

Ferrovial: 1.700 millones de dividendo para saltar al Nasdaq

“Queremos crecer en Norteamérica”, dice Rafael del Pino en el ‘Capital Markets’ celebrado en Nueva York

Ferrovial celebró ayer su primer *Capital Markets Day* en Nueva York ante analistas internacionales y con la vista puesta en su salida a cotizar en el Nasdaq antes de marzo. El grupo quiere crecer en Norteamérica y pretende atraer a los inversores con la promesa de repartir 1.700 millones en dividendos entre 2024 y 2026. **P3/LALLAVE**

Ferrovial retrocedió ayer un 3% en Bolsa, pero se ha revalorizado un 18% en tres meses



La compañía deja abierta la puerta a abandonar la Bolsa de Madrid para concentrar liquidez

Planea entrar en siete grandes autopistas de EEUU, que suponen unas inversiones de 5.000 millones

Su segundo mercado prioritario es India, donde cuenta con una participación del 25% en IRB

Rafael del Pino, presidente de Ferrovial.

Sabadell gana 1.332 millones y sube un 55% el dividendo

Ejercicio histórico también para Sabadell. El cuarto banco español ganó 1.332 millones en 2023, un 55% más que el año anterior. Esta mejora se debe al fuerte incremento del margen de intereses (+24%) y a la reducción del volumen de provisiones por los avances en la calidad del crédito. La entidad subirá un 55% la retribución a sus accionistas. **P13-14**

ANÁLISIS

Por Salvador Arancibia

Sabadell tiene despejado 2024

El banco anuncia que realizará una recompra de acciones por valor de 340 millones



César González-Bueno, consejero delegado de Sabadell, ayer durante la presentación de resultados.

Los agricultores bloquean Bruselas y la Comisión promete ayudas

P23/EDITORIAL

Indra tomará el control del fabricante del blindado 8x8 **P4/LALLAVE**

Antin renuncia a arbitrajes contra el Gobierno y éste le aprueba la opa por Opdenenergy **P5**

La CNMC autoriza la compra de Vodafone por Zegona **P7**



El español Jorge Quemada, a la cúpula de Cinven **P9**



CASAS Y ESTILO
Viviendas en Andalucía



TOM BURNS

La incertidumbre de lo desconocido **P27**

La UE libera 50.000 millones para Ucrania **P22-23**

Amazon gana 28.000 millones y pulveriza las previsiones **P11**

Apple vuelve a crecer gracias al iPhone **P11**

Meta anuncia el pago de dividendo tras disparar el beneficio **P11**

Los funcionarios ganan un 6,9% en su plan de pensiones **P16**

Cataluña, en emergencia por sequía **P28**



El Real Madrid ficha a HP para su camiseta **P42**

Nuevas concesiones de la UE a los agricultores

La presión de los agricultores europeos se trasladó ayer a la sede del Consejo Europeo en Bruselas, donde los líderes trataban de desatascar la entrega de más ayuda financiera para Ucrania. La movilización resultó efectiva, pues la presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen, anunció que se van a aliviar las cargas burocráticas adicionales que han tenido que asumir los dueños de explotaciones agrarias y ganaderas para seguir percibiendo fondos de la Política Agrícola Común a raíz de los cambios introducidos para adecuarla al Pacto Verde, que aumenta los controles a la producción en origen y restringe la utilización de fitosanitarios. Se trata de la segunda concesión del Ejecutivo comunitario a las demandas del campo desde que comenzaron las protestas en diferentes puntos del continente, con especial incidencia en Alemania y Francia. Esta misma semana había prometido suprimir temporalmente la obligación de mantener en barbecho parte de sus tierras cultivables para paliar la pérdida de cosechas provocada por la prolongada sequía que ha llevado a la declaración de emergencia en Cataluña por parte de la Generalitat, que supondrá mayores restricciones al uso del agua en actividades agrícolas y ganaderas, entre otras. Pero está por ver que con estas medidas acaben las movilizaciones del campo europeo. Además de las consecuencias negativas para su actividad de los ambiciosos compromisos climáticos asumidos por las autoridades comunitarias, los agricultores y ganaderos también se han revuelto contra el trato de favor concedido a las importaciones procedentes de Ucrania. Para paliar el boicot de Rusia y respaldar a la economía del país atacado vilmente por Putin, los líderes europeos eliminaron los aranceles que se aplicaban hasta entonces a los alimentos y productos cárnicos ucranianos por ser un país ajeno a la Unión Europea. Ello supuso la llegada a los lineales de los supermercados –principalmente en Centroeuropa– de toneladas de artículos de aquel país a un precio imbatible por los productores agroalimentarios del resto del continente. Ahora el campo europeo demanda poder competir en igualdad de condiciones, lo cual sitúa a los gobernantes europeos ante la difícil disyuntiva de retirar su apoyo a Kiev en este ámbito, vital para resistir a las embestidas de Moscú, o afrontar un escenario de prolongada contestación del campo en las postrimerías de las elecciones al Parlamento Europeo de junio.

Amnistía: Sánchez cuestiona a los jueces

El presidente del Gobierno quiso ayer quitar hierro al revés que supuso el rechazo del Congreso a su ley para exculpar a Puigdemont debido al voto en contra de los diputados de Junts. Al término del Consejo Europeo, Pedro Sánchez mostró su confianza en que la norma terminará siendo aprobada por la mayoría de la Cámara Baja por ser “una ley valiente, reparadora y constitucional”. Sin embargo, el partido del huido expresidente de la Generalitat catalana insiste en que la norma debe impedir que su líder sea procesado por ninguno de los delitos que investigan los jueces en las causas que permanecen bajo instrucción, entre ellos los de terrorismo y el de traición por sus vínculos con el espionaje ruso en el *procés*. Consciente de su extrema dependencia de los votos de Junts para la legislatura, el dirigente del PSOE evitó un enfrentamiento público con las demandas ilegales de sus aliados. Lo que sí hizo Sánchez fue poner en cuestión las investigaciones llevadas a cabo por los tribunales, al sentenciar que “como todo el mundo sabe, el independentismo catalán no es terrorismo”. Una intromisión inadmisibles en la labor del poder judicial por parte de quien lidera el Ejecutivo, la cual se suma al señalamiento público con nombres y apellidos de los magistrados que instruyen esas causas por parte de los portavoces de los partidos separatistas durante el debate de la ley de amnistía. Sánchez no puede pretender que todos los resortes del Estado de Derecho se plieguen a sus urgencias coyunturales. En una democracia plena, las investigaciones judiciales tienen que permanecer al margen de cualquier condicionante político.

Ferrovial saca músculo en Nueva York

Ferrovial se encuentra a las puertas del gran sueño de su presidente, Rafael del Pino: cotizar en Wall Street y atraer a más inversores al ser el único promotor puro de infraestructuras de transporte en la Bolsa de EEUU. No existen referencias en ese mercado comparables con Ferrovial, que construye y explota, principalmente, autopistas de peaje y aeropuertos. Esa es una de las grandes tarjetas de presentación de la multinacional fundada por la familia del Pino. La otra es la calidad de sus activos. Ferrovial dijo ayer a los analistas, en su primer Capital Market Day de Nueva York, que cobrará de su activos en Norteamérica 2.200 millones de euros en tres años, suficiente caja para garantizar una previsión conservadora de dividendo de 1.700 millones de euros para el mismo periodo. Se trata de una estimación que recoge las proyecciones de negocio sin contemplar otros input como los ingresos procedentes de las desinversiones o los flujos generados por activos nuevos o que se encuentran en fase de construcción como, por ejemplo, la nueva Terminal 1 del aeropuerto JFK de Nueva York, unas concesiones hasta 2060 que comenzará a producir a partir de 2026 o 2027. Las desinversiones son una palanca importante para Ferrovial no sólo para dar comodidad a la política de dividendos, también como potencia de fuego para

abordar nuevas inversiones. El grupo identificó ayer siete proyectos en EEUU que superan los 5.000 millones de euros. Por el lado de la rotación de activos, la compañía aún no ha despejado las dudas sobre la venta del 25% de Heathrow tras haber llegado a un acuerdo para vender su participación a Ardian y a DIF por 2.700 millones de euros. En caso de que la operación se frustre, Ferrovial se mantendrá como socio de referencia de un activo único que prevé ya este año superar los tráfico pre-pandemia, un indicador de que el dividendo del aeropuerto podría reactivarse pronto. Ferrovial quiere ser estadounidense y su huella española empieza a desdibujarse.

Indra busca crecer en Defensa

Indra, el grupo español de tecnologías de la información, seguridad y defensa, pretende hacerse con el control de Tess Defence, el consorcio formado por Indra, Santa Bárbara, Sapa Placencia y Escribano, responsable del proyecto 8x8 Dragón, el futuro vehículo blindado del ejército español, un pedido de casi 350 unidades por 2.000 millones de euros. Indra tiene al Estado –a través de la Sepi– como su mayor accionista (con un 28% del capital) y el Go-

bierno hace tiempo que decidió que fuera Indra el campeón nacional en el mercado de la defensa. Por tanto, la iniciativa de Indra de querer comprar a sus socios las participaciones necesarias para alcanzar al menos hasta el 51% del capital de Tess Defence probablemente no se puede desligar de los aireados problemas de retrasos en el 8x8 que denunció públicamente hace una semana el Ministerio de Defensa en una iniciativa poco habitual, en la que amenazó con que los incumplimientos de suministro en el megacontrato acarrearían “consecuencias”. La aspiración de Indra en Tess, independientemente de su alineamiento con los intereses de Defensa –donde vendría muy bien contar con un interlocutor único que se hiciera responsable máximo del proyecto– encaja además con sus propias ambiciones para engordar el área de defensa. Y eso probablemente llevará a una desinversión total o parcial de Minsait, la otra pata de la firma, la dedicada al sector TIC, que todavía aporta dos tercios de la facturación.

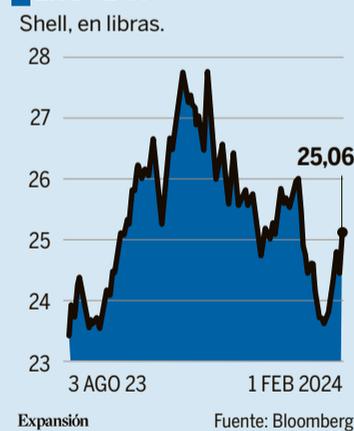
Elon Musk responde al golpe de Delaware

En 2018, el consejo de administración de Tesla otorgó a su CEO, Elon Musk, un paquete de remuneración en función de distintos hitos, consistente en opciones sobre 303 millones de acciones de Tesla, en torno al 10% del capital, que a la cotización actual supone una remuneración de 55.800 millones de dólares. Algunos accionistas presentaron una demanda, alegando que la indemnización era excesiva y que fue el propio Musk quien influyó en la retribución récord. Esta semana, un tribunal de Delaware, donde Tesla está domiciliada legalmente, les ha dado la razón y ha anulado la retribución, alegando que el consejo aprobó indebidamente la remuneración. La jueza Kathaleen McCormick argumentó que Musk influyó en la decisión del consejo a través de su personalidad y ascendente. La sentencia es recurrible pero, entre tanto, este martes Musk publicó en la red X un irónico “nunca crees tu empresa en el estado de Delaware” y ayer anunció que someterá inmediatamente al voto de los accionistas el traslado legal del fabricante de eléctricos a Texas, donde Tesla ya tiene su sede física, tras moverla hace dos años desde California. La magistrada ha puesto en entredicho un aspecto esencial de la gobernanza corporativa como la soberanía del consejo para tomar decisiones dentro de lo legalmente permitido. Asimismo, está por ver si el traslado a Texas responde más a intereses personales y fiscales de Musk que al de los accionistas de Tesla.

Shell muestra su fortaleza y aumenta el dividendo

Shell, cuarta petrolera mundial por capitalización bursátil y primera europea con 193.000 millones de euros, informó ayer de un aumento del dividendo del 4% y de un nuevo programa de recompra de acciones de 3.500 millones, que será ejecutado en este primer trimestre. El sector cerró un 2022 récord y a pesar de la caída de ingresos por el descenso de los precios de realización de petróleo y gas y de los menores márgenes de refino, 2023 también ha sido un año excelente, sobresaliendo entre los mejores de un ciclo histórico largo. Shell registró un beneficio ajustado de 28.250 millones de dólares (-29%), ebitda ajustado de 68.538 millones (-19%) y *cash flow* de las operaciones de 54.196 millones, frente a 68.414 millones el año anterior. La rentabilidad ajustada sobre el capital empleado ROACE fue del 11,6%, frente al 15,8% de 2022. En 2023, produjo 2,79 millones de barriles equivalentes de petróleo diarios, un 3% menos, invirtió 24.393 millones de dólares y distribuyó 23.000 millones entre sus accionistas, algo

EN BOLSA



compatible con una ligera reducción de la deuda neta hasta 43.541 millones. La estimación de inversiones en el punto medio de la guía de 2024 es de 23.500 millones. Según lo anunciado en el Día del Inversor de junio, donde desveló la simplificación de las operaciones, Shell generó un ahorro estructural de costes de 1.000 millones de dólares en 2023, que espera ampliar a un rango de entre 2.000/3.000 millones en 2025.

EMPRESAS

Ferrovial promete dividendos por 1.700 millones ante su salto al Nasdaq



PARA ATRAER INVERSORES EN EEUU/ El presidente del grupo prioriza "crecer en Norteamérica", semanas antes de comenzar a cotizar en Wall Street, y elude anticipar el resultado final de la venta de Heathrow.

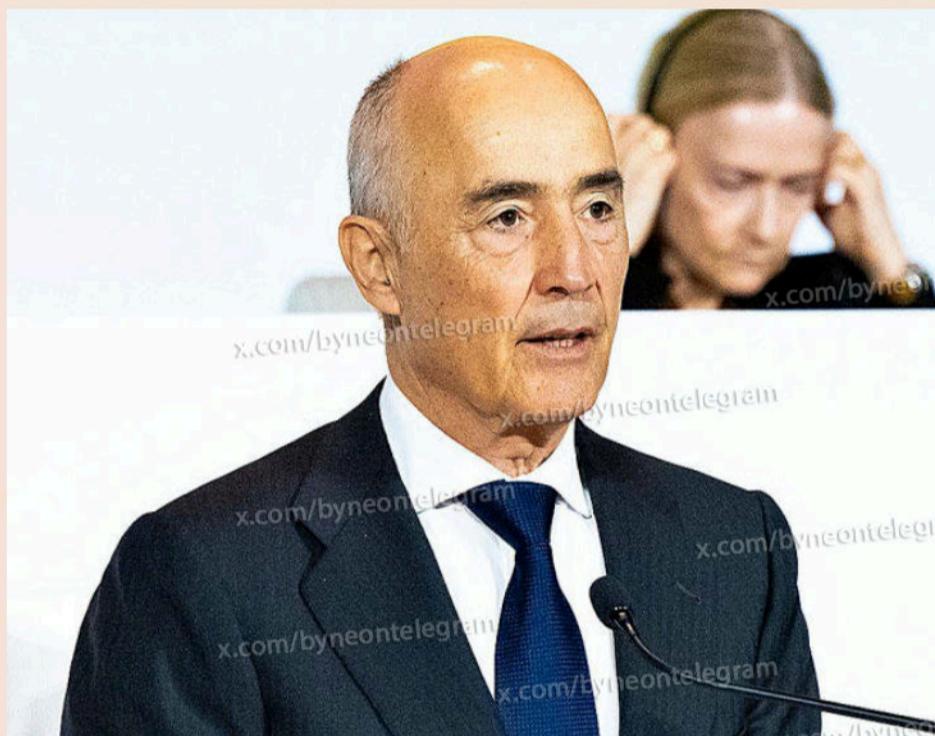
C.Morán. Madrid

Ferrovial celebró ayer su primer *Capital Markets* en Nueva York, la plaza donde el grupo de infraestructuras fundado por la familia Del Pino prevé comenzar a cotizar, antes de marzo, en el índice Nasdaq. La compañía se presentó ante la comunidad inversora internacional garantizando, principalmente, la creación de valor centrado en Norteamérica y atrayendo al inversor con un atractivo dividendo durante los próximos tres años. Según la compañía, la retribución al accionista se elevará entre 2024 y 2026 hasta 1.700 millones de euros, apoyada sobre todo, en la caja generada por su activos en EEUU y Canadá. "Queremos crecer en EEUU", aseguró a los analistas el presidente de la empresa, Rafael Del Pino.

Según el grupo, la retribución estimada es conservadora atendiendo a la evolución creciente prevista de la generación de caja y a los ingresos extraordinarios obtenidos por la venta de activos, entre ellos el 25% del aeropuerto británico de Heathrow. Ferrovial acordó en noviembre la venta de su participación a Ardian (15%) y el fondo saudí PIF (10%) por 2.700 millones de euros.

Si consigue completar la desinversión, la compañía reconoce que podría emplear una parte de los extraordinarios para retribuir al accionista. No obstante, el cierre de la venta depende de la capacidad de Ardian y PIF para encontrar fondos o nuevos inversores capaces de adquirir el otro 35% del aeropuerto londinense que se ha sumado al proceso. Ferrovial no aclaró al mercado si esa opción es posible, a día de hoy. El valor cayó ayer en la Bolsa de Ámsterdam y de Madrid un 3,16%, hasta los 34,29 euros, el precio de referencia que se empleará para comenzar a cotizar en el Nasdaq. En los últimos tres meses, Ferrovial se ha revalorizado un 18% (ver pág.17).

Con Wall Street, Ferrovial será uno de los escasos valores europeos que coticen en tres mercados distintos, lo que podría influir en un futuro en la negociación de los títulos. Ante esta eventualidad,



Ferrovial deja abierta la puerta a abandonar la Bolsa de Madrid para concentrar liquidez

La compañía retrocedió ayer un 3% en Bolsa, pero se ha revalorizado un 18% en tres meses

EEUU es la prioridad inversora donde analiza siete autopistas por más de 5.000 millones

Rafael del Pino, presidente de Ferrovial.

la dirección de la compañía dejó ayer la puerta abierta a suspender la cotización en alguno de los mercados europeos.

La multinacional, con seis activos estratégicos en Norteamérica, prevé ingresar por dividendos de sus participadas 2.200 millones de euros hasta 2026 (no incluye Heathrow, que aún tiene suspendido el dividendo). Además de los cobros procedentes de las *managed lanes* texanas y de la ETR407 de Toron-

to, Ferrovial prevé comenzar a cobrar dividendos entre este año y el que viene de las autopistas I-66 e I-77. Además, la compañía prevé cobrar de la Terminal 1 del Aeropuerto JFK de Nueva York una vez finalicen los trabajos de construcción en 2026.

La empresa, con una deuda consolidada de 6.600 millones, prevé seguir creciendo en EEUU apoyada en la generación de caja y rotación de activos (25% del aeropuerto Heathrow, 50% de los aero-

puertos regionales británicos y participaciones no estratégicas de Cintra). Ferrovial indicó ayer que tiene identificadas siete grandes oportunidades de autopistas en Atlanta, Nashville, Charlotte y Alexandria que suman varios miles de millones de inversión.

En concreto, la compañía neerlandesa está bien posicionada en el proyecto SR 400, en el estado de Georgia. Según sus cálculos, presentarán ofertas en mayo y en agosto se seleccionará al ganador de la

puja en la que también participan consorcios formados por ACS y por Acciona. El volumen de inversión en esta autopista es de unos 1.700 millones de euros.

Ferrovial también trabaja con código con las autoridades de Transporte de Carolina del Norte, a las que les ha propuesto la instalación de carriles de pago *managed lanes* en el corredor I-77 hasta la frontera con Carolina del Sur. Se trata de una propuesta no solicitada que el Gobierno estatal ha comenzado a analizar para decidir si finalmente lanza la licitación, con una inversión que se aproxima a 2.000 millones de dólares.

De momento, los grandes compromisos de inversión del grupo, por unos 900 millones de euros, corresponden al aeropuerto JFK donde negocia con las aerolíneas para convertirse en el gran *hub* internacional de Nueva York. Ha firmado acuerdos con cinco compañías (Korean Airlines, LOT, KLM, Ethihad y Air France) que representan el 25% del tráfico previsto en 2027. El grupo anticipó ayer el cierre de más acuerdos próximamente, ya que 50 de las 72 aerolíneas que operan en Nueva York lo hacen desde JFK (cuatro solo con Newark).

India, la segunda prioridad del grupo tras EEUU

C.M. Madrid

EEUU seguirá siendo el mercado de referencia de Ferrovial, con un peso en la valoración del grupo que no bajará del 80% atendiendo a los ingresos y a la vida concesional de sus principales activos, la mayor parte creciendo a tasas por encima del PIB del país. Después de Norteamérica, la prioridad de Ferrovial ha dejado de ser Europa y cobra cada vez más protagonismo India.

Ferrovial es socio de referencia del grupo IRB, donde compró el 25% de las acciones tras pagar 300 millones de euros en una ampliación de capital. Su participada figura entre los valores estrella de la Bolsa de Bombay. En el año, IRB se ha revalorizado un 95%, mientras que el selectivo local Sansex lo hizo un 26%.

Las oportunidades de crecimiento se cuentan por decenas de miles de millo-

nes de euros. Ayer, Ferrovial indicó que el país tiene una cartera de proyectos que suman 236.000 millones de euros. Este déficit de inversión se está apoyando en la iniciativa privada ante el reto del crecimiento de la población, que se acercará a los 2.000 millones de habitantes en 2045.

La riqueza del país crece a ritmos del 7% anual con perspectivas de convertirse en la quinta economía del mundo en 2028.

Smurfit Kappa duplicará su capacidad de producción en Alicante

Carlos Drake. Madrid

La multinacional papelera Smurfit Kappa sigue mostrando su confianza en sus operaciones en España, tras confirmar ayer una nueva inversión dentro de nuestras fronteras. Esta vez se destinará a su planta de Ibi (Alicante).

La empresa con sede en Dublín inyectará 54 millones de euros en su centro productivo alicantino, un movimiento que permitirá no sólo duplicar la capacidad de producción de este centro, que opera dentro de su división de negocio Bag in box (cajas para bebidas que incluyen una bolsa y una válvula de grifo para la dosificación), sino que también servirá para asegurar la viabilidad de la factoría a largo plazo, puesto que se llevarán a cabo trabajos para mejorar la eficiencia operativa de la planta y también para reducir su consumo energético y para reforzar el área de gestión de residuos.

El consejero delegado de la empresa en la región europea, Saverio Mayer, confirmó ayer que esta iniciativa en la planta de Ibi pone de manifiesto el compromiso de la multinacional con el plan de expansión de su división Bag in box, mientras que el director general de la fábrica alicantina, Pascual Martínez, subrayó que esta inversión permitirá la creación de 200 empleos para la economía local.

Apuesta por España

Este monto supone una muestra más de la confianza de la multinacional con sede en Dublín en sus operaciones en España, puesto que acumula inversiones de 90 millones de euros en la factoría de Ibi en los últimos diez años. En 2021, comunicó que destinaría 12 millones a su centro de Ibi para implantar una nueva planta de producción de material flexible.

No obstante, la compañía papelera también se está reforzando en otras localizaciones dentro de las fronteras españolas. Prueba de este enfoque *made in Spain*, la firma confirmó en marzo del ejercicio pasado su intención de invertir 27 millones en una nueva planta de gestión y recuperación de residuos en sus instalaciones de Smurfit Kappa Nervión, situadas en Iurreta (Vizcaya).

Indra tomará el control del fabricante del blindado 8x8

AZ CAPITAL ASESORA A LA COMPAÑÍA/ El grupo mantiene negociaciones con Escribano, Santa Bárbara y Sapa para la adquisición de, al menos, el 51% de Tess Defence.

Pepe Bravo/Ignacio del Castillo. Madrid

Indra quiere tomar el control de Tess Defence, la sociedad encargada de la fabricación, el desarrollo, la comercialización y el mantenimiento del vehículo de combate sobre ruedas 8x8 Dragón, según tres fuentes conocedoras consultadas por EXPANSIÓN. Para ello, la multinacional española, que ya tiene el 25% del accionariado, mantiene conversaciones con Escribano (24,33%), Sapa (24,67%) y Santa Bárbara (26%) –los otros tres socios del consorcio– para comprarles una parte de sus participaciones.

El grupo que preside Marc Murtra ha contratado a AZ Capital como asesor en el proceso de negociaciones, en el que aspira a tomar al menos el 51% de Tess Defence para consolidar la sociedad bajo su perímetro, un movimiento que está en sintonía con la que será una de las grandes líneas maestras de su nuevo plan estratégico: crecer en Defensa.

Las conversaciones de Indra –participada al 28% por el Estado a través de Sepi– con los tres socios se producen en un entorno de inquietud en el Gobierno por los retrasos del programa para desarrollar el blindado 8x8, el mayor contrato del Ejército de Tierra, que contempla el desembolso de algo más de 2.100 millones de euros en 10 años.

Años de retraso

La compra de estos vehículos está en marcha desde 2007, pero se fue dilatando por distintos motivos. El acuerdo firmado en 2020 con Tess –anteriormente era sólo con Santa Bárbara– prevé el suministro de 348 unidades del 8x8 que serían entregadas progresivamente hasta 2030, pero se están produciendo demoras en los plazos previstos.

La ministra de Defensa, Margarita Robles, ya escenificó la semana pasada su malestar cuando advirtió en el Congreso de que los posibles incumplimientos del contrato tendrían “consecuencias”.

Los 348 blindados 8x8 Dragón suponen el mayor contrato del Ejército de Tierra en la actualidad



Indra, Escribano, Santa Bárbara y Sapa son los cuatro socios encargados del blindado 8x8 Dragón.

MEGACONTRATO DE 2.100 MILLONES

- El contrato del vehículo blindado 8x8 prevé el desembolso de algo más de 2.100 millones de euros en un plazo de diez años.

- Tess Defence debe hacer entrega al Ministerio de Defensa de 348 unidades del vehículo progresivamente hasta 2030.

- Indra se ocupa de los sistemas del vehículo, Santa Bárbara del blindaje, Sapa de las transmisiones y Escribano de la torreta.

Para tomar el control de Tess Defence y llevar la voz cantante en el consorcio del programa, Indra tiene previsto comprar una parte de las cuotas del resto de socios. No está previsto que ninguno de ellos salga del capital por completo. El pacto de accionistas de la sociedad prevé que las decisiones se tomen de forma unánime entre los cuatro integrantes de la sociedad, un aspecto que se revisará si Indra compra el 51%.

Las fuentes consultadas advierten, en cualquier caso, de que todavía no se ha producido un acuerdo entre las partes respecto al precio de la operación, que aún está en fases preliminares y que podría valorar Tess Defence en una horquilla de entre 100 millones y 200 millones de euros, aproximadamente.

La adquisición de una participación mayoritaria en Tess por Indra encaja también con la estrategia del Gobierno de convertir la empresa en un polo industrial en el campo de la Defensa. La compañía ya adquirió una partici-

VINCULACIÓN

Se da la circunstancia de que dos de los tres socios de Indra en el consorcio del blindado 8x8 participan en el accionariado del grupo. **Sapa** controla un 7,94% de la empresa, mientras que la participación de **Escribano** asciende al 8%.

pación del 9,5% del fabricante de motores de avión ITP Aero el pasado verano por 175 millones de euros. También entró en Epicom y, además, estudia una posible entrada en el capital de Hispasat.

Indra presentará su nuevo plan estratégico, bautizado

El Gobierno afeó a los cuatro socios de Tess los retrasos en el programa y avisó de “consecuencias”

como *Leading the Future*, el próximo 6 de marzo en Madrid. Además del crecimiento en Defensa, la nueva hoja de ruta de la compañía, que está terminando de perfilarse, contempla eventuales desinversiones en activos no estratégicos que lastran el buen rendimiento de la acción.

Alrededor de Minsait, la división de tecnología del grupo, giran todos los interrogantes. Amber Capital, dueño del 7,24% de Indra y controlado por Joseph Oughourlian, aboga por la venta de una participación mayoritaria en el área a fin de repartir un dividendo extraordinario.

La desconsolidación de esta división del perímetro de Indra, no obstante, reduciría sobremanera el tamaño del grupo, por lo que también se valora la venta de una participación minoritaria. Otra posibilidad es la venta de determinados negocios no estratégicos a fin de obtener recursos con los que potenciar el crecimiento de Defensa.

La Llave / Página 2

Celsa refuerza su cúpula con el director financiero de Indra

J. Orihuel. Barcelona

Los fondos internacionales propietarios de Celsa avanzan en la configuración del nuevo equipo directivo de la siderúrgica. Tras la incorporación como CEO, el pasado 15 de enero, de Jordi Cazorla, el grupo catalán anunció ayer el fichaje como nuevo director financiero de Borja García-Alarcón, quien ocupa desde 2022 la misma posición en Indra.

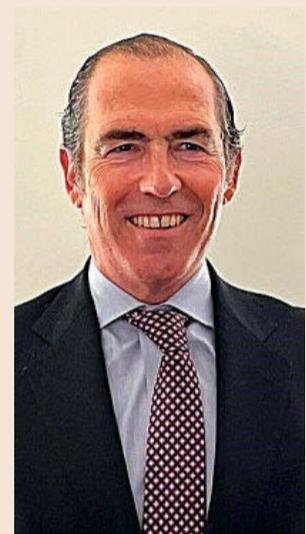
La compañía tecnológica y de defensa comunicó ayer a la CNMV que García-Alarcón “dejará su puesto a finales de febrero, tras la formulación de las cuentas y la presentación de resultados del ejercicio 2023”. El grupo cotizado añadió que ha abierto “el proceso para llevar a cabo una sucesión ordenada en la dirección financiera”.

García-Alarcón, con experiencia previa en Telefónica, Atento y Enagás –donde fue director financiero entre 2013 y 2022–, sustituye en Celsa a Xavier Puig Borràs, uno de los pesos pesados del anterior equipo directivo liderado por Francesc Rubiralta, ex presidente ejecutivo y exdueño –junto a su familia– de la siderúrgica.

“El nombramiento de Borja García-Alarcón como director financiero supone un paso clave en la apuesta de la compañía por el talento y los mayores estándares en gobernanza corporativa”, afirmó ayer Cazorla, quien ha tomado las riendas de Celsa tras siete años como alto directivo de la multinacional del embalaje DS Smith.

“Me enorgullece incorporarme a Celsa y aportar mi experiencia en gestión financiera a una compañía histórica y referente en su sector, de la mano de un equipo directivo de primer nivel con el objetivo compartido de sentar las bases para un crecimiento sostenible”, afirmó, por su parte, García-Alarcón.

A su fichaje, que se ha realizado a través de una firma de búsqueda de directivos, seguirán presumiblemente



Borja García-Alarcón, nuevo director financiero de Celsa.

García-Alarcón seguirá en Indra hasta la presentación de las cuentas de 2023

Su fichaje es el primero que realiza Celsa tras la llegada del CEO elegido por los fondos

otros, aunque fuentes de Celsa no dan pistas al respecto.

El grupo, que fabrica acero en hornos eléctricos a partir de chatarra, tiene también pendiente la incorporación de cuatro independientes al consejo de administración, en sustitución de los actuales vocales provisionales. El órgano lo preside Rafael Villaseca, ex-CEO de Naturgy, y Cazorla también forma parte de él.

El balance del grupo

El nuevo director financiero hereda un balance relativamente saneado después de que algunos de los fondos acreedores de Celsa capitalizaran deuda el pasado noviembre por 1.400 millones de euros; lo que les permitió hacerse con el 100% del grupo. Además, la compañía amplió hasta octubre de 2028 el vencimiento del resto del pasivo exigible.

Los retos de la siderúrgica

- Celsa deberá cerrar en un plazo de cuatro meses la entrada de un socio industrial español, que tomará el 20% del capital.

- Tras formular las cuentas consolidadas de 2023 y simplificar la estructura del grupo, tendrá que diseñar un nuevo plan industrial.

El Gobierno amplía el poder de su ley antiopas con la venta de Opdenenergy

ANTIN SE AUTOIMPONE CONDICIONES/ El fondo renuncia libremente a arbitrajes contra España, logrando así permiso en su opa, al tiempo que crea un precedente para otros casos como el de BlackRock-Naturgy.

Miguel Á. Patiño/Pepe Bravo. Madrid

El grupo de renovables español Opdenenergy comunicó ayer a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) que el Consejo de Ministros ha autorizado la opa que lanzó sobre la empresa la sociedad GCE Bidco -controlada por fondos gestionados por Antin Infrastructure Partners-.

Aunque aparentemente es un trámite más, en este caso no se trata de una autorización cualquiera. Posiblemente en los próximos meses va a dar mucho que hablar.

¿Por qué? La razón es que por primera vez, el comprador, Antin, se ha autoimpuesto condiciones en la compra de Opdenenergy, en lugar de esperar a que se las imponga el Gobierno.

Esto ha agilizado la tramitación del permiso, que llevaba esperando más de medio año. Pero para el conjunto del mercado lo más relevante es que ha creado un precedente para el resto de inversores extranjeros con interés en realizar operaciones en España. Todo ello en un momento especialmente sensible desde el punto de vista político y económico.

En la actualidad hay otras operaciones corporativas sobrevolando empresas que también operan en sectores considerados esenciales y que requerirán el visto bueno del Consejo de Ministros.

De Vodafone a Applus

Es el caso de la opa sobre Applus, la venta de Vodafone a Zegona o la compra de GIP (dueño del 20% de Naturgy) por parte de BlackRock.

Todas estas operaciones, especialmente esta última, han hecho saltar las alarmas políticas ante la llegada masiva de inversión extranjera. El escrutinio con respecto a lo que haga o no el Gobierno al respecto va a ser máximo.

El caso Antin-Opdenenergy da fuerza al Gobierno en este sentido. Una vez que Antin se ha autoimpuesto condiciones, el Gobierno lo presentará como un caso a seguir del que deberían tomar ejemplo otros. Económicamente, siempre será mejor para todos si las condiciones son negociadas o asumidas libre-



El grupo Opdenenergy es una de las grandes empresas de renovables en Bolsa, que dejará tras la opa.

Antin fue muy beligerante en el pasado en arbitrajes internacionales contra España

mente. Si es así, el Gobierno podrá lucir este hecho como un éxito de su mecanismo de blindaje de empresas.

Condiciones asumibles

Por su parte, los compradores podrán acelerar los trámites del permiso gubernamental

Ahora, el fondo europeo renuncia de forma voluntaria a futuros arbitrajes si compra Opdenenergy

con condiciones asumibles. ¿En qué han consistido las condiciones que se ha autoimpuesto Antin? En la práctica, son totalmente razonables y no suponen enormes renuncias. Tal como explica Opdenenergy a la CNMV, el Gobierno "ha autorizado la in-

El Gobierno podrá lucir la condición autoimpuesta por Antin como un éxito y exigirla a otros

versión extranjera del oferente, tras la presentación voluntaria por el oferente en fecha 18 de enero de 2024 de un compromiso en virtud del cual se comprometió a sujetarse al sistema judicial de la Unión Europea para resolver sobre cualquier controversia que

España gana un arbitraje de 115 millones por el recorte a las renovables

Álvaro Zorzalejos. Madrid

Victoria para España en la guerra arbitral por el recorte a las primas de las energías renovables. El Centro Internacional de Arreglo de Diferencias Relativas a Inversiones (Ciadi), la corte arbitral del Banco Mundial, ha desestimado la demanda presentada por la compañía eléctrica suiza EBL en la que reclamaba a España una indemnización que podía alcanzar los 140 millones de euros.

En concreto, según las fuentes consultadas por EXPANSIÓN, EBL planteó una reclamación principal de 115 millones de euros, intereses aparte, que podría elevarse hasta 140 millones si se daban una serie de circunstancias. España ha estado defendida en el proceso por la Abogacía del Estado y por la consultora Accuracy como experto económico.

La inversión que EBL alegaba que estaba afectada por el recorte a las primas de las renovables es la central termosolar lineal Fresnel Puerto Errado 2, con una capacidad de 30 MW, ubicada en Calasparra (Murcia).

La instalación, inaugurada en 2012, es la única planta CSP Fresnel en España y es la más grande del mundo con esta tecnología con una inversión que en su día ascendió a 160 millones de euros.

Tube Sol PE2 S.L., la empresa constituida para este proyecto y que figura como codemandante, pertenece a EBL (Genossenschaft Elektra Baselland) (51%), Industrielle Werke Basel (IWB) (12%), Elektrizitätswerke de la ciudad Zürich (10%), Elektrizitätswerke del Cantón de Zürich (6%), Energie Wasser Bern (6%) y al proveedor de la tecnología Novatec Solar (15%).

El laudo dictado por el tribunal del Ciadi cuenta con el voto particular de uno de los tres árbitros.

El origen de la oleada de arbitrajes entre España y multitud de inversores está en una reforma aprobada en 2013 para acabar con las primas a las renovables que habían sido aprobadas en 2007.

Este cambio normativo, avalado por el Tribunal Supremo y el Tribunal Constitucional, supuso una reducción de los beneficios de estas instalaciones de 1.700 millones de euros.

podiese surgir frente a las autoridades españolas en relación con la actividad del grupo Opdenenergy en España".

Sin arbitrajes, solo jueces

¿Qué significa esto? Que Antin renuncia a iniciar arbitrajes internacionales contra el Gobierno español por desacuerdos con sus inversiones. En todo caso, acudiría a los tribunales ordinarios, incluidas las más altas instancias europeas, pero siempre sin salir del estricto ámbito del sistema judicial.

Hay que recordar que Antin fue, en su día, uno de los fondos de inversión más beligerantes contra el Estado español, a raíz del recorte de las renovables que se produjo hace años.

Al cabo de un tiempo, Antin se desligó de esos litigios al traspasar los posibles derechos indemnizatorios a otros fondos especializados. Por otra parte, la condición asumida por Antin no es una gran concesión. Ahora, las posibilidades de arbitraje internacional se han acotado, una vez que España ha renunciado a seguir sujeta al Tratado de Energía, al que se acogían muchos demandantes en este sector para iniciar ese tipo de litigios.

El caso de la opa de Opdenenergy se remonta a antes del pasado verano. Antin solicitó el 28 de junio ante el Ministerio de Industria la autorización a su inversión en Opdenenergy. La opa consiste en una oferta por el 100% del capital valorada en un importe total de 866 millones.

La opa es considerada amistosa porque contaba con la aceptación previa de los fundadores del grupo. Tiene avales del Banco Santander por importe de 519 millones, y de Crédit Agricole, por 346 millones.

En el marco de su opa, GCE Bidco ofrece a los accionistas del grupo de energías renovables 5,85 euros en efectivo por acción. Los dueños de Mayoral, aunque tardaron tiempo en decidirse, también comunicaron que aceptaron la opa, con lo que es más que seguro que la operación cumpla el requisito de un mínimo del 75% de aceptación. Tras la opa, se procederá a la exclusión del grupo en Bolsa.

Pendientes del permiso de la CNMV, el último trámite

M.Á.P./P.B. Madrid

El problema de los permisos para sacar una opa adelante en España es que están entrelazados y van en cadena. Antes de que la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) autorice definitivamente la opa, requiere previamente el visto bueno de la operación por parte del Consejo de Ministros. Así, pueden pasar varios meses. Es el caso de Opdenenergy. Antin, a través de la sociedad GCE

Bidco, presentó la solicitud de la opa el 12 de julio de 2023. Fue admitida a trámite por la CNMV el 20 de julio del pasado año.

Ningún permiso más

Entre tanto, fue tramitando el permiso del Gobierno. Pero este no ha llegado hasta ahora. Ahora, Antin ya solo está pendiente del permiso final de la CNMV. Así lo comunicó ayer al propio organismo. "El oferente ha concluido que tras

la obtención [del permiso del Gobierno], a salvo de la autorización de la oferta por la CNMV, no precisa de ninguna otra autorización o no oposición de o realización de notificación previa alguna a ningún otro organismo ni autoridad como consecuencia de la oferta", explicó ayer a la CNMV. El objetivo de Antin es concluir la opa cuanto antes y proceder a la exclusión de Bolsa de Opdenenergy.

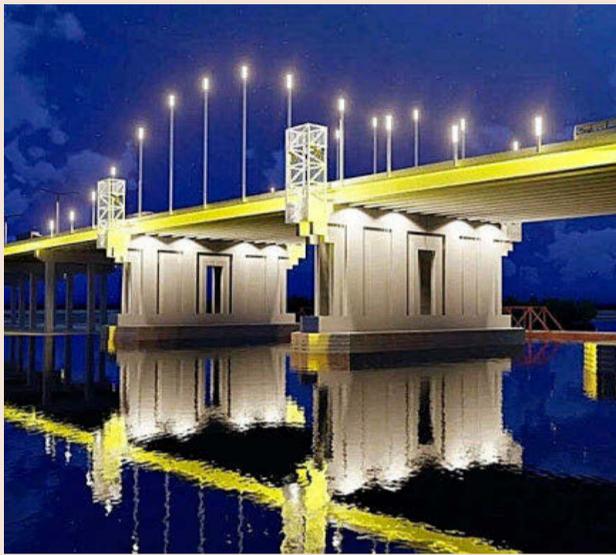


Imagen del puente sobre la I-10 de Luisiana.

Sacyr y Acciona firman su primer peaje en EEUU

C.M. Madrid

Acciona y Sacyr se han estrenado en el mercado de autopistas de peaje de EEUU tras firmar esta semana el contrato con el Departamento de Transporte y Desarrollo del Estado de Luisiana para la construcción y explotación de un puente en la autopista interestatal I-10. El proyecto incluye el diseño, construcción, financiación, operación y mantenimiento de esta infraestructura de nueve kilómetros durante un periodo de 50 años, que requerirá de una inversión de 2.100 millones de dólares (1.900 millones de euros).

El consorcio español, en el que también participa el fondo Plenary, se impuso en la puja a las ofertas presentadas por los consorcios de Ferrovial y ACS.

Sacyr y Acciona están presentes en EEUU desde hace tiempo, pero el peso en concesiones es inferior al de sus rivales ACS y Ferrovial. En 2021, Acciona ganó la concesión para construir y gestionar un desvío fluvial sobre el río Fargo (Dakota del Norte), su mayor contrato en el país. Sacyr ganó en 2020 la gestión energética de la Universidad de Idaho, en alianza con Plenary. EEUU forma parte de las prioridades de crecimiento de Sacyr y de Acciona en los próximos años.

La inversión en un puente en Luisiana asciende a 1.900 millones y 50 años de operación

La ampliación de la I-10 comprende la construcción de una vía de seis carriles y la implantación de un sistema de peaje de *free flow*, además de varias estructuras, rampas e incorporaciones al puente.

El nuevo puente sobre el río Calcasieu sustituirá al actual, que fue construido en los años 50 y que es, según la Federal Highway Administration (FHWA), uno de los que se encuentran en peor estado del país. La nueva infraestructura aumentará la capacidad y mejorará la comodidad y la seguridad del tráfico. Está previsto que la construcción del puente se inicie en 2024 y esté en operación en 2031. Dará servicio a más de 90.000 vehículos diariamente en 2040.

El consorcio CBP está conformado por Sacyr (30%), Acciona (30%) y Plenary Americas (40%). La construcción del puente la realizará una UTE al 50% de Sacyr y Acciona. La Administración de Luisiana se ha garantizado el 15% de los futuros dividendos una vez esté abierta la concesión.

Grifols refuerza con un nuevo ejecutivo su principal división

EN PLENO ATAQUE BAJISTA/ La multinacional de hemoderivados incorpora al veterano Roland Wandeler, el tercer responsable de biofarma en el último año y medio.

Gabriel Trindade. Barcelona

La multinacional de hemoderivados Grifols anunció ayer dos nuevos fichajes para reforzar el comité directivo. Con esta segunda tanda de nombramientos, la compañía avanza en la reestructuración del equipo directivo. Entre las incorporaciones, destaca la llegada de Roland Wandeler, ejecutivo con larga experiencia en el sector biomédico, como nuevo presidente de la división de biofarma, el tercero en año y medio del principal motor del negocio.

Wandeler era actualmente consejero delegado de Encinal Bio. Con anterioridad, fue director comercial en MorphoSys, una empresa biofarmacéutica, y trabajó durante 14 años en Amgen, donde ocupó puestos ejecutivos de creciente responsabilidad, entre ellos el de vicepresidente corporativo y director general de salud ósea y cardiología en EEUU.

El nuevo presidente de Biofarma sustituye a Joel Abelson, histórico directivo de la compañía que se jubila tras ocupar unos pocos meses el cargo. Con anterioridad, la presidencia de biofarma estuvo ocupada por Maria Pia d'Urbano, ejecutiva de prestigio que aterrizó en la empresa de la mano de Steven Mayer, el anterior presidente.

El anuncio se produce tras un mes de enero muy complicado para la compañía, marcado por la crisis generada por el informe de Gotham City Research. En estos últimos días, la farmacéutica ha empezado a ver la luz con una recuperación del valor de la acción. Ayer, los títulos cerraron a 10,06 euros. La capitalización bursátil es de 6.231 millones de euros.

Por otra parte, Grifols ha incorporado un nuevo director de recursos humanos. Se trata de Camille Alpi, un ejecutivo internacional con 20 años de experiencia en este campo. Antes de incorporarse a Grifols, fue vicepresidente de recursos humanos de Danone Specialized Nutrition, la división de salud de la compañía. El directivo toma el relevo de Montse Gaja, quien ha decidido jubilarse.

Wandeler y Alpi dependerán directamente de Víctor Grifols Deu, director operati-



El nuevo presidente de la división de biofarma, Roland Wandeler.

El grupo también ficha a un nuevo director de recursos humanos procedente de Danone

vo del grupo. “Nos alegramos enormemente de dar la bienvenida tanto a Camille como a Roland a la compañía, donde continuamos construyendo un equipo ejecutivo de primera clase”, afirmó Grifols Deu. “Su amplia experiencia internacional en sus respectivas áreas de especialización contribuirá en gran medida a nuestro liderazgo para proporcionar más medicamentos a más pacientes en más partes del mundo”.

“Con una cartera de medicamentos que cambian la vida de miles de personas a través de una amplia gama de áreas terapéuticas, Grifols se encuentra en una posición única para tener un verdadero impacto en la vida de los y las pacientes, siendo fiel a su misión de ayudar a las personas mejorando su calidad de vida”, indicó Wandeler.

Los nuevos nombramientos completan un equipo directivo reforzado recientemente con las incorporaciones de Jörg Schüttrumpf, procedente de su filial Biotech, como director científico, y Miguel Louzan, como director digital, procedente de la firma Apollo Global Management.

El despido de un exdirectivo de Grifols, declarado improcedente

A. Galisteo. Madrid

La justicia da un nuevo revés a Grifols. El juzgado de lo social 3 de Granollers declara improcedente el despido de un directivo afectado por el ERE que la compañía implementó en marzo de 2023. Según queda acreditado en la sentencia, Grifols aprovechó el ERE para incluir de forma irregular al entonces director de Tecnologías de la Información (IT) “sin respetar los criterios de selección establecidos en el acuerdo alcanzado con la representación legal de los trabajadores durante la tramitación del ERE, por cuanto no justificó la concreta amortización del puesto de trabajo del demandante, que era la duplicidad de su puesto”, explica la abogada del exdirectivo, Maite Gordo, letrada de Audiconsultores ETL Global. La defensa no discute la existencia de causas económicas para el ERE, pero niega que hubiese motivos para amortizar el puesto. Así, el juez señala que la empresa no ha probado en este caso la necesidad de eliminar posiciones duplicadas.

Obstáculos para el futuro pago de los bonos

Gabriel Trindade. Barcelona Grifols tendrá dificultades si decide utilizar los fondos procedentes de la venta de su participación en Shanghai Raas para pagar una emisión de deuda no garantizada, avanzó ayer *Bloomberg*.

La compañía necesitará que todos sus prestamistas apoyen un cambio en el contrato de crédito que

rige sus préstamos. Actualmente, el documento restringe el pago de pagarés no garantizados.

La multinacional tiene una emisión de bonos garantizada de 837,9 millones de euros (908 millones de dólares) y otra no garantizada de 1.000 millones de euros que vence en mayo de ese mismo año. En este sentido, la

empresa también podría barajar una refinanciación, aunque el coste de la deuda podría ser superior después del ataque de Gotham City Research.

La deuda neta de Grifols asciende a 9.500 millones de euros a cierre del tercer trimestre de 2023. Es equivalente a 6,7 veces el resultado operativo bruto (ebitda).

Presencia en EEUU

- Acciona ganó en 2021 la obra y la gestión del desvío fluvial del río Fargo en Dakota con una inversión de más de 2.000 millones.

- Sacyr ganó en 2020 su primera concesión en EEUU, la gestión de los servicios energéticos de la Universidad de Idaho.

La CNMC autoriza sin condiciones la compra de Vodafone por Zegona

'TELECOS' / Competencia aprueba la operación como está planteada, al tratarse sólo de un cambio en el accionista de control, que no altera la posición competitiva de los operadores en el mercado español.

Ignacio del Castillo. Madrid

La Comisión Nacional de Mercados y de la Competencia (CNMC) autorizó ayer "la adquisición del control exclusivo de Vodafone en España por parte de Zegona", es decir, la compra del 100% del capital de las diferentes filiales españolas al no apreciar riesgos para la competencia, según informó ayer el organismo regulador.

La CNMC aprobó en una primera fase y sin compromisos o *remedies* esta operación de concentración con la compra por parte de la firma financiera británica Zegona del capital de Vodafone Holdings

Zegona mantiene su previsión de cerrar la compra de Vodafone en el primer semestre de 2024

Europe S.L.U., la matriz de todas las filiales españolas, lo que, a su vez, permitirá al grupo financiero británico Zegona adquirir el control de sus filiales: Vodafone España, Vodafone ONO, Vodafone Servicios y Vodafone Energía.

Zegona es una empresa que opera como vehículo de inversión en el sector europeo de tecnología, medios de comunicación y telecomunicaciones, mientras que Vodafone ofrece en España servicios de telecomunicaciones móviles, fijas y servicios minoristas de televisión y tecnología a través de sus marcas Vodafone y Lowi.

Este fondo británico y Vodafone llegaron a un acuerdo vinculante el pasado octubre por el cual el primero adquiriría el 100% del operador de telecomunicaciones en España por 5.000 millones de euros,



Eamonn O'Hare, presidente de Zegona.

4.100 millones en efectivo y el resto en forma de acciones preferenciales.

Según la CNMC, "las actividades de las partes no se solapan ni horizontal ni verti-

control que no altera la posición competitiva de los operadores en el mercado.

El fondo de inversión pidió el pasado 16 de enero a la CNMC autorización para esta operación, tras lo que el organismo regulador, como es habitual, abrió una investigación en una primera fase. Como era previsible, la CNMC no ha visto necesario abrir una segunda fase. Vodafone España es el tercer operador móvil del mercado por ingresos detrás de Telefónica y Orange y por delante de MásMóvil y Digi y también es el tercero en clientes móviles, aunque en banda ancha fija sus 2,8 millones de usuarios le sitúan en cuarta posición, por detrás de Movistar, Orange y MásMóvil. Tras la aprobación de la CNMC, Zegona aún necesita la autorización del Gobierno desde el punto

calmente en España, ya que Zegona no está actualmente presente en este mercado". Por ello, estima que la operación de concentración es solo un cambio en el accionista de

LO QUE FALTA

Zegona requiere, aún, autorización del Gobierno por inversiones extranjeras ya que es un sector crítico y por tener espectro radioeléctrico.

de vista de inversiones extranjeras y del Ministerio de Transformación Digital, al tener espectro radioeléctrico.

Vuelta a la TV en los bares

Por otra parte, Vodafone ha vuelto a lanzar su oferta de televisión *Vodafone TV bares* (bares y restaurantes) con una oferta con un coste a partir de 260 euros/mes, que incluye LaLiga, las competiciones europeas de fútbol, el mundial de Moto GP y el de Fórmula 1, entre otros contenidos. El de los bares es un mercado complicado con márgenes bajos, ya que los costes de los derechos son altos. Y además, al volver ya entrada la segunda parte de la temporada, Vodafone tendrá que hacer frente a los costes (comisiones e instalación para un periodo menor de retornos.

Expansión



TRANSPORTE Y MOVILIDAD

La movilidad del futuro y nuevos modelos de urbanismo

#TransporteMovilidadEXP

PARA MÁS INFORMACIÓN

www.eventosue.com/TransporteMovilidadEXP
marketing.conferencias@unidadeditorial.es

7 FEB 2024
9:00h. a 12:35h.

Zénit the Venue
C./ Orense, 69, 28020 Madrid



Escanea para más información

Toyota se postula ya al trono de ventas en España en 2024

ENERO/ El fabricante japonés cierra el primer mes del año como la marca más vendida en España y el Dacia Sandero se mantiene como el coche más popular.

Carlos Drake/ Daniel G. Lifona. Madrid

Poco o nada ha cambiado en el mercado automovilístico español al observar el cierre de 2023 y el comportamiento del pasado enero. La marca japonesa Toyota continúa con paso firme como la que más coches vende en España, mientras que el Dacia Sandero sigue siendo el coche preferido por los españoles.

Toyota lleva dos años consecutivos liderando el mercado español gracias a la fuerte demanda de sus modelos con tecnología híbrida y ha iniciado 2024 con fuerza, ya que también fue la marca que más coches vendió, con un total de 7.615 unidades, lo que supone un crecimiento del 14,8%.

La firma nipona superó, de esta forma, el crecimiento que experimentó en su conjunto el mercado automovilístico español, que inició el año con casi 69.000 unidades matriculadas, un avance del 7,3%, según datos publicados ayer por las patronales del sector Anfac (fabricantes), Faconauto (concesionarios) y Ganvam (distribuidores).

Este arranque de año, pese a que supone estar un 20% por debajo de enero de 2020 (antes de la pandemia), es positivo, ya que en enero del año pasado se matriculó gran parte de los pedidos de meses anteriores, que iban con retraso. El factor clave para el crecimiento del mercado español en enero fue el fuerte empujón del canal de alquiladores, que se disparó un 74% y que compensó la evolución del de particulares (+6,3%) y de empresas (-1,6%).

Podio

La segunda posición por volumen de ventas en España en el primer mes del año la ocupó Seat, que matriculó 5.073 coches, lo que representa un incremento interanual del 14,7%, mientras que la tercera plaza del podio fue a parar a la surcoreana Kia, que entregó 4.594 coches, un 2,2% menos. Sólo ha transcurrido un mes de 2024, pero ya se anticipa una dura batalla entre Kia y Seat por la segunda posición de la tabla, ya que parece que Toyota, si sigue a este ritmo, volverá a reinar en el mercado nacional.

También ocuparon posi-

MATRICULACIONES DE COCHES EN ESPAÑA

En 2024, unidades.

	TOTAL enero	
	2023	64.038
	2024	68.685
		7,3% ↑
> Top modelos		
Dacia Sandero		2.233
Toyota Corolla		2.143
MG ZS		1.626
Seat León		1.535
Toyota Yaris Cross		1.522
> Top marcas		
Toyota		7.615
Seat		5.073
Kia		4.594
Hyundai		4.121
Peugeot		3.811

Expansión

Fuente: Anfac, Faconauto y Ganvam

Las ventas de coches en España inician el año creciendo un 7%, pero siguen lejos del preCovid

ciones de liderazgo en España Hyundai y Peugeot, que coparon las últimas dos plazas del top 5 nacional, con 4.121 (+19%) y 3.811 unidades vendidas (-4,2%), respectivamente.

Dacia, BMW, Volkswagen, Mercedes-Benz y Renault

completaron el listado de las diez marcas más populares entre los conductores españoles en el primer mes del año. Un ranking al que continúa acercándose a marchas forzadas la enseña china MG, que, con 2.057 matriculaciones, ya ocupa la decimocuarta posición, al crecer un 137%. También destaca el avance de la firma de eléctricos Tesla, que triplicó sus cifras mensuales por encima de los 1.000 coches entregados.

Por tipo de vehículo, en enero se vendieron en Espa-

LAS CLAVES

● Toyota inicia 2024 como la marca más vendida, con 7.615 coches matriculados, un 14,8% de crecimiento respecto a enero de 2023.

● Seat y Kia ocuparon la segunda y la tercera posición el mes pasado y apuntan a una dura batalla comercial durante lo que resta de año.

● La marca china MG sigue con paso firme en España y tiene la mirada puesta en el 'top 10' tras más que duplicar sus entregas en enero.

● Las ventas de vehículos comerciales aumentaron un 18% en el primer mes del ejercicio y las de camiones y autobuses, un 10,4%.



Jaime Argüelles, CEO de Duro Felguera

Duro Felguera entra en pérdidas antes de la llegada de Prodi

C.Morán. Madrid

Duro Felguera ha presentado a los inversores una situación contable y financiera de 2023 peor que la que registró en junio, con motivo de los resultados semestrales. Según relata el grupo en el folleto de la ampliación de capital (en dos fases) por 90 millones de euros, el resultado de explotación ha empeorado con pérdidas de casi 7 millones de euros, motivados por desviaciones en una obra para Tata en Países Bajos. En 2022, la filial DF Operaciones y Montajes ganó un contrato de 100 millones, consistente en la rehabilitación y reparación de sus instalaciones, por lo que incluye la ingeniería de detalle, los suministros, el montaje mecánico y eléctrico y refractario.

La empresa señaló ayer que se encuentra en negociaciones con el cliente indio para el reconocimiento de estos sobrecostos, y tiene expectativas razonables de recuperación de una parte de estos.

En el folleto enviado a la CNMV, el grupo dirigido por Jaime Argüelles actualiza el riesgo sometido a litigios con clientes, que cifra en 700 millones, de los que están provisionados 59 millones. Pese al tamaño de los pleitos, la empresa indica que se trata de un riesgo potencial teórico, que no es real. Además, no tiene en cuenta las reclamaciones

La compañía dice que podría minimizar los sobrecostos incurridos para Tata en Países Bajos

que por parte de Duro Felguera hay en litigios. Los más importantes reclamados por la empresa española suman más de 280 millones de euros.

Ampliación de capital

En este escenario, el inversor mexicano José Miguel Bejos, dueño del grupo Prodi, se convertirá en el mayor accionista de Duro Felguera una vez culmine la ampliación de capital. El escenario más probable es que Prodi y su socio Mota Engil capitalicen el préstamo acordado de 90 millones, lo que los convertirá en el mayor accionista de la compañía con el 55,4% del capital. Con la capitalización, la deuda financiera de Duro Felguera pasará de 105 millones a 15 millones.

Los dos accionistas se han comprometido a permanecer en la compañía durante cuatro años, periodo en el cual la empresa tiene restringido el reparto de dividendo, una imposición realizada por la Sepi.

Duro Felguera cerró ayer en Bolsa a 0,64 euros por acción, por debajo del valor de la ampliación de 0,76 euros.

Los conductores españoles prefieren los coches híbridos

C.D/D.G.L. Madrid

El cambio de tendencia en las preferencias de los conductores españoles se volvió a poner de manifiesto el mes pasado, cuando los coches híbridos superaron al resto de tecnologías como la opción más demandada, copando un 38,5% del mercado nacional.

Los datos publicados ayer por Anfac, Faconauto y Ganvam confirman esta tendencia, ya que la tecnología híbrida superó a los modelos de gasolina, que cerraron el mes con una penetración del

Las ventas de coches eléctricos avanzan un 14%, pero pesan menos de un 5% del mercado español

34,8%. A cierre de 2023, los gasolina fueron los *best seller*, con un 40,8% del total, por delante de híbridos (31,9%) y de los diésel (12,5%).

En enero, los coches diésel pesaron un 11% sobre el conjunto del mercado, situándose todavía como la tercera op-

ción para los españoles, mientras que las ventas de coches 100% eléctricos aumentaron un 14,2% respecto al primer mes de 2023, hasta alcanzar un volumen de 3.375 unidades y un 4,9% de cuota.

Además, los conductores españoles compraron 4.578 coches híbridos enchufables, un 11,4% más y con una penetración del 6,7%.

En conjunto, las matriculaciones de coches en España contabilizaron unas emisiones medias de dióxido de carbono de 116 gramos por km.

Perspectivas

● Con el apoyo de sus socios, la empresa prevé en 2028 un beneficio después de impuestos de 64 millones de euros.

● Tras la capitalización de Prodi, la deuda financiera de Duro Felguera pasará de 105 millones a 15 millones de euros.

Ayesa fusiona bajo su marca Ibermática tras su integración

M. F. Bilbao

Después de su adquisición en 2022, el grupo de servicios de tecnología e ingeniería Ayesa ha cerrado la integración en su estructura de su filial vasca Ibermática, y ha decidido unificar marcas. En adelante, Ibermática desaparece como enseña y cambia a la firma Ayesa, aunque se mantiene como entidad jurídica.

Esta iniciativa responde a la alta competencia en el mercado, dominado por grandes firmas internacionales, explica el grupo andaluz, que busca con la enseña única “mayor simplicidad, cohesión interna y consolidación de recursos”. Según sus directivos, así ofrecen a sus clientes mayor dimensión, una oferta más completa y un mensaje más coherente.

Su consejero delegado, José Luis Manzanares, hijo del fundador, da por hecho que Ayesa crecerá en el futuro en soluciones digitales gracias a su experiencia en datos, en inteligencia artificial y en ciberseguridad. “También vamos a seguir trabajando por la movilidad sostenible y por unas ciudades más inteligentes, diseñando y supervisando nuevas infraestructuras e industrias en todo el mundo”, asegura.

Este desarrollo vendrá, además de la actividad orgánica, de un crecimiento inorgánico, dado que el grupo de tecnología e ingeniería mantiene su apuesta por nuevas adquisiciones.

Nueva fundación

La compañía va a desarrollar una estrategia multiterritorial, con raíces en las regiones de origen de sus empresas y donde están sus clientes. De acuerdo con esta política, y pese a la desaparición de la marca Ibermática, Ayesa concentrará en San Sebastián (mercado de origen de su filial vasca) el negocio de ciberseguridad, y en Derio (Bizkaia) lo hará con la I+D. En esta localidad vizcaína tendrá su sede la nueva Fundación Ibermática.



José Luis Manzanares, consejero delegado de Ayesa.

El grupo de tecnologías e ingeniería seguirá creciendo con nuevas compras

Ayesa rebasa los 700 millones de euros de facturación en 2023 y cuenta hoy con 12.500 trabajadores

La nueva fundación dará formación en tecnologías de la información a través de su Junior University, y mediante acuerdos con centros de FP y universidades; y contará con un centro de empleo para la inclusión laboral de personas con discapacidad. También se ocupará de la responsabilidad social corporativa.

Tras la integración de la empresa donostiarra, y de las anteriores ByrneLooby y M2, la compañía que dirige José Luis Manzanares suma 12.500 profesionales. En 2023, rebasó los 700 millones de euros de facturación. Hoy en día, el grupo –con una participación mayoritaria del fondo A&M Capital Europe– cuenta con sedes en 23 países; y su apuesta estratégica es buscar nuevas oportunidades en los mercados donde ya tiene presencia, con especial foco en Estados Unidos.

Presencia internacional

● La ingeniería, fundada en 1966 por la familia Manzanares y controlada hoy por el fondo A&M, está presente en 23 países.

● Ayesa aboga por aumentar su negocio en sus actuales mercados, y pone sobre todo el foco en el estadounidense.

Cinven asciende a Jorge Quemada a lo más alto de su cúpula

CAPITAL RIESGO/ El directivo español presidirá el comité de inversión de la firma y será uno de sus tres socios directores.

Pepe Bravo, Madrid

Jorge Quemada asciende a lo más alto de Cinven. La gestora británica, uno de los pesos pesados del capital riesgo en la escena global, ha nombrado al directivo español como nuevo presidente de su comité de inversiones y uno de los tres socios codirectores de la firma. Le acompañarán en esta responsabilidad Bruno Schick y Supraj Rajagopalan.

Quemada, máximo responsable de Cinven en España y Portugal, seguirá al frente de las actividades de la gestora en la región, pero también supervisará las actividades de inversión a nivel mundial de la firma, que acaba de levantar 13.200 millones de euros con su octavo fondo. Se trata del directivo español que más lejos llega dentro de un fondo internacional de *private equity*.

Los tres nuevos socios codirectores de Cinven sustituyen en el cargo a Stuart McAlpine, que pasará a ser presidente. Schick presidirá el comité de portfolio de Cinven, mientras que Rajagopalan gestionará las operaciones diarias de la empresa como CEO y estará al frente del comité ejecutivo.

Quemada aterrizó en Cinven en 2011 procedente de 3i con el encargo de desarrollar la estrategia del fondo en el país. En 2015, inauguró la oficina de Madrid, una de las ocho que tiene repartidas por el mundo, y desde entonces se ha convertido en una de las gestoras internacionales de capital riesgo más activas en la región.

Entre los grandes logros de Jorge Quemada destaca haber visto antes que nadie en *private equity* el potencial de los activos de fibra óptica cuando en 2014 compró la filial de telecomunicaciones de Gas Natural Fenosa. Se trata de lo que a día de hoy es Lynntia en España y Ufinet en Latinoamérica, y desde su adquisición por parte de Cinven la valoración se ha multiplicado exponencialmente. De hecho, si a la actual Ufinet se le suma el valor de Lynntia (unos 3.000 millones), el negocio identificado originalmente por Cin-



Jorge Quemada es uno de los tres codirectores de Cinven.

PARTICIPADAS

Cinven controla participaciones mayoritarias en **RB Iberia** (Burger King España), **Ufinet**, **Hotelbeds** (HBX Group), **Tinsa** y **Amara NZero** y también es uno de los socios de **MásMóvil**, que se fusionará con Orange en España.

ven ha multiplicado por más de diez veces su valor.

Sus operaciones más recientes en España han sido la adquisición de Amara NZero a ProA Capital por cerca de 800 millones de euros y la venta de Planasa al grupo alemán EW Group por 900 millones. En la actualidad, la firma trabaja en el proceso de la salida a Bolsa de Hotelbeds (HBX Group), tal como adelantó EXPANSIÓN el pasado verano, y estudia nuevas adquisiciones.

Quemada supo ver antes que nadie el potencial de los activos de fibra óptica en el sector

Otras empresas controladas por Cinven en España son RB Iberia (Burger King España) y Tinsa y también es uno de los accionistas de referencia de MásMóvil, que ultima su fusión con Orange en España.

El número dos de Cinven para el negocio español es Miguel Segura, que acaba de ser nombrado como nuevo socio de la firma. El fondo, además, ha fichado recientemente a Pablo Isla, expresidente de Inditex, como *senior advisor* de la firma y presidente de Amara NZero.

“Queremos dar las gracias a Stuart por su ejemplar liderazgo de la empresa. Bajo su dirección, Cinven ha crecido significativamente sin comprometer nuestra cultura distintiva de asociación, respeto y compromiso con la excelencia. Estamos encantados de que la empresa siga beneficiándose de su experiencia como presidente y miembro de nuestro comité de inversiones”, dijeron los nuevos tres socios codirectores.

“Esperamos aprovechar nuestra larga y estrecha relación para dirigir la empresa a su próxima fase de crecimiento y continuar con nuestra trayectoria de ofrecer rendimientos excepcionales a los inversores”, agregaron.

Restaurant Brands Iberia da el salto a Italia con Popeyes

Víctor M. Osorio, Madrid

Restaurant Brands Iberia (RBI), el líder del mercado español de la restauración por cifra de establecimientos y facturación, con marcas como Burger King, Popeyes y Tim Hortons, desembarca en el mercado italiano tras conseguir la masterfranquicia de Popeyes, la cadena especializada en pollo, para este país.

La noticia, que fue adelantada por Gregorio Jiménez, presidente de RBI, en una entrevista con EXPANSIÓN el pasado mes de julio, supone la llegada de la compañía a su tercer país, tras España y Portugal, en principio sólo con la marca Popeyes. Burger King está controlado en Italia por un *family office* de origen belga, Kharis Capital, cuyos intereses en el mundo de la restauración también incluyen su participación en el grupo de hamburgueserías Quick y la cadena O'Tacos.

El primer restaurante Popeyes en Italia se inaugurará antes de finalizar el presente ejercicio. RBI prevé un ritmo de crecimiento de la enseña similar al que ha desarrollado en España, donde aterrizó en 2019 y suma ya 120 locales en cuatro años. Estima, por tanto, alrededor de 30 aperturas por ejercicio.

“Estamos muy satisfechos de poder gestionar el desembarco de Popeyes en Italia. Se trata de una marca icónica, que está teniendo una muy buena acogida en nuestro país y por la que apostamos firmemente desde el grupo”, explica Gregorio Jiménez, presidente de Restaurant Brands Iberia.

La compañía, controlada desde 2021 por el fondo Cinven, que compró el 57% en una operación que valoró la compañía en 1.250 millones de euros, opera más de 1.200 restaurantes en la actualidad (900 propios y más de 300 franquiciados).

A falta de conocer sus cifras de 2023, RBI facturó 900 millones de euros en 2022 –la cifra corresponde a los ingresos de sus locales propios y lo que ingresó de sus franquiciados, no a las ventas totales de su red– y prevé crecer hasta cerca de 1.300 millones al finalizar el presente ejercicio.

La compañía tiene sobre la mesa planes de salir a Bolsa, si la situación de los mercados lo permite, a finales de este año o a lo largo de 2025.

Stoneshield invierte 200 millones en su 'hub' de ciencia en Barcelona

INMOBILIARIO/ La gestora de Juan Pepa y Felipe Morenés promoverá un campus de ciencias de la salud de 75.000 metros cuadrados a las afueras de la ciudad con similitudes al que desarrolló en Madrid.

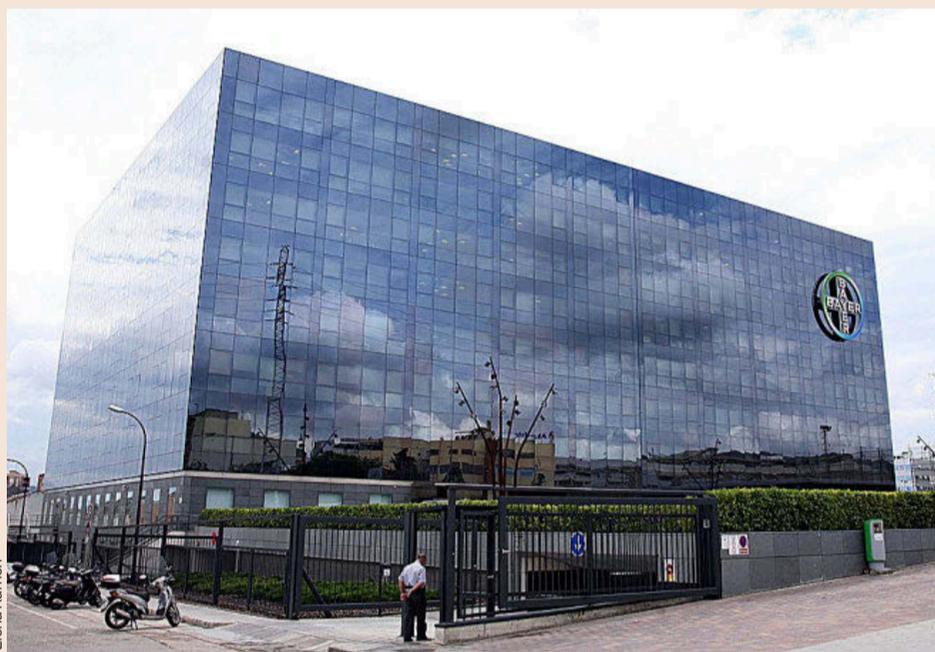
R. Arroyo / G. Trindade.

Madrid / Barcelona

Stoneshield, la gestora liderada por Juan Pepa y Felipe Morenés, redobla su apuesta por las ciencias de la salud, el nuevo nicho de mercado en el sector inmobiliario, y desembarca en Barcelona con una inversión de 200 millones. DeepLabs, que es como se llama la plataforma especializada de la firma para este sector, ha comprado cinco edificios con un total de 75.000 metros cuadrados para crear Basid (Barcelona Science Innovation District). La operación ha sido asesorada por Cushman&Wakefield.

En concreto, las adquisiciones más destacadas son el edificio Il-lumina, en Esplugues de Llobregat, y la sede de de Bayer, en Sant Joan Despí. La primera, avanzada el pasado lunes por EXPANSIÓN, supone la compra de la antigua sede de Mediapro, que cuenta con 20.000 metros cuadrados de superficie, a Tikehau Capital y el fondo Ireit por 40 millones de euros. La ocupación del inmueble roza el 80% con clientes como Áreas, Coca-Cola Iberian Partners o TV3.

La segunda es la compra de la actual sede española de la farmacéutica fabricante de la Aspirina, que cuenta con unos 25.000 metros cuadrados. El importe no ha trascendido. Bayer mantendrá sus instalaciones en el edificio, ocupando cerca de la mitad de la su-



La operación incluye la sede de Bayer en Sant Joan Despí (Barcelona).

perficie. Recientemente, se alquilan 4.500 metros cuadrados en el mismo edificio a la empresa Giesecke+Devrient Mobile Security TCD Iberia.

DeepLabs realiza una apuesta de futuro con esta compra en una zona que está llamada a convertirse en un polo para la biomedicina, como en su día lo fue el distrito 22@ para la tecnología. Actualmente, este área alberga a varias empresas de la industria como la propia Bayer, Galenicum o Salvat, además de hospitales como el Moisès Broggi, el Sant Joan de Déu y el futuro hospital de Vithas.

La compra incluye la sede de Bayer en Sant Joan Despí y el edificio Il-lumina en Esplugues

El campus Basid refuerza el área como un polo empresarial del sector biomédico

Además, se encuentra a poca distancia del futuro emplazamiento del Hospital Clínic en la actual zona deportiva de la Universitat de Barcelona.

Precisamente, el lunes pasado, las diferentes administraciones implicadas aprobaron el convenio para el proyecto.

En la misma zona, Conren Tramway promueve el proyecto Esplugues Campus, en la antigua fábrica de Braun. La compañía prevé sacar al mercado los 20.000 metros cuadrados del activo en 2025 tras realizar una inversión de 50 millones de euros.

Javier de Pablo, el coCEO de DeepLabs, señala que el objetivo de la empresa es "garantizar las mejores instalaciones a compañías líderes en los ámbitos de la ciencia y la innovación en un entorno co-

laborativo que va más allá del recinto en sí y que impulsa la colaboración entre científicos, universidades, mundo emprendedor y compañías líderes del sector". "La apuesta decidida de DeepLabs por el sector Life Science e Innovación introduce en España un nuevo nivel de *hub* científico de vanguardia", añade la co-CEO de la plataforma de Stoneshield, Pilar Gil.

Stoneshield puso en marcha en 2022 Masid, un megacampus ubicado en Tres Cantos y con edificios también en Fuencarral. Desde entonces, la gestora ha ido sumando nuevos edificios y ya cuenta con más de 80.000 metros cuadrados en 18 edificios y una ocupación del 90%.

Stoneshield es además uno de los principales accionistas de Neinor con una participación del 25% y es dueño de MiCampus, una plataforma de residencias de estudiantes con 46 activos ya operativos en España y Portugal con un valor de unos 1.000 millones.

El sector inmobiliario considera que el nicho de mercado de las ciencias de la salud tiene un importante margen de crecimiento en España. CBRE y Cushman&Wakefield han destacado en informes que existe poca oferta de oficinas que se adapten a sus necesidades. En tres años, los grupos del sector han alquilado 55.000 metros cuadrados en Madrid y Barcelona.

Noucor factura 119 millones en su segundo año con MCH

Gabriel Trindade. Barcelona

Noucor, la antigua división farmacéutica de Uriach, cerró el año pasado con una facturación de 119 millones, un 19% más. La compañía, propiedad del fondo MCH Private Equity y otros inversores desde 2022, tiene previsto destinar 11,5 millones a sus tres centros productivos para sostener el crecimiento de los próximos años.

La farmacéutica está especializada en el desarrollo y comercialización de productos innovadores, así como de medicamentos genéricos. En su nueva etapa como empresa independiente, se ha hecho una fuerte apuesta por las áreas de respiratorio, dermatología, salud de la mujer y sistema nervioso central.

El producto estrella del portfolio es la Rupatadina, un antihistamínico desarrollado por Uriach, que el año pasado se consolidó en Canadá y Japón. Los próximos retos son su lanzamiento en Australia y EEUU en los próximos años.

La inversión en I+D fue de 7,4 millones. "Hemos incrementado este apartado en un 17%, lo que nos permite consolidar el desarrollo de nuevos fármacos que serán claves para el futuro", dice el CEO de Noucor, David Perdígó.

Noucor, con sede en Palau-Solità i Plegamans (Barcelona), cuenta con tres plantas productivas (una de química fina, una farmacéutica y otra para complementos alimenticios) y tiene presencia en un centenar de países.

España lidera los ensayos clínicos de nuevos medicamentos en Europa

Ana Medina. Madrid

Los centros españoles participaron en el 43% de los ensayos clínicos realizados en Europa el año pasado para el desarrollo de nuevos medicamentos. En el primer año de vigencia obligatoria del nuevo Reglamento Europeo de Ensayos clínicos, de las 1.944 pruebas autorizadas en la UE a través del nuevo sistema de registros centralizados (CTIS), los centros españoles participaron en 845, según datos de la Agencia Europea del Medicamento

(EMA), facilitados por la patronal de la industria farmacéutica española Farmaindustria.

Estos datos confirman a España como primer país europeo en ensayos clínicos, por delante de Francia, que participó en 734 pruebas, y Alemania, con 697. A más distancia,

El año pasado, los centros españoles participaron en el 43% de los ensayos realizados en la UE

se sitúan Italia (576), Polonia (444), Bélgica (439) y Países Bajos (432).

Pruebas multinacionales

Además, añade Farmaindustria, España también lidera la coordinación y autorización de los ensayos multinacionales dentro de la EMA. A través de la Agencia Española de Medicamentos (Aemps), España fue el responsable de coordinar la autorización (lo que se conoce como *Reporting Member State*) de 350 ensayos clínicos en la Unión

Europea, una cifra que nos sitúa por delante de Alemania, con 314 y Francia, con 248.

Según datos de la Aemps, recogidos en el Registro Español de Estudios Clínicos (REEC), más de la mitad de los ensayos clínicos (58%) que se ponen en marcha en España son de fases tempranas (I y II). Uno de cada cuatro de ellos está enfocado en enfermedades raras; mientras que los ensayos clínicos pediátricos suponen ya hasta un 15% de todas las pruebas que se ponen en marcha en España.

Javier Álvarez dirigirá BAT España

Víctor M. Osorio. Madrid

British American Tobacco (BAT), el dueño de Lucky Strike, glo (tabaco calentado) o Vuse (vapeo), cambia de liderazgo en el mercado español. La compañía tabaquera ha anunciado que Javier Álvarez Ballespín ocupará el cargo de director general de BAT en España y Portugal en lugar de Juan José Marco, en el puesto desde 2019.

Javier Álvarez Ballespín, licenciado en administración de empresas y logística, inició en el año 2001 su carrera en

BAT España, donde pasó 15 años en diferentes cargos, entre ellos el de director de Ventas, para dar más adelante el salto internacional en mercados como Reino Unido o Francia. Su último puesto ha sido el de director general de BAT en Bélgica, Luxemburgo y Países Bajos.

Juan José Marco asumirá el cargo de director de Asuntos Públicos y Relaciones Institucionales para Europa Occidental de BAT, supervisando el desarrollo de la compañía en 22 mercados.

Amazon gana 28.000 millones y pulveriza todas las previsiones

Sergio Saiz. Nueva York

Amazon ha dejado atrás definitivamente los números rojos tras cerrar 2023 con un beneficio de 30.400 millones de dólares (28.000 millones de euros), frente a las pérdidas de 2.700 millones que registró en 2022. El año pasado, los ingresos mejoraron un 12%, hasta alcanzar los 574.800 millones de dólares (529.000 millones de euros).

El gigante del comercio online ha superado las previsiones que manejaba el mercado, especialmente en el último trimestre, con unas cifras que se han situado un 35% por encima de lo esperado.

Los números del ejercicio completo vuelven a hablar de dinamismo en el grupo liderado por Andy Jassy, tras aplicar un drástico programa de contención de gastos el pasado año, que supuso un recorte de plantilla de más de 27.000 trabajadores. A principios de 2024, confirmó que seguirá por esta línea en algunas de sus divisiones, entre las que se incluye Prime Video, MGM Studios y Twitch.

Hay que tener en cuenta que las cifras globales incluyen el impulso del último trimestre, con la campaña navideña, además del Prime Day, la jornada de descuentos que la propia compañía describió como una de las mejores de su historia. "Ha sido una temporada de compras navideñas récord que ha ayudado a cerrar un sólido 2023 para Amazon", apuntó ayer Jassy.



El consejero delegado de Amazon, Andy Jassy.

RALLY EN BOLSA

Las acciones de Amazon se dispararon ayer **más de un 6%** tras el cierre de los mercados, en cuanto se publicaron sus resultados anuales, que superaron las previsiones de los analistas.

AWS, que engloba su negocio en la nube, es la división clave para los analistas de Wall Street. El año pasado, su facturación aumentó un 13%, hasta aportar 90.800 millones de dólares a las cuentas globales del grupo. Aunque en el último año la división ha sufrido una ligera desaceleración, los expertos creen que podría

verse beneficiada de cara al futuro gracias al impulso de la inteligencia artificial.

En noviembre lanzó Q, un chatbot para empresas, que se une a Bedrock, su servicio de IA generativa para los usuarios de sus servicios en la nube. Estas herramientas "han calado entre los clientes y están empezando a reflejarse en nuestros resultados generales", tal y como apuntó ayer el consejero delegado de Amazon.

De cara al futuro, los analistas estarán muy pendientes de cómo evolucionen sus ingresos en el campo de la publicidad digital. Esta semana ha introducido por primera vez anuncios en su servicio Prime Video en EEUU. Según Citi, esta nueva fuente de ingresos podría generar más de 5.000 millones de dólares adicionales en el futuro.

Apple vuelve a crecer gracias al iPhone y los servicios

CUATRO TRIMESTRE/ Ingresó 119.600 millones de dólares y eleva su beneficio un 13%, hasta 33.916 millones de dólares

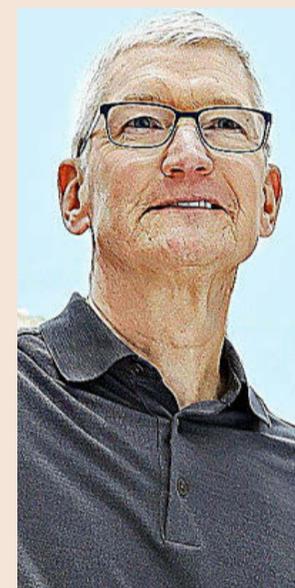
Miriam Prieto. Madrid

Apple retorna a la senda del crecimiento, después de cuatro trimestres de caída de los ingresos, gracias a un desempeño sólido en móviles y a la buena marcha de su negocio de servicios. El fabricante del iPhone ha registrado en el periodo comprendido entre octubre y diciembre una cifra de negocio de 119.575 millones de dólares (110.000 millones de euros), un 2% más. Apple ha batido las estimaciones del consenso de los analistas, que manejaban una previsión de ingresos de 117.910 millones de dólares.

La compañía se ha anotado un beneficio neto de 33.916 millones de dólares, un 13% más.

Los ingresos derivados del iPhone crecieron un 6% en el último trimestre del año, hasta los 69.702 millones de dólares. El récord histórico, logrado hace dos años, fue de 71.628 millones de dólares.

La multinacional se enfrenta a una competencia creciente en el segmento de móviles de gama alta y a un mercado desafiante en China. Apple aún no ha mostrado sus cartas en la batalla de la IA generativa, que se ha convertido en la principal arma con la que Samsung quiere plantar cara a la compañía en el segmento de terminales premium. El



Tim Cook, consejero delegado de Apple.

Apple pincha en China, su tercer mayor mercado, donde sus ingresos caen un 13%

año pasado, Apple destronó a Samsung como mayor fabricante del mundo en términos de unidades vendidas.

En China, su tercer mayor mercado, los ingresos cayeron en el último trimestre del año un 13%. Apple, que logró en 2023 un hito histórico al convertirse en el mayor vendedor en la región, afronta di-

ficultades ante la competencia creciente de fabricantes locales como Xiaomi y Huawei, lo que le ha forzado a tener que aplicar descuentos comerciales. Según Counterpoint, las ventas de iPhone cayeron un 9% interanual en China en el último trimestre del año.

Los servicios siguen siendo el segmento de mayor crecimiento, apoyados en la enorme base instalada, que alcanza los 2.200 millones de dispositivos, y el creciente número de suscriptores de pago, que supera los 1.000 millones. En el último trimestre, la compañía registró una cifra de negocio por venta de servicios de 23.117 millones de dólares, lo que supone un crecimiento del 11%.

Apple sufrió el pasado año las consecuencias de la debilidad de la demanda de tecnología de consumo. En el último trimestre del año, las ventas de los ordenadores Mac volvieron a crecer (0,6%), mientras que el negocio de tabletas retrocedió un 25% y el segmento de wearables cayó un 11% interanual.

Apple pone hoy a la venta en EEUU sus gafas de realidad mixta Vision Pro, la mayor novedad de producto de la compañía desde que lanzó el reloj inteligente Apple Watch hace casi una década.

Meta dispara beneficio y anuncia el pago de dividendo

Carlos Drake. Madrid

La tecnológica estadounidense Meta, propietaria de Facebook, Instagram y WhatsApp, cerró el pasado ejercicio con cifras positivas en su balance, al contabilizar significativos crecimientos tanto de ingresos –por encima de lo previsto–, como de rentabilidad.

Así, la firma californiana contabilizó un beneficio neto anual de 39.098 millones de dólares (36.200 millones de euros al cambio actual), lo que se traduce en una fuerte progresión del 69% en la comparativa interanual. También mejoró de forma considerable el volumen de negocio,

que se situó en 134.902 millones de dólares (casi 125.000 millones de euros) entre enero y diciembre de 2023, un 16% de mejora.

Meta señaló ayer al presentar sus cuentas anuales que sus resultados se beneficiaron en 2023 del tipo de cambio positivo de las divisas por importe de 374 millones de dólares (346 millones de euros). Además, la firma, que recortó un 22% su plantilla mundial durante el año pasado, hasta 67.317 personas, incurrió en gastos de reestructuración por importe de 3.450 millones de dólares (3.194 millones de euros), frente a los 4.610



Mark Zuckerberg, fundador y consejero delegado de Meta, en su reciente comparecencia ante el Senado estadounidense.

millones de dólares que destinó a su reestructuración en 2022. En total, los costes de la compañía bajaron un 1% en el

conjunto del ejercicio, hasta 88.150 millones de dólares (82 millones de euros).

Si se contabiliza solo el últi-

mo trimestre de 2023, la empresa estadounidense triplicó su resultado neto, hasta un total de 14.017 millones de dólares (12.978 millones de euros), un 201% más. La facturación trimestral, por su parte, se elevó un 25% hasta finalizar el último cuarto del año en 40.111 millones de dólares (37.139 millones de euros).

Previsiones para 2024

De cara al año que acaba de comenzar, la directora financiera de la multinacional tecnológica, Susan Li, afirmó que su estimación es cerrar el primer trimestre con unos ingresos de entre 34.500 y

37.000 millones de dólares, con un impacto neutro de los tipos de cambio de divisa.

La previsión de gastos de la empresa oscila entre los 94.000 y los 99.000 millones de dólares, en línea con su anterior pronóstico. Li también confirmó que Meta tiene el foco puesto en reforzarse en inteligencia artificial y resaltó que sus ambiciones a largo plazo en materia de investigación y desarrollo de producto requerirán grandes inversiones en lo relativo a infraestructuras más allá de 2024.

Meta abonará un dividendo de 0,5 dólares por título el próximo 26 de marzo.

EMPRESAS

El grupo Lyntia Access cambia su marca comercial

ELANTA Lyntia Access, el grupo mayorista de fibra residencial, ha cambiado su marca a Elanta. La firma dispone de una de las redes más amplias de accesos de fibra óptica FTTH con 2,8 millones de hogares cubiertos en 711 poblaciones de 38 provincias, pero sobre todo en la zona sur y este de la península. Además, Elanta reivindica ser la *teleco* mayorista que más clientes conectados tiene, con 615.000 y 80 millones de euros de facturación. Y además, con una de las redes más modernas, ya que el 95% de los accesos tienen ya la tecnología XGSPON que permite ofrecer hasta 10 Gbps al cliente.

Rebaja el precio de 900 productos

IKEA La multinacional sueca anunció ayer una rebaja de precios en más de 900 productos en sus tiendas en España, lo que se une a un descenso anterior de 350 artículos comunicado hace unos meses. Las bajadas ascenderán a más del 30% en un total de 100 referencias.

Las ganancias bajan un 35,5%

SANOFI La farmacéutica francesa cerró 2023 con un beneficio neto de 5.400 millones de euros, lo que supone un descenso del 35,5% respecto al año anterior. La facturación neta creció un ligero 0,2%, hasta 43.070 millones. Sanofi cayó ayer en Bolsa un 4,1%.

El dueño de Canal+ ofrece 2.310 millones por la televisión sudafricana MultiChoice

VIVENDI El grupo galo de medios de comunicación, propietario de la televisión de Canal+, ha presentado una oferta de compra por la sudafricana MultiChoice que valora a la mayor compañía de televisión de pago de África en unos 2.500 millones de dólares (2.310 millones de euros). El gran objetivo de Vivendi es crear un gran rival de Netflix en Sudáfrica, el mercado mundial donde más crece el negocio de contenidos a la carta. Canal+, que ya posee casi el 32% de MultiChoice, presentó ayer la oferta para hacerse con el control total de MultiChoice, dueña de la plataforma de *streaming* Showmax.

Musk quiere llevar la sede legal de Tesla de Delaware a Texas

A.F. Madrid

Elon Musk quiere trasladar la sede legal de Tesla de Delaware a Texas, donde el fabricante de coches eléctricos reubicó su sede física hace dos años desde California porque acusaba a este estado de demasiados impuestos y regulación. La decisión se produce después de que una jueza de Delaware haya anulado una retribución de Musk como CEO de Tesla de 55.800 millones de dólares, aprobada hace años, al considerar que el empresario "manipuló el proceso" por la influencia ejercida sobre el consejo.

Tras el dictamen del tribunal de Delaware, que puede ser recurrido, pero pone en riesgo opciones sobre acciones de Musk que representan cerca del 10% del capital de Tesla, el magnate dijo que convocará "de forma inmediata" a los accionistas para que aprueben el traslado de la sede legal —el registro de la empresa— a Texas. Previamente, el CEO del fabricante de eléctricos preguntó a sus seguidores en la red social X (antes Twitter) si debía transferir el registro a Texas y un 87,1% de los 1,1 millones de



Elon Musk, principal accionista y CEO de Tesla.

votantes lo habrían aprobado. "El voto es rotundamente favorable a Texas. Tesla inmediatamente convocará una votación de sus accionistas para transferir el registro a Texas", afirmó Musk.

Según expertos consultados por *The Wall Street Journal*, aunque se consume el traslado, no afectará al litigio sobre su remuneración récord, pero sí beneficiará personalmente a Musk a la hora de pagar menos impuestos que en Delaware o California.

La Llave / Página 2

Ferrari logra beneficio récord en 2023

Carlos Drake. Madrid

La firma italiana de automóviles superdeportivos Ferrari logró unos resultados económicos récord en 2023 impulsada por el mayor precio de venta de sus vehículos, que disparó su rentabilidad.

El fabricante de Maranello (Italia) superó por primera vez en su historia la barrera de los 1.000 millones de euros de beneficio neto, con 1.257 millones, un 34% de incremento, superando con creces

la mejoría del 3% en sus matriculaciones, que alcanzaron las 13.663 unidades en 2023.

Además, la cifra de negocio de la empresa del *cavallino rampante* también se impulsó un 17% en el ejercicio, hasta los 5.970 millones de euros, mientras que el resultado operativo creció un 32%, hasta 1.617 millones.

La fuerte diferencia entre la mejora de la rentabilidad y las ventas se explica por el aumento de margen por coche.

Shell sube dividendo tras obtener un 'cash flow' histórico

2023/ La petrolera gana un 54% menos, pero aumenta un 4% el dividendo tras lograr un flujo de caja de 50.030 millones.

A. Fernández. Madrid

Shell ha cerrado 2023 con un pronunciado descenso de las ganancias respecto a un año anterior récord debido a la caída de precios del crudo y el gas, pero eso no le ha impedido anotar el segundo mayor flujo de caja (*cash flow*) operativo de su historia, que aprovechará para aumentar el dividendo y recomprar acciones para retribuir al accionista.

La petrolera anglo-norueguesa Shell obtuvo un beneficio neto de 19.360 millones de dólares (17.872 millones de euros) el año pasado, lo que supone un descenso del 54% respecto a un 2022 récord para el sector, propiciado por el aumento de los precios energéticos derivado de la invasión rusa de Ucrania y mayor demanda tras la pandemia de Covid.

En términos ajustados, Shell anotó un beneficio de 28.250 millones de dólares, un 29% menos que el año anterior, pero el mejor registro desde 2011. Los ingresos cayeron un 17%, hasta 316.620 millones de dólares, por el descenso de precios y los menores volúmenes.

Flujo de caja operativo

La compañía dirigida por Wael Sawan anotó un flujo de caja de sus operaciones de 54.196 millones de dólares (50.030 millones de euros), el segundo mejor registro de su historia.

En el cuarto trimestre, Shell obtuvo un beneficio ajustado de 7.306 millones de dólares, muy por encima de los 6.040 millones que esperaba el mercado, gracias, en buena parte, a la fortaleza de



Wael Sawan, CEO de la petrolera anglo-norueguesa Shell.

Las ganancias bajan a 17.872 millones y el beneficio ajustado es el segundo mejor desde 2011

su negocio de gas natural licuado (GNL).

Tras los buenos resultados, la mayor petrolera de Europa anunció un aumento del dividendo del 4%, hasta 0,34 dólares por acción, aunque aún queda lejos de los 0,47 dólares que pagó trimestralmente entre 2017 y 2019, antes de que la pandemia de 2020 provocara un desplome del negocio y cuantiosas pérdidas que obligaron a reducir costes.

Además, Shell dijo ayer que invertirá otros 3.500 millones de dólares en recompra de acciones para mejorar la retribución al accionista.

La cotización de la petrolera subió ayer un 2,4% en el parqué de Londres, con una

La caída de precios reduce el resultado, pero Shell bate las previsiones por el gas natural licuado

capitalización de 164.650 millones de libras (192.900 millones de euros).

Resiliencia y riesgos

"Actualmente vemos resiliencia en la economía", afirmó Sawan al diario *Financial Times*, añadió que siguen de cerca las posibles repercusiones del conflicto en Oriente Medio y la inseguridad a través del mar Rojo, y explicó, que de momento, han encontrado alternativas para suministrar a sus clientes. Shell seguirá reduciendo costes y bajará las inversiones hasta un promedio de 23.500 millones de dólares en 2024 y 2025.

La Llave / Página 2

Adidas bate previsiones al vender las zapatillas 'Yeezy'

A.F. Madrid

La firma alemana de calzado y material deportivo Adidas ha presentado un avance de los resultados de 2023 con un beneficio operativo de 268 millones de euros, frente a las pérdidas anticipadas anteriormente. La mejora se debe en buena parte a que Adidas decidió hace meses, tras romper su alianza comercial en 2022 con el rapero Kanye West por sus comentarios antisemitas, que no destruiría ni depreciaría la mayor parte del stock de las zapatillas Yeezy diseñadas por el cantante —muy caras y rentables— y, en su lugar, las vendería para destinar una parte de los ingresos a organizaciones que defienden la igualdad y la tolerancia.

Este factor, sumado a una mejora del negocio durante los últimos meses y a un cuarto trimestre por encima de lo esperado, han permitido a Adidas sortear el peor escenario que se planteó a comienzos de 2023. El beneficio operativo de 268 millones es un 60% inferior al de 2022, pero bate las últimas previsiones de la empresa, que apuntaban unas pérdidas de exploración de unos 100 millones. Adidas mejoró varias veces las previsiones a lo largo de 2023 según iba vendiendo algunos lotes de las zapatillas Yeezy que tenía en stock.

Ventas y previsiones

Los ingresos de Adidas cayeron un 5% el año pasado, hasta 21.427 millones de euros, e incluyen un impacto negativo de más de 1.000 millones por el efecto del cambio de divisas, un factor que espera siga siendo un lastre en las ventas y la rentabilidad de 2024. Para el presente ejercicio, el grupo dirigido por Bjørn Gulden espera alcanzar un resultado operativo de unos 500 millones. Adidas bajó ayer en Bolsa un 2,1%.

FINANZAS & MERCADOS

RESULTADOS ANUALES

Sabadell dispara el beneficio un 55%, hasta 1.332 millones de euros

PENDIENTES DE LAS COMISIONES/ El margen de interés sube un 24% y la ROTE repunta hasta el 11,5%, pero no cubre el coste del capital. El CEO dice que el momento “dulce” que vive el banco no ha terminado.

R. Lander. Madrid

Sabadell, cuarto banco del ránking español, ganó el año pasado 1.332 millones de euros en 2023, un 55% más que el ejercicio anterior, y en línea con lo que estimaban los inversores.

Hace solo tres años, cuando el banco rompió las conversaciones de fusión con BBVA, ganaba apenas dos millones.

Por el camino ha habido un radical adelgazamiento de plantilla y sucursales y una subida en vertical de los tipos de interés que ha engordado los ingresos, así como una inesperada contención de la mora en plena ralentización económica. “Es evidente que la coyuntura ha sido muy favorable, pero también hemos hecho los deberes y hay una mejora sustancial de la rentabilidad y de la eficiencia en todas las filiales”, afirmó ayer César González-Bueno, consejero delegado de la entidad.

El margen de intereses repuntó un 24% y las provisiones cayeron un 11%. Ambos factores compensaron la reducción de comisiones a los clientes y el aumento de la factura fiscal. El impuesto especial a la banca aprobado por Pedro Sánchez detrajo

La morosidad del banco sube, pero no por entrada de dudosos sino por la caída del crédito

R. Lander/A. Santamaría. Madrid
Sabadell sufrió ayer una caída del 2,86% en Bolsa, pese a que anunció que repartirá 666 millones de euros en dividendo, un 55% más. Con todo, sigue siendo el mejor banco en Bolsa en el arranque de este ejercicio. Le supera solo BBVA y por la mínima.

Sus 200.000 accionistas recibirán el 50% de esos beneficios récord. Sabadell pagará un dividendo complementario de tres céntimos



La cúpula dice que no ha habido conversaciones internas para mover la sede a Cataluña

Sabadell tiene ganas de comprar, pero hoy es inviable: “No hay bancos en situación de dificultad”

Leopoldo Alvear, director financiero, y César González-Bueno, CEO, presentaron los resultados en San Cugat (Barcelona).

157 millones de euros.

La rentabilidad sobre capital tangible (ROTE) repuntó hasta el 11,5%, pero todavía no cubre el coste de capital que pide el mercado.

Crédito y compras

El crédito se contrajo el año pasado, muy influido por la caída de la producción hipotecaria, que bajó un 34%. Consumo, con un crecimiento en España del 25%, y el crédito a empresas escaparon a esa ralentización. La morosidad subió ligeramente, pero no debido a entradas nuevas de morosos sino precisamente por la caída del crédito.

La cúpula de Sabadell dijo

ayer que se ve fuerte para jugar un rol comprador en España. Pero ahora mismo hay sequía de operaciones posibles a la vista. “No hay bancos en dificultades, todos están bien capitalizados y eso les da serenidad en el mantenimiento de su independencia”, explicó González-Bueno.

Respecto a una eventual vuelta de la sede de Sabadell a Cataluña, su territorio de origen, el consejero delegado aseguró que no ha habido conversaciones internas al respecto y recordó que el negocio de la entidad está muy repartido entre Cataluña, Alicante, Madrid y sus dos filiales internacionales.

CUENTA DE RESULTADOS

En millones de euros

	Enero-diciembre 2023	Variación (%) 23/22
Margen de intereses	4.723	24,3
Comisiones netas	1.386	-7,0
Margen bruto	5.862	13,2
Costes de explotación	2.496	6,8
Margen neto	2.847	23,9
Provisiones y deterioros	910	-11,8
Beneficio bruto	1.891	52,2
Impuestos	559	45,5
Beneficio atribuido neto	1.332	55,1

■ Ratios, en % y variación, en puntos porcentuales

Rentabilidad ROTE	11,49	3,73
Eficiencia	42,59	-2,53
Morosidad	3,52	0,11
Ratio de capital CET1	13,21	0,53

Fuente: Sabadell

Sube el dividendo un 55% y cae en Bolsa el 2,86%

por acción, lo que eleva la retribución total del año a seis céntimos, el 6% de la capitalización. También realizará una recompra de acciones de 340 millones de euros, la segunda de su historia. Y anunció que repartirá entre los accionistas el exceso de capital que tenga por encima del 13% del capital de máxima calidad.

César González-Bueno, consejero delegado de Sabadell, dijo que la caída de la cotización ayer se debió a la divergencia entre las expectativas

del mercado sobre algunas rúbricas concretas de los resultados y los números reportados por el banco. Y subrayó que lo importante es la evolución histórica de la cotización. El CEO recordó que, desde 2021, el valor en Bolsa del banco se ha multiplicado por 3,8 veces. Y la rentabilidad por dividendo supera el 10%.

Sabadell vale en Bolsa 6.373 millones de euros. Hace tres años llegó a valer menos de 2.000 millones de euros.

El valor tiene un potencial del 32%, según el consenso de los analistas recogidos por Bloomberg, con un 57,7% de recomendaciones de compra y un 34,6% de consejos de mantener. Tan solo dos firmas recomiendan vender.

“En general nos han gustado los resultados de Sabadell”, afirma Fernando Gil de Santivañes, responsable de Análisis de Bestinver. En su opinión, los aspectos clave de las cuentas (ingresos, eficiencia, y coste del riesgo) avan-

zan “en la buena dirección”, el coste del riesgo se mantiene en niveles históricamente bajos y la ratio de capital CET1 se sitúa en la banda alta del sector, tras alcanzar un 13,2%. “TSB se quedó un 8% por debajo de nuestras previsiones en ingresos y un 11% por encima en los costes”, añade.

Nuria Álvarez, analista de Renta 4, subraya que los resultados de Sabadell han cumplido con todas las guías dadas por el banco, salvo las comisiones netas.

TSB: dividiendo récord y ajuste de oficinas

Artur Zanón. Londres
TSB ha doblado su contribución al beneficio del grupo Sabadell y abonará un dividendo récord de 120 millones de libras (140 millones de euros) a su matriz el primer trimestre de 2024. Este importe es un 140% superior a los 50 millones de 2022, el primero que abonó tras la adquisición en 2015 por Sabadell. TSB ganó 174,8 millones de libras en 2023, un 71% más, y su aportación al beneficio del grupo fue de 195 millones de euros, casi un 15% del total.

“Centramos en los clientes y hacer de TSB un banco más sencillo, eficiente y resiliente ha dado resultados”, afirmó el consejero delegado del banco británico, Robin Bulloch. TSB ganó más dinero a pesar de haber reducido el balance tanto de sus créditos como de los depósitos de sus clientes en más de un 4%. La subida de los tipos oficiales en Reino Unido en un año y medio, del 0,1% al 5,25% –el Banco de Inglaterra los mantuvo ayer en ese nivel– se ha traducido en más ingresos por hipotecas (el principal negocio de TSB). El margen neto de intereses subió del 2,57% al 2,75%. “El mercado hipotecario fue muy débil en 2023, pero vemos signos positivos de recuperación porque las solicitudes de hipotecas están subiendo”, indicó TSB.

Pese al fuerte ajuste de estructura realizado por Sabadell en los últimos años en esta filial, el consejero delegado, César González-Bueno, anunció ayer un nuevo plan de adelgazamiento, aún sin cuantificar. Para ello el banco ha provisionado en sus cuentas 53 millones de libras (unos 62 millones de euros). TSB tiene la séptima red de oficinas del país, con 211 sucursales. Desde 2020 Sabadell ha recortado un 54% la red comercial y un 19% la plantilla. González-Bueno negó ayer que Sabadell esté preparando a TSB para su venta.

RESULTADOS ANUALES

Sabadell tiene despejado 2024

ANÁLISIS por Salvador Arancibia

Aunque apenas ha comenzado el año, en la banca se considera que, salvo sorpresas inesperadas, 2024 está asegurado porque el nivel de los tipos de interés, aunque descendan, será suficiente como para garantizar una mejora del margen financiero, incluso con el crédito descendiendo o plano, como estima Sabadell (0,7%).

El banco puede tener una cierta ventaja diferencial, ya que fue de largo el que primero y de forma intensa apostó por las hipotecas a tipo fijo, que generan menores ingresos en etapas de subidas de tipos, pero que no dan tantos problemas de morosidad si la economía se frena y aumenta el desempleo.

Sabadell espera que el margen de intereses siga creciendo a lo largo de 2024, incluso si la inversión crediticia apenas aumenta. Calcula que la cartera viva de créditos aumente un modesto 0,7% en 2024 –el año pasado descendió un 4,1%–, pero también tiene claro que si se produce ese aumento, que “todavía no percibimos” en palabras de González-Bueno, apenas tendrá repercusión sobre los resultados de 2024.

Si aumenta, y se trata de eso, los efectos deberán notarse en 2025, porque será cuando los créditos a interés



Sede de Sabadell.

variable empezarán a generar menos ingresos.

La actividad de Sabadell en 2023 ha sido decreciente en créditos vivos, con fuertes caídas en la nueva generación de préstamos, tanto en hipotecas como en empresas, lo que significa un menor balance de la entidad.

Esta caída de los créditos totales ha provocado que, a pesar de una disminución del volumen de créditos en dificultades, la tasa de mora haya aumentado, pero no haya un aumento de las provisiones, como ha ocurrido en las entidades que han presentado sus cuentas.

“El esfuerzo en provisiones que hicimos en ejercicios anteriores, sobre todo en el

nivel 2 (créditos en vigilancia especial que no han incumplido pagos pero que podrían hacerlo en el futuro) ha hecho que ahora no tengamos que hacerlo”, señalan fuentes del banco. Citan al sector turístico, especialmente el hotelero, como uno de los que se pensaba que podrían pasar por dificultades por la caída de la actividad, pero se ha recuperado de manera espectacular.

Junto al mantenimiento de unos ingresos financieros relevantes y pese a que las comisiones sigan descendiendo este año, los resultados de Banco Sabadell parecen asegurados, tanto porque los costes se mantendrán contenidos y las provisiones no supondrán un problema, como porque la filial británica seguirá aportando resultados crecientes (los costes de reestructuración que va a llevar a cabo se han contabilizado en 2023) y porque este año desaparecerán las aportaciones al fondo de garantía de depósitos y al fondo único de resolución europeo, que en 2023 supusieron 250 millones. Esto compensará con creces el aumento del coste del impuesto a la banca, que ha pasado desde 156 millones en 2023 a 190 millones en 2024. Todo ello debe permitir a Sabadell elevar el beneficio en 2024 y que la rentabilidad supere el 11,5%, con el nivel por encima del 13% cuando entre en vigor Basilea III.

La menor contribución al FGD neutralizará el impuesto

R. Lander. Madrid

Por primera vez en muchos años, la banca española solo tendrá que destinar un importe testimonial en 2024 al Fondo de Garantía de Depósitos español (FGD) y al fondo único de resolución europeo porque ambos están cerca de alcanzar los máximos regulatorios exigidos.

Esta circunstancia dará mucho aire al sector para afrontar un ejercicio en el que los ingresos difícilmente subirán debido a las caídas previstas tipos de interés y a la

contracción del crédito.

Sabadell aportaba a ambos en torno a 250 millones. Liberarse de este corsé le permitirá neutralizar por completo el impacto del impuesto especial aprobado por Pedro Sánchez, que este año restará 190 millones a su beneficio.

César González-Bueno, consejero delegado del banco, dio ayer algunas pinceladas de cómo irá el negocio en los próximos meses. El margen de intereses subirá alrededor de un 5% en España y caerá “moderadamente” en

Reino Unido. La nueva concesión de crédito estará “plana”. El grupo ha presupuestado un aumento del 0,7%.

El coste del riesgo (provisiones sobre crédito total) seguirá bajando gracias al buen comportamiento del empleo pese a la coyuntura económica.

El año pasado, Sabadell vendió el 21% de su stock de activos tóxicos y lo hizo con una ligera plusvalía en la cuenta de resultados. Esta limpieza reducirá el consumo de capital del banco.

Crédit Agricole frena su oferta en depósitos por la fuerte demanda

UN 4,1% A DOCE MESES/ La entidad francesa restablecerá su oferta en los próximos días a través de CA Auto Bank.

E.Utrera. Madrid

Poco más de una semana después del lanzamiento de sus depósitos de alta rentabilidad en España a través de la plataforma de depósitos europea Raisin, CA Auto Bank, del grupo Crédit Agricole, ha decidido pausar temporalmente su oferta.

Apenas hace diez días CA Auto Bank inició una campaña con la oferta más competitiva del momento, con rentabilidades situadas entre el 3,9% y el 4,2% TAE (tasa anual equivalente).

La rentabilidad a seis meses en el momento del lanzamiento era del 4%. A doce meses, el depósito paga un 4,1%; a 24 meses el 4,2%; a 36 meses un 4,1%; a 48 meses rentan un 4%, y a 60 meses remunerarán un 3,9%.

Desde Raisin aseguran que la oferta se ha pausado por “el número extraordinariamente elevado de solicitudes de apertura (de los depósitos) recibidas, lo cual ha afectado los tiempos de procesamiento de solicitudes.”

Para garantizar una experiencia óptima a todos los clientes, el banco ha optado por pausar temporalmente las nuevas solicitudes, con el fin de restablecer las ofertas en los próximos días. Esta medida permitirá priorizar la tramitación de las solicitudes pendientes”.

La campaña se dirigía a personas físicas residentes fiscales en España.

El importe mínimo de depósito por cliente individual es de 10.000 euros, mientras que el máximo es de 100.000 euros. Al vencimiento, los clientes recibirán el capital invertido inicialmente junto con los intereses acordados. No tiene la opción de cancelación anticipada con o sin preaviso y no se cobran comisiones de apertura, gestión o cierre.

Especie en extinción

Tras la decisión de CA Auto Bank de parar temporalmente la contratación de estos productos, el abanico de posibilidades de los ahorradores se reduce sensiblemente en depósitos de alta rentabilidad.

Por primera vez en muchos



Oficina de Crédit Agricole.

LOS MEJORES DEPÓSITOS

Entidad	TAE	País
A un año		
Haitong	3,95	Portugal
Banca Progetto	3,85	Italia
Banca Sistema	3,85	Italia
BAI Europea	3,80	Portugal
BluOrBank	3,80	Letonia
A seis meses		
Banco BiG	4,25*	Portugal
BluOr Bank	4,00	Letonia
BAI Europea	3,80	Portugal
Haitong	3,75	Portugal
Banca Progetto	3,75	Italia

*Sólo para nuevos clientes. TAE: Tasa anual equivalente. Fuente: elaboración propia

meses, ya no queda un solo depósito con rendimientos superiores al 4% TAE en el plazo estrella de doce meses, ni tampoco en el de dos años.

Cuando acabó 2023, el mejor depósito del mercado español era el de Banca Sistema a un año, con una rentabilidad del 4,30% TAE. A continuación se situaban el 4,20% de BAI Europa y el 4,1% de Banca Progetto. Otras entidades como LHV, Bfjord Bank, Haitong, Banco BiG, BFF o PayRay también pagaban al menos el 4% en el tramo final del año pasado.

Ahora el escenario es completamente distinto. El mejor depósito a un año es Haitong con una rentabilidad del

CA Auto Bank estaba pagando entre un 3,9% y un 4,2% TAE en los plazos entre 6 y 60 meses

En estos momentos, sólo queda un depósito para todo tipo de clientes por encima del 4%

3,95%. Por detrás están los italianos Banca Sistema y Progetto, que pagan en ambos casos el 3,85% TAE.

Las entidades se están anticipando a toda velocidad a las expectativas de recortes de los tipos de interés. El mercado descuenta mayoritariamente una primera rebaja de 25 puntos básicos en la reunión de junio del BCE.

Estas expectativas hacen que las entidades financieras estén dispuestas a pagar mejor en los plazos cortos. Por ejemplo, el banco letón BluOr Bank ofrece un 4% en el plazo de seis meses en el que en este momento es el depósito mejor pagado para todo tipo de clientes.

BNP e ING siembran dudas sobre los beneficios de la banca

LAS ENTIDADES CAEN HASTA UN 9% EN BOLSA/ La perspectiva de unas ganancias más débiles en el futuro, tras un flojo cuarto trimestre, deriva en ventas en el mercado.

A. Stumpf. Madrid

Los beneficios récord no lo son todo. Los inversores miran más allá de esos enormes números en los resultados de la banca y quieren ver sostenibilidad en las ganancias para mantener sus compras.

Eso es lo que ocurrió ayer con BNP Paribas e ING, que sufrieron un severo correctivo en el mercado al anticipar que en 2024 obtendrán peores registros que en el pasado ejercicio. Las acciones de la entidad francesa se dejaron un 9,21% y las del banco holandés perdieron un 6,44%.

ING logró acabar el año con un beneficio histórico de 7.287 millones de euros que supone prácticamente duplicar el resultado cosechado en 2022 tras ganar un 98% más. En el cuarto trimestre, el beneficio neto se elevó un 43,1%, hasta los 1.558 millones de euros.

Pero los inversores no quedaron impresionados. ING fue ayer víctima de las expectativas y los inversores habían anticipado un rendimiento superior en el último cuarto del año, por lo que castigaron al valor. A ello se le sumó el hecho de que la propia entidad reconociera que espera unos ingresos por intereses "algo más bajos que los de 2023".

Con unos tipos de interés que ya han tocado techo, los inversores han puesto el listón de las compras de acciones en la capacidad de las en-



Sede de ING en Ámsterdam, Países Bajos.

tidades de mostrar que sus beneficios récord no son flor de un día y que serán capaces de sostenerlos en entornos menos favorables.

Por su parte, BNP Paribas, la entidad ganó 10.975 millones en 2023, casi un 12% más que el pasado año. Sin embargo, los inversores pusieron la lupa en el último trimestre, un periodo en el que el beneficio neto atribuido del banco francés disminuyó un 50,1%, hasta 1.069 millones de euros.

En su comparecencia, la entidad explicó que sufrie-

ING casi dobla el resultado de 2022 y BNP gana un 11,7% más, pero no convencen al mercado

ron un impacto adverso extraordinario de 645 millones, incluyendo 320 millones en provisiones sobre préstamos hipotecarios en Polonia, provisiones de 221 millones para litigios relacionados con finanzas personales y 104 millones en provisiones para

riesgo sobre cuentas a cobrar.

"El rendimiento se ha visto afectado por la debilidad en los préstamos al consumo e inmobiliarios", aseguran los analistas de RBC bank.

Estos contratiempos, unidos a la menor remuneración de las reservas por parte del BCE y a impuestos en algunos países en los que opera, como Bélgica, le llevaron a revisar a la baja sus expectativas de rendimiento del capital tangible (ROTE) desde el 12% hasta el 11,5%.

Los bancos regionales de Estados Unidos, bajo la lupa

A. Stumpf. Madrid

No llegan buenas noticias desde la banca regional estadounidense. New York Community Bancorp prolongó ayer su sangría bursátil y, al cierre de la sesión en Wall Street, se dejó más de un 11% de su valor en el parqué tras el desplome del 38% el miércoles.

La tormenta bursátil sobre la entidad se desencadenó después de que el banco anunciase un beneficio de 2.374 millones de dólares. Esta ganancia récord se produce gracias a la ganancia extraordinaria de 2.200 millones de dólares por la compra el pasado año de activos de Signature Bank, uno de los bancos caídos.

De esta forma, el beneficio real de la entidad fue mucho menor y, de hecho, inferior a los resultados de 2022. Además, New York Community Bancorp disparó los temores de los inversores al elevar sus provisiones a 833 millones de dólares, un 526% más, y reportar su dividendo.

Líneas de la Fed

Las nuevas tensiones prácticamente han coincidido con el anuncio por parte de la Reserva Federal, la semana pasada de que no prolongará más allá de marzo su plan de financiación de emergencia a la banca. En marzo del pasado año, a raíz del colapso de Silicon Valley Bank y Signature Bank, el banco central presidido por Jerome Powell puso en marcha una barra libre de préstamos extraordinarios con vencimiento a un año que



Signature Bank colapsó en marzo del pasado año.

El fin de las medidas de liquidez de emergencia de la Reserva Federal pasa factura

permitirán a las entidades financieras del país conseguir recursos en tiempos de estrés. Con esta medida, los bancos bajo presión podían hacer frente a las demandas de sus depositantes sin tener que vender su cartera de bonos, muy castigada por los elevados tipos de interés.

La Fed ha considerado que esa tormenta es cosa del pasado y que no es necesario prolongar estas medidas extraordinarias. Sin embargo, ahora sin la red de seguridad que proporcionaba la Fed, los inversores vuelven a poner los resultados de los bancos regionales del país bajo la lupa.

Deutsche anuncia un recorte de 3.500 empleados y elevará su dividendo

Expansión. Madrid

Deutsche Bank, el mayor banco de Alemania, anunció ayer que recortará su plantilla en unos 3.500 empleados en el marco del plan de eficiencia que tiene en marcha y con el que espera ahorrar 2.500 millones de euros.

Según aseguró la entidad, a finales de 2023 los ahorros realizados o esperados gracias a las medidas de eficiencia completadas aumentaron a 1.300 millones de euros. Para el resto, Deutsche anticipa

El banco alemán ganó 4.212 millones en 2023, un 16,2% menos que en el ejercicio anterior

que se generarán por medidas relacionadas con la eficiencia de la infraestructura y la tecnología, incluido el desmantelamiento de aplicaciones y mejoras del modelo operativo; optimización de la plataforma del banco en Ale-

mania; y rediseño de procesos, incluidos flujos de trabajo simplificados y automatización.

Son precisamente estos procesos los que le permitirán suprimir los 3.500 puestos de trabajo anunciados, principalmente de áreas no orientadas al cliente.

Junto con las medidas de ahorro, la entidad comunicó que remunerará al accionista con 1.600 millones en el primer semestre del año y que espera superar el objetivo de

8.000 millones para el periodo de 2022-2026. Además, indicó que planea aumentar "tanto las recompras de acciones como los dividendos en, al menos, un 50% interanual en 2024".

Estas medidas fueron premiadas por los inversores en Bolsa y las acciones de Deutsche avanzaron casi un 3% en la sesión, pese a presentar unos beneficios de 4.212 millones, un 16% menos que el año pasado con un flojo cuarto trimestre.

Isasi compra acciones de Santander

170.000 EUROS El presidente no ejecutivo de Santander España, Luis Isasi, se ha hecho con un paquete de acciones de la entidad por un importe total de 170.100 euros, según los registros de la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV). En total, Isasi ha adquirido hoy 45.000 acciones de Santander a un precio de 3,78 euros por título.

M&G nombra director de mercados privados

INVERSIONES M&G ha nombrado como director de inversiones (CIO, por sus siglas en inglés) de mercados privados a Emmanuel Deblanc, procedente de Allianz GI, en tanto que la entidad ha remarcado que esta división cuenta con 86.000 millones de euros en activos bajo gestión.

Julius Baer gana un 52% menos en 2023

DEUDA PRIVADA El banco suizo Julius Baer ganó 454 millones de francos suizos (486,7 millones de euros) en 2023, lo que representa una caída del 52,2% frente al resultado de 2022 debido a "la mayor exposición a deuda privada", según la entidad.

Los funcionarios ganan un 6,9% en su plan de pensiones

IBERCAJA Y SANTANDER, LOS MÁS RENTABLES/ Si no hay nuevos presupuestos se frustran las expectativas de las gestoras de recuperar las aportaciones de estos productos.

E. del Pozo. Madrid

El plan de pensiones de los funcionarios de la Administración General del Estado (AGE), el que tiene más partícipes en España, logró el año pasado una rentabilidad del 6,92%.

Esta cota está 0,44 puntos porcentuales por debajo de la ganancia de los fondos de pensiones de empleo, que se anotaron una media del 7,36%, según Inverco.

El plan está gestionado por BBVA a través de su filial Gestión de Previsión y Pensiones (GPP), que tiene a CCOO y UGT como accionistas minoritarios. La depositaria es también BBVA.

Sus 499.410 partícipes y 16.900 beneficiarios se reparten un patrimonio de 566 millones de euros de 2023. Invierte el 50% en renta fija, el 32% en acciones, el 13% en activos alternativos y el resto está en cuenta corriente y monetarios.

El fondo de pensiones de AGE registró solo 1,5 millones de aportaciones y pagó prestaciones por 24,5 millones de euros, de forma que las aportaciones netas arrojan una cifra negativa de 13 millones, según los datos de Inverco.

Las aportaciones de las administraciones públicas a los planes de pensiones de empleo de sus trabajadores están suspendidas desde que en 2011 el Gobierno las congeló para reducir gastos y afrontar los problemas generados por la crisis financiera de esos años.

Ahora, las gestoras piden que se reanuden las aportaciones a estos fondos. La Seguridad Social apoya esta reivindicación que necesitaría el visto bueno de Hacienda para su aprobación que debería tener habilitada una partida en los presupuestos generales del Estado.

Reactivación

El sector cree que la reanudación de este ahorro es necesaria si, como pretende el Ejecutivo, se quiere reactivar los planes de pensiones colectivos para autónomos, pymes y funcionarios.

El Gobierno impulsó el año pasado esta reforma, que no es coherente con la paralización de las aportaciones a los



José Luis Escrivá, ministro de Transformación Digital y de la Función Pública.

LOS GRANDES PLANES DE EMPLEO EN 2023

Plan de los empleados de:	Rentabilidad en %	Patrimonio en mill. de €
Ibercaja	10,98	681
Santander	10,08	1.001
Mapfre	8,28	530
Generalitat	8,14	378
Tel. Móviles España	8,08	350
Unicaja	7,89	266
Naturgy	7,68	524
Endesa	7,45	3.054
Abanca	7,45	270
Repsol Petróleo	7,16	278
Funcionarios AGE	6,92	566
CaixaBank	6,75	8.279
BBVA	6,56	2.154
Nuc. Ascó-Vandellos	6,5	392
Iberdrola 3	6,49	437
Telefónica	6,35	2.916
Sabadell	5,39	595
Iberdrola 1	4,74	316

Expansión

Fuente: Inverco

planes de pensiones de los funcionarios.

La postura de Junts ante la ley de amnistía pone en peligro la posibilidad de atender esta reivindicación si la situación política deriva en la no aprobación de unos nuevos presupuestos que podrían incluir una partida para estas aportaciones.

La petición de las gestoras es que una parte de la subida salarial de los funcionarios en 2024 se destine a fondos de pensiones.

El plan de los empleados de

CaixaBank –el mayor por patrimonio, con 6.708 millones de euros– tuvo una rentabilidad del 6,75% el año pasado para sus 52.176 partícipes.

Igual que el de los funcionarios de AGE, la renta fija supone el 50% de su cartera de inversión, gestionada por VidaCaixa, filial de CaixaBank. Su depositaria es Cecabank.

La inversión en renta variable copa el 32% y el resto son alternativos.

La lista de sus principales valores está encabezada por fondos de las gestoras inter-

Las gestoras piden a la Administración que reanude sus aportaciones a los planes de funcionarios

Los empleados de la AGE y de CaixaBank invierten el 50% de su plan de pensiones en renta fija

nacionales Amundi, Invesco, State Street y BlackRock.

Mayor rentabilidad

Los empleados de Santander y de Ibercaja se anotan la mayor rentabilidad entre los grandes planes de pensiones de empleo. Ambos están administrados por la gestora de su propio grupo.

El plan de pensiones de los trabajadores de Ibercaja ha logrado una ganancia del 10,98% para sus 5.578 partícipes que cuentan con un patrimonio de 681 millones de euros.

La rentabilidad del fondo de los empleados de Santander el año pasado es del 10,08%. Cuenta con un ahorro gestionado de 1.000 millones y con 32.725 partícipes.

Mapfre ha conseguido un rendimiento del 8,28% en la gestión de los 530 millones de euros que tiene el plan de pensiones de su plantilla.



La amortización de préstamos creció en 2023 por el alza del euríbor.

El 'stock' hipotecario cae hasta el nivel más bajo desde 2005

Expansión. Madrid

El saldo vivo de los créditos para adquisición de vivienda en España se redujo en 15.997 millones de euros en 2023. La caída es la más importante desde el año 2016 y supone que el importe de las hipotecas que generan intereses para la banca se reduce hasta los niveles más bajos en 18 años.

Según los datos del Banco de España, el saldo vivo se situó en diciembre en los 494.986 millones de euros, lo que supone un descenso del 3,1% en comparación con diciembre de 2022 y una caída del 0,3% frente al mes de noviembre anterior.

Desde el mes de julio, la cartera hipotecaria lleva por debajo de la cota del medio billón de euros, lo que ya en sí representa el nivel más bajo registrado desde mayo de 2006. Si solo se tienen en cuenta los cierres de año, el stock hipotecario español ha caído al nivel de 2005.

El descenso ha sido prácticamente continuo a lo largo del año, salvo la única excepción de septiembre, cuando se recuperó ligeramente. Pero fue una reacción efímera, ante las necesidades de las fami-

El volumen de préstamos que generan intereses se redujo un 3,1% el año pasado

Las amortizaciones y el alza del precio de las hipotecas explican la caída del saldo en 2023

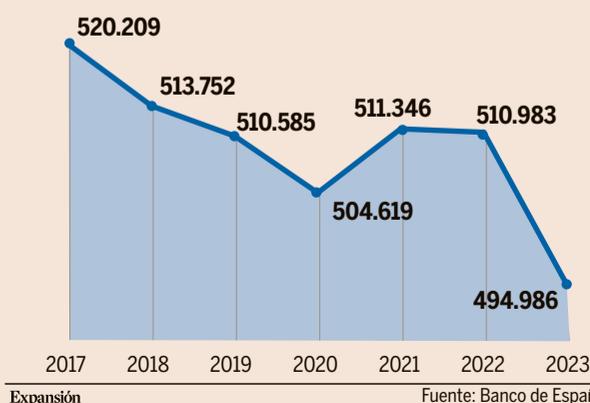
lias de aliviar la carga hipotecaria producida por la subida del euríbor. El índice hipotecario tocó máximos en octubre en el 4,16%.

Las familias españolas con recursos han usado el ahorro acumulado para amortizar sus hipotecas o, como ocurre en la mayoría de los casos, para realizar amortizaciones parciales y reducir lo máximo posible la cuota mensual del préstamo.

En la caída del volumen de las hipotecas que generan intereses también influyó decisivamente el año pasado el continuo ascenso del precio de las hipotecas, que frenó la firma de las nuevas operaciones.

CAÍDA IMPARABLE

Saldo vivo hipotecario, en millones de euros



Expansión

Fuente: Banco de España

LA SESIÓN DE AYER

Las ventas se imponen en las bolsas europeas

EL IBEX CAE UN 0,63%, HASTA LOS 10.014 PUNTOS/ El índice cierra como el segundo peor en Europa tras una sesión con mucha volatilidad. Santander y BBVA lideran las alzas por la mañana, pero cierran planos por las malas referencias en el sector.

A. Santamaría. Madrid

Las bolsas europeas no han empezado febrero con buen pie. Los principales índices del continente cerraron ayer en números rojos tras una sesión donde a las dudas de la temporada de resultados se sumaron datos macroeconómicos peores de lo esperado.

Varios de los grandes bancos europeos sufrieron un duro golpe ayer en el parqué. La mayor caída fue de **BNP Paribas**, que se dejó un 9,21% por sus previsiones de beneficios. Otra entidad del CAC, **Société Générale**, cayó un 4,01%. El índice francés, que fue el peor del día en Europa con un descenso del 0,89%, también se vio lastrado por el desplome del 10,36% de **Dassault Systemes**.

El otro gran banco europeo que tuvo un mal día fue **ING**, que cedió un 5,49% pese a duplicar su beneficio por decepcionar con sus cuentas del cuarto trimestre.

No todo fueron malas noticias en la renta variable europea, ya que las acciones de **Ferrari** se dispararon un 9,21% en el MIB, hasta máximos históricos, tras unos resultados mejores de lo esperado. Es la mayor subida diaria del valor desde marzo de 2020.

En el plano macro, el IPC de la eurozona se situó en enero en el 2,8%, una décima por encima de las previsiones. Este dato llega en un momento en el que los inversores están ansiosos por conocer cuándo llegará el primer recorte en los tipos por parte del BCE y coincidió ayer con un tono duro por parte del Banco de Inglaterra en su batalla contra el alza en los precios.

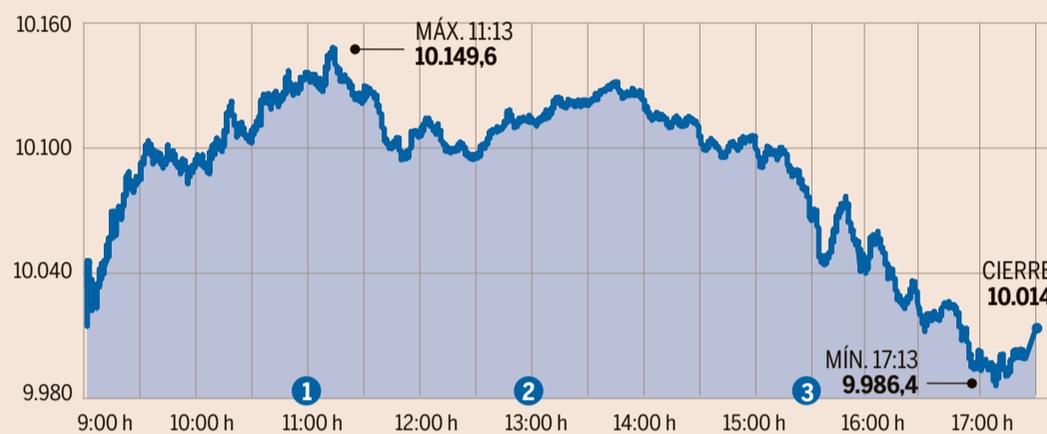
El Ibex se desinfla. El índice español fue durante gran parte de ayer el mejor de Europa, llegando a rozar los 10.150 puntos gracias al empuje de **Santander** y **BBVA**. Sin embargo, las fuertes caídas de sus competidores europeos les acabaron arrastrando y cerraron planos.

“En los precios en los que se movió ayer el Ibex, los inversores no encontraron incentivos para seguir comprando tras las novedades que conocieron”, afirma Jorge Lage, de CM Capital Markets.

Además de Santander, los únicos valores que esquivaron ayer las caídas fueron **Repsol**, **Sacyr** y **ACS**. A diferencia de la banca, la petrolera contó con la referencia favorable de **Shell**, cuyos resultados superaron las previsiones. “En el caso de Sacyr, su ligero avance tiene que ver con su sólido perfil financiero”, defiende Borja de Castro, de Banco Big.

LA BOLSA VA DE MÁS A MENOS

Intradía Ibex 35, en puntos • 1/02/2024



- 1 11:00** Se publica el IPC de la eurozona
- 2 13:00** El Banco de Inglaterra mantiene los tipos
- 3 15:30** Wall Street abre con suaves avances

Expansión

Fuente: Bloomberg

LOS PROTAGONISTAS DEL DÍA

Los valores que más suben y bajan, en %

Categoría	Empresa	Variación (%)
LOS MEJORES	Repsol	0,91
	Sacyr	0,46
	Santander	0,12
	ACS	0,05
	BBVA	-0,02
	Aena	-0,15
LOS PEORES	Colonial	-4,74
	Ferrovial	-3,16
	Sabadell	-2,86
	Bankinter	-2,03
	Merlin	-1,84
	Acciona Energía	-1,58

Expansión

Fuente: Bloomberg

El mercado cree que la Fed bajará tipos en junio

La reacción a la reunión de la Fed del miércoles ha sido unánime: los tipos de interés se mantendrán en marzo. Así lo subrayan los analistas, que en su mayoría nunca tuvieron en su escenario base una rebaja de los tipos en dicho mes. “Esperamos que el ciclo de recortes empiece en junio y esperamos bajadas de

25 puntos básicos en junio, septiembre y diciembre”, apuntan en Bank of America. En Pimco tampoco esperan que las bajadas lleguen antes de junio, ya que la institución quiere tener “mayor confianza” de que la inflación caerá hasta el 2%. En el banco central estadounidense no parecen tener prisa por

relajar su política monetaria, algo que Bret Kenwell, analista de eToro, atribuye a la fortaleza de la economía estadounidense. “Cuanto más tiempo permanezcan los tipos en territorio restrictivo, mayor será el riesgo para el mercado laboral y la economía en general”, advierte.

Por el lado de las caídas, **Colonial** volvió a ser el valor más castigado en un día aciago para el sector, que fue el segundo peor del Stoxx 600 tras el bancario. “Los tipos de interés altos y un deterioro en las previsiones de los bancos juegan en contra de las inmobiliarias. En el caso de la Socimi española se suma la mala tendencia de 2024”, explica De Castro.

Ferrovial, una de las tres mejores empresas en el Ibex hasta ayer, fue el segundo valor que más cayó

el día de su *Investor Day* en EEUU (ver pág. 3).

Sabadell, que también presentó ayer sus resultados (ver pág. 13), se dejó un 2,86% y fue la peor entidad del día, seguida por **Bankinter**, que perdió un 2,03%.

Wall Street rebota. La renta variable de EEUU recuperó ayer el cierre de la sesión parte del terreno perdido tras la Fed. El Nasdaq repuntó un 1,30% y fue el índice más alcista. El S&P 500 y el Dow

Jones subieron un 1,25% y un 0,97%, respectivamente.

New York Community Bancorp, que el miércoles se desplomó un 37,7% por sus pérdidas trimestrales, cedió otro 11%.

En el mercado de deuda, la rentabilidad del bono español a 10 años repitió por debajo del 3,2% y la del alemán seguía alejándose del 2,2%. El barril de brent cayó un 0,39%, hasta los 81,39 dólares, mientras que el euro se apreció un 0,44%, hasta los 1,0865 dólares.

→ COTIZACIONES

	Cierre	Variación (%)	En el día	En el año
Ibex 35	10.014,00	↓	-0,63	-0,87
Euro Stoxx 50	4.638,60	↓	-0,21	2,59
Dow Jones	38.519,84	↑	0,97	2,20
Nikkei 225	36.011,46	↓	-0,76	7,61
Brent	78,93	↓	-3,06	2,40

	Cierre	Variación diaria
Euro/Dólar	1,0814	↓ -0,21%
Euro/Yen	158,96	↓ -0,77%
Bono español	3,098%	→ 0,00pb
Prima de Riesgo	93,67pb	↑ 1,30pb

→ DE UN VISTAZO

Título	Última cotización	Variación (%)		
		Ayer	2023	2024
Acciona	118,450	-1,50	-20,70	-11,14
Acciona Ener	23,720	-1,58	-13,81	-15,53
Acerinox	9,690	-0,92	-6,41	-9,06
ACS	36,610	0,05	70,39	-8,84
Aena	164,000	-0,15	18,23	-0,06
Amadeus	64,500	-0,86	8,79	-0,59
ArcelorMittal	25,540	-0,35	-9,55	-0,49
B. Sabadell	1,172	-2,86	88,07	5,26
B. Santander	3,740	0,12	28,53	-1,05
Bankinter	5,604	-2,03	28,54	-3,31
BBVA	8,674	-0,02	56,69	5,45
CaixaBank	3,919	-0,89	54,35	5,18
Cellnex Telecom	35,610	-0,48	-30,32	-0,14
Colonial	5,330	-4,74	-20,61	-18,63
Enagás	14,935	-1,03	-25,17	-2,16
Endesa	18,090	-1,47	-8,61	-2,00
Ferrovial Se	34,290	-3,16	34,94	3,85
Fluidra	20,000	-0,60	-46,45	6,10
Grifols	10,065	-0,79	-8,41	-34,88
IAG	1,708	-1,56	4,52	-4,07
Iberdrola	11,125	-0,45	14,02	-6,28
Inditex	39,550	-0,40	38,21	0,30
Indra	16,330	-0,85	47,06	16,64
Logista	26,060	-0,69	39,65	6,45
Mapfre	2,028	-0,59	7,62	4,37
Meliá Hotels Int.	6,200	-1,35	-0,70	4,03
Merlin Properties	9,330	-1,84	5,12	-7,26
Naturgy	24,660	-1,36	-5,69	-8,67
Redeia	15,285	-0,94	-21,63	2,52
Repsol	13,865	0,91	28,88	3,09
ROVI	63,350	-1,09	-18,43	5,23
Sacyr	3,070	0,46	36,75	-1,79
Solaria	13,525	-1,24	8,70	-27,32
Telefónica	3,730	-1,06	-8,26	5,55
Unicaja Banco	0,880	-0,79	2,42	-1,07

EURO

Evolución del euro, en dólares.



Expansión

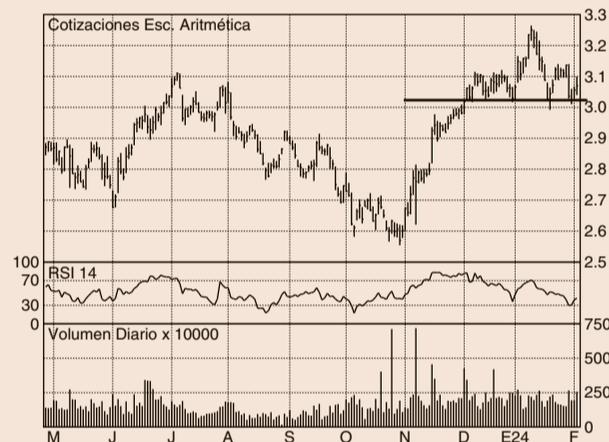
Fuente: Bloomberg

LOS CHARTS

por Carmen Ramos

**BANCO SANTANDER Recupera su directriz alcista**

En las últimas tres jornadas, sus acciones han subido lo que le ha permitido rebotar desde los 3,57 euros y volver a su directriz alcista de medio plazo. El rebote se debe a las cuentas de 2023. Ayer, en una jornada bajista, negoció un volumen muy elevado y logró subir un 0,12%, hasta los 3,74 euros. Cotiza a un PER de 5,3 veces beneficios y su rentabilidad por dividendo es del 3,7%. Se debe mantener.

**SACYR Recupera un buen soporte**

Desde diciembre, sus títulos están oscilando lateralmente. Se aferran al soporte de los 3,05 euros, pero los intentos de salir al alza, como en de enero, fracasan. De nuevo, el valor se ha aferrado a esta cota. Ayer, con un avance del 0,46%, logró situarse en los 3,07 euros. Está barato en términos de PER, tiene un buen dividendo y las perspectivas de la compañía son buenas. Esperamos que logre salir al alza.

**CATALANA OCCIDENTE Avanza con paso firme**

En lo que va de año se está comportando muy bien, el valor sube un 7,44% y se le ve dispuesto a atacar los máximos históricos de 33,8 euros, que alcanzó en abril de 2021. Ayer, con un volumen negociado en torno a su media habitual, subió un 0,15%, hasta los 33,2 euros. Cotiza a un PER de 6,9 veces beneficios y ofrece una rentabilidad por dividendo del 3,1%. Es un valor tranquilo, con potencial y poco riesgo.

Siga esta sección cada día en:

<http://app2.expansion.com/analisis/comentarioscharts/Portada>

La Bolsa registra su peor enero en contratación

ESPAÑA/ La negociación de acciones españolas baja a 23.471 millones de euros, un 15% respecto al mismo mes de 2023. Cifra históricamente baja tras el rally.

C. Rosique. Madrid

Sequía de negociación en la Bolsa. El volumen intermediado por Bolsas y Mercados Españoles (BME) sobre acciones españolas bajó en enero hasta los 23.471 millones de euros, un 15% menos que un año antes.

En número de acciones, la cifra de enero, que ronda los 8.300 millones de títulos, cae un 16% respecto al mismo periodo de hace un año y está muy lejos de los más de 20.000 millones de acciones que se negociaron entre 2011 y 2019. En ambos casos se trata del peor mes de enero desde hay registros públicos (2008).

Respecto al mes de diciembre, el volumen negociado subió un 3,8% y un 44,93% en número de títulos.

El Ibex cerró en enero con un descenso del 0,24% un mes marcado por la resaca alcista de 2023 (se disparó un 22,76%) y el escándalo que sacudió a Grifols tras las acusaciones de Gotham City Research. La cotización del fabricante de hemoderivados se derrumbó cerca del 30% en sus dos tipos de acciones al tiempo que se disparó su volumen negociado (ver texto adjunto).

Pero la mayoría de los valores negoció menos que su media anual. “Después de las fuertes alzas de los últimos meses de 2023 muchos inversores prefirieron mantenerse al margen por las dudas sobre cómo podrían comportarse los mercados en el arranque de año. Y sobre todo en la Bol-

MENOR ACTIVIDAD

Volumen negociado en la Bolsa española en los meses de enero, en millones de euros.

2024	23.471
2023	27.670
2022	32.091
2021	31.116
2020	36.318
2019	41.453
2018	50.897
2017	56.379
2016	74.367
2015	93.919
2014	74.974
2013	67.824
2012	70.083
2011	98.930
2010	87.018
2009	66.755
2008	183.129

Expansión

Fuente: BME

La fuerte subida del Ibex en 2023 y las dudas sobre los resultados paralizan la actividad

sa española que fue de las mejores”, explica Juan José Fernández-Figares, de Link Securities.

Otros brókeres explican que hay inversores que han preferido esperar a ver los mensajes que lanzan las cotizadas en la presentación de sus resultados del conjunto del año para mover ficha.

XTB añade que, a pesar del escándalo de Grifols, la menor volatilidad (la Bolsa española se ha movido en un es-

trecho rango entre los 10.100 y los 9.900 puntos) desincentivó la operativa en pleno inicio de la temporada de resultados y del cambio en el sentimiento de los inversores sobre los recortes de tipos previstos para este año. “El retraso de los recortes ha frenado la entrada de nuevos inversores, pero no ha provocado grandes descensos”, apunta Joaquín Robles.

A esto se suma que “otros años, con tipos de interés cero o negativos el peso de las carteras en renta variable era muy superior, ya que no había alternativa en renta fija. Con la subida de tipos ha habido un trasvase de renta variable a renta fija”, explica Sofía Antón, de Auriga.

Grifols, Solaria y los pequeños negocian más

Grifols, Solaria y varios pequeños valores movieron muchos más títulos de lo habitual en enero. Destacó Grifols, que se desplomó en Bolsa un 34,36% y se cuela entre las cotizadas que más volumen han en efectivo (1.291 millones de euros) y también en número de títulos (seis millones de media en el mes, un 230% más de lo habitual respecto a las últimas 52 semanas), según los registros de SIX Financial Information. La inusual frenética actividad de Grifols llevó al valor a ser el sexto más negociado, una lista que suelen copar Iberdrola, Santander, Repsol, BBVA e Inditex. Solaria, que bajó en enero un 26,41%, lo hizo con casi un 60% más de volumen de títulos de lo habitual. Entre los valores del Ibex destaca Bankinter, que en el mes que presentó resultados y cayó un 1,31% lo hizo con una contratación un 30% superior a su media de 52 semanas. El resto de valores que han negociado más de lo habitual son pequeñas compañías por inversores a la caza de joyas ocultas.

DE COMPRAS POR EL MUNDO

Por Joaquín Tamames

Volvo Cars sale de Polestar

En 2010, la compañía china Geely Automobile compró a Ford el fabricante sueco Volvo Cars por 1.800 millones de dólares y el balance desde entonces ha sido muy positivo, con una inversión adicional de Geely en Volvo de aproximadamente 8.000 millones. Ayer la cotización de Volvo Cars se disparó un 25% tras informar de su intención de vender a Geely el 48% de su

participación en Polestar, empresa lanzada en 2017 por Volvo Cars y Geely como fabricante independiente de vehículos eléctricos premium.

Ayer Volvo Cars informó de ventas por 708.716 unidades en 2023 (+15%) y de ingresos al cambio actual de 29.230 millones de euros (+21%), ambos nuevos máximos históricos. El beneficio operativo

ajustado sin contribución de empresas asociadas subió un 43% hasta 2.267 millones, con un margen del 6,4%.

Polestar fue colocada en Bolsa en 2022 vía fusión con una SPAC y capitaliza 3.650 millones de euros tras caer la cotización un 85% en los últimos doce meses.

En noviembre pasado, Polestar anunció un plan de negocio reforzado, informando

de necesidades de financiación externa de 1.200 millones de dólares hasta el punto de equilibrio de caja previsto en 2025.

En 2023, Polestar vendió 54.600 unidades, un 6% más. Volvo Cars seguirá siendo su socio estratégico en I+D, fabricación, postventa y comercial. Tras la subida de ayer, Volvo Cars capitaliza en Bolsa 9.000 millones de euros.

Avalancha de 4.000 millones a fondos conservadores

EN ENERO/ El dinero sale de los fondos de Bolsa y los mixtos y entra en los de deuda. Las suscripciones netas del conjunto del sector superan los 2.300 millones.

Sandra Sánchez. Madrid

Oleada de dinero nuevo en fondos conservadores en un único mes. Durante enero los fondos más prudentes han recibido suscripciones netas que rozan los 4.000 millones de euros.

En conjunto, los fondos monetarios, los de renta fija, los garantizados y los productos con objetivo de rentabilidad han captado 4.003 millones de euros netos, según los datos adelantados de Inverco.

Los partícipes españoles siguen optando por invertir su dinero ocioso en fondos de inversión que, en función del tipo de producto, pueden llegar a ofrecer un 4% en el plazo de un año sin incurrir apenas en riesgo.

Pero no todo el dinero que entra en esta clase de fondos es dinero de fuera del sector. Hay una parte importante de los 4.000 millones de euros que procede de desinversiones de fondos de Bolsa y otros fondos con algo más de riesgo.

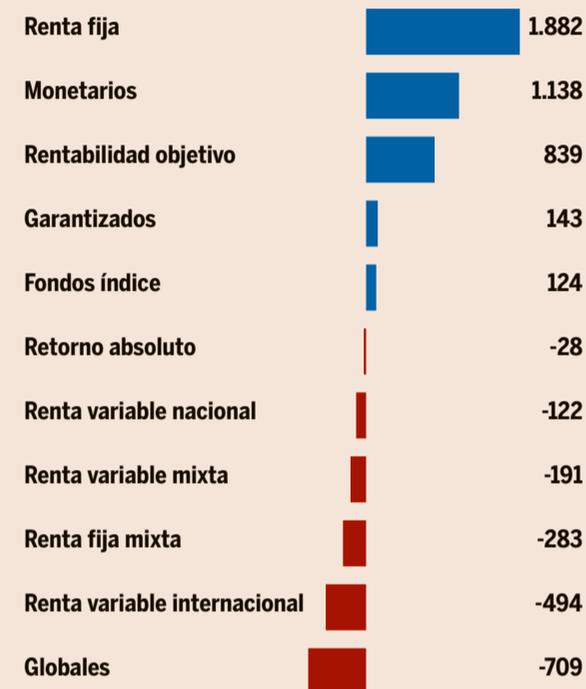
Reembolsos

En enero, a falta de contabilizar los registros de los últimos días de mes, que suelen llevar cierto retraso, los fondos de Bolsa, tanto nacional como internacional, han sufrido reembolsos por alrededor de 616 millones de euros. También salen 700 millones de euros de los fondos globales y de los fondos mixtos, 474 millones de euros.

Los buenos resultados de las bolsas durante 2023, que llevaron a los fondos más expuestos a este mercado a revalorizarse hasta un 24% (en el caso de algunos fondos indexados y de fondos de Bolsa estadounidense), han empu-

¿QUÉ FONDOS CAPTAN DINERO EN ENERO?

Suscripciones netas, en millones de euros.



Expansión

Fuente: Inverco

jado a los partícipes a hacer caja.

La incertidumbre sobre lo que ocurrirá en las bolsas durante 2024 y las pobres rentabilidades que han experimentado al arrancar el año también han animado a los partícipes a pasarse a la renta fija.

2.000 millones de euros

De esta manera, con el dinero que entra en renta fija menos el dinero que sale de los fondos de Bolsa, el sector de gestoras españolas capta durante el mes de enero 2.300 millones de euros netos.

La cifra es significativa si se compara con el dinero que venía entrando en fondos de inversión en España en los úl-

Las gestoras de activos españolas encadenan 39 meses consecutivos de entradas de dinero

timos meses. Por poner algún ejemplo, en diciembre de 2023, los fondos captaron 204 millones de euros, en noviembre, habían recibido suscripciones valoradas en 547 millones, y en octubre, las entradas netas a fondos apenas superaban los 650 millones.

La tendencia hacía presagiar que el boom de los fondos conservadores estaba acabando. Pero las cifras de enero no parecen decir eso.

Los 2.300 millones de euros netos de entradas este mes representan las mayores suscripciones del sector en los últimos diez meses.

Pese al parón en la senda de subidas de tipos de interés pautadas por los grandes bancos centrales, los niveles actuales permiten que una importante mayoría de bonos ofrezca rentabilidades estimadas por encima del 3,5% y del 4%. Números atractivos para los inversores conservadores que optan por este tipo de activo.

A cierre de enero, ya van 39 meses consecutivos de entradas de dinero nuevo a los fondos de inversión.

Rentabilidad

Las entradas de dinero nuevo se han sumado a la revalorización de los activos de los fondos durante este primer mes del año para dar un impulso al patrimonio de los gestores españoles, que ha vuelto a marcar récord [ver texto adjunto].

Los activos bajo gestión han subido en 3.200 millones de euros en enero, y aunque el mayor empujón se lo ha dado las aportaciones de los partícipes (el 70% del incremento, según Inverco), las carteras han crecido por el efecto mercado un 0,41%.

Según la patronal de fondos, los productos más rentables de enero han sido los de Bolsa internacional, que han subido un 2,19%. Justo en el lado contrario, están los fondos de Bolsa nacional, los que apuestan por invertir en el Ibex 35, que en promedio han perdido en el primer mes del año un 1,81%, después de ser una de las mejores categorías del mercado en 2023.

EL FOCO DEL DÍA

Por Roberto Casado



Solo Donald Trump puede resucitar el índice del miedo VIX



Donald Trump quiere volver a ser presidente de Estados Unidos.

Hay indicadores que viven efímeros momentos de gloria, al ser considerados como buenos predictores de lo que puede pasar en los mercados. Sucedió con el Baltic Dry Index, que mide los precios del transporte de mercancía en barco, que en tiempos fue visto —si se desplomaba— como una señal adelantada de la recesión y una corrección bursátil.

El VIX disfrutó de su estrellato en la crisis financiera, al dispararse con la caída de Lehman Brothers y precipitar el desplome de los parqués; y luego al relajarse antes de que empezara la recuperación del mercado.

El llamado *índice del miedo* —que mide la volatilidad del S&P 500— también sufrió repentinas subidas en la crisis del euro y la pandemia del Covid.

En los últimos tres años, sin embargo, esa referencia se ha mantenido en un rango estrecho, pese a la caída bursátil de 2022 y el posterior rally, que ha llevado el S&P a máximos históricos. Ahora ronda los 14 puntos.

En realidad, según Société Générale, el VIX no está tan vinculado a la evolución de la Bolsa, sino que sigue con un desfase de dos a tres años la evolución de los tipos reales de interés.

Otros analistas apuntan a que los inversores usan cada vez más las opciones con

El índice que mide la volatilidad del S&P 500 está en mínimos mientras la Bolsa bate récord

Los inversores apuestan a un fuerte rebote del índice antes de las elecciones en EEUU

vencimiento en el mismo día (las ODTE) para apostar a la volatilidad (o para cubrir otras posiciones de su cartera), en lugar del VIX, que mira a más largo plazo.

Pero la languidez del *índice del miedo* puede dar paso este año a nuevos sustos. Según Société, el VIX debería rebotar en la segunda mitad de 2024 al cumplirse casi tres años desde el cambio de ciclo de los tipos.

Más diáfano puede ser el efecto de las elecciones a la presidencia de Estados Unidos en noviembre. Los analistas de UBS dicen que las opciones sobre el VIX de octubre ya reflejan aumentos de 3 puntos. Pero ello no anticipa bajadas de Bolsa.

“Los años con elecciones a la Casa Blanca suelen producir retornos positivos en Bolsa, pero la volatilidad sube antes de los comicios, para comprimirse hacia final de año”, explica la entidad suiza.

Nuevo récord de patrimonio del sector

La revalorización de las carteras y las aportaciones de los partícipes han incrementado el volumen bajo gestión de los fondos con pasaporte español hasta los 351.156 millones de euros.

La cifra supone un nuevo récord histórico en el patrimonio administrado por gestores españoles.

Durante el último mes, el volumen bajo gestión se ha incrementado en un 0,9%, o lo que es lo mismo, en 3.244 millones en términos absolutos.

Las categorías que más han visto engordar sus carteras han sido la de los fondos monetarios, que crece un 10,9% en enero, hasta los 11.639 millones de euros, y

los fondos con objetivo de rentabilidad, que crecen un 4,1% hasta los 21.407 millones de euros.

También hay categorías que pierden patrimonio, como los fondos de Bolsa nacional o los productos mixtos, castigados en enero. El volumen administrado por las gestoras españolas sigue distanciándose del de las

gestoras internacionales, que hace un par de años tendían a converger.

Según los últimos datos disponibles, las grandes gestoras de fondos extranjeras, lideradas por BlackRock, Amundi y JPMorgan Asset Management, cuentan con activos valorados en 265.000 millones de euros.

FT

LEX COLUMN

FINANCIAL
TIMES

Giro con respecto a los coches eléctricos

Cuando los periodos de exuberancia llegan a su fin, las ideas que antes parecían tener mucho sentido dejan de hacerlo. Es el caso de la industria automovilística europea. La ralentización del crecimiento de las ventas de vehículos eléctricos (VE) ha provocado una serie de giros de 180° de las empresas. Aunque los giros bruscos nunca son divertidos, el cambio de dirección es sensato.

La decisión adoptada el jueves por Volvo Cars de desvincularse de su marca de vehículos eléctricos (VE) Polestar es el último ejemplo de giro estratégico. A principios de esta semana, Renault abandonó sus planes de sacar a Bolsa su unidad de VE Ampere. La oferta pública de venta de la unidad eléctrica de Volkswagen, por su parte, también parece lejana.

Sin embargo, el mercado de los VE no está del todo parado. Se espera que el crecimiento de las ventas en Europa se sitúe en torno al cinco por ciento en 2024, lo que supone una fuerte desaceleración respecto al crecimiento del 14% de 2023, pero no un desplome. El mercado simplemente había sobrestimado el ritmo del cambio.

La justificación estratégica de la cotización de los VE siempre fue endeble. Polestar, con importantes necesidades de inversión y dependiente operativamente de Volvo y su matriz china Geely, no era un candidato obvio para una aventura independiente en Bolsa cuando debutó en 2022.

En Renault, dado que no necesita capital para financiar su transición, hace bien en conservar Ampere por el momento.

La ralentización del ritmo de adopción de los VE es una buena noticia para los fabricantes de automóviles europeos tradicionales, que han tardado en realizar la transición.

Si la revolución del VE tarda más en materializarse, los fabricantes de automóviles tradicionales tendrán más tiempo para alinearse con sus rivales centrados en el segmento.



Modelo de coche de Polestar.

Deutsche Bank sigue sin ser atractivo

Los estrategias de carteras proclaman periódicamente la impopularidad de la inversión en valor. Para comprobarlo, basta con mirar a los bancos europeos, que cotizan a un precio medio sobre beneficio de unas 6 veces. Dos de estos valores son Deutsche Bank y BNP Paribas, que presentaron sus resultados anuales el jueves. Ambos pueden seguir siendo baratos.

Christian Sewing, consejero delegado de Deutsche, aseguró que los planes de recortes de costes van tan bien que, con algo de mejora de la situación macroeconómica, aumentará la retribución a los accionistas. Sin embargo, aunque BNP solamente pudo ofrecer una modificación negativa de su objetivo anterior de ROTE del 12% para 2025, los gestores de carteras generalistas lo ven como una opción segura para ganar exposición a los bancos de Europa. Esa cifra sigue superando el objetivo optimista a medio plazo de su rival alemán de más del 10%.

Hay que reconocer que Sewing pudo alardear de una mejora del objetivo de ingresos hasta 32.000 millones de euros para 2025, superando el objetivo anterior del banco de aproximadamente 30.000 millones de euros. Su deseo de entusiasmarse con un punto de inflexión en los beneficios es comprensible. Aun así, el gestor de carteras medio sigue queriendo resultados tangibles.

Los ETF de bitcoin caen un 8%, pero disparan su negociación

ALREDEDOR DE 30.000 MILLONES/ En apenas tres semanas, los fondos cotizados sobre la criptomoneda han concentrado alrededor del 7% de toda la actividad.

Andrés Stumpf. Madrid
La llegada de los ETF para invertir en bitcoin es una realidad después de meses de alta expectativa. BlackRock, ARK, Fidelity y otros ya tienen su producto registrado y cotizando en el mercado estadounidense, pero su arranque ha estado lejos de ser brillante.

En las tres semanas en las que los ETF sobre el bitcoin han estado disponibles, su evolución ha sido eminentemente negativa, con caídas que se mueven en torno al 9%. De todos los productos disponibles, el Ishares Bitcoin Trust, de BlackRock, y el Fidelity Wise Origin Bitcoin Fund, de Fidelity, que se encuentran entre los más populares, se anotan pérdidas del 8,86% y del 8,93%, respectivamente.

En ese tiempo, la inversión directa en bitcoin ha arrojado unas pérdidas del 8,25%, lo que habla de que los ETF todavía están ajustando sus carteras para replicar la evolución del subyacente, pero que la dirección es la correcta.

En estos productos, independientemente del gestor, la misión pasa por igualar al máximo los movimientos del precio del bitcoin, no por esquivar sus caídas. En los primeros compases de negociación, por lo tanto, es habitual ver ciertas dispersiones respecto al precio del activo que tratan de seguir, pero es algo que se corrige con el tiempo y deja en variaciones mínimas la diferencia.

Uno de los elementos que influirá en el rendimiento de los fondos cotizados sobre el bitcoin al contado serán sus comisiones y su liquidez, que



Sede del mercado Nasdaq, donde cotizan gran parte de los ETF sobre el bitcoin.

los diferenciarán tanto entre ellos como respecto a la inversión directa en la criptomoneda.

Por el momento, el más alejado es el Grayscale Bitcoin Trust, un fondo que ya cotizaba antes de la ola de nuevos lanzamientos, pero que logró la aprobación por parte de la Comisión de Bolsa y Valores de los Estados Unidos (SEC, por sus siglas en inglés) para reconvertirse en ETF sobre el bitcoin. En estas mismas tres semanas, limita las pérdidas al 6,64%.

Negociación

Pese a su desafortunado arranque, lo cierto es que los ETF sobre el bitcoin en Estados Unidos están convirtiéndose en todo un imán para la inversión en criptomonedas. En el tiempo en el que han cotizado en el mercado, estos productos han movido un volumen de alrededor de 30.000 millones de dólares, concentrando prácticamente el 6% de toda la negociación global que ha generado el bitcoin en ese tiempo.

EVOLUCIÓN DEL PRECIO DEL BITCOIN

En dólares



Expansión

Fuente: Bloomberg

Los ETF cumplen el objetivo de atraer inversión institucional a las criptomonedas

Si, además, se descuentan los fines de semana, en los que el mercado de ETF no está abierto, pero las criptomonedas sí cotizan, esta cifra se eleva hasta prácticamente el 7%, según datos de CoinMarketCap y Yahoo Finance.

“Es impresionante. Son unas cifras que difícilmente serían posibles sin inversión

institucional y que confirman el gran interés sobre el bitcoin que tienen tanto los particulares como los grandes inversores”, apunta Alan Goldberg, analista de BestBrokers.

Por el momento, las cifras de negociación de los ETF sobre el bitcoin respaldan la tesis de que serán un producto que permita la entrada de la inversión institucional en un activo, las criptomonedas, hasta la fecha eminentemente minorista. Esta tesis fue la que llevó al rey de las divisas digitales a anotarse una revalorización de alrededor de un 170% en 2023.

PISTAS

SIX lanza índices de criptomonedas

SIX, proveedor mundial de información financiera, anunció ayer el lanzamiento de los nuevos índices SIX Reference Rate Crypto y SIX Real-Time Crypto. Cubren los principales criptoactivos: Bitcoin y Ethereum y permiten un seguimiento preciso de los precios, la valoración y su rentabilidad.

Último día de los derechos de ACS

Hoy día 2 es el último en el que cotizarán los derechos gratuitos que recibieron los accionistas de ACS en el marco del *scrip dividend* que tiene en marcha. Esta fórmula da la opción de cobrar en efectivo, (0,457 euros si lo solicitaron antes del 26 de enero), o en títulos (uno por cada 86 en su poder). Los nuevos cotizarán a partir del 14 de febrero.



Expansión

Fuente: Bloomberg

Ezentis cae por segunda sesión

Ezentis se desinfló ayer en Bolsa un 11,73%, hasta los 0,165 euros, tras caer un 13,15% en la sesión anterior y después de dispararse más del 141% en las dos primeras sesiones tras su vuelta al parque el pasado lunes después de su reorganización societaria. La cotización llevaba más de un año suspendida.

Expansión Fin de Semana

LA APUESTA INFORMATIVA TOTAL

Sábados y domingos en el quiosco



Y ADEMÁS

ESTILO DE VIDA • VIVIENDA • FISCALIDAD • TECNOLOGÍA • EQUIPOS • PERSONAJES • HISTORIAS DE ÉXITO • MOTOR

Expansión

ECONOMÍA / POLÍTICA

La UE supera el veto de Hungría y libera 50.000 millones en ayudas a Ucrania

CONSEJO EUROPEO/ Orbán se pliega al acuerdo que ya sellaron los otros 26 socios en diciembre para ampliar el Presupuesto europeo plurianual y destinar 64.600 millones a asistir a Kiev, encarar la migración o garantizar el pago de intereses.

Juande Portillo. Madrid

El órdago que el líder húngaro Viktor Orbán venía manteniendo frente al resto de socios europeos desde diciembre, bloqueando la concesión de 50.000 millones de euros a Ucrania para lidiar con la invasión rusa, se desinfló ayer en cuestión de minutos cuando los líderes comunitarios se vieron las caras en Bruselas. La primera Cumbre de mandatarios de la Unión Europea del año se saldó con la necesaria unanimidad de los Veintisiete para acordar una ampliación del Presupuesto plurianual común hasta 2027 que permitirá destinar 64.600 millones a asistir a Kiev, pero también a atender los retos migratorios, garantizar el pago de intereses o proteger redes tecnológicas estratégicas.

La llamada revisión intermedia del marco financiero plurianual de la UE para el periodo 2021 a 2027, gestada bajo la presidencia española del Consejo el pasado semestre, ya había sido aprobada por 26 de los socios comunitarios en diciembre. El pacto se logró pese a los diferentes intereses

nacionales y a costa de recortar la aportación extra de 98.000 millones inicialmente planteada por la Comisión Europea. El primer ministro de Hungría, sin embargo, no estuvo dispuesto a dar su brazo a torcer en dos ocasiones durante la misma cita y, tras propiciar que Ucrania pudiese iniciar el tortuoso proceso de adhesión a la UE ausentándose de la votación, se negó a apoyar el envío de ayuda financiera al país durante los próximos años.

Desde entonces, el pulso diplomático ha ido subiendo de decibelios, y mientras Orbán advertía a la UE de que ya podía buscar un plan B porque su postura era inamovible, eurodiputados han propuesto retirarle el derecho de voto, y han llegado a filtrarse documentos sobre la posible asfixia financiera a Hungría. El sentir general fue resumido ayer por la primera ministra de Estonia, Kaja Kallas, a su llegada a la Cumbre, cuando mostró su descontento con el socio que parece buscar siempre ser el “centro de atención”. “No quiero llamarlo chantaje, pero no conozco una palabra me-



El primer ministro de Hungría, Viktor Orbán, ayer en Bruselas.

jeor”, apostilló.

Finalmente, la sangre no llegó al río. La postura del ultranacionalista húngaro, habitual díscolo del club europeo, se recondujo durante una reunión en la que participaron el presidente del Consejo Euro-

peo, Charles Michel, la jefa de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen, y los mandatarios de Alemania, Olaf Scholz, Francia, Emmanuel Macron, e Italia, Giorgia Meloni.

La cesión del primer ministro húngaro se realizó sin

condiciones en la práctica, con tan solo dos concesiones puramente cosméticas al texto original. Mientras que Budapest exigía mantener un poder de veto anual sobre la asistencia financiera a Kiev, finalmente el texto solo con-

templa un debate anual sobre la marcha del programa, sin opciones de bloqueo, y una revisión cada dos años que requeriría de unanimidad para introducir cambios.

En paralelo, la UE ha aceptado que la redacción del me-

Cómo abordar el problema de la UE con Orbán

Editorial FT

La exasperación de Occidente ante el comportamiento de Viktor Orbán está llegando al límite. El líder húngaro lleva mucho tiempo siendo el principal antagonista de la UE, obstruyendo su toma de decisiones, socavando sus instituciones y traicionando sus valores democráticos. Ha llevado a cabo una política exterior renegada, cortejando a China y aliándose con Rusia. Pero los trastornos provocados por Orbán han alcanzado un nuevo nivel. Antes de levantar el veto ayer jueves, el líder húngaro había bloqueado repetidamente el plan de ayuda de cuatro años a Ucrania propuesto por la UE, dotado con 50.000 millones de euros, y un fondo aparte para pagar armas, munición y entre-

namiento militar. Ahora, inexplicablemente, está dando largas a la ratificación de la adhesión de Suecia a la OTAN, después de haber hecho lo mismo con Finlandia. Pero, ¿con qué fin? Turquía aguantó hasta que recibió garantías de Estocolmo sobre su gestión de los extremistas kurdos y una promesa estadounidense de aviones de combate F-16. Orbán no tiene un precio obvio. No se trata de una postura transaccional, sino desleal. En un momento de guerra en el continente europeo, Orbán actúa de una manera que entra en conflicto directo con los intereses de seguridad fundamentales de los aliados de Hungría en Europa y EEUU. Está haciendo campaña a favor del regreso de Donald Trump a la Casa Blanca. En la última semana, EEUU le ha acusado abiertamente de actuar de una manera útil para Vladimir Putin en Rusia y perjudicial para la unidad de la alianza atlántica con una “política exterior

fantasiosa”. Tan grande es la frustración que algunos miembros de la UE se han planteado tomar represalias. Funcionarios de Bruselas idearon un plan para minar la economía húngara si Orbán seguía bloqueando el acuerdo sobre la ayuda de la UE a Ucrania. La idea era que si otros Estados de la UE se comprometían a no volver a enviar un solo euro a Budapest, se debilitaría el forint, la moneda húngara, y se quebraría la confianza de los inversores, obligando a Orbán a dar marcha atrás. Es posible que el documento se concibiese más como una advertencia a Hungría que como una propuesta seria. En cualquier caso, no es sensato ni práctico. El sabotaje —no hay otra palabra para definirlo— sólo le habría hecho el juego a Orbán, permitiéndole presentar a los húngaros como víctimas de un abuso de poder por parte de los burócratas de Bruselas. Es impracticable porque no basta con que los líderes

de la UE deseen simplemente cortar los fondos del bloque para Hungría. Les guste o no, la UE debe seguir el debido proceso. Es comprensible que muchos líderes y contribuyentes de la UE ya no estén dispuestos a financiar el capitalismo clientelista o el sistema antiliberal de Orbán. En un paso más hacia la autocracia, el Parlamento húngaro aprobó el mes pasado una ley de Defensa de la Soberanía Nacional por la que se crea una autoridad encargada de erradicar la influencia extranjera en la política, la sociedad civil, el mundo académico y los medios de comunicación. La autoridad tiene amplios poderes de investigación y no está sujeta a supervisión judicial. Es el sueño de cualquier acosador. Esto basta para justificar el uso del mecanismo de condicionalidad de la UE para retener fondos comunitarios. El mecanismo ha sido una valiosa adición a las limitadas herramientas de la UE para proteger el Estado de Derecho.

El año pasado se utilizó para obtener algunas concesiones limitadas en materia de independencia judicial en Hungría y, a cambio, se liberaron 10.000 millones de euros en fondos congelados. Bruselas debería desplegarla de forma más proactiva y exigir mayores cambios.

Si Orbán vuelve a bloquear la ayuda de la UE a Ucrania, las otras 26 capitales deben adoptar rápidamente un plan B para ayudar a Kiev. En respuesta, deberían activar el procedimiento de sanción del Artículo 7, que podría llevar a la suspensión de los derechos de voto de Budapest en la UE, alegando que Hungría se niega a una “cooperación sincera”. En el pasado, los Estados miembros se han opuesto a una medida tan drástica. Es lenta y en última instancia requiere unanimidad. Pero con el cambio de gobierno en Polonia, Orbán está más aislado que nunca. Es hora de que la UE demuestre, con sensatez, que ya basta.

Las protestas de los agricultores sacuden la Cumbre y dividen a los socios en torno el pacto de Mercosur

canismo de protección de los principios del Estado de derecho, que actualmente mantiene bloqueados 6.400 millones de fondos europeos a Hungría, matice que se aplicará con “proporcionalidad”, lo que no alterará su actual uso.

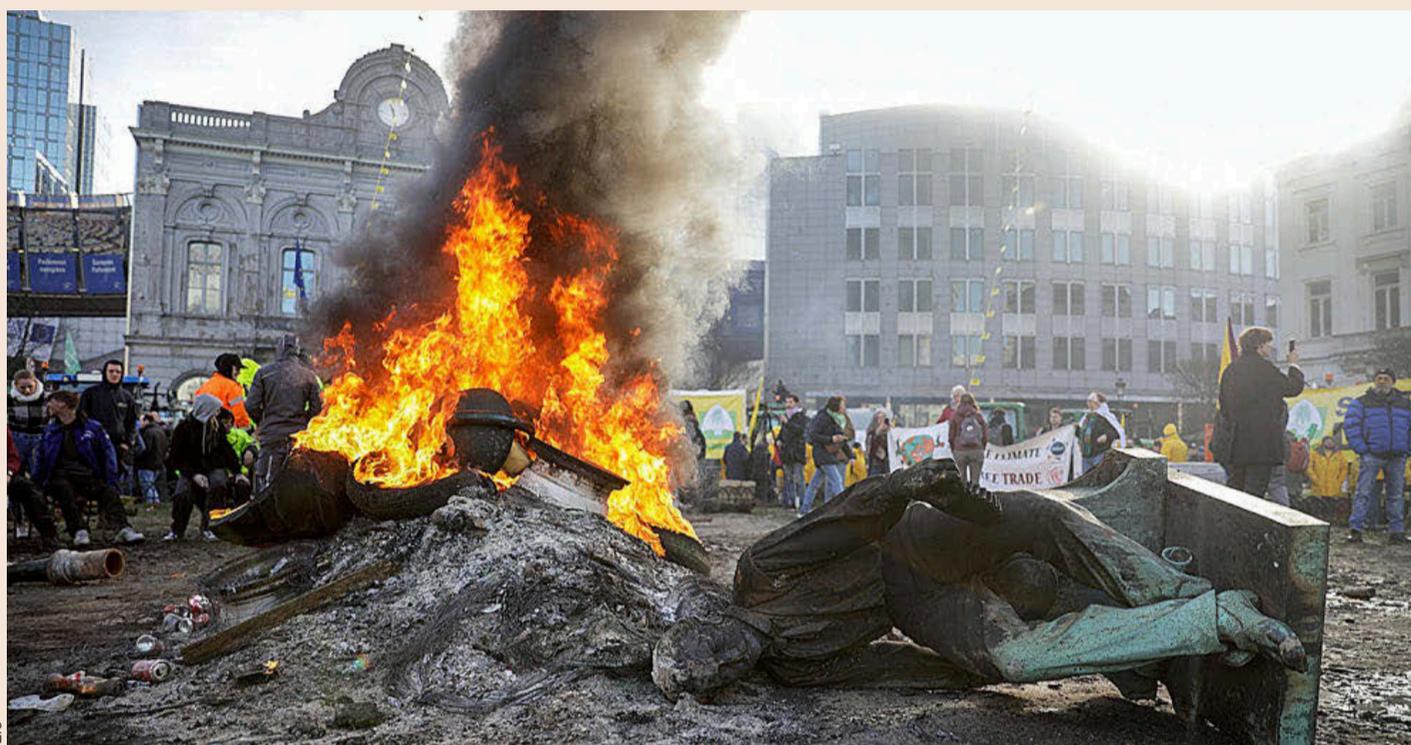
Como resultado del acuerdo, la Unión Europea articula un mecanismo de asistencia a Ucrania dotado con 17.000 millones en subvenciones y 33.000 millones en préstamos que resulta especialmente clave ahora que la disputa entre demócratas y republicanos mantiene congelados 61.000 millones del apoyo estadounidense a Kiev, cuya continuidad dejan en vilo además las elecciones presidenciales de noviembre.

En paralelo, la UE revisa sus Presupuestos para destinar 2.000 millones a migración y gestión de fronteras; 7.600 millones para los programas de *Vecindad y resto del mundo*; 1.500 millones para el Fondo Europeo de Defensa en el marco del nuevo instrumento *STEP* (Plataforma de Tecnologías Estratégicas para Europa); 2.000 millones para un fondo flexible; 1.500 para solidaridad y emergencias, y para garantizar el pago de los crecientes intereses del programa *Next Generation*.

Del campo a Israel

La Cumbre europea se vio sacudida por la irrupción de 6.000 agricultores y 1.300 tractores en Bruselas, lo que obligó a incluir en el orden del día las crecientes protestas del colectivo por media Europa (por los bajos precios que cobran, las cargas burocráticas o el coste de la transición verde) y terminó de dividir a los socios en torno a la firma de un acuerdo comercial con Mercosur. Mientras Francia e Irlanda sostuvieron que no es posible sellar el pacto que se negocia mientras las exigencias a productos de Latinoamérica no se equiparen a las aplicadas a los europeos, Alemania y España defendieron su firma. La Comisión, a su vez, prometió atender las demandas del campo, empezando por reducir sus cargas administrativas (ver información adjunta).

Finalmente, los Veintisiete apoyaron la solución de los dos Estados, Israel y Palestina, como vía para solventar el conflicto en Oriente Próximo.



En la imagen, la estatua del industrial John Cockerill quemada y volcada por participantes en la protesta agrícola que ayer congregó a más de 1.300 tractores en la Place de Luxembourg, frente a la sede del Parlamento Europeo en Bruselas.

Los agricultores claman en Bruselas y la Comisión promete reducir cargas

CRISIS DEL CAMPO/ Von der Leyen anuncia que la Comisión Europea trabaja en una propuesta para aliviar el lastre burocrático que sufren los agricultores europeos, mientras las protestas aumentan en España.

J. Díaz. Madrid

Los agricultores de media Europa han unido sus voces para mostrar su malestar con la Política Agraria Común (PAC) y en especial con el incremento de las exigencias, la burocracia y los costes que entraña el Pacto Verde Europeo, lo que les sitúa, según denuncia, en desventaja frente a las importaciones extracomunitarias, cuyas normas y controles de producción en origen son mucho más laxas. Un descontento que se ha extendido como un reguero de pólvora por el bloque comunitario y que los agricultores de varios países, entre ellos españoles, escenificaron ayer en Bruselas con más de 1.300 tractores bloqueando la capital belga en plena cumbre extraordinaria de los jefes de Estado y de Gobierno de la UE y elevando así la presión sobre los líderes comunitarios.

El sector agrario europeo reclama más apoyos al campo, poner freno a los abultados costes que supone para los agricultores cumplir con los nuevos objetivos climáticos y de sostenibilidad de la UE y, por ende, una pausa en el aluvión de normas y requerimientos que soporta el colectivo. A ello se suma la exigencia de reciprocidad a los productos agrícolas de terceros países; esto es, que Europa garantice que las importacio-

nes extracomunitarias cumplan los mismos requisitos de producción que los agricultores europeos.

Y mientras eso sucede, reclaman que se paralicen los tratados agrícolas, así como las negociaciones de nuevos acuerdos como el de Mercosur-UE. El Gobierno francés, junto al irlandés, está subido a ese carro y ayer reiteró que Francia no aceptará el tratado de libre comercio con el Mercosur, que sí apoyan España y Alemania. Aunque fue más allá al anunciar que impedirá la importación de alimentos extracomunitarios que hayan sido tratados con pesticidas u otros productos fitosanitarios que no se pueden utilizar en Europa. Precisamente, entre

las exigencias que lleva aparejadas el Pacto Verde Europeo figura la exigencia de reducir en un 50% el uso de pesticidas de aquí a 2030, junto al recorte del 20% en el uso de fertilizantes o la reducción del 50% de las ventas de antimicrobianos para animales de granja.

Bruselas, que el miércoles planteó congelar durante este año la norma que obliga a los agricultores a mantener en barbecho parte de sus tierras cultivables, anunció ayer que perfila una propuesta para reducir la carga administrativa que soportan los agricultores, otra de sus grandes reivindicaciones. En Francia, estas promesas y, sobre todo, las efectuadas en los últimos días

por el primer ministro galo, Gabriel Attal, han atemperado los ánimos. Además del veto a las importaciones de productos tratados con pesticidas, del uso de las tierras en barbecho y del freno a Mercosur, Attal ha prometido al sector 400 millones en ayudas adicionales este año y controles en los supermercados para garantizar el origen francés de los productos. Estas medidas llevaron ayer a los principales sindicatos agrícolas galos a pedir que se levanten los bloqueos de carreteras y autopistas, aunque bajo la amenaza de retomarlos si en 15 días no se concretan los anuncios.

Pero si los ánimos parecen atemperarse en Francia, se siguen caldeando en otros paí-

ses, incluido España. Así, alrededor de 15.000 agricultores se manifestaron ayer en Sevilla para reclamar infraestructuras hídricas para la provincia de Huelva, mientras que agricultores portugueses cortaron algunas carreteras en varios puntos fronterizos con España. Representantes del sector de ambos países amenazan con cortar conjuntamente el próximo 6 de febrero el tránsito de vehículos en la frontera hispanolusa que forman Vilar Formoso (Portugal) y Fuentes de Oñoro (España). Y agricultores de Granada y Almería han convocado una tractorada para ese día, mientras que en León cerca de un centenar de tractores marcharon por segundo día. Al tiempo, en Cataluña, los agricultores franceses cortaron la AP-7 a la altura de La Junquera y la C-38 en Molló (Girona), torpedeando una vez más el tránsito de camiones españoles. Precisamente, el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, aseguró ayer haber defendido ante su homólogo francés, Emmanuel Macron, a los transportistas y agricultores españoles, condenando los ataques sufridos en territorio galo y descartando cualquier tipo de competencia desleal, porque las normas son iguales para todos los Estados miembros.

Planas recibe al sector bajo la presión de movilizaciones

El ministro de Agricultura, Luis Planas, recibe hoy a los representantes del sector agrario a petición de sus principales organizaciones: Asaja, COAG y UPA. Lo hace en medio de la resaca de la tractorada de ayer en Bruselas y bajo la presión del calendario de movilizaciones que los agricultores patrios están desplegando, de momento a escala provincial y regional. Con este telón de

fondo, el sector reclamará a Planas soluciones “inmediatas” para los muchos problemas del campo en España, entre los que sobresalen la sequía, los costes de producción, los bajos precios en origen, los efectos de la guerra en Ucrania o, en el ámbito europeo, una mayor flexibilidad de la Política Agraria Común (PAC) y la hibernación de las negociaciones de tratados

de comercio como el de Mercosur, la no ratificación del acuerdo con Nueva Zelanda y el parón de las negociaciones con Chile, Kenia, México, India y Australia. Los agricultores españoles han llegado más tarde a las movilizaciones que sus homólogos de otros países europeos, pero prometen plantear una dura batalla si no se atienden sus reivindicaciones.

Despedir por discapacidad solo será posible si su adaptación es muy cara

Díaz quiere evitar el despido rápido del trabajador que sufre un percance grave en la empresa



Trabajo tendrá que tasar qué es un gasto excesivo de adaptación para permitir el despido

LA REFORMA DEL DESPIDO/ Trabajo quiere obligar a las empresas a mantener al empleado que padezca una gran invalidez, cuando en realidad necesita la ayuda de otra persona para llevar una vida normal.

M.Valverde. Madrid

El Gobierno quiere obligar a las empresas a mantener el empleo de las personas con una incapacidad permanente, absoluta o total, e incluso que soporten una gran invalidez. Que haya ocurrido en el desempeño del trabajador en la empresa. O dicho de otra manera, el Ejecutivo quiere que el mantenimiento del empleo de estas personas sea la primera opción de la empresa. Salvo “cuando la vía de los ajustes razonables o el cambio de puesto de trabajo [de la persona afectada] suponga una carga excesiva para la empresa”.

Así lo regulará Trabajo en el futuro borrador de la norma que elaborará para modificar el artículo 49 del Estatuto de los Trabajadores, que es uno de los que regula el despido del empleado.

El ministerio que dirige Yolanda Díaz, vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, ha enviado a la patronal y a los sindicatos su primera propuesta para elaborar una norma al respecto, a la que ha tenido acceso EXPANSIÓN. Norma que, por decirlo claramente, quiere prohibir a las empresas el despido automático de los trabajadores afectados por una incapacidad permanente, total o absoluta, y también una gran invalidez.

Hay varios grados de incapacidad, según el catálogo de

la Seguridad Social que, en su caso, generan derecho a una prestación: la incapacidad permanente parcial para la profesión habitual. En esta situación el trabajador no puede hacer todas las tareas de su profesión, pero sí las de carácter fundamental. Puede seguir trabajando.

Profesión habitual

También está regulada la incapacidad total para la profesión habitual. Se refiere a que inhabilita al trabajador para la realización de todas, o de las tareas fundamentales de dicha profesión, siempre que pueda dedicarse a otra distinta. Por ejemplo, un conductor de autobuses aquejado por dolores provocados por su profesión que pueda reciclarse para una labor intelectual. Además, está la incapacidad absoluta para cualquier tipo de profesión u oficio. Por ejemplo, una enfermedad grave, o una enfermedad grave que se hace crónica gracias al tratamiento, y siempre que el paciente no sufra una situación de tensión laboral.

Por último, está la situación de gran invalidez. Ocurre cuando, como consecuencia “de pérdidas anatómicas o funcionales, necesite la asistencia de otra persona para los actos más esenciales de la vida, tales como vestirse, desplazarse, comer o análogos”, dice la Seguridad Social.



Yolanda Díaz, vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo y Economía Social.

Precisamente, en su propuesta también quiere prohibir a las empresas que prescindan de estos trabajadores, cuando la realidad es que necesitan la ayuda de otra persona para hacer hasta los actos diarios de la vida normal. Es verdad que ha habido algún ejemplo en la actividad política, con total libertad de trabajo, como el exdiputado de Podemos, Pablo Echenique. Sin embargo, en la mayor parte de los casos es muy difícil que una persona en esta situación

pueda trabajar dentro del funcionamiento de una empresa. Máxime, cuando tiene derecho a una pensión de la Seguridad Social que se convierte en jubilación al llegar a la edad del retiro.

En todo caso, el Ministerio de Trabajo prohibirá a las empresas despedir a los trabajadores con una incapacidad, del grado que sea, sobrevenida por la labor en la empresa. Salvo que la adaptación del trabajador a la nueva situación suponga un coste muy al-

to para la empresa. Literalmente, el ministerio dice lo siguiente: “La nueva norma pretende que la extinción del contrato de trabajo sea realmente el último recurso en nuestro sistema de relaciones laborales y apuesta por el mantenimiento de la vinculación [entre la empresa y el empleado], siempre que las medidas de adaptación o cambio del puesto de trabajo no supongan un gasto excesivo para la empresa”.

O bien, Trabajo insiste en

que “garantizar que el mantenimiento del empleo de las personas en situación de incapacidad permanente, absoluta o total, y gran invalidez, sea la primera opción en el sistema español de relaciones laborales y, que el despido de estas personas sólo se produzca cuando la vía de los ajustes razonables o el cambio de puesto de trabajo suponga una carga excesiva para la empresa”.

Con ello, el Gobierno quiere cambiar el artículo 49.1 del Estatuto de los Trabajadores, que actualmente “vacía de contenido el derecho de estas personas al trabajo, cuando la situación de discapacidad sobreviene tras el inicio de la relación laboral [con la empresa]”. Precisamente, con la reforma el Gobierno también obedece al Tribunal de Justicia de la Unión Europea, que en una reciente sentencia, del pasado 18 de enero, instó a España a modificar su normativa. Normativa que permite a la empresa “poner fin al contrato de trabajo” cuando el empleado tiene una incapacidad permanente para ejecutar su ocupación, “sin que el empresario esté obligado, con carácter previo, a prever o mantener ajustes razonables”. La futura ley se adaptará también al artículo 49 de la Constitución, acaba de sustituirse “minusválido” por “discapacitado”.

La construcción comienza las aportaciones al plan de pensiones para 1,4 millones de empleados

M.Valverde. Madrid

Las empresas del sector de la construcción tienen hasta el 30 de abril para hacer las contribuciones al plan de pensiones para los trabajadores, correspondientes a 2022, 2023 y enero de 2024. Todas las empresas que se adhieran al mismo, según informó ayer la CNC, la patronal del sector, que pertenece a la CEOE y a Cypyme.

La construcción tiene 140.000 empresas de todos los tamaños, además de los 400.000 autónomos, y un

universo potencial de 1,4 millones de trabajadores, según su fundación laboral.

La construcción fue el primer sector, con el convenio colectivo más grande de toda la economía, que secundó los nuevos planes de pensiones, promovidos por el Gobierno en la legislatura pasada, con

El sector espera llegar a un ahorro de 3.000 millones de euros en el plazo de diez años

gestión privada, con VidaCaixa, pero con la tutela del Ministerio de la Seguridad Social.

Las aportaciones de las empresas tendrán un carácter mensual y se abonarán al mes vencido. La patronal CNC y los sindicatos CCOO del Hábitat y UGT-FICA prevén que el volumen de ahorro del plan de pensiones sea próximo a los 3.000 millones de euros en el plazo de 10 años. En 2034.

Con el comienzo de estas contribuciones, el sector de la

construcción culmina así un periplo de más de año y medio de negociaciones iniciado con el preacuerdo para diseñar un plan de pensiones alcanzado en mayo de 2022.

La financiación

Precisamente, el convenio general del sector ya recoge los términos de financiación del plan de pensiones de los trabajadores. El incremento salarial acordado entre 2022 y 2024 es del 10%, desglosado de la siguiente manera: en 2022, la subida fue de un 4%.

De ésta cifra, un 1% se destinará al plan de pensiones. Para 2023, el aumento salarial fue del 3%, con la misma aportación del 1% al plan de pensiones. Finalmente, en 2024 los salarios subirán un 2,75% y las empresas y trabajadores harán una aportación de un 0,25% adicional.

El lanzamiento del plan de pensiones en el sector de la construcción tuvo lugar el mismo día que la patronal CNC creó su organización de autónomos, con la colaboración de la Federación Nacio-

LA CRISIS

El comienzo de las aportaciones de las empresas al plan de pensiones se produce en un momento de crisis en el sector. 1.940 licitaciones públicas están desiertas en toda España, porque a las empresas no les rentan los precios.

nal ATA, que también forma parte de la CEOE. En la construcción, por su idiosincrasia, hay 400.000 autónomos, que representan el 30% del empleo del sector.

La inflación en la eurozona se enfría mientras sube en España

GRACIAS A LA RALENTIZACIÓN DE ALIMENTOS Y BIENES INDUSTRIALES/ Los precios se frenan con fuerza en Francia y Alemania por el desplome de la demanda, mientras que se aceleran dos décimas en España.

Pablo Cerezal. Madrid

La inflación en la eurozona se moderó una décima en enero, hasta el 2,8%, de acuerdo con los datos publicados ayer por Eurostat. Una ralentización que se debe, fundamentalmente, a la relajación de las subidas de los precios en los alimentos procesados y los bienes industriales. Con todo, el dato ha quedado ligeramente por encima de las previsiones de los analistas, lo que apunta a que las tensiones inflacionistas siguen persistiendo a pesar del frenazo de la economía europea, y eso podría hacer que las primeras rebajas de los tipos de interés fueran algo más tardías y escasas de lo esperado hace unos meses. Y todo ello con el problema añadido de que el descenso en Europa contrasta con un pequeño acelerón en España, lo que hace que las exportaciones nacionales pierdan competitividad.

Los precios subieron un 2,8% anual en enero, una décima menos que el mes anterior. Un descenso que se debió, fundamentalmente, al freno en la escalada de los precios de los alimentos (cuatro décimas, al 5,7%) y de los bienes industriales no energéticos (medio punto, al 2%). En sentido contrario, el abaratamiento de la energía, tras las fuertes subidas de hace un año, se ralentiza del 6,7% en diciembre al 6,3% en enero,

UNA EVOLUCIÓN DESIGUAL

Variación interanual, en %

> Índice de precios de consumo en la eurozona



Expansión

> Evolución por países en enero

Austria	4,3
España	3,5
Francia	3,4
Grecia	3,2
Alemania	3,1
Holanda	3,1
Irlanda	2,7
Portugal	2,6
Bélgica	1,5
Italia	0,9
Finlandia	0,7

Fuente: Eurostat

mientras que la subida de los precios en los servicios se mantiene estable, en el 4% anual. Con todo ello, la inflación subyacente se modera también una décima, al 3,3%.

Sin embargo, el dato no es totalmente positivo, ya que supone una sorpresa positiva para los analistas, que apostaban por un ajuste de una décima más, hasta el 2,7%. Hay que tener en cuenta que la inflación venía de una tendencia descendente de forma prácticamente ininterrumpi-

da desde octubre de 2022 que solo se vio truncada en diciembre del año pasado, con un repunte del 2,4% en noviembre al 2,9% en el cierre del año, por lo que la gran duda era si el indicador se alinearía ahora con la tendencia anterior o se vería afectado por el repunte, como finalmente ha sucedido. Además, los precios han caído un 0,4% en la tasa mensual, entre diciembre (cuando tienden a subir por el gasto adicional de la Navidad) y enero (un mes

marcado por los descuentos), tres décimas menos que el promedio en los 20 años anteriores. Algo que rompe la tendencia desinflacionista de los cuatro meses anteriores, todos ellos con una evolución mensual por debajo del promedio histórico.

Esto significa que las tensiones inflacionistas se mantienen, debido principalmente a que las empresas están trasladando a los precios de venta el incremento de los salarios, avivados tanto por las

reivindicaciones sindicales fundamentadas en la inflación como por la falta de profesionales en determinados puestos, especialmente en el sector servicios. Pero a ello habría que sumar los efectos de la crisis del mar Rojo, que han disparado el precio de las importaciones desde Asia, lo que ya se estaría empezando a notar en algunos productos. Esto puede suponer un problema de cara a la relajación de la política monetaria que tendría que tener lugar en los

Las presiones inflacionistas se mantienen, lo que podría mitigar las bajadas de tipos

España pierde siete décimas de competitividad con respecto a la eurozona

próximos meses. “Existen dudas sobre si el Banco Central Europeo bajará el tipo de intervención tan pronto como en abril”, como se apuntaba hace unos meses, señala Santiago Martínez, jefe de Análisis económico de Ibercaja, apuntando a la posibilidad de que las bajadas de tipos sean más escuetas y tardías de lo esperado.

Por países

Además, el análisis por países muestra que esta ralentización de la espiral inflacionista tiene dos caras negativas. La primera es qué parte del ajuste se ha producido debido al desplome de la demanda en los países más afectados por el frenazo económico en la segunda mitad del año, Francia y Alemania. En concreto, los precios en las dos primeras potencias de Europa frenan siete décimas el último mes, al 3,1% en Alemania y al 3,4% en Francia, lo que aviva las dudas de hasta qué punto el freno de la inflación se debe a una moderación de los costes y cuánto a una reducción de los márgenes de beneficios. En sentido contrario, la inflación en España repunta dos décimas, al 3,5%, con que la economía nacional pierde siete décimas de competitividad con la eurozona en lo que supone el cuarto retroceso consecutivo, lo que complica la evolución del sector exportador.

Amenaza de creciente “inestabilidad política” en España

Carlos Polanco. París

La configuración del actual Gobierno de coalición, sus apoyos parlamentarios y sus incipientes fricciones son un motivo de preocupación entre el sector financiero. Así lo atestigua al menos la compañía de seguros de crédito francesa Coface, que en su último informe de riesgo país y sectorial presentado ayer señala que “la coalición multipartido formada por el presidente, Pedro Sánchez, que incluye partidos proindependencia de Cataluña y el País Vasco, podría hacer difícil la gobernanza e incrementar el riesgo de inestabilidad política”.

La compañía comenta como uno de los principales puntos débiles de la economía “el paisaje político polarizado y fragmentado”, con “amenazas a la unidad territorial”. Otros aspectos negativos mencionados son una “alta deuda pública y privada”, una “altamente negativa posición de inversión extranjera”, el “desempleo estructural” y una “gran cuota de compañías pequeñas y de baja productividad”. Pese a ello el texto reconoce que existe un buen clima para los negocios en el país.

Por contra, la compañía destaca otros aspectos a valo-

rar positivamente en la estructura de la economía española, como su ventajosa posición en renovables, “importantes reformas” laborales y bancarias, la “capacidad de reinversión del sector manufacturero” y el “creciente apoyo financiero de las instituciones europeas”, con medidas como los fondos de recuperación. Así, el informe señala que “la actividad se ve-

La incertidumbre podría afectar a la aplicación de fondos europeos, esenciales para la economía

rá retenida por un entorno externo sombrío y altos tipos de interés, pero los fondos europeos continuarán apoyando la inversión pública como parte del plan de recuperación”.

Eso sí, a este respecto el panorama político podría jugar una mala pasada. Guillermo Rodríguez, CEO de España y Portugal de la compañía, sostuvo ayer que, a la hora de aplicar los fondos, “hace falta estabilidad política y unos Presupuestos. Hay un Gobierno con tensiones palpables. Es crítico conseguir la estabilidad para sacar adelante esos Presupuestos porque

es donde se define cómo se aplican esos fondos. Hemos recibido muchos fondos pero todavía no están llegando al usuario final, al empresario”.

Esta semana se han ensanchado las grietas entre el Gobierno de coalición y sus socios parlamentarios después de que las crecientes exigencias de Junts desembocaran en el *no* del Congreso a la proposición de ley de amnistía. Ha sido el primer bache de la legislatura y un revés para el Gobierno de Sánchez, que aun así confía en sacar adelante la mayoría parlamentaria para aprobar los Presupuestos de 2024, que salvo

sorprende mayúscula necesitarán del voto afirmativo de Junts.

La aplicación de fondos europeos se antoja como fundamental en la reformulación de la economía española hacia una mayor variedad de fuentes de ingresos. Porque como explica el informe, el país es muy dependiente, de sectores como el turismo, “muy sensibles” a eventos tan imprevisibles como la pandemia. De ahí la necesidad de explorar “la estrategia de diversificar ingresos y no ser dependiente del turismo o el sector agrario”, como reclama Rodríguez.

LEJOS DEL ACUERDO EL PSOE Y EL PP DESCONFÍAN EL UNO DEL OTRO EN LA RENOVACIÓN DEL CGPJ. LOS SOCIALISTAS SE NIEGAN EN REDONDO A QUE SEAN LOS JUECES LOS QUE ELIJAN A LOS JUECES. SI NO HAY UN ACERCAMIENTO PARA UNA RENOVACIÓN PARITARIA EL ACUERDO SE ANTOJA IMPOSIBLE.

Cainismo en la renovación del CGPJ

ANÁLISIS por Iñaki Garay

La Constitución no dice nada sobre la elección de los 12 miembros, sobre 20, que deben ser elegidos entre jueces y magistrados, pero cuando se redactó todo el mundo entendía que en esos nombramientos no debía participar el poder político. En ese sentido, nuestra carta magna estaba inspirada en la Constitución italiana de 1948 y pretendía garantizar en todo momento la separación de poderes sobre la que se asientan todas las democracias. Los partidos, con la iniciativa del PSOE, aprovecharon la Ley Orgánica de 1985 para que esos 12 miembros fueran también nombrados por una mayoría reforzada de tres quintos en las Cámaras, lo que a la postre ha resultado ser un sistema perverso que provoca una lamentable politización. El Constitucional, tal vez pecando de ingenuidad, aprobó aquella reforma que constituye la base de los polvos que han dado lugar a los actuales lodos. En todos estos años, la injerencia política, lejos de perfeccionar la independencia de la Justicia, se ha trasladado aguas abajo hasta llegar a las asociaciones de jueces y contaminarlas. La única manera de revertir esto es retirarle a los partidos la capacidad para nombrar a los jueces a su imagen y semejanza.

Se ha hablado de muchas fórmulas. En concreto, se ha planteado la posibilidad de que estos doce miembros sean nombrados entre jueces y magistrados, incluso por sorteo, y que en la lista de quienes pueden optar al puesto haya una selección que obedezca a criterios objetivos de meritocracia e independencia. Por ejemplo, más de quince años de ejercicio con buen desempeño profesio-



El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, ayer en Bruselas.

nal y una trayectoria al margen de los partidos políticos. De este modo, no serían elegibles jueces que hayan tenido cargos públicos.

De los más de cinco mil jueces que hay en este momento en España, solo la mitad están asociados a unas organizaciones que han ido alineándose políticamente, y que son las que promocionan a sus miembros dentro de la carrera. Esto provoca un efecto perverso para la independencia de la Justicia. Si la vía de un juez para progresar depende más de la militancia política que de su desempeño profesional la separación de poderes está herida de muerte. Este sistema además es injusto, ya que esa otra mitad de los jueces que no pertenecen a ninguna asociación está sistemáticamente infrarrepresenta-

El PSOE no quiere cambiar el sistema de elección y despolitizar la Justicia de una vez

da en todos los altos estamentos de la Justicia.

Esto es lo que PSOE y PP deberían revertir en aras del interés general en las negociaciones que se han iniciado en Bruselas bajo la tutela del comisario de Justicia, Didier Reynders. Pero hasta ahora no hay grandes esperanzas de que suceda.

De momento, hay una desconfianza total entre los dos grandes partidos que no invita al optimismo. El PSOE se niega en redondo a que sean los jueces los que elijan a los jue-

ces y ese es ahora el principal obstáculo que tiene la renovación del CGPJ. Los socialistas quieren que lo urgente se imponga y lo importante quede en el limbo. Pretenden que se lleve a cabo la reforma que avance su control sobre el órgano de Gobierno del Poder Judicial, para a través de él y con la participación activa de la asociación Jueces para la Democracia, afin ideológicamente, empezar a colocar a gente próxima en las vacantes del Supremo durante los próximos años. Y lo quiere hacer porque considera que le toca, sin comprometerse de ningún modo a revertir el actual sistema de nombramiento político. El argumento de los socialistas es que la carrera judicial tiene un sesgo conservador que no se corresponde con la realidad social ni

con el voto en la calle. Si este planteamiento se mantiene, la reforma del CGPJ se antoja inalcanzable.

La desconfianza entre los negociadores se basa también en la batalla por el relato en el que no falta la guerra sucia. Una de las grandes falacias que se ha creado en torno a la renovación del CGPJ es la responsabilidad sobre el caos que vive ahora la Justicia. Ese caos no es fruto de ningún bloqueo, que en cualquier caso sería responsabilidad compartida del PP y el PSOE. Es consecuencia directa de la reforma legal que introdujo el Gobierno de Sánchez para impedir que el CGPJ realizara nombramientos estando en funciones. Esta supresión interesada de competencias, con un claro interés coercitivo, ha provocado que en estos cinco años hayan quedado sin cubrir prácticamente un tercio de los bajas que se han producido en las salas del Tribunal Supremo, en la Audiencia Nacional y en los tribunales superiores de Justicia. Y eso es lo que hace que en estos momentos se estén dictando mil sentencias menos al año en los tribunales, causando un claro perjuicio a los ciudadanos.

Si no hay acuerdo sobre el sistema de elección, la única posibilidad en estos momentos de que se renueve el CGPJ, y a la vez el mal menor, pasa por una paridad entre conservadores y progresistas de diez a diez, y con un presidente de consenso.

Realmente la no renovación del órgano de gobierno de los jueces solo es el fruto del clima cainita que asola la política española, cuya principal expresión es la división en bloques, algo que impide el necesario consenso en los grandes temas. La negociación, en pleno ataque de los socios del Gobierno al poder judicial, tiene lamentablemente muchos posibilidades de naufragar.

Sánchez: “El independentismo catalán no es terrorismo”

Expansión. Madrid

Tras la sonora derrota sufrida el martes en el Congreso, cuando Junts votó en contra de la ley de amnistía por no incluir sus exigencias de blindar todos los casos de presunto terrorismo, Pedro Sánchez defendió ayer el texto de la norma tal como está porque está convencido de que con ella serían amnistiados todos los independentistas catalanes encausados en el *procés*. Empezando por su propio líder, el prófugo de la Justicia Carles Puigdemont. “Como todo el mundo sabe, el independentismo catalán no es terrorismo. No lo es, y por tanto, con

este proyecto de ley yo estoy convencido, y así al final lo van a concluir los tribunales, que van a estar todos los independentistas catalanes amnistiados porque no son terroristas”, afirmó el presidente del Gobierno desde Bruselas al término de la cumbre europea.

De sus palabras se desprende que la ley, que calificó fruto de un proceso “suficientemente riguroso y sólido”, no puede ir más allá, y aunque habló de “firmeza” en su posición, también resaltó la importancia de mantener “la templanza” y la contención para lograr llegar a

un acuerdo con Junts.

Sánchez, cuyo mandato ha echado a andar sobre arenas movedizas, recordó que la formación que lidera Puigdemont desde Waterloo ya había respaldado “cuatro veces” la norma a lo largo de su tramitación parlamentaria, proceso durante el que el Gobierno insistió a sus aliados separatistas en el riesgo de debilitar la ley ante posibles recursos si se incluyen las exigencias de Junts de cubrir todos los delitos de terrorismo y de traición. Máxime en un contexto en el que la oposición ha internacionalizado su rechazo a la ley de amnistía, situando al Gobierno

español bajo el foco de las autoridades europeas. De hecho, parte de los mensajes de Sánchez ayer tenían como destinatario al Ejecutivo comunitario, que, en una iniciativa sin precedentes, se ha convertido en mediador entre el Gobierno socialista y el PP en la negociación para renovar el Consejo General del Poder Judicial (CGPJ). “El objetivo fundamental es que (la ley) salga del

Junts insiste en un blindaje total en la ley frente a las acusaciones de terrorismo

Congreso así, igual de valiente, sin duda reparadora y con las garantías jurídicas y la seguridad jurídica para que pueda ser aplicada, y esa es la posición del Gobierno de España”, afirmó Sánchez.

Junts, sin embargo, sigue sin dar su brazo a torcer. “Ahora que estamos de acuerdo” en que “no ha habido ningún caso de terrorismo” y en que “todos los independentistas tienen que ser amnistiados”, “tenemos que blindarlo en la ley”, manifestó el secretario general de Junts, Jordi Turull. Previamente, el portavoz de Junts, Josep Rius, había asegurado que la formación

independentista insistirá hasta el final en su exigencia de un blindaje total en la ley frente a las acusaciones de terrorismo y de alta traición contra Puigdemont y otros implicados en el proceso secesionista.

Y mientras los separatistas arremeten contra los jueces por las causas e investigaciones abiertas contra el *procés*, el CGPJ analizará el lunes en un pleno extraordinario estos señalamientos y acusaciones a magistrados concretos, entre ellos Manuel García-Castellón, para emitir un pronunciamiento.

La incertidumbre de lo desconocido



Tom Burns
Marañón

En el camino emprendido no hay líneas continuas que prohíben adelantamientos peligrosos ni hay rojas que no se pueden traspasar porque tras ellas hay un enorme socavón. Se desconoce si Sánchez, a exigencias de Puigdemont, está dispuesto a borrar estas civilizadoras líneas.

Convocar a cientos, quizás a miles, a una sentada en las pistas de un importante aeropuerto donde la torre de control vigila el aterrizaje cada minuto de aviones que, en algunos casos, podrían estar volando justos de combustible equivale a utilizar un arma, en este caso a una fanatizada multitud, capaz de provocar una monumental catástrofe. Esto es evidente para cualquiera que tenga dos dedos de frente.

Discutir si la ocupación del aeropuerto de Barcelona que organizó Tsunami Democràtic hace cinco años constituyó un acto de terrorismo *light* o *heavy* es una estupidez. Soslaya que existieron —¿que existen?— suficientes hiperventilados en las filas del independentismo catalán para determinar un dantesco desastre.

Hechos muy, muy serios que incluyen indicios de alta traición han acompañado el *procés*. Escurrir ese bulto es dar paso al “desconocido desconocido”.

El autor del “conocido/desconocido” juego de palabras fue Donald Rumsfeld, el secretario de Estado de George Bush, hijo, y lo empleó en una rueda de prensa cuando se le preguntó por la presencia de armas de destrucción masiva en Irak. Rumsfeld, que era un viejo zorro y, por lo tanto, muy listo, se puso a hablar de “conocidos conocidos”, de “conocidos desconocidos” y de “desconocidos desconocidos”.

Desde que se constituyó el gobierno de coalición en noviembre se está con el pasatiempo del faroleo con los naipes o como se quiera llamar la distracción que les ocupa el tiempo a Pedro Sánchez y a Carles Puigdemont. Y lo que se contempla es un pieza de teatro surrealista que han creado entre ambos. El difunto Rumsfeld lo hubiera llamado el drama inevitable que produce un complejo *known known*. En realidad, hay dos *knowns*.

Se sabe y se conoce que el presidente del Gobierno hará todo lo que esté en su mano para conseguir el apoyo de los siete votos en el Congreso de los Diputados que son fieles al prófugo de la justicia. Dependiendo de ellos su poder. Y se conoce y se sabe que Sánchez no obtendrá ese sostén hasta que pueda garantizar al fugitivo una plena, muy íntegra y muy amplia amnistía que permita la vuelta triunfal del fugitivo a la Ciudad Condal a tiempo para encabezar la lista de su partido en las elecciones al parlamento catalán.

Rumsfeld definió el *unknown known* como lo que sucede cuando las cosas que uno pensaba que sabía en la práctica resultaron ser desconocidas. Si esto se aplica al espectáculo que brindan Sánchez y Puigdemont, el suspense que se plantea



La portavoz de Junts, Miriam Noguera, tras intervenir en el debate de la amnistía, ante la vicepresidenta primera, María Jesús Montero, y el ministro de la Presidencia y Justicia, Félix Bolaños.

Puigdemont siempre ha mantenido sus principios y su meta. Nunca los ha ocultado

en el escenario se centra en dónde se quiebra la relación transaccional que han desplegado.

No se sabe en qué momento se rompe el *yo te doy* para que *tú me des* que gestionan los dos personajes que se pasean por las tablas. Ni se puede anticipar el porqué de una ruptura que dé por terminada la función con la bajada del telón.

No sirve de mucho conocer lo que anhelan tanto Sánchez como Puigdemont si no se sabe ni cuánto está dispuesto a avalar el primero ni cuánto fianza a prueba de bomba va a exigir el segundo. ¿Cuánto se pueden destensar la cuerda?

Dos tijeretazos

Se dirá que hay dos tijeretazos que pueden cortar el cordel en cualquier momento. Uno sería obra de la herramienta de cortar por lo sano que emplea el Estado de Derecho y la separación de poderes que distingue la democracia liberal de lo que es la autocracia o cosas peores.

Se acabará la pantomima en el mismo momento en que la justicia, el garante de las libertades, dictamine que su trama es anticonstitucional. Quienes emplean las tijeras tienen nombres y apellidos: el juez Manuel García-Castellón y el juez Joaquín Aguirre, de momento y sin ir más lejos. Ambos son tildados de

ser prevaricadores por la claqué independentista.

El otro tijeretazo tiene que ver con la fiabilidad de Sánchez a la hora de prometer impunidad para Puigdemont y para los demás del *procés*, los de la peligrosísima protesta en la pista de aterrizaje del Prat incluidos. Los independentistas pueden muy bien pensar que no es aconsejable confiar en un tornadizo que vive según el precepto de hacer de la necesidad virtud.

Tiempo hay para que se precise hasta qué punto la incorregible mendacidad del presidente del Gobierno ha limitado su capacidad de maniobra. Claramente el prófugo independentista la tiene muy en cuenta. Puigdemont siempre ha mantenido sus principios y su meta. Nunca los ha ocultado.

¿Ha de crearse Puigdemont la “amnistía para la normalización institucional, política y social en Cataluña” que ofrece el presidente del Gobierno? Tras la derrota el martes en el pleno del Congreso de los Diputados de la Proposición de Ley Orgánica presentada por el Grupo Parlamentario Socialista, a la vista está que no. Los de los siete votos votaron que “no” al paquete de medidas de gracia que ofrecía Sánchez.

Puigdemont quiere más garantías y, en un alarde esperpéntico, no le ha costado nada votar junto a quienes quieren que sea detenido, juzgado y condenado si se le ocurre pisar el suelo patrio.

Vuelta, por lo tanto, a la casilla de salida que es la Comisión de Justicia

El anuncio sanchista de “la amnistía para la normalización política” extraña en Europa

y a elaborar en los próximos quince días una nueva propuesta que, en esta segunda redacción, obtenga las bendiciones del señor de Waterloo, Bruselas. Con ello un viejo país con una larga y muchas veces sabia historia a cuestas se adentra en un terreno ignoto, que es el del *unknown unknown*.

Este viaje a lo enteramente desconocido sitúa a España en la incómoda situación que es la de no estar en sintonía con lo que sucede en su alrededor. En todos los lugares del entorno europeo la conversación versa sobre la inmigración, el coste de la vivienda, la bronca de los agricultores que se niegan a pagar los costes de la transición energética y, en general, la disfuncionalidad de los cargos electos. No hay nada particularmente nuevo en todo ello porque, adaptadas a circunstancias cambiantes, desde siempre han sido las cosas de andar por casa.

Sin embargo, aquí, además de todo eso, se habla de lo trascendente, de lo que es la continuidad histórica y de lo que supone un proyecto de vida en común. Si esto fuese un educado diálogo se podría soportar la pedantería que lo adorna, pero no lo es porque prevalece la desconfianza cuando no el odio ignorante, puro y duro. Se levantan muros y se practica la exclusión con cordones sanita-

rios. El pasado moldea el presente y entre los disparates que frustran la convivencia hispana esta la recreación del guerracivilismo que en su día introdujo José Luis Rodríguez Zapatero, expresidente del gobierno y ahora miembro del equipo gubernamental que negocia con Puigdemont en Suiza con un mediador internacional por medio en calidad de arbitro.

En lugar de construir sobre el ayer de la reconciliación y la defensa de una Constitución que, por primera vez en la historia del constitucionalismo en estos pagos, no es militante, se retrocede emocionalmente, de manera muy sectaria y rematadamente *fake* a la nada luminosa polarización de la II República y a la noche larga del fratricidio de hace cinco generaciones. Esto solo puede ocurrir en una sociedad que pasa de la liquidez a la locura colectiva cosa que, por otro lado, también ocurre en otros lugares gracias a la pandemia *woke*. Lo peor es que aquí es el propio gobierno el que se ha encargado de la impropia mudanza porque Sánchez ha decidido que la radicalización es su cuerda de salvavidas. Últimamente da muestras de una paranoia galopante. Ahora habla de “fachosferas”.

El desconocido desconocido es, por definición, el territorio de la inestabilidad. En el camino emprendido por donde no hay líneas continuas que prohíben adelantamientos peligrosos ni hay rojas que no se pueden traspasar porque tras ellas hay un enorme socavón. Se desconoce si Sánchez, a exigencias de Puigdemont, está dispuesto a borrar estas civilizadoras líneas.

Sobra apuntar que el anuncio sanchista de “la amnistía para la normalización institucional, política y social en Cataluña” extraña en Europa. Ya es raro que el gobierno español incluya a comunistas. Que negocie el perdón y la complicidad de quienes quieren acabar con el orden territorial de un Estado miembro de la Unión pertenece al orden de lo exótico.

Europa esperaba que el resultado de las pocas concluyentes elecciones generales de julio impulsaría la creación de un gobierno de coalición entre el centro derecha y el centro izquierda. Así se resuelven las incertidumbres en Europa. Sin embargo, los socios olvidaban que *Spain is different* y que el lugar común manda. A ojos europeos el acuerdo que Sánchez persigue con Puigdemont, junto a la deriva frente populista que ha elegido, se ha convertido en un *unknown unknown*. Es un asunto muy chocante y, desde luego, preocupante. También lo es premiar a los que se sientan en la pista de aterrizaje de un aeropuerto internacional.

Cataluña entra en emergencia por sequía con críticas a la gestión de ERC

MEDIDAS/ La Cámara de Barcelona, Moody's y la patronal metalúrgica recriminan a la Generalitat la falta de inversiones en los últimos años. Pimec reclama nuevas ayudas para evitar "cierres" empresariales.

David Casals. Barcelona

Más de 200 municipios catalanes donde residen seis millones de personas, entre ellos toda el área metropolitana de Barcelona y las principales localidades turísticas de la costa, están desde hoy en emergencia por sequía. Se trata de la peor crisis hídrica "desde que hay registros", en palabras del presidente de la Generalitat, Pere Aragonès, y esta situación inquieta profundamente a los agentes económicos.

Según Moody's, desde 2017 la administración autonómica únicamente ha destinado el 1,5% de su presupuesto a infraestructuras hídricas. La agencia de calificación alertó ayer del impacto que tendrá en los sectores que más contribuyen al PIB autonómico: la industria y el turismo.

El presidente de la Cámara de Barcelona, Josep Santacreu, atribuyó la situación al "déficit clarísimo de falta de decisiones e inversiones a tiempo". "Llevamos una década de retraso", afirmó en rueda de prensa.

La patronal metalúrgica pidió al Govern más "compromiso y rigor" y también le reprochó ir a remolque. Por su parte, Pimec aseguró que sin nuevas ayudas, habrá empresas que se verán abocadas al



El presidente de la Generalitat, Pere Aragonès (ERC), compareciendo ayer tras declarar la entrada en fase de emergencia por el déficit hídrico.

cierre por lo que su presidente, Antoni Cañete, pidió hacer "compatible la continuidad de la economía con un uso sostenible del agua".

Ante las críticas, la Generalitat asegura que las primeras medidas de ahorro arrancaron en 2021. Sin embargo, el malestar también se extiende a los partidos de la oposición. El líder del PP catalán, Alejandro Fernández, acusó al inde-

pendientes del "futuro personal" de sus dirigentes Carles Puigdemont (Junts) y Oriol Junqueras (ERC) que de la sequía. El PSC evitó ayer hacer sangre e hizo un llamamiento al consenso.

Con las reservas actuales, el abastecimiento sólo está garantizado para los próximos 15 meses. Estos cálculos incluyen el agua subterránea, la capacidad actual para desalar y regenerar y las reservas de

los pantanos. Los que están situados en las cuencas de los ríos Ter y Llobregat, y que abastecen a muy buena parte de la población, están únicamente al 15% de su capacidad.

Al pasar de situación de excepcionalidad a la fase 1 de emergencia, la Generalitat limita a 200 litros por persona y día el consumo de agua en la provincia de Barcelona, casi toda la de Girona y el norte de la de Tarragona. Si no llueve,

esta cantidad se limitará todavía más.

Desde hoy, se reduce en un 80% el riego agrícola y también deben consumir un 25% menos la industria y actividades recreativas. Tampoco podrá usarse agua potable para limpiar las calles, dejarán de funcionar las duchas de las playas y se cerrarán los túneles de lavado de vehículos sin recirculación.

En zonas verdes y jardines

Desde hoy hay nuevas restricciones en 200 municipios, donde residen seis millones de personas

privados, sólo podrá regarse con agua subterránea, en horas de baja insolación y cuando la vegetación esté en alto riesgo. En los campos de césped, el suministro se limita a los que acogen deportistas federados y si las instalaciones adoptan medidas para compensar el exceso de consumo, como el cierre de duchas.

Inquietud en los hoteles

Tampoco podrán rellenarse las piscinas, una medida que inquieta al Gremio de Hoteles de Barcelona. Según su presidente, Jordi Clos, conllevará "una pérdida de visitantes considerable" para la capital catalana, en la que el turismo representa en torno al 14% del PIB y más de 150.000 empleos.

La Generalitat también abrió la puerta ayer a rebajas puntuales en la presión del grifo para que los consumidores gasten menos. En los últimos días también ha acordado rebajar el caudal ecológico de varios ríos, una medida que grupos ecologistas han llevado a los tribunales.

Desde este año, el agua también es más cara. Han acordado incrementos la Agencia Catalana del Agua -que gestiona todas las cuencas salvo el Ebro y sus afluentes- y el Área Metropolitana de Barcelona. De esta forma, las administraciones buscan recursos para financiar medidas como la mejora de las canalizaciones contra las fugas.

El Gobierno esgrime el papel del Notariado como aval para acoger la sede antiblanqueo de la UE

I. Faes. Madrid

El ministro de Economía, Comercio y Empresa, Carlos Cuerpo, destacó ante las autoridades europeas durante la presentación de la candidatura de Madrid para acoger la futura sede antiblanqueo europea el papel de los notarios españoles como garantía del compromiso español y su amplio conocimiento y experiencia en la lucha contra el blanqueo de capitales y la financiación de terrorismo.

En concreto, Cuerpo subrayó la labor antifraude del Notariado español. "Especialmente a través de los notarios, tenemos una base de datos (de titularidad real) que

ha sido señalada por numerosos informes como mejores prácticas, incluso por el Grupo de Acción Financiera (GAFI)", manifestó.

Precisamente, la Base de Datos de Titular Real (BDTR) ha sido reconocida por distintos organismos europeos y mundiales. Este mecanismo, creado al amparo de la Ley 10/2010 de Prevención de Blanqueo de Capitales, permite a las autoridades públicas saber quiénes son las personas ocultas tras sociedades, fundaciones, asociaciones, partidos políticos y sindicatos; incluso tras una maraña de sociedades fantasmas y testaferros. El Consejo Gene-

ral del Notariado creó esta base en marzo de 2012, tras el dictamen favorable de la Agencia Española de Protección de Datos.

En esta base están identificados de manera acreditada, desde 2004, los titulares reales de 2.748.000 entidades mercantiles, 163.914 personas jurídicas no mercantiles, como asociaciones, fundaciones o partidos políticos y de 50.672 entidades extranjeras.

Cuerpo destaca la generación de la Base de Datos de Titular Real, reconocida por la UE

Como recordó el ministro de Economía, el Grupo de Acción Financiera (GAFI) aseguró ya en 2014, tras evaluar a España en materia de prevención del blanqueo de capitales, que si España puede saber quiénes son los titulares reales de las sociedades mercantiles españolas es gracias a la información contenida en la Base de Datos de Titular Real, desarrollada por el Notariado.

Actualmente tienen acceso a la información de la BDTR el Servicio Ejecutivo de la Comisión de Prevención del Blanqueo de Capitales e Infracciones Monetarias (Sepblac); las autoridades ju-

diciales, policiales, fiscales y administrativas competentes en materia de prevención del blanqueo de capitales; los notarios, en su condición de sujetos obligados en la prevención y lucha contra el blanqueo de capitales, y otros sujetos obligados previstos en la Ley 10/2010.

Para el titular de Economía la BDTR es "una de las fortalezas del sistema español de lucha contra el blanqueo de capitales, porque facilita los datos necesarios para las diferentes partes interesadas. Esto era esencial antes de la recomendación de la Comisión Europea y es algo que ya está en marcha".



José Angel Martínez Sanchiz, presidente del Notariado.

De hecho, la Oficina Anti Fraude (OLAF), integrada dentro de la Comisión Europea (CE), tiene acceso a la información que figura en esta base.

Calviño ve necesario un Presupuesto para canalizar los fondos europeos

BANCO EUROPEO DE INVERSIONES/ La nueva presidenta del BEI eleva la presión sobre la necesidad de aprobar nuevas cuentas públicas después de que el fracaso de la ley de amnistía las deje en el aire.

J. Portillo. Madrid

Nadia Calviño, hasta hace un mes vicepresidenta primera del Gobierno y ministra de Economía de España, advirtió ayer desde su nuevo puesto como presidenta del Banco Europeo de Inversiones (BEI), de la necesidad de que el país logre aprobar unos nuevos Presupuestos Generales del Estado para poder articular debidamente el aprovechamiento de las ayudas europeas del programa *Next Generation*.

“Los Presupuestos determinan el marco para desplegar los fondos europeos”, defendió ayer Calviño durante el balance de actividad del BEI en España durante 2023. La máxima responsable del organismo que canalizará el nuevo fondo europeo de préstamos blandos para las comunidades autónomas, eleva así la presión sobre el Parlamento para aprobar unas nuevas cuentas públicas para 2024 que han quedado en vilo tras el rechazo de Junts a la ley de



Nadia Calviño, nueva presidenta del BEI, ayer en Madrid.

amnistía. La previsión del Gobierno era iniciar la tramitación del Presupuesto una vez encauzada la polémica exigencia de los independentistas catalanes, pero el rechazo del partido de Carles Puigdemont al texto, por miedo a que el paraguas legal se le quede

corto, devuelve la norma a la Comisión de Justicia del Congreso de los Diputados por un periodo de entre 15 días y un mes. La demora y el incierto resultado de la negociación dejan en el aire el margen del Gobierno para sacar adelante las cuentas y la continuidad

misma de la legislatura. Con todo, la portavoz del Gobierno, Pilar Alegre, declaró ayer a *RNE* que el Ejecutivo no renuncia a su plan de impulsar el proyecto presupuestario este mismo trimestre y de agotar sus cuatro años de mandato.

En caso de mantenerse la actual prórroga del Presupuesto de 2023, de todas formas, el texto ya articula la canalización de 28.692 millones de euros europeos en el año.

A la espera de acontecimientos, Calviño anunció que el BEI ha iniciado la puesta en marcha del nuevo Fondo de Resiliencia Autonómica, dotado de 20.000 millones en créditos blandos, recogidos en la agenda de ampliación del Plan de Recuperación. “Estamos trabajando muy estrechamente con la Comisión Europea y con el Gobierno de España para que cuanto antes se pueda empezar este despliegue, que prevemos que se produzca en el curso del año”, anunció, detallando que la previsión es que el fondo pueda facilitar una primera inyección de 3.600 millones a las comunidades en 2024.

Aunque el Estado ya ha asignado a las autonomías unos 26.200 millones de las subvenciones inicialmente asignadas a España, su desti-

El BEI prevé impulsar los primeros 3.600 millones en créditos europeos para las CCAA este año

España recibió del banco de inversión europeo 11.400 millones en 2023, una cifra récord

no viene teledirigido desde el Plan de Recuperación, mientras que los 20.000 millones en préstamos darán margen a las regiones para seleccionar el destino de las inversiones, dentro de los objetivos marcados por la UE. En concreto, los recursos podrán ser utilizados por empresas privadas y públicas en las áreas de vivienda social y asequible o regeneración urbana; transporte sostenible; competitividad industrial y de las pymes; investigación, desarrollo e innovación; turismo sostenible; economía de los cuidados y gestión de aguas y residuos o transición energética. El nuevo ministro de Economía, Carlos Cuerpo, trabaja estos días en el sistema que regirá el destino final de los préstamos que canaliza el BEI.

Más allá, Calviño detalló ayer que en 2023 España recibió 11.400 millones del BEI, un 14% más que el año anterior y una cifra récord.

Fira de Barcelona

Récord de expositores en el gran salón del vino

Expansión. Barcelona

Todo listo para la celebración, la semana que viene, de Barcelona Wine Week (BWW), el salón de referencia del vino español que organiza Fira de Barcelona. El certamen tendrá lugar en el recinto ferial de Montjuïc entre el lunes y el miércoles, y batirá este año el récord de expositores, con la participación de un total de 952 bodegas, lo que representa un 15% más respecto a 2023 y la ocupación total del espacio expositivo.

En su cuarta edición, el salón BWW contará con la presencia de bodegas de 73 denominaciones de origen y de otros sellos de calidad del vino tranquilo y el cava español, con nombres propios del sector como Protos, Matarromera, Marqués del Atrio, Pago de los Capellanes, Araex, Juvé & Camps, Lan, Freixenet, Vi-

Barcelona Wine Week abrirá sus puertas el próximo lunes con la presencia de 952 bodegas españolas

La asistencia de 1.650 compradores abre oportunidades de negocio para las empresas del sector

cente Gandía o Vallformosa.

Está previsto que acudan al certamen unos 1.650 compradores, un millar de ellos nacionales y otros 650 extranjeros, principalmente de países como Estados Unidos, Alemania, Canadá, Reino Unido, Países Bajos o China, lo que convierte a BWW en un gran foro para hacer contactos y cerrar contratos.

Entre los compradores e importadores internacionales estarán en el salón responsables de grandes cadenas de supermercados, como la británica Tesco o la china Cuty Super, además de distribuidores clave, como es el caso de los grupos estadounidenses American Northwest Distributors o Handcraftedwines.

Los organizadores de BWW consideran que el evento dará lugar a más de 11.400 reuniones de negocio entre expositores y compradores internacionales.

Más negocio

La directora de Barcelona Wine Week, Celine Pérez, aseguró el pasado miércoles en la presentación del certamen que esta cuarta edición “generará más negocio que nunca” debido a la “altísima demanda” para exponer y “al



El salón BWW celebrará la semana que viene en el recinto de Montjuïc, en Barcelona, su cuarta edición.

éxito del programa de atracción de compradores y distribuidores”, informa *Efe*.

Barcelona Wine Week se estructura en torno a tres grandes áreas. La principal, BWW Lands, agrupará a las bodegas organizadas por denominaciones de origen. Por su parte, BWW Brands y BWW Complements&Tech albergarán a algunas de las

marcas más reconocidas del mercado, mientras que en BWW Collectives y BWW Impulse tendrán su espacio los pequeños proyectos y las microbodegas.

Hasta 160 expertos del mundo del vino, como sumillers, elaboradores y críticos, tomarán parte en las diferentes sesiones organizadas por BWW con el objetivo de ana-

lizar los grandes retos del sector y las macro tendencias del mercado. Entre los ponentes estarán Fernando Mora, Dominik Huber, Sara Pérez, Tim Atkin, Peter Richards o Almudena Abarca, la única mujer española con el título de *master of wine*.

El programa del salón incluye asimismo la celebración de setenta catas.

CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



LOS PROTAGONISTAS DE LA BOLSA ESPAÑOLA

01-02-2024

Los valores que más suben

Valor	%
Deoleo	2,44
Pescanova	2,37
Reig Jofre	2,13
Amrest Holdings	1,97
Realia Business	1,92
Gam	1,52
Alantra Part	1,34
Amper	1,22

Los valores que más bajan

Valor	%
Ezentis	-11,73
Squirrel	-9,49
Berkeley Energía	-5,01
Colonial	-4,74
Almirall	-4,03
Adolfo Domínguez	-3,24
Ferrovial Se	-3,16
PharmaMar	-3,15

Los valores más negociados

Títulos	Valores
Urbas Gr.Financiero	157.812.140
B. Sabadell	73.128.030
B. Santander	50.660.263
Ezentis	22.396.771
CaixaBank	11.360.769
BBVA	11.274.614
Iberdrola	9.367.206
Telefónica	8.893.776

Bono español a 10 años
Rentabilidad en porcentaje.



Petróleo
Barril de Brent, en dólares.



Oro
En dólares por onza.



ÍNDICES MUNDIALES Y SECTORIALES

01-02-2024

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
ESPAÑA						
Ibex 35	10.014,00	-63,70	-0,63	10.209,00	9.858,30	-0,87
Ibex Medium Cap	13.227,90	-122,70	-0,92	13.629,20	13.089,40	-2,37
Ibex Small Cap	7.882,80	-40,60	-0,51	8.177,70	7.856,00	-0,79
Latibex Top	5.815,90	-29,20	-0,50	6.038,20	5.738,70	-3,17
Madrid	987,97	-5,67	-0,57	1.010,10	972,17	-0,91
B. Consumo	5.376,12	-32,67	-0,60	5.491,75	5.210,06	-2,79
Mat. / Const.	1.632,84	-24,46	-1,48	1.693,37	1.632,84	-2,02
Petróleo / Energía	1.703,37	-7,00	-0,41	1.806,68	1.683,53	-4,54
S. Fin./Inmobiliar.	556,38	-1,33	-0,24	571,29	532,23	2,26
Tecnol. / Comunic.	722,71	-6,01	-0,82	735,81	708,75	1,90
Serv. Consumo	967,21	-5,83	-0,60	980,59	947,40	-0,88
Barcelona	803,86	-5,12	-0,63	824,06	789,09	-0,99
BCN Mid-50	24.089,49	-156,74	-0,65	24.790,17	23.998,20	-0,75
Bilbao	1.572,77	-10,71	-0,68	1.603,70	1.551,16	-1,33
Valencia	1.549,56	-10,52	-0,67	1.580,00	1.521,82	-1,04
ZONA EURO						
Dax Xetra	16.859,04	-44,72	-0,26	16.972,34	16.431,69	0,64
CAC 40	7.588,75	-68,00	-0,89	7.677,47	7.318,69	0,60
Aex 25	822,09	3,88	0,47	822,09	771,43	4,48
Ftse Mib	30.689,11	-55,13	-0,18	30.744,24	30.077,46	1,11
PSI-20	6.285,35	-37,41	-0,59	6.602,22	6.252,96	-1,74
Austria-Atx Vienna	3.450,57	-5,91	-0,17	3.456,48	3.327,04	0,45
Grecia-Atenas	1.376,62	9,21	0,67	1.376,62	1.301,34	6,46

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
RESTO EUROPA						
FT-SE 100	7.622,16	-8,41	-0,11	7.723,07	7.446,29	-1,44
SMI	11.213,91	-119,47	-1,05	11.443,13	11.137,79	0,68
Dinamarca-Kfx Copenh.	2.461,43	24,54	1,01	2.461,43	2.283,27	7,79
Rusia-Rts Moscu	1.124,67	-0,96	-0,09	1.145,27	1.073,14	3,80
OMX Stockholm 30	2.364,81	8,21	0,35	2.394,93	2.297,85	-1,39
PANEUROPEOS						
FTSE Eurotop 100	3.827,40	-7,63	-0,20	3.838,60	3.683,01	2,13
FTSE Eurofirst 300	1.915,75	-5,21	-0,27	1.922,21	1.850,49	1,43
DJ Stoxx 50	4.203,77	-9,04	-0,21	4.215,71	4.033,40	2,70
Euronext 100	1.418,98	-5,39	-0,38	1.426,39	1.368,00	1,68
S&P Europe 350	1.967,01	-6,82	-0,35	1.975,13	1.900,94	1,23
S&P Euro	2.025,51	-8,39	-0,41	2.036,98	1.943,00	1,74
Euro Stoxx 50	4.638,60	-9,80	-0,21	4.662,70	4.403,08	2,59
AMERICA						
Dow Jones	38.519,84	369,54	0,97	38.519,84	37.266,67	2,20
S&P 500	4.906,19	60,54	1,25	4.927,93	4.688,68	2,86
Nasdaq	15.361,64	197,63	1,30	15.628,04	14.510,30	2,33
Bovespa	128.481,02	728,74	0,57	132.833,95	126.601,55	-4,25
Merval	1.302.467,07	41.904,45	3,32	1.302.467,07	930.419,67	40,09
IPC	57.828,08	455,32	0,79	57.828,08	54.704,74	0,77
Colombia Colcap	1.277,65	1,10	0,09	1.297,33	1.222,50	6,90
Venezuela-Ibc Caracas	53.253,29	-276,66	-0,52	58.288,82	53.253,29	-7,92
Canada-Tse 300	21.119,21	97,33	0,46	21.227,87	20.695,02	0,77

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
Chile-Ipsa	6.051,42	64,28	1,07	6.210,59	5.844,56	-2,36
ASIA-PACIFICO						
Nikkei	36.011,46	-275,25	-0,76	36.546,95	33.288,29	7,61
Hang Seng	15.566,21	81,14	0,52	16.788,55	14.961,18	-8,69
Kospi Seul	2.542,46	45,37	1,82	2.669,81	2.435,90	-4,25
St Singapur	3.143,06	-9,95	-0,32	3.229,95	3.135,25	-3,00
Australia-Sidney	7.818,80	-94,00	-1,19	7.912,80	7.575,60	-0,14
AFRICA-ORIENTE MEDIO						
Egipto-Cma El Cairo	6.630,12	303,14	4,79	6.940,60	5.640,68	21,13
Israel-Tel Aviv 100	1.849,09	-12,83	-0,69	1.920,27	1.830,41	-10,09
Sudafrica-Jse All Share	74.469,95	-85,92	-0,12	75.709,14	71.693,09	-3,15
DIVISAS FRENTE AL EURO						
Euro/Dolar	1,0814	-0,0023	-0,2122	1,0987	1,0814	-2,14
Euro/Yen	158,9600	-1,2300	-0,7678	161,1700	155,6800	1,68
Euro/Libra	0,8535	-0,0008	-0,0960	0,8665	0,8525	-1,79
Euro/Franco Suizo	0,9336	-0,0012	-0,1284	0,9459	0,9305	0,82
BONOS A 10 AÑOS						
Puntos						
B. España 10 años	3,098	0,00	-0,13	3,273	2,987	-0,55
B. Alemania 10 años	2,156	0,00	-0,32	2,348	2,000	-0,40
B. EEUU 10 años	3,871	-0,10	-2,64	4,170	3,871	0,00
B. Reino unido	3,794	-0,02	-0,60	4,033	3,639	0,09
B. Japón	0,686	-0,02	-3,52	0,738	0,562	0,27
Dif. EEUU/Alemania	1,715	-0,09	-5,35	1,922	1,715	0,41

(1)A media sesion. (2)Festivo

IBEX

01-02-2024

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS			RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector								
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.	Por div.	Reval.	Total con div.	Número acciones	Capitalización (mill.)	PER	Valor	Año act.	Año sig.	contable										
													12 m. (%)	2024 (%)	2024																	
Acciona	118,450	-1,50	120,000	117,400	93,771	131,700	En	115,500	En	86,221	0,40	203,989	Ag22	17,523	My00	4,51	Jl-22	U	4,11	Jl-23	A	4,51	3,75	-11,14	-11,14	54.856,653	6,498	13,14	12,33	1,27	ANA	CON
Acciona Ener	23,720	-1,58	24,280	23,300	423,354	27,180	En	23,080	En	342,584	0,27	42,734	Ag22	22,800	Oc23	0,70	Ab-22	U	0,28	Jun-23	U	0,70	2,91	-15,53	-15,53	329.250,589	7,810	16,47	18,18	1,23	ANE	ENR
Acerinox	9,690	-0,92	9,798	9,676	467,400	10,263	En	9,542	En	734,658	0,69	11,054	En22	2,225	En99	0,60	Jl-23	C	0,30	En-24	A	0,31	6,24	-9,06	-6,15	270.546,193	2,622	7,23	6,71	0,86	ACX	MET
ACS	36,610	0,05	37,150	36,380	561,543	39,892	En	35,660	En	499,479	0,46	39,892	En24	1,941	Fe00	1,96	Fe-23	C	0,48	Jl-23	A	1,48	5,36	-8,84	-7,70	278.164,594	10,184	15,25	13,66	1,94	ACS	CON
Aena	164,000	-0,15	164,950	162,750	144,814	168,850	En	159,800	En	129,046	0,22	172,518	Jun19	49,455	Fe15	4,75	Ab-19	U	6,93	My-23	A	4,75	2,89	-0,06	-0,06	150.000,000	24,600	15,31	14,21	3,15	AENA	TRS
Amadeus	64,500	-0,86	65,840	64,400	545,380	66,100	En	63,060	En	628,032	0,36	78,594	Oc18	8,742	My10	0,74	Jl-23	A	0,74	En-24	A	0,44	1,81	-0,59	0,09	450.499,205	29,057	22,44	19,66	5,29	AMS	TUR
ArceflorMittal	25,540	-0,35	25,850	25,485	190,173	25,805	En	24,065	En	245,113	0,07	121,556	Jun08	5,883	Fe16	0,35	Jun-23	A	0,17	Di-23	A	0,17	1,35	-0,49	-0,49	877.809,772	22,419	5,49	4,73	0,36	MTS	MET
B. Sabadell	1,172	-2,86	1,189	1,121	73.128.030	1,234	En	1,120	En	24.482.415	1,15	3,830	Fe07	0,233	Oc20	0,03	Di-22	A	0,02	Di-23	A	0,03	2,49	5,26	5,26	5.440.221.447	6,373	5,09	5,86	0,43	SAB	BCO
B. Santander	3,740	0,12	3,870	3,709	50.660.263	3,930	En	3,572	En	35.431.325	0,56	5,192	Di07	1,325	Se20	0,14	My-23	C	0,06	No-23	A	0,08	3,76	-1,05	-1,05	16.184.146,409	60,529	5,42	5,19	0,57	SAN	BCO
Bankinter	5,604	-2,03	5,748	5,594	4.590.502	6,178	En	5,604	En	2.834.347	0,80	6,344	No23	0,687	Jl12	0,43	Se-23	A	0,13	Di-23	A	0,14	7,59	-3,31	-3,31	898.866,154	5,037	5,97	6,37	0,92	BKT	BCO
BBVA	8,674	-0,02	8,848	8,622	11.274.614	8,676	En	7,996	En	11.896.648	0,52	8,696	No23	1,830	Se20	0,47	Ab-23	C	0,31	Oc-23	A	0,16	5,42	5,45	5,45	5.837.940,380	50,638	6,52	6,67	0,89	BBVA	BCO
CaixaBank	3,919	-0,89	3,991	3,882	11.360.769	4,058	En	3,826	En	10.746.940	0,34	4,197	No23	0,976	Mz09	0,23	Ab-22	U	0,15	Ab-23	A	0,23	5,83	5,18	5,18	8.060.647,033	31,590	6,03	6,42	0,78	CABK	BCO
Cellnex Telecom	35,610	-0,48	36,180	35,510	849,332	35,820	En	33,630	En	1.049.649	0,39	60,895	Ag21	9,441	No16	--	No-18	A	0,05	No-21	A	0,03	--	-0,14	-0,14	679.327,724	24,191	--	--	1,81	CLNX	TEL
Colonial	5,330	-4,74	5,545	5,320	1.661.806	6,510	En	5,330	En	1.035.155	0,49	3,314	Jl89	1,292	Jl12	0,20	Jl-22	A	0,07	Jl-23	A	0,20	3,52	-18,63	-18,63	539.615,637	2,876	16,13	15,23	0,62	COL	ENR
Enagás	14,935	-1,03	15,100	14,910	745,554	15,885	En	14,935	En	789,984	0,77	18,237	Fe20	1,591	Se02	1,73	Jl-23	A	1,03	Di-23	A	0,70	11,45	-2,16	-2,16	261.990,074	3,913	16,				

RESTO DE MERCADO CONTINUO (Continuación)

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS				RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector					
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.	Dividendos			Por div. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con div. 2024	Número acciones	Capitalización (mill.)	PER									
													Jr-07 U	Jr-08 U	Jr-09 U						Año act.	Año sig.	contable							
Deoleo	0,210	2,44	0,210	0,204	335.208	0,233	En	0,205	En	570.946	0,29	58.123	Ab07	0,123	Fe20	--	Jl-07 U	0,02	Jn-08 U	0,04	--	-7,89	-7,89	500.000.004	105	--	--	--	OLE	ALI
Desa	12,500	=	12,700	12,700	7	12,500	Fe	12,000	En	288	0,04	14.839	Jl23	6,512	Ab17	0,84	Jl-23 A	0,28	No-23 A	0,28	6,74	4,17	1.788.176	22	--	--	--	DES	FAB	
Dia	0,012	-0,83	0,012	0,012	5.602.583	0,014	En	0,012	Fe	23.137.152	0,10	0,852	Ab15	0,011	Mz22	--	Jl-17 U	0,21	Jl-18 U	0,18	--	0,85	0,85	58.065.534.079	691	--	--	--	DIA	ALI
Duro Felguera	0,649	-0,46	0,680	0,645	304.614	0,687	En	0,634	En	192.551	0,51	29.280	Se13	0,161	Mz20	--	Jl-15 C	0,04	Se-15 A	0,02	-0,46	-0,46	96.000.000	62	--	--	--	DFE	ING	
Ebro Foods	15,200	-1,30	15,480	15,180	38.524	15,640	En	15,080	En	46.851	0,08	16.919	Di20	2,903	Fe03	0,57	Jn-23 A	0,19	Oc-23 A	0,19	3,70	-2,06	-2,06	153.865.392	2.339	12,67	12,16	1,03	EBRO	ALI
Ecoener	4,000	=	4,000	3,920	4.183	4,290	En	3,950	En	18.511	0,08	6,500	Jl22	3,070	Oc23	--	--	--	--	--	--	-5,66	-5,66	56.949.150	228	--	--	--	ENER	ENR
Edreams Odigeo	7,000	-0,85	7,160	6,940	62.270	7,540	En	6,870	En	88.713	0,18	11.400	Ab14	1,023	Oc14	--	--	--	--	--	--	-8,74	-8,74	127.605.059	893	73,68	14,58	3,50	EDR	TUR
Elecron	18,900	=	19,000	18,750	14.548	19,700	En	18,450	En	27.805	0,08	39.700	En24	1,218	No02	0,44	My-23 C	0,37	Di-23 A	0,07	2,32	-3,32	-3,32	87.000.000	1.644	12,31	13,60	0,81	ENO	FAB
Ence	2,912	-0,68	2,958	2,912	284.487	2,964	En	2,710	En	906.713	0,94	6,701	Oc18	0,684	Mz09	0,58	Mz-23 A	0,29	My-23 C	0,29	19,78	2,82	2,82	246.272.500	717	26,47	15,33	1,35	ENC	PAP
Ercros	2,460	-0,61	2,510	2,460	21.756	2,705	En	2,450	En	128.452	0,36	197.146	Se87	0,309	Jn13	0,15	Jn-22 A	0,09	Jn-23 C	0,15	6,06	-6,82	-6,82	91.436.199	225	10,93	6,07	--	EZR	ALI
Ezentis	0,166	-11,73	0,187	0,164	22.396.771	0,216	En	0,089	En	48.261.455	0,42	55.529	Ag98	0,040	Oc22	--	Ab-91 C	--	Ab-92 U	--	--	85,23	85,23	463.640.800	77	--	--	--	EZE	TEL
Faes	3,040	-0,16	3,065	3,030	266.422	3,214	En	3,015	En	256.320	0,21	6,537	Ab07	0,664	My12	0,16	Ab-23 A	0,12	En-24 A	0,04	5,16	-3,80	-2,56	316.223.938	961	10,48	10,13	1,38	FAE	FAR
FCC	12,420	-2,36	12,720	12,260	18.820	14,800	En	12,420	Fe	49.657	0,03	33.695	Fe07	3,874	Ab13	--	Jl-21 A	0,40	Jl-22 A	0,40	--	-14,70	-14,70	436.106.917	5.416	11,72	11,55	1,48	FCC	CON
Gam	1,340	1,52	1,340	1,320	17.584	1,350	En	1,210	En	23.265	0,06	199.158	Jl07	0,832	Se20	--	--	--	--	--	--	13,56	13,56	94.608.106	127	7,44	--	0,95	GAM	ING
Gestamp	3,100	0,52	3,114	3,056	316.994	3,487	En	3,038	En	336.601	0,15	6.490	Jn18	1,847	Jn20	0,14	Jl-23 C	0,07	En-24 A	0,07	4,69	-11,63	-9,64	575.514.360	1.784	4,82	4,37	0,69	GEST	FAB
Global Dominion	3,530	-0,98	3,580	3,525	63.383	3,565	En	3,265	En	84.917	0,13	4.901	Jn18	2,040	Jn16	0,10	Jl-22 C	0,09	Jl-23 U	0,10	2,76	5,06	5,06	160.701.777	567	9,54	8,40	1,36	DOM	TEL
Greenery Renovables	32,460	0,12	32,720	31,940	26.132	33,280	En	30,760	En	43.468	0,36	44.400	En21	1,300	Fe17	--	--	--	--	--	--	-5,20	-5,20	30.611.911	994	16,07	9,69	2,48	GRE	ENR
Grifols CLB	7,265	-3,13	7,500	7,200	275.658	10,590	En	6,035	En	232.813	0,23	22.803	Fe20	2,979	No11	--	Jn-21 C	0,01	Jn-21 R	0,36	--	-31,14	-31,14	261.425.110	1.899	--	--	--	GRF	P
Grupo Catalana Occ.	33,200	0,15	33,550	33,100	20.361	33,200	Fe	30,850	En	43.769	0,09	33.757	No18	1,532	No18	1,06	Jl-22 R	0,19	Oc-23 R	0,19	3,18	7,44	7,44	120.000.000	3.984	7,00	7,02	0,87	GO	SEG
Grupo San José	4,100	-0,49	4,120	4,070	5.160	4,260	En	3,490	En	27.219	0,11	12.668	Jl09	0,647	Di14	0,10	My-22 U	0,10	My-23 U	0,10	2,43	18,50	18,50	65.026.083	267	--	--	--	GSI	CON
Iberpapel	17,900	-1,38	18,200	17,850	911	18,800	En	17,900	Fe	4.679	0,11	33.210	Jl18	5,226	Mz09	0,90	Jn-23 C	0,15	Di-23 A	0,50	4,96	-0,56	-0,56	10.749.829	192	11,62	10,00	0,62	IBG	PAP
Inmobiliaria Del Sur(F)	7,250	=	7,100	7,100	440	7,250	Fe	6,902	En	2.955	0,04	32.887	No07	2,448	Jl13	0,32	Jl-23 C	0,17	En-24 A	0,14	4,28	3,57	5,57	18.669.031	135	11,33	7,29	0,84	ISUR	INM
Innovative Solutions Eco.	0,564	=	0,576	0,564	301	0,564	Fe	0,564	Fe	301	0,00	79.031	Se89	0,283	Oc20	--	Jl-90 U	--	Jl-91 U	--	--	--	--	57.688.133	33	--	--	--	ISE	COM
Lar España	6,190	-0,32	6,310	6,150	94.673	6,450	En	6,140	En	59.684	0,18	9,700	Ab18	3,060	Oc20	--	My-17 A	0,04	My-18 A	0,19	--	0,65	0,65	83.692.969	518	9,04	8,78	0,58	LRE	INM
Libertas 7	1,030	=	1,030	1,030	9.000	1,070	En	1,020	En	3.718	0,04	14.048	Jl10	0,820	Mz23	0,04	Jn-23 C	0,02	No-23 A	0,02	3,40	0,98	0,98	21.914.438	23	--	--	--	LIB	INM
Línea Directa	0,947	-2,07	0,967	0,941	359.199	0,996	En	0,870	En	548.145	0,13	4.400	Jn21	0,800	Jn23	0,00	Di-22 A	0,01	Ab-23 C	0,00	0,10	11,28	11,28	1.088.416.840	1.031	--	--	--	LDA	SEG
Lingotes Especiales	6,780	=	6,940	6,780	450	7,260	En	6,360	En	2.791	0,07	19.842	My17	1,126	Se01	0,40	Mz-21 U	0,70	Jl-23 A	0,40	5,90	10,78	10,78	10.000.000	68	9,97	9,04	--	LGT	MET
Mediaforeurope	2,332	=	2,332	2,332	112	2,441	En	2,230	En	10.978	0,01	2,606	Jn23	1,728	No23	0,04	--	--	--	--	--	--	--	331.702.599	774	--	--	--	MEFEA	PUB
Metrovaca	8,180	1,11	8,180	8,080	5.898	8,230	En	8,000	En	27.309	0,05	10.396	My18	3,137	No20	--	--	--	--	--	--	1,24	1,24	151.676.341	1.241	--	--	--	MVC	INM
Miquel y Costas	11,200	-0,53	11,260	11,180	3.775	11,740	En	11,200	Fe	9.076	0,06	14.121	Di17	1,014	Oc08	0,45	Oc-23 A	0,10	Di-23 A	0,11	3,98	-4,92	-4,92	40.000.000	448	--	--	--	MCM	PAP
Montebalito	1,420	0,71	1,420	1,380	10.008	1,420	Fe	1,360	En	7.371	0,06	15.727	Fe07	0,311	Di12	--	No-14 A	0,08	Jn-15 A	0,04	--	-2,74	-2,74	32.000.000	45	--	--	--	MTB	INM
N. Correa	6,400	0,79	6,400	6,400	1.288	6,600	En	6,250	En	7.086	0,15	6.600	En24	0,522	Jl12	0,23	My-22 A	0,20	My-23 U	0,23	3,62	-1,54	-1,54	12.316.627	79	7,85	7,11	0,98	NEA	FAB
Naturhouse	1,590	-0,63	1,600	1,590	13.452	1,730	En	1,590	Fe	20.479	0,09	3.155	Se16	0,885	Oc20	0,10	Se-23 A	0,05	En-24 A	0,05	9,38	-1,85	-1,85	60.000.000	95	11,36	11,36	--	NTH	ALI
Neinor Homes	10,500	0,57	10,520	10,420	23.152	11,040	En	10,340	En	40.280	0,14	17.347	Jl17	6,057	Mz20	--	--	--	--	--	--	-0,57	-0,57	74.968.571	787	12,07	13,13	1,00	HOME	INM
Nexil	0,334	-1,18	0,338	0,331	32.086	0,389	En	0,334	Fe	107.383	0,03	12.072	Fe99	0,121	Ag14	--	--	--	--	--	--	-12,11	-12,11	327.267.455	109	--	--	--	NXT	TEX
NH Hotel Group	4,250	=	4,250	4,220	15.021	4,280	En	4,060	En	57.930	0,03	22.870	Se87	1,438	Mz09	--	Jl-18 U	0,10	Jn-19 A	0,15	--	1,43	1,43	435.745.670	1.852	18,48	16,35	1,63	NHH	TUR
Nyssa	0,005	=	0,005	0,005	5.198.600	0,006	En	0,005	En	8.199.640	2,10	371.664	Fe07	0,005	Di23	--	Jl-06 U	0,12	Jl-07 U	0,12	--	12,50	12,50	995.688.289	5	--	--	--	NVE	INM
OHIA	0,397	-2,31	0,406	0,397	2.035.641	0,466	En	0,397	Fe	2.385.391	1,03	15.623	Jn14	0,373	Oc23	--	Jl-16 U	0,05	Jn-18 A	0,35	--	-11,61	-11,61	591.124.583	235	19,87	8,83	--		

CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo

01-02-2024

BME GROWTH (Continuación)

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS				RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector									
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.	Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con div. 2024	Número acciones	Capitalización (mill.)	PER		Valor contable														
																		Año act.	Año sig.															
Indeka Capital	9,850	=	9,850	9,850	4	10,000	En	9,850	Fe	769	0,08	16,900	Jl23	9,850	Fe24	--	--	--	--	--	-1,01	1.458.300	14	--	--	--	INDXA	SER						
Inhome Prm	10,700	=	--	--	--	11,100	En	10,700	Fe	597	0,00	11,100	En24	10,000	Di23	--	--	--	--	--	-3,60	1.965.343	21	--	--	--	YIPP	INM						
Immobiliaria Park Rose	1,540	=	--	--	--	1,540	Fe	1,510	En	21.179	0,32	1,560	Se23	1,136	En19	0,18	Jl-22	C	0,01	Jl-23	U	0,18	11,62	1,32	1,32	17.070.700	26	--	--	YIPARK	INM			
Immofam 99 Socimi	13,600	=	--	--	--	13,600	Fe	13,600	Fe	170	0,02	13,700	Jn23	10,985	My17	0,43	Jn-22	A	0,53	Jn-23	C	0,43	3,17	0,00	--	2.118.956	29	--	--	YINM	INM			
Intercity	0,093	-8,88	0,113	0,092	1.546.059	0,118	En	0,084	En	375.905	--	--	2,000	No21	0,084	En24	--	--	--	--	-77,87	-77,87	24.573.416	2	--	--	--	CITY	SER					
Inv. Doaka	26,200	=	--	--	--	26,200	Fe	26,200	Fe	144	0,01	26,200	Fe24	23,731	Jl17	0,91	Jl-23	A	0,32	Di-23	A	0,43	3,48	0,00	--	6.123.000	160	--	--	YDOA	INM			
Inversa Prime	1,230	=	1,230	1,230	5.000	1,260	En	1,220	En	39.769	0,13	1,490	Jn21	1,050	Mz19	0,00	--	--	--	--	0,22	-3,15	-3,15	78.352.654	96	--	--	--	YACI	INM				
Isc Fresh Water	16,200	=	--	--	--	16,200	Fe	16,200	Fe	357	0,01	17,041	Ag19	15,438	Jl22	1,32	Jl-23	A	0,80	Jl-23	C	0,52	8,15	0,00	--	7.497.003	121	--	--	YISC	INM			
Izertis Br	9,040	-0,44	9,060	8,960	1.460	9,140	En	8,980	En	5.013	0,05	9,680	Mz21	2,280	No19	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	26.409.667	239	--	--	IZER	HAR			
Jaba I Inversiones	1,060	=	--	--	--	1,060	Fe	1,060	Fe	3.551	0,03	1,120	Jl20	1,021	Ab16	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	33.623.028	36	--	--	YABA	INM			
Jss Real Estate Br	9,200	=	--	--	--	9,200	En	9,200	En	495	0,03	9,977	No22	9,200	Fe24	0,93	Jl-23	A	0,31	Di-23	A	0,48	10,09	-1,08	-1,08	5.000.000	46	--	--	YJSS	INM			
Knowmad Mood	2,980	-4,49	3,040	2,980	2.730	3,320	En	2,980	Fe	1.129	0,01	7,755	En23	2,980	Fe24	0,02	--	--	--	Se-23	U	0,02	0,64	-8,59	-8,59	50.000.000	149	--	--	ATSI	INM			
Kompuetas	0,775	=	--	--	--	0,780	En	0,775	Fe	4.416	0,09	3,600	Fe20	0,750	My23	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-0,64	-0,64	12.155.700	9	--	--	KOM	FAB	
Kstesos	15,500	=	--	--	--	15,900	En	15,500	Fe	641	0,07	15,900	En24	14,000	My23	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-2,52	-2,52	1.797.120	28	--	--	YKTS	INM	
La Finca	4,320	=	--	--	--	4,320	Fe	4,320	Fe	973	0,01	4,760	Mz22	3,407	No21	0,22	Jn-21	A	0,29	Jl-23	A	0,22	5,00	0,00	--	37.817.310	163	--	--	YLFJ	INM			
Labianna Health	1,280	=	1,280	1,280	28	1,490	En	1,180	En	2.635	0,09	4,750	Jl22	1,080	Oc23	--	--	--	--	--	--	--	2,40	2,40	--	7.221.255	9	--	--	LAB	FAR			
Lleidanetworks	0,758	-1,04	0,758	0,750	1.330	0,830	En	0,752	En	33.486	0,53	10,328	Oc20	0,506	Oc17	--	Jn-21	A	0,02	Jn-22	A	0,02	--	--	--	-1,56	-1,56	16.049.943	12	--	--	LLN	TEL	
LLIC	9,300	1,64	9,300	9,150	724	9,300	Fe	8,150	En	1.172	0,03	13,769	Fe22	8,150	En24	0,13	Jl-22	U	0,13	Jl-23	E	0,13	1,44	11,38	11,38	11.639.570	108	--	--	LLYC	PUB			
Making Science	10,000	=	10,200	9,800	3.450	10,100	En	9,800	En	1.169	0,04	33.215	Mz21	3,192	Fe20	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	0,00	--	8.418.903	84	--	--	MAKS	HAR	
Matritense	1,010	=	--	--	--	1,010	Fe	1,010	Fe	2.958	0,04	1,010	Fe24	0,918	Ag22	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	0,00	--	20.275.817	20	--	--	YMAT	INM	
Mercal Inmuebles	49,200	=	--	--	--	49,200	En	48,600	En	122	0,03	49,200	Fe24	17,715	Jl14	1,66	My-23	C	1,01	Di-23	A	0,65	3,37	1,23	1,23	919.907	45	--	--	YMEI	INM			
Meridia Real Estate III	0,825	=	--	--	--	0,825	Fe	0,825	Fe	2.138	0,00	0,825	Fe24	0,322	Di17	0,11	Se-22	A	0,01	Mz-23	A	0,11	12,84	0,00	--	122.723.624	101	--	--	YBRE	INM			
Micso Real	1,000	=	--	--	--	1,000	En	1,000	En	1.000	--	1,010	My23	1,000	Fe24	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	0,00	--	5.000.000	65	--	--	YMCS	INM	
Milepro	26,600	=	--	--	--	27,000	En	26,600	Fe	218	0,01	27,000	No23	26,000	Jl23	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	0,00	--	2.399.200	64	--	--	YMLI	INM
Millennium Hospitality	2,660	=	--	--	--	2,660	En	2,600	En	2.811	0,01	5,500	En20	2,600	En24	--	--	--	--	--	--	--	1,53	1,53	76.926.101	205	--	--	YMHRE	INM				
Miogroup	4,340	=	--	--	--	4,340	Fe	4,140	En	448	0,02	10,100	Ag21	4,140	En24	--	--	--	--	--	--	--	-1,36	-1,36	6.666.667	29	--	--	YMI	SER				
Mistral Iberia Br	1,090	=	--	--	--	1,090	Fe	1,090	Fe	30.107	0,35	1,105	Di19	0,971	Jn23	--	--	--	--	Di-21	A	0,10	--	--	--	--	0,00	--	22.011.618	24	--	--	YMBI	INM
Mistral Patrim.	0,960	=	--	--	--	0,960	Fe	0,960	Fe	4.942	0,11	1,549	Mz21	0,960	Fe24	0,08	No-23	A	0,05	En-24	A	0,10	18,53	-9,43	--	11.358.000	11	--	--	YMPI	INM			
NBI Bearings Europe	4,400	-4,35	4,580	4,400	13.530	4,980	En	4,400	Fe	1.311	0,03	7,400	Ab21	1,049	Mz16	--	My-18	A	0,03	Di-18	A	0,04	--	--	--	-11,65	-11,65	12.330.268	54	--	--	NBI	ING	
Netex Br	3,800	=	3,900	3,700	1.315	4,080	En	3,620	En	2.723	0,08	5,100	Fe21	1,160	Oc19	--	--	--	--	--	--	--	-4,04	-4,04	8.865.610	34	--	--	NTX	ELE				
Nextpoint Cap.	10,300	=	--	--	--	10,300	Fe	10,300	Fe	1.846	0,45	10,700	Jn23	10,300	Fe24	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	0,00	--	1.043.783	11	--	--	YNPC	INM	
Numulae	1,980	=	--	--	--	1,980	Fe	1,980	Fe	3.317	0,07	2,055	Ag20	1,702	No19	--	Jl-21	A	0,02	Jl-22	A	0,02	--	--	--	0,00	--	12.961.357	26	--	--	YNUM	INM	
Optimum III	8,600	=	--	--	--	8,600	Fe	8,600	Fe	1.421	0,03	8,893	Ab23	4,662	Jl23	0,31	--	--	--	My-23	A	0,31	3,59	0,00	--	0,00	--	5.403.000	46	--	--	YOVA	INM	
Optimum Re.	13,000	=	--	--	--	13,000	Fe	13,000	Fe	3	0,00	14,000	Jn19	10,300	Se16	--	--	--	--	Ab-21	A	1,75	--	--	--	--	0,00	--	5.000.000	65	--	--	YORS	INM
Ores	1,060	=	1,060	1,060	10.000	1,050	En	1,050	En	5.473	0,01	1,050	Fe24	0,655	Jn20	0,02	Ab-23	A	0,00	No-23	A	0,02	2,35	0,95	0,95	196.695.211	208	--	--	YORE	INM			
Pangaea Oncology	1,850	2,21	1,850	1,850	501	1,900	En	1,760	En	1.875	0,02	3,128	En17	0,958	Ag20	--	--	--	--	--	--	--	-0,54	0,54	25.328.480	47	--	--	PANG	FAR				
Parlem	2,860	1,42	2,870	2,800	4.700	2,860	Fe	2,190	En	7.508	0,12	2,820	No21	2,190	En24	--	--	--	--	--	--	--	-1,38	-1,38	16.415.833	47	--	--	PAR	FAR				
Prevision Sanitaria Ntl Socimi	16,100	=	--	--	--	16,100	Fe	16,100	Fe	1.217	0,16	16,684	En22	11,827	Se19	0,30	Jl-23	A	0,16	No-23	A	0,14	1,86	0,00	--	1.979.469	32	--	--	YPSN	INM			
Prodeuca Altus	17,200	=	--	--	--	17,900	En	16,700	En	1.518	0,01	20,095	En23	4,904	Mz19	0,50	Ag-23	A	0,33	En-24	A	0,33	4,81	0,00	--	45.178.967	777	--	--	PRO	TEL			
QPQ Alquiler	1,220	=	--	--	--	1,220	Fe	1,220	Fe	4.258	0,10	1,220	Fe24	0,930	Jn21	0,04	Jn-22	A	0,03	Jl-23	A	0,04	3,20	0,00	--	10.606.539	13	--	--	YOPQ	INM			
Quonia Socimi	1,350	=	--	--	--	1,410	En	1,350	Fe	45.374	0,42	2,020	Mz18	1,350	Fe24	0,02	Jl-19	A	0,06	My-23	A	0,02	1,60	-4,26	-4,26	27.301.408								

VALORES DEL MERCADO DE CORROS

Valor	ÚLTIMA SESIÓN			ANUAL		Sigla Bolsa
	Cierre	Dif.(%)	Títulos	Máximo	Mínimo	
Ayco	0,680	=	1.918	0,680 Fe	0,680 Fe	MAD
Cementos Molins	19,500	=	51.000	19,600 En	17,700 En	BAR
Cevasa	6,000	=	1.587	6,050 En	6,000 Fe	
Ecolumber	1,000	=	200	1,000 Fe	1,000 Fe	BAR
Liwe España	12,800	En. 23	-	-	-	MAD
Minersa	8,000	=	-	8,000 Fe	8,000 Fe	MAD
Ronsa	50,000	Fe. 18	-	-	-	BIL
Tr Hotel	1,000	Jl. 23	-	-	-	BAR
Uncavasa	4,800	=	10	4,800 Fe	4,800 Fe	MAD
Unión Europea Inv.	0,030	Se. 17	-	-	-	MAD
Urbar Ingenieros	0,073	=	20.000	0,073 Fe	0,073 Fe	MAD

Cuando aparece el precio de cierre pero no los títulos negociados significa que sobre el valor existió una orden de compra o venta en la sesión, pero que finalmente no se ha realizado la operación al no encontrar contrapartida. Se incluyen los valores que cotizan en el mercado de corros y que no son sicav. Todas las sicav se pueden encontrar en www.expansion.com. Las sicav que han cotizado durante la semana anterior estarán en las páginas del periódico del lunes. Siglas de las bolsas: MAD: Madrid; BAR: Barcelona; BIL: Bilbao; VAL: Valencia

VALORES ESPAÑOLES EN EL MUNDO

Fráncfort	Cierre	Variación		Títulos Negociados
		día (%)	semanal (%)	
Acerinox	9,64	-0,15	-	400
BBVA	8,80	1,36	-	1.100
B. Sabadell	1,27	3,73	-	500
Endesa	18,23	-1,22	-	-
Erccros	2,44	-0,41	-	-
Iberdrola	11,14	-0,40	-	5.303
Inditex	39,43	2,82	-	-
NH Hoteles	4,19	2,20	-	-
Repsol	13,63	-1,59	-	7.623
Telefónica	3,71	-1,69	-	3.109

Lisboa	Cierre	Variación		Títulos Negociados
		día (%)	semanal (%)	
Merlin Propteties	9,35	-2,60	-	500

París	Cierre	Variación		Títulos Negociados
		día (%)	semanal (%)	
Airbus	147,40	-0,27	-	620.148
Arcelor	25,56	-0,31	-	1.851.580

Nueva York	Cierre	Variación		Títulos Negociados
		día (%)	semanal (%)	
Repsol	14,76	0,07	-	1.734.225
B. Santander	4,06	1,50	-	397.000
Telefónica	4,09	-	-	49.495
BBVA	9,50	1,82	-	360.850

Total	Títulos negociados	Porcentaje sobre total
	5.031.833	3,05%

PAGO DE DIVIDENDOS

VALOR	Día (*)	Concep.	Bruto	Neto
FEBRERO				
ACS	6-2	C	0,4570	0,3702
Azaria Rental	7-2	A	0,0528	0,0428
Grupo Catalana Occ.	7-2	R	0,1926	0,1560
Vidrala	15-2	A	1,0180	0,8246

VALOR	Día (*)	Concep.	Bruto	Neto
MARZO				
Secuoya	22-3	A	0,0706	0,0572

A = A cuenta. C = Complementario. R = Reservas. U = Único. E = Extra.
(*) Día de pago. El dividendo se descontará de la cotización cuatro días hábiles antes.

EL COSTE DE COBERTURA DE LOS BONOS ESPAÑOLES (CDS)

Emisor	Precio (1) (puntos)	Variación (en puntos)			Emisor	Precio (1) (puntos)	Variación (en puntos)		
		Diaria	Semanal	Mensual			Diaria	Semanal	Mensual
Altadis	59	1	4	1	Melia Hotels Intl SA	17	0	-1	0
Telefónica	67	1	0	-1	Santander	52	1	0	0
BBVA	52	1	0	0	Iberdrola	36	1	0	-1
Endesa	49	0	-2	0	Reino de España	30	0	0	0

(1) El precio refleja el coste anual de comprar un Credit Default Swap (CDS) de los respectivos emisores. Estos contratos protegen a los inversores del riesgo de impago del emisor de bonos. Cuanto más alto, más percepción de riesgo. Está medido como el porcentaje (en puntos básicos) sobre el valor nominal de un bono a cinco años del emisor. Las empresas incluidas son los emisores españoles que más liquidez tienen habitualmente en el mercado de CDS. Fuente: Imit

AMPLIACIONES DE CAPITAL

Sociedad	Proporción	Precio de emisión	Val. teórico derecho	Cotización derecho	Precio acción nueva	Precio acción vieja
ACS	1 x 86	Librada	0,46	0,43	36,722	36,61

19-01/02-24
FUENTE: Bolsa de Madrid.

S&P EUROPE 350

Nombre (*)	Precio (€)	Cambio (%)	Renab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
ALEMANIA (1)						
Adidas AG (C)	172,46	-2,10	-6,40	197,40 D123	136,40 Fe23	31.029,76
Allianz SE (F)	245,25	-1,00	1,40	249,85 En	199,98 My23	107.469,00
Baof SE (M)	44,14	-0,70	-9,50	54,04 Fe23	40,59 Oc23	42.798,82
Bayer AG (S)	28,28	-2,20	-15,90	62,49 Fe23	28,28 Fe	30.180,84
Bayer Motoren Werke (C)	97,03	0,30	-3,70	112,90 Jn23	87,63 Oc23	30.561,94
Bremer AG (BC)	136,25	0,30	0,40	138,15 Di	109,80 Fe23	14.548,94
BMW Nvtg (C)	91,10	0,40	1,30	105,00 My23	80,15 Oc23	5.831,91
Brenntag AG (I)	81,14	-1,40	-2,50	83,22 D123	65,90 Mz23	12.999,34
Commerzbank AG (F)	10,57	-1,10	-1,80	11,95 Mz23	8,88 Mz23	11.958,54
Continental AG (C)	75,62	-0,80	-1,70	78,26 Mz23	59,20 Oc23	8.873,67
Covestro AG (M)	47,75	-2,70	-9,40	53,74 D123	35,36 Mz23	10.035,12
Daimler Truck AG (I)	33,42	0,50	-1,80	34,23 D123	27,81 Mz23	18.825,70
Delivery Hero AG (C)	21,50	0,90	-14,00	57,68 Fe23	21,30 En	4.678,69
Deutsche Bank AG (F)	12,39	3,00	0,20	12,75 Oc	8,54 Mz23	27.464,63
Deutsche Boerse AG (F)	185,85	0,60	-0,30	189,55 En	155,10 Oc23	38.365,94
Deutsche Post AG (I)	44,39	-0,30	-1,00	46,89 J123	36,37 Oc23	45.417,21
Deutsche Telekom AG (T)	22,73	-0,10	4,50	23,30 En	18,56 Ag23	86.202,42
E.ON SE (SB)	12,56	=	3,30	12,79 Se	9,76 Fe23	30.625,71
Fresenius Medical (S)	35,76	-0,70	-5,80	49,33 J123	31,19 Oc23	7.752,03
Fresenius SE & CO (S)	25,93	-0,70	-7,60	31,11 Se23	23,46 Mz23	11.583,67
GEA AG (I)	37,59	1,00	-0,30	44,12 Ab23	31,77 Oc23	6.413,27
Hannover Rueck SE (F)	220,60	-0,70	-2,00	228,90 D123	162,65 Mz23	14.452,46
Heidelberg Materials AG (M)	85,24	-0,70	5,30	87,46 En	59,90 Mz23	12.242,74
Hellorfresh SE (BC)	11,86	-4,10	-17,10	33,95 Se23	11,41 En	2.221,57
Henkel AG & CO (BC)	70,74	-0,50	-2,90	78,40 My23	64,84 Fe23	12.461,02
Henkel AG & CO, KgaA (BC)	62,96	-0,60	-3,10	69,90 My23	58,62 Oc23	6.753,21
Infinion Technol. (IT)	33,39	-1,10	-11,70	40,00 J123	27,28 Oc23	47.369,41
LEG Immobilien AG (IN)	76,04	-1,80	-4,10	79,68 D123	47,65 Mz23	6.122,70
Mercedes-Benz (C)	63,08	0,40	0,80	76,10 Jn23	55,43 Oc23	54.992,10
Merck KgaA (S)	149,75	-1,70	3,30	188,00 Fe23	135,45 D123	21.028,11
MTU Aero Engines AG (I)	211,30	-1,10	8,20	244,50 Ab23	161,20 Se23	12.356,78
Munich RE AG (F)	391,80	-0,60	4,50	399,40 D123	299,80 Mz23	58.093,16
Porsche AG VZ (C)	78,70	-0,50	-1,50	120,35 Mz23	72,60 En	7.789,74
Porsche Automobil (C)	46,09	-0,90	-0,50	59,76 Mz23	41,95 Oc23	7.668,01
Puma SE (C)	37,91	0,80	-25,00	67,22 Fe23	37,60 En	4.162,28
Qiagen NV (C)	40,14	-0,70	1,90	46,62 Fe23	33,35 Oc23	9.763,72
Rheinmetall AG (I)	328,50	1,10	14,50	334,20 En	219,40 Fe23	15.546,87
RWE AG (SB)	33,78	-1,60	-18,00	42,55 Ab23	32,73 Oc23	24.843,39
SAP SE (IT)	162,30	0,90	16,40	162,42 En	106,62 Mz23	179.805,00
Sartorius AG Nvtg - Pref (S)	338,80	-0,60	1,70	465,90 Fe23	217,80 Oc23	9.922,97
Siemens AG (I)	166,56	-0,10	-2,00	169,92 D123	121,20 Oc23	136.088,00
Siemens Energy AG (I)	13,89	-0,50	15,70	24,45 My23	6,87 Oc23	7.720,18
Siemens Healthineers AG (S)	54,16	4,40	3,00	57,84 Ab23	44,64 Se23	16.604,98
Symrise AG (M)	96,74	0,80	-2,90	109,90 My23	88,28 Ag23	13.956,60
Volkswagen AG (C)	130,70	-0,70	10,30	181,65 Mz23	106,40 Oc23	4.190,44
Volkswagen AG Nvtg (C)	118,18	-1,40	5,70	142,20 Mz23	99,14 Oc23	23.564,75
Vonovia SE (IN)	28,50	-1,90	-0,10	29,05 En	15,66 Mz23	25.225,69
Zalando SE (C)	18,34	-1,80	-14,50	45,57 Fe23	16,32 En	4.357,35

Nombre (*)	Precio (€)	Cambio (%)	Renab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Bbva (F)	8,67	=	5,40	8,70 No23	6,04 Mz23	56.220,41
Caixabank (F)	3,92	-0,90	5,20	4,20 No23	3,17 My23	17.249,78
Cellex Telecom S.a. (T)	35,61	-0,50	-0,10	38,76 Fe23	26,26 Oc23	22.686,96
Enagas SA (SB)	14,94	-1,00	-2,20	18,52 Jn23	14,94 Fe	3.826,15
Endesa SA (SB)	18,09	-1,50	-2,00	21,45 Jn23	17,77 Oc23	6.242,86
Ferrovial SE (I)	34,29	-2,30	3,80	35,57 En	25,76 Fe23	18.429,14
Griños SA (S)	10,07	-0,80	-34,90	14,56 D123	8,37 En	3.215,40
Iberdrola SA (SB)	11,13	-0,40	-6,30	12,17 J123	9,89 Oc23	69.849,59
Inditex SA (C)	39,55	-0,40	0,30	40,00 En	27,68 Mz23	48.213,32
Naturgy Energy GR. SA (SB)	24,66	-1,40	-8,70	28,74 Jn23	24,66 Fe	4.936,00
RED Electrica Corp. (SB)	15,29	-0,90	2,50	16,72 Jn23	14,48 Oc23	6.739,35
Repsol SA (E)	13,87	0,90	3,10	15,73 Se23	12,53 My23	19.243,11
Telefonika SA (T)	3,73	-1,10	5,50	4,13 Ab23	3,44 Fe23	23.304,56

FINLANDIA (1)	Precio (€)	Cambio (%)	Renab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Elisa Corporation (T)	42,97	1,70	2,60	56,32 Ab23	39,42 Oc23	7.031,12
Fortium OYJ (SB)	12,37	-2,50	-5,30	14,89 No23	10,31 Oc23	5.909,02
Kesko OYJ B (BC)	17,99	-0,50	0,30	21,64 Fe23	15,14 Oc23	5.337,17
Kone Corp B (I)	46,40	1,00	2,70	52,86 Mz23	38,17 Oc23	20.333,64
Metsa Corporation (I)	9,44	1,60	2,90	11,56 J123	8,07 No23	7.223,98
Neste OYJ (E)	32,16	0,30	-0,20	47,50 Fe23	29,22 Oc23	15.051,48
Nokia OYJ (IT)	3,33	0,30	2,20	4,58 Mz23	2,82 My23	19.372,12
Sampo OYJ A (F)	38,63	-0,40	-2,50	48,64 Fe23	36,52 Oc23	19.579,08
Stora Enso OYJ R (M)	11,25	-4,80	-10,20	14,23 Fe23	10,11 J123	7.481,97
Upm-Kymmene OYJ (M)	30,01	-10,90	-11,90	35,38 Fe23	27,16 Jn23	17.402,92
Wartsila OYJ ABP (I)	13,70	=	4,40	13,70 En	7,94 Mz23	7.222,42

FRANCIA (1)	Precio (€)	Cambio (%)	Renab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Accor (C)	36,25	-1,20	4,80	37,02 En	28,08 Mz23	7.303,11
AIR Liquide (M)	173,20	-0,30	-1,70	179,04 D123	142,32 Fe23	98.559,28
Airbus SE (I)	147,40	-0,30	5,50	150,00 En	112,30 Fe23	98.733,96
Alstom (I)	11,83	0,70	-2,90	28,30 Fe23	10,70 D123	3.569,75
Arkema (M)	100,60	-0,70	-2,30	103,05 En	79,42 Jn23	6.890,06
AXA (F)	30,50	-2,10	3,40	31,16 En	25,35 J123	57.543,45
BNP Paribas (C)	56,79	-9,20	-9,30	66,15 Fe23	50,47 Mz23	62.801,73
Bouygues (I)	33,82	-0,50	-0,90	36,19 No23	29,17 J123	7.149,15
Bureau Veritas SA (I)	24,74	2,00				

CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo

01-02-2024

S&P EUROPE 350 (Continuación)

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Rebaj. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Swedbank AB (F)	211,80	-0,50	4,20	218,90 Fe23	164,10 My23	18.689,07
Tele2 AB B (T)	86,88	-2,20	0,40	108,95 Ab23	75,48 Ag23	4.652,04
Telia Company AB (T)	26,72	-0,60	3,80	28,56 Ab23	21,03 Ag23	5.965,43
Trelleborg AB B (I)	322,40	1,50	-4,50	341,20 Ag	246,90 Mz23	7.031,25
Volvo AB B (I)	253,25	1,30	-3,20	261,90 Di23	190,24 My23	38.712,82

Datos y precios facilitados por S&P. * Sector: (C) Consumo. (BC) Bienes de consumo. (E) Energía. (F) Finanzas. (S) Salud. (I) Industrias. (IT) Información y Tecnología. (M) Materiales. (T) Telecomunicaciones. (SB) Servicios básicos. ** (1) En euros. (2) En moneda local. Free float: % del capital que circula libre en el mercado.

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Rebaj. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Compagnie Fin. Richemont (C)	128,50	-0,40	11,00	155,65 My23	104,40 Oc23	78.178,32
Geberit AG REG (I)	499,50	-0,10	-7,30	547,80 Di23	416,40 Oc23	19.461,61
Givaudan AG (M)	3.615,00	0,20	3,80	3.685,00 En	2.730,00 Mz23	33.458,72
Holcim LTD (M)	65,12	-1,60	-1,40	67,84 En	54,82 Fe23	40.437,77
Julius Baer GR (F)	47,72	0,90	1,20	64,46 Ab23	43,40 No23	11.457,36

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Rebaj. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Novartis AG REG (S)	90,54	1,30	6,70	94,40 En	74,62 Mz23	218.700,00
Partners GR. Hldg (F)	1.173,00	=	-3,30	1.230,50 Di23	750,40 Mz23	29.932,01
Roche Hldgs AG BR (S)	247,00	-5,70	-5,50	332,40 Fe23	247,00 Fe	7.678,52
Roche Hldgs Genus (S)	233,50	-5,50	-4,50	292,80 Jn23	233,50 Fe	191.199,00
Sandoz AG (S)	28,61	-4,00	5,70	29,80 En	- Oc23	14.371,69

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Rebaj. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
Straumann AG REG (S)	137,45	3,80	1,40	145,75 JI23	101,25 Oc23	18.647,41
Swatch GR. Ag-B (C)	201,70	-1,00	-11,80	341,80 Mz23	195,80 En	6.802,32
Swatch GR. Ag-Reg (C)	39,20	-0,80	-11,00	62,90 Mz23	37,80 En	2.510,65
Swiss Life REG (F)	614,00	-1,20	5,10	621,40 En	512,60 JI23	21.123,60
Swiss Prime Site AG (IN)	87,10	-0,70	3,10	91,10 Di23	72,95 Mz23	7.788,14

BOLSAS RESTO DEL MUNDO

01-02-2024

	Cierre	Difer. (%)	Rebaj. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Mín. anual (divisa)
ARGENTINA Pesos					
Agrometal	64,50	3,04	22,62	69,80	51,40
Aluar	1.044,50	1,51	13,47	1.086,00	903,00
Banco Macro	4.272,25	-0,41	58,35	4.290,00	2.790,00
Bco. Francés	2.581,85	0,07	45,46	2.639,00	1.775,50
Comercial del Plata	99,90	7,65	36,10	93,30	74,00
Cresud	1.164,00	-0,26	26,11	1.235,95	932,50
Edenor	1.248,00	0,65	32,48	1.330,75	993,95
Grupo Galicia	2.759,40	0,34	64,59	2.750,00	1.688,00
Irsa	1.108,80	1,40	29,46	1.186,45	853,00
Ledesma	1.030,00	-0,10	37,33	1.133,00	734,00
Metrogas S.A.	1.105,00	-0,18	43,51	1.320,00	795,00
Molinos Río Plata	4.518,00	1,30	92,34	4.716,50	2.340,00
Pampa Energía	2.469,50	0,76	27,95	2.569,00	1.926,00
Transener	1.516,50	0,63	26,06	1.507,00	1.182,00
YPF S.A.	22.150,00	1,37	32,63	22.188,40	16.500,10

	Cierre	Difer. (%)	Rebaj. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Mín. anual (divisa)
BRASIL Reales					
Banco Do Brasil	57,30	1,51	3,45	56,97	54,23
Bradesco	15,24	-0,72	-10,83	16,88	15,27
Bradespar	22,48	-1,36	-12,39	25,44	22,58
C.E.De Minas Gerais	15,16	1,07	0,20	15,60	14,97
Eletrobras	40,94	0,32	-3,51	43,49	40,21
Embraer	22,08	-3,07	-1,38	22,87	21,07
Gerdau	21,05	0,05	-11,41	23,57	20,56
Itau Unibanco	32,46	-0,98	-4,45	33,70	32,33
Itausa	9,93	-0,70	-4,24	10,23	9,89
MRV Engenharia e Parti	7,75	-1,65	-30,99	10,66	7,64
Petrobras	41,59	2,82	11,68	40,53	37,45
Sabesp	78,50	-0,46	4,15	78,86	72,35
Siderurgica	17,64	-0,51	-10,27	19,58	16,69
TIM	17,67	1,90	-1,45	17,77	17,02

	Cierre	Difer. (%)	Rebaj. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Mín. anual (divisa)
CHILE Pesos					
Banco de Chile	106,20	1,87	2,62	104,25	98,60
Banco Itau	8.750,50	0,35	1,99	8.888,00	8.521,40
Cervecerías U.	5.723,00	1,48	2,01	5.718,00	5.440,00
Colbun	132,37	0,31	-5,45	136,00	126,00
Cocop	6.024,00	1,91	-6,02	6.490,00	5.910,00
Enel Chile	55,32	-1,02	-2,93	56,95	52,50
Engie Energía	850,00	-3,41	-7,61	910,00	861,00
Entel	3.128,50	3,01	-3,15	3.340,00	3.035,00
Falabella	2.279,90	3,17	3,63	2.233,10	2.000,00
LAN Chile	11,51	0,17	20,52	11,50	9,00
Masisa	17,08	0,18	-4,04	18,43	16,69
Quinenco	3.090,00	-0,22	7,85	3.160,00	2.889,50
Sonda	362,50	-2,41	-5,84	397,00	355,00

	Cierre	Difer. (%)	Rebaj. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Mín. anual (divisa)
COLOMBIA Pesos					
Banco de Bogota	-	-	-	31.860,00	28.300,00
Ecopetrol	2.385,00	2,14	1,92	2.445,00	2.260,00
Grupo Argos	13.880,00	1,17	11,76	13.900,00	12.900,00

	Cierre	Difer. (%)	Rebaj. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Mín. anual (divisa)
HONG KONG Dolares H.K.					
Bank of East Asia	8,96	0,67	-7,05	9,58	8,75
Cathay Pacific Air	7,99	0,25	-2,08	8,26	7,70
Cheung Kong Hld.	40,45	0,12	-3,35	41,95	38,15
China Telecom	65,70	-1,13	1,39	67,70	63,80
Citic Pacific	7,46	-0,80	-4,36	7,83	6,78
CLP Holdings Ltd	63,05	1,45	-2,17	64,45	59,95
CNOOC Ltd.	14,32	-0,97	10,15	14,70	12,98
Hang Lung Prop.	9,10	0,22	-16,36	10,84	9,05
Hang Seng Bank	81,45	0,25	-10,54	91,50	79,25
Henderson Land	20,50	0,74	-14,76	24,10	20,30
Hong Kong & China Gas	5,56	0,18	-7,02	5,97	5,47
Hong Kong Electr.	65,60	-0,44	0,77	46,00	43,50
Hsbc Holdings	40,90	-0,57	-3,33	63,45	57,95
Lenovo Group	8,17	=	-25,18	11,04	8,17
MTR Corporation	25,25	-0,59	-16,67	30,15	25,25
PCCW Ltd	4,05	0,25	-2,64	4,24	4,00
Shanghai Industrial H	9,62	0,42	-0,72	10,04	9,05
Sino Land Co Ltd	8,08	-0,98	-4,83	8,49	7,71
Television Broadc.	3,03	2,36	-4,11	3,52	2,91
Wharf Holdings	23,20	1,75	-7,75	25,00	22,40

	Cierre	Difer. (%)	Rebaj. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Mín. anual (divisa)
JOHANNESBURGO Rands					
Angloplat	81.293,00	2,00	-15,67	94.344,00	79.699,00
Aspen Pharmacare	19.400,00	-0,04	-4,67	20.559,00	18.750,00
Bidvest	24.312,00	-1,50	-3,63	25.360,00	23.792,00
Harmony	12.100,00	3,07	1,18	12.115,00	10.457,00
MTN Group	9.579,00	0,26	-17,06	11.530,00	9.554,00
Nedcor	21.542,00	-0,96	-0,37	21.985,00	20.700,00
Richemont	278.702,00	-1,02	8,55	284.576,00	231.445,68
Sasol Limited	16.288,00	-0,81	-12,09	18.528,00	15.794,00
Telkom	2.824,00	=	-5,04	3.120,00	2.790,00
WBHO	13.050,00	0,12	0,34	13.496,00	12.750,00
Woolworths Hldgs	6.961,00	0,35	-3,59	7.199,00	6.493,41

	Cierre	Difer. (%)	Rebaj. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Mín. anual (divisa)
MÉXICO Pesos					
Alfa	13,49	0,22	-0,74	14,20	12,78
América Móvil	15,62	0,58	-0,76	15,92	15,24
Arca Continental	198,74	1,56	7,44	195,68	177,40
Cemex	14,41	0,98	9,08	14,35	12,58
Cuervo	32,44	1,19	-2,44	33,94	30,55
Fomento E. Mexicano	240,98	3,39	8,81	235,82	213,45
GP Aeroportuario	275,00	2,61	-7,67	292,82	251,96

	Cierre	Difer. (%)	Rebaj. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Mín. anual (divisa)
Gruma	321,55	-0,14	3,48	326,17	299,50
Grupo Carso	162,51	0,83	-14,12	186,51	153,29
Grupo Ind. Bimbo	79,25	1,27	-7,70	88,34	76,94
Kimberly Clark	39,50	1,07	3,81	39,08	36,54
Megaqable	45,39	3,16	19,92	47,28	37,76
Regional SAB	161,00	1,07	-0,86	161,38	151,43
Televisa	10,56	1,73	-6,88	11,46	8,91
Vitro	14,55	4,68	-41,57	22,74	12,64

	Cierre	Difer. (%)	Rebaj. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Mín. anual (divisa)
NYSE NEW YORK Dolares					
Dow Jones					
American Express	202,31	0,78	7,99	204,15	179,79
Apple Computer	186,00	0,87	-3,39	195,18	181,18
Boeing Co.	208,15	-1,37	-20,15	251,76	200,44
Caterpillar	304,94	1,54	3,14	304,76	278,63
Chevron Corp.	148,45	0,69	-0,48	152,33	141,56
Cisco Systems	50,42	0,48	-0,20	52,33	49,91
Coca Cola	60,62	1,90	2,87	60,39	58,91
Disney	96,48	0,45	6,86	97,49	89,29
Dow Inc.	53,22	-0,71	-2,95	55,33	52,47
Exxon	103,42	0,59	3,44	104,85	96,65
Goldman Sachs	383,55	-0,12	-0,58	388,86	376,91
Home Depot	357,50	1,29	3,16	358,68	338,26
IBM	185,89	1,21	13,66	190,43	159,16
Intel Corp.	43,07	-0,02	-14,29	49,55	42,92
Johnson & Johnson	158,03	-0,55	0,82	162,47	158,77
JP Morgan	173,23	-0,65	1,84	176,27	167,09
McDonalds	294,77	0,70	-0,59	300,44	288,99
Merck Co.	125,10	3,58	14,75	121,66	113,24
Microsoft Corp.	404,43	1,72	7,55	409,72	367,75
Nike Inc.	10				

EMISIONES DE WARRANTS



Vencim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: IBEX 35				
Jun.(P)	10.600	0,78	0,79	BNPP
Mar.(P)	10.500	0,53	0,54	BNPP
Mar.(C)	10.500	0,04	0,05	SGEG
Mar.(P)	10.500	0,5	0,51	SGEG
Mar.(P)	10.300	0,35	0,36	SGEG
Mar.(P)	10.200	0,28	0,29	SGEG
Jun.(C)	10.200	0,31	0,32	BNPP
Sep.(P)	10.200	0,69	0,7	BNPP
Feb.(C)	10.100	0,08	0,09	BNPP
Mar.(P)	10.100	0,23	0,24	SGEG
Feb.(P)	10.000	0,12	0,13	BNPP
Feb.(C)	10.000	0,13	0,14	SGEG
Mar.(P)	10.000	0,18	0,19	SGEG
May.(P)	10.000	0,34	0,35	SGEG
Jun.(P)	10.000	0,39	0,4	SGEG
Feb.(P)	9.900	0,1	0,11	BNPP
Feb.(P)	9.800	0,05	0,06	BNPP
Feb.(C)	9.700	0,35	0,36	BNPP
Mar.(P)	9.700	0,1	0,11	SGEG
Jun.(C)	9.600	0,66	0,67	BNPP
Feb.(P)	8.800	0,01	0,03	BNPP
Dic.(P)	8.300	0,23	0,24	BNPP
Dic.(P)	-	1,24	1,25	SGEG
Dic.(P)	-	0,75	0,76	SGEG
Dic.(P)	-	0,21	0,22	SGEG

Vencim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: DJ INDUSTRIAL AVERAGE				
Feb.(P)	41.000	2,56	2,57	BNPP
Abr.(P)	37.500	0,54	0,55	BNPP
Mar.(P)	37.000	0,34	0,35	BNPP
Feb.(C)	36.000	2,1	2,11	BNPP
Mar.(C)	35.500	2,69	2,7	BNPP
Sobre: NASDAQ 100				
Mar.(P)	17.500	0,97	0,98	SGEG
Sobre: S&P 500 INDEX				
Mar.(P)	4.800	0,29	0,3	BNPP
Mar.(C)	4.600	1,42	1,43	BNPP
Mar.(P)	4.600	0,13	0,14	BNPP
Sobre: XETRA DAX INDEX				
Mar.(P)	18.000	1,1	1,11	BNPP
Feb.(P)	17.250	0,42	0,43	BNPP
Feb.(C)	16.000	0,88	0,89	SGEG
Sobre: ACS, ACTIVIDADES DE CONSTRUCCION Y SERVICIOS, S.A.				
Mar.(C)	40	0,06	0,07	SGEG
Jun.(C)	40	0,23	0,25	SGEG
Jun.(C)	36	0,58	0,59	BNPP
Sobre: AMADEUS IT GROUP, S.A.				
Dic.(C)	-	0,33	0,34	SGEG
Sobre: BANCO SANTANDER				
Mar.(C)	4,2	0,02	0,03	BNPP
Mar.(C)	3,6	0,13	0,14	BNPP
Dic.(C)	3,5	0,25	0,26	SGEG

Vencim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Mar.(C)	3,4	0,21	0,22	SGEG
Mar.(C)	3,25	0,27	0,28	SGEG
Jun.(C)	3	0,38	0,39	SGEG
Mar.(C)	2,75	0,5	0,52	SGEG
Sobre: BANKINTER				
Dic.(C)	7	0,12	0,13	BNPP
Mar.(C)	6	0,05	0,06	BNPP
Jun.(C)	5,8	0,17	0,18	BNPP
Sobre: CAIXABANK				
Sep.(C)	4,5	0,19	0,21	SGEG
Mar.(C)	4	0,15	0,18	SGEG
Sobre: ENAGAS, S.A.				
Dic.(C)	-	0,67	0,69	SGEG
Dic.(P)	-	1,09	1,12	SGEG
Sobre: GRIFOLS S.A.				
Mar.(C)	16	0,02	0,06	SGEG
Sep.(C)	16	0,53	0,54	BNPP
Sobre: IBERDROLA				
Mar.(C)	11	0,33	0,35	SGEG
Sep.(C)	11	0,65	0,67	SGEG
Dic.(C)	10,5	1,13	1,15	SGEG
Sobre: INDITEX				
Jun.(P)	40	0,54	0,56	SGEG
Sobre: INDRA SISTEMAS				
Jun.(C)	14	1,41	1,47	SGEG
Sobre: INMOBILIARIA COLONIAL, S.A.				
Mar.(C)	5,6	0,13	0,14	BNPP

Vencim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: INTERNATIONAL CONSOLIDATED AIRLINES GROUP, S.A.				
Mar.(C)	2	0,01	0,02	BNPP
Jun.(C)	2	0,08	0,09	BNPP
Sobre: REPSOL				
Jun.(P)	14,5	0,55	0,57	SGEG
Mar.(C)	14	0,29	0,3	BNPP
Sobre: SACYR, S.A.				
Mar.(C)	3,2	0,15	0,16	BNPP
Sobre: SOLARIA ENERGIA Y MEDIO AMBIENTE SA				
Mar.(C)	14	0,15	0,18	SGEG
Sobre: TELEFONICA				
Mar.(C)	3,8	0,05	0,06	BNPP
Jun.(C)	3,8	0,07	0,08	SGEG
Mar.(C)	3,6	0,11	0,12	SGEG
Dic.(C)	-	1,72	1,8	SGEG
Sobre: ALPHABET INC CLASS C				
Mar.(C)	160	0,17	0,19	BNPP
Dic.(C)	115	1,72	1,73	SGEG
Sobre: AMAZON COM				
Mar.(C)	170	0,16	0,17	SGEG
Mar.(C)	140	0,91	0,92	SGEG
Dic.(C)	140	1,49	1,5	SGEG
Sobre: APPLE INC				
Mar.(C)	210	0,02	0,03	SGEG
Sobre: ARCELORMITTAL				
Mar.(P)	26	0,76	0,77	BNPP

Vencim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Mar.(C)	24	1,17	1,18	BNPP
Sobre: BNP PARIBAS				
Mar.(C)	60	0,25	0,26	BNPP
Sobre: FERROVIAL SE				
Mar.(P)	35	0,29	0,34	SGEG
Sobre: NIKE				
Mar.(C)	110	0,08	0,09	BNPP

Vencim.	Precio ejercicio	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: TESLA MOTORS, INC				
Dic.(C)	200	0,28	0,29	SGEG
Dic.(C)	150	0,52	0,53	SGEG
Sobre: ORO				
Jun.(P)	2.000	0,28	0,29	SGEG
Jun.(C)	2.000	1,2	1,21	SGEG
Jun.(P)	1.900	0,1	0,11	SGEG

(*) Precios a cierre en euros. FUENTE: Bolsa de Madrid

TURBO WARRANTS

Vencim.	Precio ejercicio	Barrera	Precio compra(*)	Precio venta	Emisor
Sobre: IBEX 35					
Mar.(P)	10.500	10.500	0,47	0,48	BNPP
Mar.(C)	9.500	9.500	0,55	0,56	BNPP
Jun.(C)	9.400	9.400	0,63	0,64	BNPP
Sobre: NASDAQ 100					
Jun.(C)	16.000	16.000	13,32	13,33	BNPP
Sobre: XETRA DAX INDEX					
Jun.(P)	21.000	21.000	3,74	3,75	BNPP
Mar.(P)	18.250	18.250	1,3	1,31	BNPP
Mar.(P)	17.000	17.000	0,19	-	BNPP
Mar.(C)	16.250	16.250	0,68	0,69	BNPP
Jun.(C)	16.250	16.250	0,85	0,86	BNPP
Mar.(C)	15.750	15.750	1,17	1,18	BNPP

DIVISAS Y TIPOS DE INTERÉS

TIPOS DE CAMBIO CRUZADOS

	Euro	Dólar	100 Yenes	Libra	Franco suizo	Dólar canadiense	Corona sueca	Corona danesa	Corona noruega	Dólar neozelandés	Dólar australiano
Euro		0,92234	0,6316	1,1713	1,0735	0,6880	0,0885	0,1342	0,0882	0,5650	0,6043
Dólar	1,0842		0,6848	1,2702	1,1639	0,7458	0,0960	0,1455	0,0957	0,6127	0,6553
Yen	158,33	146,03		185,484	169,97	108,92	14,02	21,24	13,9701	89,4621	95,6810
Libra esterlina	0,8537	0,7873	0,5391		0,9165	0,5873	0,0756	0,1145	0,0753	0,4824	0,5159
Franco suizo	0,9315	0,8592	0,59	1,0911		0,6408	0,0825	0,1250	0,0822	0,5263	0,5629
Dólar Canadá	1,4536	1,3408	0,9181	1,7026	1,5604		0,1287	0,1950	0,1283	0,8213	0,8784
Cor. sueca	11,2948	10,4163	7,1337	13,2298	12,1250	7,7703		1,5154	0,9966	6,3820	6,8256
Cor. danesa	7,4535	6,8736	4,7076	8,7304	8,0014	5,1276	0,6599		0,6577	4,2115	4,5043
Cor. noruega	11,3335	10,4509	7,1582	13,2751	12,1665	7,7969	1,0034	1,5206		6,4038	6,8490
Dólar neozelandés	1,7698	1,6321	1,1178	2,0730	1,8999	1,2175	0,1567	0,2374	0,1562		1,0695
Dólar australiano	1,6548	1,5260	1,0451	1,9383	1,7764	1,1384	0,1465	0,2220	0,1460	0,9350	

Datos de Madrid. 17:00 h., facilitados por InterMoney.

SUBASTAS DEL TESORO ESPAÑOL

	Fecha	TIR media %	TIR marginal %	Importe adjudicado	Importe solicitado	Próxima subasta
Letras 3 Meses	Ene-24	3,51	3,54	498,32	1.644,29	-
Letras 6 Meses	Ene-24	3,57	3,64	1.036,65	2.572,66	-
Letras 9 Meses	Ene-24	3,48	3,49	1.458,80	2.844,16	-
Letras 12 Meses	Ene-24	3,29	3,31	1.309,30	3.889,65	-
Bonos 3 Años	Ene-24	2,80	2,81	2.723,72	3.709,85	-
Bonos 5 A. Vr 7a 3m	Feb-24	2,87	2,88	1.459,36	2.045,63	-
Bonos 5 A. Vr 7a 5m	Feb-24	2,69	2,70	1.665,74	2.754,21	-
Bonos 5 A. Indexados	Ene-24	0,83	0,84	734,38	1.914,82	-
Obligaciones 10 Años	Feb-24	3,17	3,17	2.548,85	4.483,13	-
Obli. 10 A. Indexados	Dic-23	1,20	1,21	585,79	1.030,18	-
Obligaciones 15 Años	Ene-24	3,63	3,64	2.493,03	3.548,52	-
Obli. 15 A. Indexados	Feb-24	1,52	1,53	577,41	1.056,33	-
Obligaciones 30 Años	Ene-24	3,69	3,70	1.003,84	1.727,90	-

CRÉDITOS HIPOTECARIOS

Periodo	IRPH (TAE)		Conjunto de entidades	CECA	Deuda	Mibor a 1 año	Euribor a 1 año
	Bancos	Cajas					
2022							
Junio	-	-	1,799	-	0,676	0,852	0,852
Julio	-	-	1,986	-	0,916	0,992	0,992
Agosto	-	-	2,198	-	1,091	1,249	1,249
Septiembre	-	-	2,410	-	1,459	2,233	2,233
Octubre	-	-	2,666	-	1,742	2,629	2,629
Noviembre	-	-	2,877	-	1,988	2,828	2,828
Diciembre	-	-	3,116	-	2,084	3,018	3,018
2023							
Enero	-	-	3,345	-	2,345	3,337	3,337
Febrero	-	-	3,585	-	2,608	3,534	3,534
Marzo	-	-	3,664	-	2,785	3,647	3,647
Abril	-	-	3,683	-	2,856	3,757	3,757
Mayo	-	-	3,967	-	2,939	3,862	3,862
Junio	-	-	4,045	-	3,010	4,007	4,007
Julio	-	-	4,186	-	3,100	4,149	4,149
Agosto	-	-	4,237	-	3,154	4,073	4,073
Septiembre	-	-	4,305	-	3,225	4,149	4,149
Octubre	-	-	4,330	-	3,308	4,160	4,160
Noviembre	-	-	4,276	-	3,341	4,022	4,022
Diciembre	-	-	4,219	-	3,302	3,679	3,679



FONDOS DE INVERSIÓN

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
ABANCA Gestión de Activos SGIC				
Serrano 45 3ª Planta 28001 Madrid. Tfno. 91 578 57 65. Fecha v.l.: 31/01/24				
1) Abanca Fondedepósito	F	11,97	0,24	56/140
1) Abanca G. Agresivo*	V	14,12	2,25	100/256
1) Abanca G. Conservador*	I	10,03	0,11	6/11
1) Abanca G. Decidido*	I	12,55	1,56	1/6
1) Abanca G. Moderado*	I	10,96	0,44	12/24
1) Abanca Rendimiento*	F	102,23	0,31	14/89
1) Abanca R. Fija Patrimonio*	D	12,07	0,06	73/77
1) Abanca RF Gobiernos*	F	8,97	-0,84	72/76
1) Abanca RF Trans Clim 360*	F	8,82	-0,70	71/76
1) Abanca R. Fija Flexible*	F	11,77	-0,16	133/140
1) Abanca R. Fija Mixta*	M	10,97	0,42	43/130
1) Abanca Rentas Crec. 2026	F	9,86	-0,05	39/89
1) Abanca Rentas Crec. 2027	F	9,64	-0,09	44/89
1) Abanca R. Variable España*	V	10,38	-0,08	14/81
1) Abanca RF Flexible Europa*	V	5,89	2,45	12/115
1) Abanca R. Variable Mixta*	R	751,85	1,15	6/26
1) Abanca RF ESG 360*	V	12,41	4,65	10/256
1) Banko-a Ahorro Fondo*	D	111,39	0,04	74/77
1) Banko-a Seleccion Estrat 50*	R	116,96	1,38	62/191
1) Banko-a Seleccion Estrat 80*	V	1.137,30	2,08	111/256
1) Banko-a Seleccion Flex ISR*	X	6,80	0,86	65/174
1) Imantia Ibox 35	V	14,93	0,15	9/81
1) Imantia Fondedepósito Inst	D	12,45	0,26	60/77
1) Imantia Futuro*	V	26,36	1,67	141/256
1) Imantia RF Dur 0-21 Inst*	F	7,10	-0,17	134/140
1) Imantia R Fija Flexible*	F	1.778,24	-0,23	136/140
1) Imantia RF Flexible Insti*	F	1.792,32	0,00	126/140
Abante Asesores Gestión				
Plaza de la Independencia 6 28001 Madrid. Marivi Herrera. Tfno. 917815750. Fecha v.l.: 31/01/24				
1) Abante Asesores Global*	X	19,07	1,44	39/174
1) Abante Bolsa*	V	22,05	2,80	75/256
1) Abante Cartera Renta Fija	F	9,95	0,08	27/89
1) Abante Índice Bolsa A*	V	14,81	2,76	78/256
1) Abante Índice Bolsa L*	V	15,30	2,77	77/256
1) Abante Índice Seleccion A*	R	11,96	1,56	45/191
1) Abante Índice Seleccion L*	R	12,31	1,49	55/191
1) Abante Life Sciences A*	V	9,77	4,94	2/38
1) Abante Life Sciences C*	V	8,28	4,93	3/38
1) Abante Moderado A*	I	15,34	1,15	3/15
1) Abante Patrimonio Global*	X	19,55	2,02	23/174
1) Abante Renta*	M	12,08	0,27	63/130
1) Abante R. F. Corto Plazo	D	12,37	0,36	13/77
1) Abante Quant Value SM	V	12,05	3,94	1/5
1) Abante Sect. Inmobiliario	V	16,37	-1,99	7/8
1) Abante Selección*	R	16,29	1,53	49/191
1) Abante Valor*	M	13,25	0,69	22/130
1) AGF-Abante Pangea-A*	X	8,26	-0,16	141/174
1) AGF-Abante Pangea-B*	X	7,79	-0,21	147/174
1) AGF-Abante Pangea-C*	X	8,17	-0,16	143/174
1) AGF-European Quality-A*	V	17,64	-2,99	110/115
1) AGF-European Quality-B*	V	17,30	-3,05	112/115
1) AGF-Europ. Quality-C*	V	13,34	-3,00	111/115
1) AGF - Equity Manager A*	I	11,23	-0,18	20/24
1) AGF - Equity Manager B*	I	10,26	-0,26	22/24
1) AGF - Equity Manager C*	I	11,81	-0,18	19/24
1) AGF-Global Selection*	R	13,32	0,51	147/191
1) AGF-Spanish Opp.-A*	V	13,48	-2,03	62/81
1) AGF-Spanish Opp.-B*	V	12,66	-2,09	65/81
1) AGF-Spanish Opp.-C*	V	8,24	-2,03	63/81
1) Kalahari	R	13,60	-0,87	22/26
1) Okavango Delta A	V	14,54	-1,41	55/81
1) Okavango Delta I	V	16,42	-1,41	56/81
1) Rural Selección Decidida*	V	12,93	2,46	90/256
1) Rural Selección Equilib.*	R	118,13	1,40	60/191
1) Tabor*	M	10,18	0,42	42/130
Alken Asset Managert				
61 Conduit Street, London W1S 2GB Londres, UK. Isabel Ortega / Jaime Mesia. Tfno. +44207 440 1951. Fecha v.l.: 31/01/24				
1) ALKEN Abs Rtn Europ A	I	134,64	-1,69	34/34
1) ALKEN Abs Rtn Europ I	I	154,08	-1,64	33/34
1) ALKEN European Opps A	V	247,19	-2,29	108/115
1) ALKEN European Opps R	V	309,85	-2,25	107/115
1) ALKEN Sm Cap Europ R	V	304,39	-2,30	20/24
Allianz Global Investors GmbH				
Serrano 49 2ª planta 28006 Madrid. María Castellanos. Tfno. 910477400. Web. www.allianzglobalinvestors.es. Fecha v.l.: 31/01/24				
1) AGI Adv FI Euro AT	F	94,49	-0,34	53/89
1) AGI AdvFI SD AT	F	99,33	0,06	113/140
1) AGI Artificial Intell ATH	V	214,23	0,37	33/35
1) AGI Capital Plus AT	M	112,98	-0,19	32/40
1) AGI China A Opp ATH	V	43,16	-9,69	8/14
1) AGI Clean Planet AT	V	126,35	-2,21	18/26
1) AGI Climate Transition AT	V	138,51	1,59	3/26
1) AGI Credit Opportun AT	F	101,98	0,65	11/91
1) AGI Credit Opps Plus	F	103,38	0,28	33/91
1) AGI Cyber Security AT	V	113,73	7,09	3/35
1) AGI Dynamic MA Str 15 AT	M	109,38	0,68	24/130
1) AGI Dynamic MA Str 50 AT	R	146,82	2,33	12/191
1) AGI Dynamic MA Str 75 AT	R	156,02	3,37	2/191

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1) AGI E Oblig CT ISR RC	F	1.017,70	0,35	23/140
1) AGI Enhanced ST Eur AT	D	108,75	0,24	64/77
1) AGI Euro Credit SRI AT	F	102,87	0,43	27/76
1) AGI Euroland Eq Grw AT	V	207,45	2,11	26/55
1) AGI Euro Inflation LB AT	F	106,95	-1,49	14/15
1) AGI Europe Eq Grw AT	V	375,82	0,88	63/115
1) AGI Europe Eq Grw S AT	V	229,15	0,87	64/115
1) AGI Europe Sm Cap Eq AT	V	297,88	-2,36	21/24
1) AGI European Eq Div AT	V	315,26	0,89	61/115
1) AGI Floating Rate Note AT	F	102,02	0,34	27/140
1) AGI Food Security AT	V	82,90	-0,80	4/5
1) AGI German Equity AT	V	204,06	0,64	1/6
1) AGI Global Eq Insights AT	V	180,10	-0,01	211/256
1) AGI Global Floating RN AT	F	101,73	0,68	3/140
1) AGI Green Bond AT	F	88,28	-0,78	82/91
1) AGI Gb Sustainability AT	V	144,93	2,71	82/256
1) AGI Global Water ATH	V	136,48	-1,28	17/26
1) AGI Global Eq Growth ATH	V	104,05	1,03	169/256
1) AGI Gb Metals & Mining AT	V	65,60	-3,95	1/2
1) AGI Income & Growth ATH	R	148,43	0,20	1/1
1) AGI Intell Cities ATH	R	85,42	-0,70	187/191
1) AGI Multi Asset LS ATH	I	108,46	-0,09	10/13
1) AGI Oriental Inc AT	V	372,26	3,56	1/11
1) AGI Pet & Animal Well ATH	V	124,79	-2,23	242/256
1) AGI Positive Change AT	V	98,51	0,95	172/256
1) AGI Securicash SRI	D	1.033,08	0,37	11/77
1) AGI Smart Energy ATH	V	118,75	-7,12	3/6
1) AGI Strategy 15 CT	M	152,55	-0,02	102/130
1) AGI Strat Bond ATH	F	88,39	-2,06	91/91
1) AGI Strategy 50 CT	R	220,85	1,51	54/191
1) AGI Strategy 75 CT	R	286,10	2,72	3/191
1) AGI Thematica AT	V	155,63	1,58	147/256
1) AGI Treasury ST A	D	92,37	0,30	34/77
1) AGI Valeurs Durables RC	V	954,84	2,80	9/55
1) AGI Volatility Strat PT2	O	1.042,10	0,38	3/6
2) AGI China A AT USD	V	8,39	-8,69	7/14
1) E.T.H.I.C.A. RC*	V	133,14	2,63	11/55



Amundi Iberia
Pº de la Castellana, 1 28046 Madrid. Tfno. 914327200. Fecha v.l.: 31/01/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1) AF Absol Ret MultiStrat	I	59,00	0,41	14/34
1) AF Cash EUR*	D	100,96	0,33	22/77
1) AF Emerg Mkt Bond	F	49,87	-0,68	20/29
1) AF Euro Agg Bond	F	125,77	-0,29	49/89
1) AF Euroland Equity	V	11,36	1,43	38/55
1) AF Europe Eq Conservat	V	194,00	1,43	41/115
1) AF European Eq Value	V	153,63	0,13	77/115
1) AF Global Agg Bond	F	104,07	-0,07	46/91
1) AF Global Ecology ESG	V	404,18	5,07	2/26
1) AF MultiAsset Conservat	M	103,60	0,05	95/130
1) AF MultiAsst Sustain Fut	R	102,03	0,22	166/191
1) AF Pio US Eq Fndmt Grwth	V	499,92	4,64	14/85
1) AF Pioneer US Bond	F	45,24	-0,20	13/16
1) AF US Pioneer Fund	V	163,27	1,64	73/85
1) AF Volatility Euro*	O	112,35	-1,87	5/6
1) AM Enhncd Ultra ST Bd SRI*	F	111.001,07	0,42	18/140
1) AM Indx MSCI Emg Mkts*	V	119,41	-2,30	38/57
1) AM Indx MSCI EMU*	V	232,16	1,40	40/55
1) AM Indx MSCI Europe*	V	263,30	1,58	34/115
1) AM Indx MSCI Nrth-Amer*	V	480,96	2,82	58/85
1) AM Indx MSCI World*	V	290,27	4,49	14/256
1) AM Indx S&P500*	V	303,07	3,54	38/85
1) AM RI Impact Green Bd*	F	91,39	-0,76	81/91
1) Amundi Corto Plazo*	D	12.602,65	0,31	32/77
1) Amundi Estrategia Glob*	M	1.029,90	0,09	82/130
1) Amundi Rend Plus*	X	126,10	-0,21	148/174
1) Best Manager Conserv*	M	640,55	0,01	29/40
1) Best Manager Seleccion*	X	816,45	1,01	57/174
1) CPR Inv Climate Action*	V	161,04	5,52	1/26
1) CPR Inv Education*	V	110,72	1,77	132/256
1) CPR Inv Food for Gen*	V	125,43	1,74	1/5
1) CPR Inv Gbl Disrupt Opp*	V	1.824,79	7,70	1/256
1) CPR Silver Age*	V	2.576,85	1,67	24/115
1) First Eagle Am Int AHE*	X	185,34	0,91	61/174
1) JING Cart.Naranja 0/100*	F	10,19	0,03	120/140
1) JING Cart.Naranja 10-90*	M	9,66	-0,35	117/130
1) JING Cart.Naranja 20-80*	M	10,17	-0,06	104/130
1) JING Cart.Naranja 30-70*	M	10,63	-0,05	103/130
1) JING Cart.Naranja 40-60*	R	10,86	0,33	161/191
1) JING Cart.Naranja 50-50*	R	11,39	0,73	119/191
1) JING Cart.Naranja 75-25*	R	12,64	1,48	57/191
1) JING Cart.Naranja 90*	V	14,25	2,13	106/256
1) JING DFN Eurostoxx50*	V	20,53	3,18	4/55
1) JING DIR FN Conservad*	I	12,06	-0,12	8/11
1) JING DIR FN Dinámico*	I	15,79	-0,31	15/15
1) JING DIR FN Ibox35*	V	19,32	-0,28	25/81
1) JING DIR FN Moderado*	I	13,44	-0,24	21/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1) JING DIR FN S&P500*	V	30,07	5,05	9/85
2) First Eagle Am Int. AU*	X	8.848,16	3,03	10/174

Andbank Asset Management
4, Rue Jean Monnet L-2180 Luxembourg. Severino Pons. Tfno. +352 26 19 39 938. Fecha v.l.: 30/01/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1) Merhbanc Merhfondo	V	81,98	-3,87	246/256
1) Merhbanc RF Flexible	F	105,93	0,32	30/91
1) Merhbanc Universal	R	99,65	0,98	95/191
1) SIH Balanced A	R	129,98	0,56	139/191
1) SIH Balanced B	R	126,63	0,56	140/191
1) SIH Best BlackRock	X	1,07	0,75	73/174
1) SIH Best Carmignac	X	1,09	1,95	28/174
1) SIH Best JP Morgan	X	1,05	1,50	38/174
1) SIH Equity Europe A	V	117,91	-5,35	113/115
1) SIH Best M&G	X	1,07	-0,50	155/174
1) SIH Best Morgan Stanley	X	1,02	3,31	6/174
1) SIH Equity Spain A	V	104,16	-2,01	61/81
2) SIH Flexible Fixed Inc US	F	109,26	1,93	7/16
1) SIH Global Equity	V	112,02	3,38	50/256
1) SIH Global Sustainable Imp	X	108,14	-1,05	160

FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Bestinver Bolsa	V	72,84	-2,87	71/81
1)Bestinver Consumo Global	I	209,05	1,71	7/21
1)Bestinver Corto Plazo	F	15,50	0,34	29/140
1)Bestinver Grandes Cías.	V	280,81	0,38	200/256
1)Bestinver Internacional	V	55,50	1,04	168/256
1)Bestinver Latam*	R	13,56	-2,98	6/7
1)Bestinver Mixto	R	35,54	0,54	12/26
1)Bestinver Patrimonio	M	10,98	0,69	8/40
1)Bestinver Renta	F	12,82	1,46	2/89
1)European Financ OPP A*	V	12,13	0,41	8/8
1)European Financ OPP Z*	V	13,17	0,47	7/8
1)Tordesillas Iberia A*	V	17,54	-4,41	79/81
1)Tordesillas Iberia Z*	V	12,92	-4,34	78/81
1)Tordesillas Long/Short A*	I	10,95	-2,99	12/13
1)Tordesillas Long/Short Z*	I	11,29	-2,93	11/13

Buy & Hold Capital

Cultura 1 146002 Valencia. Tfno. 900 550 440. Email. info@buyandhold.es. Fecha v.l.:31/01/24

1)B&H Acciones	V	12,97	3,30	53/256
1)B&H Deuda	F	10,96	0,52	25/76
1)B&H Flexible	X	13,02	1,91	30/174
1)B&H Renta Fija	F	11,96	0,88	13/76
1)B&H Bonds Lu	F	1,18	0,87	14/76
1)B&H Equity Lu	V	1,43	3,32	52/256
1)B&H Flexible Lu	X	1,37	1,91	29/174

Caixabank Asset Management

Paseo de La Castellana 51 28046 Madrid. Tfno. 934047700. Fecha v.l.:30/01/24

1)Albus Extra	X	9,42	1,98	27/174
1)Albus Platinum	X	10,78	2,01	24/174
1)CBK Ahorro Estándar	F	29,76	-0,29	138/140
1)CBK Ahorro Plus	F	30,06	-0,27	137/140
1)CBK B. Priv Sel*	X	16,74	0,25	114/174
1)CBK Gestión Tendencias E	V	12,48	2,23	101/256
1)CBK Bol. Divid. Europa Est	V	8,17	-1,09	101/115
1)CBK Bol. Divid. Europa Pl	V	12,76	-1,03	100/115
1)CBK Bolsa Gest Europa Pl	V	8,06	1,79	17/115
1)CBK Bolsa España 150	V	7,10	-0,57	36/81
1)CBK Bolsa Gest España Es	V	48,12	-0,05	13/81
1)CBK Bolsa Gest Europa Pl	V	12,05	0,01	11/81
1)CBK Bolsa Sel Emerg Est*	V	8,84	-0,75	13/57
1)CBK Bolsa Índ. Euro Est.	V	49,26	3,04	7/55
1)CBK RF Sel Global E*	F	9,34	-0,59	77/91
1)CBK RF Sel Global Europa Est	V	7,30	1,73	20/115
1)CBK Bolsa Sel Emerg Pl*	V	12,99	-0,70	12/57
1)CBK Bolsa Sel Europa Est*	V	15,01	0,83	65/115
1)CBK Bolsa Sel Europa Pl*	V	16,31	0,89	62/115
1)CBK Gar Bolsa Europa 2024	G	107,23	0,45	7/71
1)CBK Bolsa Sel Asia Pl*	V	12,11	-0,02	5/11
1)CBK Bolsa Sel Asia Est.*	V	11,01	-2,08	6/11
1)CBK Bolsa Sel Global Est*	V	15,74	2,67	83/256
1)CBK Bolsa Sel Global Pl*	V	17,27	2,73	80/256
1)CBK Bolsa Sel Japon Est.*	V	7,60	3,16	21/22
1)CBK Bolsa Sel Japon Plus*	V	8,36	3,22	19/22
1)CBK Bolsa Sel USA Est*	V	25,23	4,42	19/85
1)CBK Bolsa Sel USA Pl*	V	27,70	4,48	16/85
1)CBK Bolsa USA	V	25,90	4,98	10/85
1)CBK Bonos Flotantes 2025P	F	6,08	0,35	24/140
1)CBK DP Inflación 2024	F	7,61	0,17	3/15
1)CBK Cauto Div Univ*	M	95,04	0,30	60/130
1)CBK Bolsa Índ. Esp Est	V	9,92	-0,22	22/81
1)CBK Destino Est*	X	7,29	0,79	68/174
1)CBK Destino Plus*	X	7,52	0,83	66/174
1)CBK Destino 2026 Est*	X	6,64	0,96	60/174
1)CBK Destino 2026 Plus*	X	6,77	0,99	58/174
1)CBK Destino 2030 Est*	X	8,49	1,01	56/174
1)CBK Destino 2030 Plus*	X	8,77	1,05	53/174
1)CBK Destino 2040 Est*	X	8,93	1,51	37/174
1)CBK Destino 2040 Plus*	X	9,22	1,54	36/174
1)CBK Destino 2050 Est*	X	9,18	1,64	34/174
1)CBK Destino 2050 Plus*	X	9,48	1,68	33/174
1)CBK Diversificado Dinám.*	I	6,17	-0,13	18/24
1)CBK Estrat Flexib Ex*	M	5,75	-0,65	122/130
1)CBK Euro Top Ide Univ	V	9,77	1,34	46/55
1)CBK Evol Sost. 15 Univ*	I	126,19	-0,36	4/4
1)CBK Estrat Flexib Plu*	M	5,65	-0,67	125/130
1)CBK Evol Sost. 30 Univ*	I	108,98	-0,32	23/24
1)CBK Fondosoro LP Univ	F	159,74	-0,55	72/89
1)CBK Bolsa Improvers	V	2.391,40	1,64	29/115
1)CBK Gestión 30*	R	6,41	0,20	23/40
1)CBK Gestión 60*	R	8,12	0,98	8/26
1)CBK Gar Creciente 2024	G	120,46	0,16	6/33
1)CBK Gar Dinámico	G	103,77	0,20	31/71
1)CBK Gar EURIBOR	G	110,13	0,16	35/71
1)CBK Bolsa USA Div Cubier	V	12,96	2,99	53/85
1)CBK Gar EURIBOR II	G	109,71	0,16	36/71
1)CBK Comunicación Mundial	V	37,47	8,35	2/35
1)CBK Gar Rentas 15	G	106,52	0,31	2/33
1)CBK Gar Sel XII	G	10,48	0,14	39/71
1)CBK Gar Val Responsables	G	98,55	0,07	52/71
1)CBK Gestión Total Plus*	X	7,94	1,99	25/174
1)CBK Iter Extra	M	7,29	0,23	69/130
1)CBK Iter Pl	M	7,33	0,25	68/130
1)CBK Mix Dividendos Univ*	M	7,81	-0,14	107/130
1)CBK Mix RF 15 Univ*	M	11,61	0,37	14/40
1)CBK Monetario Rdto. Est	D	7,82	0,26	61/77
1)CBK Monetario Rdto. Plat.	D	8,09	0,32	23/77
1)CBK Monetario Rdto. Plus	D	7,91	0,28	50/77

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)CBK Monetario Rdto. Prem.	D	8,00	0,30	36/77
1)CBK Multisalud Est	V	10,52	1,33	27/38
1)CBK Multisalud Plus	V	27,53	1,31	28/38
1)CBK Oportunidad Estandar*	V	13,64	0,80	183/256
1)CBK Rend Gar 2023 III	G	103,67	0,30	14/71
1)CBK Rend Gar 2023 IV	G	111,65	0,29	15/71
1)CBK Rend Gar 2023 V	G	104,06	0,30	13/71
1)CBK Renta F. Flex. Est.	F	6,59	-0,51	74/91
1)CBK RF Dur Negativa Plus	O	5,77	0,91	2/6
1)CBK Renta F. Flex. Pl	F	8,99	-0,48	71/91
1)CBK Renta Fija Dólar	F	0,48	2,24	6/13
1)CBK Rentas Euribor	G	6,36	0,24	28/71
1)CBK Rentas Euribor 2	G	6,05	0,25	24/71
1)CBK RF Alta Cal Cred.	F	8,06	-1,26	88/89
1)CBK RF Enero 2026 Pla	F	6,45	-0,06	42/89
1)CBK RF Enero 2026 Ext	F	6,03	-0,04	38/89
1)CBK RF Corp Dur Cub Est	F	8,90	0,53	24/76
1)CBK RF Corp Dur Cub Plus	F	6,19	0,56	21/76
1)CBK RF Corporativa	F	7,58	-0,49	68/76
1)CBK RF Subordinada Pl	F	6,99	-0,03	14/14
1)CBK Sel Futuro Sost E*	X	11,07	-0,34	153/174
1)CBK Sel Futuro Sost P*	X	10,07	-0,28	152/174
1)CBK Sel Ret Absoluto Est*	I	6,04	0,25	16/34
1)CBK Sel Ret Absoluto Pl*	I	6,52	0,26	15/24
1)CBK Sel Tendencias Est.*	X	14,69	2,13	21/174
1)CBK Sel Tendencias Plus*	X	15,89	2,19	20/174
1)CBK Selección Alternativa*	I	6,27	0,73	5/6
1)CBK SI Impacto 0/30 RV*	M	14,47	-0,15	110/130
1)CBK SI Impacto 0/30 RV E*	M	13,78	-0,17	111/130
1)CBK SI Impacto 0/30 RV P*	M	14,80	-0,14	108/130
1)CBK SI Impacto 0/60 RV*	R	12,38	0,04	173/191
1)CBK SI Impacto 0/60 RV E*	R	11,93	0,02	175/191
1)CBK SI Impacto 50/100 RV*	V	14,06	0,80	182/256
1)CBK Small & Mid C Esp Uni	V	415,69	-1,41	54/81
1)CBK Soy Así Cauto Univ*	M	130,86	0,28	61/130
1)CBK Soy Así Flex Univ*	R	129,36	1,28	70/191
1)CBK Soy Así Din. Univ*	R	141,93	2,06	23/191
1)CBK Valor 97/50 Eurost2	O	7,11	0,31	1/1
1)Microbank Fondo Ético	I	9,57	1,22	1/15
1)Microbank SI Imp RV	V	11,64	0,37	5/26

Caja Ingenieros Gestión

Rambá Catalunya, 2-4 2ª planta 08007 Barcelona. Virginia Prieto. Tfno. 933116711. Web. www.ingenierosfondos.es. Fecha v.l.:31/01/24

1)Cde ODS Impact ISR A	R	7,40	2,46	8/191
1)Cde ODS Impact ISR I	R	7,66	2,54	5/191
1)CI Balanced Opp A	I	6,00	0,41	4/11
1)CI Balanced Opp I	I	6,32	0,49	1/11
1)CI Bolsa Euro Plus A	V	8,53	2,40	17/55
1)CI Bolsa Euro Plus I	V	9,14	2,49	15/55
1)CI Bolsa USA A	V	18,05	3,99	26/85
1)CI Bolsa USA I	V	19,87	4,44	17/85
1)CI CIMS 2026	F	104,26	0,05	117/140
1)CI CIMS 2027	F	108,15	-0,05	40/89
1)CI CIMS 2027 ZE	F	104,20	0,00	36/89
1)CI Emergentes A	V	15,02	-0,13	7/57
1)CI Emergentes I	V	16,14	-0,05	6/57
1)CI Environment ISR A	R	127,11	2,40	11/191
1)CI Environment ISR I	R	137,13	2,48	6/191
1)CI Fondtesoro CP A	D	887,29	0,24	65/77
1)CI Fondtesoro CP I	D	901,27	0,27	56/77
1)CI Global A ISR	V	9,85	3,83	34/256
1)CI Global IISR	V	10,73	3,91	30/256
1)CE Horizon 2027	F	103,20	0,11	102/140
1)CI Iberian Equity A	V	10,96	-2,14	67/81
1)CI Iberian Equity I	V	11,65	-2,07	64/81
1)CI Premier A	F	685,45	0,38	20/91
1)CI Premier I	F	709,04	0,43	16/91
1)CI Renta A	R	14,19	0,72	11/26
1)CI Renta I	R	15,01	0,80	10/26
1)CI Dinámica A*	I	103,71	0,43	11/15
1)CI Dinámica I*	I	109,50	0,55	7/15
1)Fonengin ISR A	M	12,45	0,79	19/130
1)Fonengin ISR I	M	13,12	0,87	17/130

Caja Laboral Gestión

P. José M. Arizmendiarieta, 5 20500 Mondragón. Aitor García Santamaría. Tfno. 943790114. Fecha v.l.:30/01/24

1)CL Bolsa Japón	V	9,79	5,86	10/22
1)CL Bolsa USA	V	15,54	2,11	66/85
1)CL Bolsas Europeas	V	9,53	1,55	36/115
1)CL Patrimonio	M	13,34	-0,30	34/40
1)Laboral Kutxa Horiz 2027	F	11,12	0,29	15/89
1)Caja Laboral RF Gar VII	G	6,64	0,32	1/33
1)Laboral Kutxa Eurí Gar II	G	7,61	0,08	49/71
1)LK Bolsa Universal	V	10,63	3,53	46/256
1)Laboral Kutxa Ahorro	F	10,36	0,09	106/140
1)Laboral Kutxa Aktibo Eki	M	5,86	-0,12	106/130
1)Laboral Kutxa Aktibo Hego	F	9,02	-0,62	78/91
1)Laboral Kutxa Aktibo Ipar	R	6,87	0,75	117/191
1)Laboral Kutxa Avant	F	7,63	-0,09	47/91
1)Laboral Kutxa Bolsa	V	19,76	-1,00	47/81
1)Laboral Kutxa Bolsa GVI	G	9,72	0,09	46/71
1)Laboral Kutxa Crecimiento	R	14,33	1,45	5/26
1)Laboral Kutxa Futur	V	7,74	1,56	149/256
1)L.K. Euribor Garantizado	G	6,18	0,10	45/71
1)Lab. Kutxa Euribor G III	G	10,91	0,11	43/71
1)Laboral.Kutxa B.G.XXIV	G	5,95	0,07	51/71
1)Laboral Kutxa Konpromiso	R	7,35	1,39	61/191
1)Laboral Kutxa Horiz 2027	F	11,85	-0,31	51/89

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Laboral Kutxa RF Gar. X	G	7,44	0,00	21/33
1)Laboral Kutxa RF Gar. XI	G	9,46	-0,06	24/33
1)L.K.RF Garant. XVIII FI	G	5,96	-0,05	23/33
1)Laboral Kutxa RF Gar XVII	G	6,02	0,05	14/33
1)LK Mercados Emergentes	V	7,91	-2,66	45/57
1)Laboral Kutxa RF Gar XIX	G	8,83	0,02	18/33
1)LK Selek Balance	R	5,97	0,44	152/191
1)Laboral Kutxa RF Gar. XX	G	12,20	-0,34	32/33
1)LK Selek Base	M	7,08	0,22	70/130
1)Laboral Kutxa RF Gar XXI	G	10,62	-0,52	33/33
1)LK Selek Extraplus	R	8,04	1,37	64/191
1)LK Selek Plus	R	7,37	0,60	133/191



Candriam

Pedro Teixeira, 8 Pta. 4 28020 Madrid. Tfno. 919010533. Web. http://contact.candriam.com. Fecha v.l.:31/01/24

1)Cand. Bd Euro Diversi C C	F	965,23	-0,16	47/89
1)Cand. Bds Conv Def C C	F	128,28	-0,17	8/21
1)Cand. Bds Credit Opp. C C	F	205,36	0,18	35/76
1)Cand. Bds Em Debt LC C C	F	92,35	0,39	12/29
1)Cand. Bds Em. Mkts C C	F	1.163,08	-0,82	21/29
1)Cand. Bds Eur. C C	F	1.074,28	-0,49	68/89
1)Cand. Bds Eur. Corp C C	F	7.357,74	0,19	34/76
1)Cand. Bds Eur. Gov C C	F	2.137,84	-0,59	73/89
1)Cand. Bds Eur. HY C C	F	1.293,95	0,47	20/53
1)Cand. Bds Eur. Lg T C C	F	7.430,12		

CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)DWS Eur Bond FlexLC	F	31,84	0,22	17/89
1)DWS Inv Cons Opp LC	R	110,18	0,40	156/191
1)DWS Inv CROCI Japan LCH	V	415,20	7,56	4/22
1)DWS Inv CROCI US LC	V	165,36	1,37	78/85
1)DWS Inv ESG Float Rate No	F	103,29	0,50	11/140
1)DWS Inv ESG Glob Corp Bond	F	96,61	0,16	38/76
1)DWS Inv ESG Next Gen Infr	V	106,85	-2,39	243/256
1)DWS Inv GI Agribusiness L	V	177,21	-0,48	3/4
2)Deut Inv I RREEF	V	139,08	-6,49	8/8

EDM Gestión S.A.

Castellana 78 28046 Madrid. Ricardo Vidal. Tfn. 934160143. Email: rvidal@edm.es. Fecha v.l.: 30/01/24

1)EDM Ahorro L	F	27,08	-0,02	129/140
1)EDM American Growth L e*	V	101,32	6,86	3/85
1)EDM Cartera L*	X	2,14	1,98	26/174
1)EDM Credit Portfolio L e*	F	95,86	0,29	32/53
1)EDM Global Equi. Impact L*	V	79,59	3,90	31/256
1)EDM International Equities*	V	19,91	3,79	37/256
1)EDM Inversión L	V	79,64	-0,52	34/81
1)EDM Latin America L*	V	100,13	0,19	1/7
1)EDM Renta L	D	10,72	0,31	28/77
1)EDM Spanish Equity L*	V	135,69	-0,54	35/81
1)EDM High Yield L*	F	99,80	0,23	34/53
1)EDM Strategy L*	V	221,60	3,24	6/115
2)EDM American Growth L S*	V	107,66	9,03	1/85
2)EDM Credit Portfolio L S*	F	100,90	2,31	6/53

Fonditel Gestión SGIC S.A.U.

Pedro Teixeira 83º 28020 Madrid. Tfn. 915982620. Fecha v.l.: 31/01/24

1)Fonditel Bolsa Mundial	V	6,97	2,33	98/256
1)Fonditel EUR Horizontal 2026	F	6,28	0,03	49/76
1)Fonditel Albatros	R	9,91	0,62	131/191
1)Fonditel Dinero	D	4,79	0,23	66/77
1)Fonditel Lince A	V	7,26	-0,16	17/81
1)Fonditel RF Mix Internac.	M	7,81	0,27	64/130

GCO Gestión de Activos

Cedaceros 9 Planta baja 28014 Madrid. Esther Luque Sánchez. Tfn. 914328660. Fecha v.l.: 31/01/24

1)GCO Acciones	V	73,05	0,38	8/81
1)GCO Ahorro	F	22,92	0,25	51/140
1)GCO Bolsa USA	V	11,61	5,13	6/85
1)GCO Eurobolsa	V	8,69	2,19	25/55
1)GCO Global 50	R	10,17	2,07	22/191
1)GCO Internacional	V	15,50	3,93	29/256
1)GCO Mixto	M	10,56	1,23	10/130
1)GCO Renta Fija	F	8,48	0,07	28/89

Gesconsult

Príncipe de Vergara 36 6º dcha. 28006 Madrid. Tfn. 915774931. Fecha v.l.: 31/01/24

1)Evo Fondo Intel. RV	V	10,69	-0,39	228/256
1)Evo Fondo Int. R.F.C.P	D	10,13	0,37	8/77
1)Gesconsult Corto Plazo	D	722,62	0,38	7/77
1)Gesconsult Corto Plazo I	D	722,82	0,40	1/77
1)Gesconsult RV Eurozona	V	21,48	2,80	10/55
1)Gesconsult León VMF A	R	23,95	1,66	4/26
1)Gesconsult León VMF B	R	25,25	1,70	3/26
1)Gesconsult Oportunidad RF	F	9,95	1,08	5/14
1)Gesconsult RF Flexible	M	26,86	0,67	10/40
1)Gesconsult RF Flexible B*	M	28,68	-	-
1)Gesconsult R.V. Iberia	V	52,85	-1,94	60/81
1)Momento Europa	R	10,93	0,08	19/26

Gescooperativo S.A.

Vigen de los Poligros, 43 Planta 28013 Madrid. Aroa Carrillo Mateos. Tfn. 915956915. Fecha v.l.: 31/01/24

1)Rur Deuda Sob Eur Car	F	651,62	0,27	44/140
1)Rur Deuda Sob Euro Est	F	641,39	0,23	65/140
1)Rural Euro RV Cartera	V	786,45	0,91	49/55
1)Rural Ahorro Plus Cartera	F	7,285,97	0,21	69/140
1)Rural Multifondo 75 Car*	R	1.152,69	1,87	29/191
1)Rural Ahorro Plus Est	F	7.141,44	0,18	82/140
1)Rural Bolsa Garant. 2024	G	724,45	0,24	27/71
1)Rural Bolsa 2027 Garantía	G	293,31	-0,20	63/71
1)Rural Bono High Yield Est*	F	310,55	0,52	18/53
1)Rural Bono High Yield Car**	F	329,29	0,62	15/53
1)Rural Bonos Corporat. Est	F	501,61	0,15	39/76
1)Rural Bonos Corporat. Est	F	521,52	0,22	31/76
1)Rural Bonos 2 Años Cart	F	1.111,63	0,14	93/140
1)Rural Bonos 2 años Est	F	1.069,16	0,06	111/140
1)Rural Emergentes RV Est*	V	705,33	-2,33	39/57
1)Rural Emrgnts RV Cart.*	V	769,86	-2,18	36/57
1)Rural Euro RV Estandar	V	720,46	0,75	51/55
1)Rural Europa 2025 Gar.	G	313,28	0,33	9/71
1)Rural Europa 24 Gar.	G	324,59	0,33	11/71
1)Rural EEUU Bolsa Cartera	V	967,32	4,11	24/85
1)Rural EEUU Bolsa Estandar	V	952,50	3,94	29/85
1)Rural Futuro ISR Cart*	V	636,28	3,75	38/256
1)Rural Futuro ISR Est.*	V	583,55	3,59	42/256
1)Rural Garantizado Plus	G	307,03	0,62	3/71
1)Rural Garan. Bolsa Europea	G	327,46	0,31	12/71
1)Rural Garan. Nov. 2024	G	303,73	0,14	7/33
1)Rural Garantía Bolsa 2025	G	292,56	0,14	38/71
1)Rural Garantía 2026	G	298,10	-0,01	22/33
1)Rural Gta Bol Abril 2026	G	307,78	0,59	4/71
1)Rural Gta. Octubre 2025	G	303,88	0,10	10/33
1)Rural Horizonte Garant.	G	288,61	-0,09	26/33
1)Rural Horizonte 2028 Gara	G	282,63	-0,15	28/33
1)Rural Impacto Gl. Cartera	V	321,79	-2,62	20/26
1)Rural Impacto Global Std	V	312,83	-2,76	21/26

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Rural I Rentabilidad Gar.	G	303,77	0,04	16/33
1)Rural Mixto Int. 15	M	823,70	1,00	13/130
1)Rural Mixto Intern 30/50	R	1.443,21	2,12	20/191
1)Rural Mixto Intern.25	M	954,40	1,47	5/130
1)Rural Mixto 15	M	773,23	0,20	22/40
1)Rural Mixto 25	M	851,66	0,42	11/40
1)Rural Multifondo 75 Est*	R	1.093,82	1,71	35/191
1)Rural Perfil Audaz Cart.*	V	492,57	3,04	61/256
1)Rural Perfil Audaz Estan.*	V	465,07	2,90	70/256
1)Rural Perfil Conservador*	M	724,16	0,57	28/130
1)Rural Perfil Decidido*	R	1.173,21	1,14	19/191
1)Rural Perfil Moderado*	R	341,11	2,09	86/191
1)Rural Perfil Moderado Car*	R	348,94	1,19	76/191
1)Rural Plan Inversión	M	329,33	0,40	47/130
1)Rural Rend Sost. Cart*	F	7.913,21	-0,05	131/140
1)Rural Rendimiento Sost Es*	F	7.993,97	-0,10	132/140
1)Rural Rendimiento 2025 G	G	303,25	0,07	11/33
1)Rural Renta Fija 1 Cart.	F	1.250,01	0,22	67/140
1)Rural Renta Fija 1 Est	F	1.216,26	0,17	85/140
1)Rural R.F. Flexible Cart	F	1.263,69	0,14	91/140
1)Rural Renta Fija Flexible	F	1.203,42	0,05	115/140
1)Rural Renta Fija 5 Cart.	F	883,33	0,03	33/89
1)Rural Renta Fija 5 Est	F	833,21	-0,08	43/89
1)Rural RF Internacional	F	574,61	1,78	5/91
1)Rural RV España Cartera	V	721,04	-0,11	15/81
1)Rural RV España Estandar	V	660,54	-0,27	23/81
1)Rural RV Internaciona Est	V	1.005,51	4,31	17/256
1)Rural RV Intrnacional Car	V	1.097,55	4,48	15/256
1)Rural Sost. Conserv. Car.*	M	310,90	0,45	37/130
1)Rural Sost. Conserv Est*	M	302,62	0,38	50/130
1)Rural Sost. Decidido Car*	R	375,55	1,47	59/191
1)Rural Sost. Decidido Est.*	R	350,92	1,35	67/191
1)Rural Sostenible Mod Car*	R	323,13	0,84	111/191
1)Rural Sostenible Mod. Est*	R	311,94	0,73	118/191
1)Rural Tecnológico RV Car	V	1.109,46	5,43	14/35
1)Rural 2024 Garantía	G	304,82	0,18	5/33
1)Rural 2024 Gta. Europa	G	305,28	0,35	8/71
1)Rural Tecnológico RV Est	V	1.016,42	5,26	16/35
1)Rural 2025 Garantía Bolsa	G	292,72	0,14	41/71
1)Rural 2025 Gta. R. Fija	G	307,82	0,14	8/33
1)Rural 2027 Garantía	G	298,19	-0,08	25/33
1)Rural 2027 Garantía Bolsa	G	282,47	-0,21	64/71
1)Rural 4 Garantía RF	G	286,68	-0,14	27/33
1)Rural 5 Garantía RF	G	300,48	0,03	17/33

Gesurius Asset Mgm.

Rambá Catalunya, 38, 9º Planta 08007 Barcelona. Tfn. 932157270. Fecha v.l.: 31/01/24

1)Annualcycles Strategies A	X	18,43	-0,17	145/174
1)Annualcycles Strategies C	X	18,43	-0,09	134/174
1)Bowcapital Global Fund	X	7,03	-1,36	163/174
1)Catalana Occid B. Mundial	V	16,88	1,35	159/256
1)Catalana Occid Bolsa Esp.	V	34,82	0,44	7/81
1)Catalana Occid Europa	V	9,46	-2,90	47/57
1)Catalana Occid Patrimonio	X	15,92	0,33	109/174
1)Catalana Occid R.Fija C/P	F	11,39	0,23	61/140
1)Deep Value International	V	13,35	1,85	126/256
1)Fermion	X	0,98	-0,79	158/174
1)Gesurius Balanced Euro	R	23,94	1,21	75/191
1)Gesurius Euro Equities	V	29,53	2,08	28/55
1)Gesurius Health & Innov A	V	1,00	3,03	24/38
1)Gesurius Health & Innov C	V	1,01	3,09	23/38
1)Gesurius I2 Des. Sost. ISR	M	8,68	0,37	53/130
1)Gesurius Iurisfond	M	22,99	0,31	17/40
1)Gesurius Mixto Emer. Glob*	R	1,09	-0,10	177/191
1)Gesurius Mltg. Inter. Glob*	V	0,83	-7,39	57/150
1)Gesurius Mltg. Fixed Inc*	F	12,70	0,18	80/140
1)Gesurius Mltg. Int Glob A*	R	1,00	-0,51	184/191
1)Gesurius Mltg. Int Glob C*	R	1,01	-0,44	182/191
1)Gesurius Patrimonial	X	18,95	-1,54	164/174
1)Japan Deep Value	V	20,06	5,43	14/22
1)Magnus Intl Allocation FI	R	11,36	1,22	74/191
1)Panda Agricultura&Water	V	13,92	-0,67	4/4
1)PSN Multi. Int Calidad*	V	1,05	2,58	84/256
1)PSN Multi. RF Mixta Int.*	M	0,99	0,27	62/130
1)PSN Multi. RV Int.*	V	0,93	-0,49	231/256
1)PSN Multi. RV Mixta Int.*	R	0,97	0,68	124/191
1)Torsan Value	V	1,27	-2,69	244/256
1)Truvi Value	V	1,04	2,37	94/256

G.I.I.C. Fineco

Escilla 24 2ª planta 48011 Bilbao. Esther Ariola García. Tfn. 944000300. Fecha v.l.: 30/01/24

1)Financials Credit Fund B	F	11,83	0,63	11/14
1)Financials Credit Fund D	F	11,94	0,65	10/14
1)Financials Credit Fund N	F	12,01	0,65	9/14
1)Fon Fineco Base	D	962,71	0,32	25/77
1)Fon Fineco Euro Líder	O	16,23	1,82	1/6
1)Fon Fineco Patr. Global	R	20,75	0,94	102/191
1)Fon Fineco Gestión	X	21,77	0,71	76/174
1)Fon Fineco Gestión II	X	8,73	0,27	112/174
1)Fon Fineco Gestión III	X	10,77	0,49	94/174
1)Fon Fineco I*	R	13,85	-	-
1)Fon Fineco Interés I	F	13,90	0,31	37/140
1)Fon Fineco Interés 0*	F	14,24	-	-
1)Fon Fineco Inversión	X	16,08	1,04	54/174
1)Fon Fineco RF Intern.	F	8,72	-0,23	54/91
1)Fon Fineco Top RF Serie A	F	10,96	0,05	114/140
1)Fon Fineco Top RF Serie I	F	11,41	0,08	109/140
1)Fon Fineco Valor	V	12,29	0,75	52/55

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Millenium Fund	X	20,84	0,89	63/174
1)Multifondo América	V	29,83	3,10	46/85
1)Multifondo Europa	V	27,10	1,05	54/115

GVC Gaecco Gestión

Dr. Ferran, 3-5 08034 Barcelona. Tfn. 933662727. Web. www.gvccaes.co. Fecha v.l.: 31/01/24

1)Acapital Fertility Geno.I	V	13,53	-0,94	35/38
1)Financialfond *	V	30,60	1,42	157/256
1)Fondguissona	M	13,96	0,39	13/40
1)Fondguissona Global Bolsa	X	29,16	0,77	70/174
1)Fonadard Internacional*	I	13,31	-0,15	13/15
1)Fonglobal Renta*	R	11,10	0,96	98/191
1)Fonsvila-Real	X	6,40	-1,01	159/174
1)GVC Gaecco Asian Fixed *	F	9,45	2,26	3/9
1)GVC Gaecco BlueChips RFMI*	M	9,92	1,40	6/130
1)GVC Gaecco BlueChips RVMi*	R	10,35	2,67	4/191
1)GVC Gaecco BlueChips	V	10,07	0,50	33/81
1)GVC Gaecco Bona-Renda	R	14,53	-0,54	185/191
1)GVC Gaecco Constantfons	D	9,31	0,30	37/77
1)GVC Gaecco Emergentfond*	V	201,77	-0,86	16/57
1)GVC Gaecco Europa	V	5,37	0,45	71/115
1)GVC Gaecco Fdo. de Fondos*	V	17,57		

FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)



Fondo	Tipo	Valor liquid. desde 29-12-23	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)JPM US Sel Eq Dacc(hgd)	V	238,62	1,84	70/85
1)JPM US Sel Eq PlsAacc(hg)	V	25,65	3,72	34/85
1)JPM US Sel Eq PlsDacc(hg)	V	21,87	3,65	35/85
1)JPM US ShtDurdBd Aacc(hgd)	F	70,06	0,32	11/13
1)JPM US ShtDurdBd Dacc(hgd)	F	67,40	0,30	12/13
1)JPM US Smp Comp AaccEURHdg	V	111,80	-2,30	5/6
1)JPM US Tec A acc EUR hedg	V	160,06	3,39	23/35
1)JPM US Val D Acc(Chgd)	V	15,58	0,52	85/85
1)JPM US Value Aacc (hgd)	V	17,77	0,57	84/85
1)JPMThe-GenThe A AccHdgEUR	V	96,13	-0,60	34/38
1)JPM USD EmMktSovBd UE Euh	F	85,43	-1,69	29/29
1)JPM AC Asia Pac. ex Japan	V	20,72	-2,93	8/11
2)JPM AC Asia Pacific ex Ja	V	19,68	-3,24	9/11
2)JPM Ame Eq A-Acc USD	V	49,89	5,13	7/85
2)JPM Ame Eq D-Acc USD	V	41,79	5,06	8/85
2)JPM ASEAN Equity Aacc	V	22,72	-0,83	10/11
2)JPM ASEAN Equity Dacc	V	18,86	-0,92	11/11
2)JPM Asia Pacific Eq AAcc	V	24,32	-1,83	3/11
2)JPM Asia Pacific Eq D-Acc	V	148,73	-1,87	4/11
2)JPM BB USSmCapEq UETF SAC	V	26,54	-0,94	3/6
2)JPM BB USSmCapEq UETF SDI	V	26,14	-1,08	4/6
2)JPM BBChAgB UCITS ETFUSDac	F	95,51	1,72	4/9
2)JPM BBChAgB UCITS ETFUSDdi	F	91,35	0,54	7/9
2)JPM BetaBuilUS Eq UE-Acc	V	45,02	3,59	37/85
2)JPM BetaBuilUS Eq UE-Dis	V	42,09	3,24	41/85
2)JPM BetaBChAggBnucETF5Hdi	F	106,72	2,34	2/9
2)JPM BetaBuilUS TreasBd UE	F	100,19	1,70	8/13
2)JPM BetaBuilUS TreasBd1-3UE	F	107,39	2,33	5/13
2)JPM Carbt Gb Eq(CTB)ETF	V	35,71	3,01	63/256
2)JPM China A-Acc USD	V	31,93	-11,17	10/14
2)JPM China A-5 Opp A - Acc	V	18,28	-11,41	12/14
2)JPM China A Reserch Enha	V	15,71	-6,11	3/14
2)JPM China A Reserch Enha	V	16,24	-6,04	2/14
2)JPM China Bd O A-Acc USD	F	96,79	2,45	1/9
2)JPM China D-Acc USD	V	34,29	-11,26	11/14
2)JPM Climate Ch SolUSD(ac	V	28,79	-0,99	16/26
2)JPM CChinaEq UETF USD Ac	V	20,45	-6,93	4/14
2)JPM Em Mkts LCurDbt Dacc	F	15,45	-0,04	15/29
2)JPM Em Mkts Opp Aacc	V	272,34	-1,33	20/57
2)JPM Em Mkts Opp D-Acc-USD	V	115,52	-1,40	21/57
2)JPM Em Mkts SmpCap A(P)Acc	V	18,41	-1,87	30/57
2)JPM Em Mkts SmpCap D(P)Acc	V	15,87	-1,99	32/57
2)JPM Em MktsSustEqA(acc)-U	V	98,82	-3,38	49/57
2)JPM Em SocAdv A acc USD	V	89,03	-0,85	51/57
2)JPM Gb Aggregate Bd Aacc	F	12,52	0,44	15/91
2)JPM Gb Aggregate Bd Dacc	F	14,60	0,45	14/91
2)JPM GI Bd Opp S A Acc Usd	F	101,91	1,70	6/91
2)JPM Gb ConvCons(USD)A-Acc	F	209,35	2,53	1/21
2)JPM Gb ConvCons(USD)D-Acc	F	188,28	2,48	2/21
2)JPM GbHYCoBdMF ETF USda	F	106,81	1,95	9/53
2)JPM Gb Inc Sust A hg acc	V	102,84	2,38	93/256
2)JPM Gb Macro A-Acc	I	157,23	2,45	3/13
2)JPM Gb Macro D-Acc	I	145,01	2,41	4/13
2)JPM Gb Natural Res AAcc	V	13,44	-1,62	3/3
2)JPM Gb Natural Res DAcc	V	8,05	-1,58	2/3
2)JPM Gb ResEnhldx(EQ)UE	V	43,16	3,39	49/256
2)JPM Gb ResEnhldx(EQ)UE	V	41,72	3,28	54/256
2)JPM Gb Select Eq Aacc USD	V	485,42	4,26	20/256
2)JPM Gb Select Eq Dacc USD	V	416,35	4,19	21/256
2)JPM Gb Sust.Eq.A(acc) USD	V	31,50	4,42	16/256
2)JPM Gb Sust.Eq.D(acc) USD	V	17,51	4,29	19/256
2)JPM Gb Value A (acc) USD	V	111,04	3,49	47/256
2)JPM GbEmMkResEnhldxEQESG	V	27,34	-2,66	44/57
2)JPM GbEmMkResEnhldxEQESGD	V	25,91	-2,93	48/57
2)JPM GbHYCoBdMF ETF USdHa	F	108,44	2,33	5/53
2)JPM GbHYCoBdMF ETF USdd	F	102,80	-1,14	52/53
2)JPM GIEqMufacUE - USD acc	V	35,42	2,27	99/256
2)JPM Greater Ch A-Acc USD	V	35,01	-7,52	5/14
2)JPM Greater Ch D-Acc USD	V	46,14	-7,59	6/14
2)JPM GIReEnhldxEq A AccUSD	V	133,95	3,96	28/256
2)JPM GrSocSustBnd A Acc Usd	F	110,58	0,59	13/91
2)JPM GrSocSustBnd A Acc Usd	F	107,02	1,93	4/91
2)JPM Inc.Opp.A(P)-Acc USD	F	210,03	2,40	2/91
2)JPM Inc.Opp.D(P)-Acc USD	F	114,52	2,39	3/91
2)JPM India A-Acc USD	V	41,04	1,67	2/3
2)JPM India D-Acc USD	V	72,27	1,61	3/3
2)JPM JPRsEnhldxEq UETFSDi	V	26,93	6,53	9/22
2)JPM JPRsEnhldxEq UETFSDi	V	28,05	6,61	7/22
2)JPM Latin America Eq Aacc	V	32,47	-1,58	3/7
2)JPM Latin America Eq DAcc	V	42,94	-1,68	4/7
2)JPM Managed Res. A-acc-USD	D	11.554,31	2,50	1/15
2)JPM MdEstAfricaEEOAcc US	V	109,61	2,36	2/57
2)JPM RMB Ultra-Short Inc A*	D	91,65	-	-
2)JPM RMB Ultra-Short Inc U*	D	88,00	-	-
2)JPM Suslnf A acc USD	V	107,00	-2,51	10/13
2)JPM US Bond A (acc) - USD	F	236,18	1,64	10/16
2)JPM US Bond D (acc) - USD	F	166,78	1,62	11/16
2)JPM US Dollar Mon.Mk Aacc	D	112,82	2,42	4/15
2)JPM US Eq All Cap A-Acc	V	264,36	4,24	20/85
2)JPM US Hdg Eq A - Acc	V	152,32	4,06	25/85
2)JPM US SC Growth Aacc	V	39,62	0,62	1/6
2)JPM US SC Growth DAcc	V	23,87	0,58	2/6
2)JPM US Sust Eq Aacc USD	V	111,08	4,85	12/85
2)JPM US Technology Aacc	V	94,02	5,44	13/35
2)JPM US Technology Dacc	V	11,05	5,30	15/35
2)JPM USD CorpBdResEnhldxD	F	78,45	0,82	15/76
2)JPM USD CorpBdResEnhldXUE	F	113,77	1,92	8/76

Fondo	Tipo	Valor liquid. desde 29-12-23	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
2)JPM USD EmMktSovBd UE USD	F	81,27	-0,07	16/29
2)JPM USD EM Sv Bd UCts ETF	F	99,61	0,39	13/29
2)JPM USD Liq LVNAV A-Acc	D	10.942,12	2,39	8/15
2)JPM USD Liq LVNAV W-Acc	D	11.097,21	2,42	3/15
2)JPM USD St MM VNAV A-Acc	D	14.937,62	2,43	2/15
2)JPM USD St MM VNAV D-Acc	D	11.186,51	2,42	5/15
2)JPM USD Tr. CNAV A Acc	D	10.613,00	2,37	9/15
2)JPM USD Tr. CNAV W-Acc	D	10.365,68	2,40	6/15
2)JPM USDUltraSh Inc UEDis	F	101,21	2,14	7/13
2)JPM USDUltraSh Inc UE Acc	F	111,82	2,51	1/13
2)JPMBeBuUSTrBd0-1y-USD acc	F	108,26	2,40	2/13
2)JPMThe-GenThe A Acc USD	V	101,05	0,91	30/38
2)JPMUSRshEnhldxEqUCTSETSD	V	45,04	3,22	42/85
3)JPM JPRsEnhldxEq JPY Ac	V	4.016,47	5,80	12/22
4)JPM BetaBuilUKGilt1-5YrUE	F	94,25	1,02	1/1
4)JPM GBP Liq LVNAV A-Acc	D	10.545,76	2,13	4/4
4)JPM GBP St MM VNAV A-Acc	D	15.922,02	2,14	1/4
4)JPM GBP St MM VNAV D-Acc	D	10.974,24	2,13	3/4
4)JPM GBP St MM VNAV MorgAcc	D	10.556,74	2,14	2/4
4)JPM GBPUltraSh Inc UE Acc	F	108,01	2,09	1/2
4)JPM GBPUltraSh Inc UE Dis	F	101,14	1,80	2/2
4)JPM METFICAV-BBuil Tre bd	F	74,86	1,42	12/16
5)JPM GbConvEU AccCHF Hdg	F	25,33	-1,14	15/21
5)JPM GbHYCoBdMF ETF CHFHa	F	99,88	-0,88	49/53
5)JPM GICorpBond A accCHF	F	95,71	-1,11	74/76
5)JPM JPRsEnhldxEq CHFHa	V	30,41	7,48	5/22
5)JPMThe-GenThe A AccHdgCHF	V	92,59	-1,75	36/38
5)JPMUSRshEnhldxEqUETF CHFHa	V	44,83	0,68	83/85
6)JPM AUD Liq LVNAV A-Acc	D	12.707,41	-0,92	1/1
6)JPM Gb Inc A AUD	R	13,78	-1,10	190/191

Kutxabank Gestión, S.G.I.I.C., S.A.U.
Pza. Euskadi 5, Planta 27 48009 Bilbao. Tfno. 943446067. Fecha v.l.: 30/01/24

1)K. Bolsa S&M Caps Euro	V	7,61	-0,85	16/24
1)Kutxabank Bolsa	V	20,30	-0,48	32/81
1)Kutxabank Bolsa EEUU	V	13,11	3,06	49/85
1)Kutxabank Bolsa Tend. Car	V	6,52	1,62	144/256
1)Kutxabank Bolsa Emergent.	V	10,72	-2,48	42/57
1)Kutxabank Bolsa Eurozona	V	7,31	2,49	14/55
1)Kutxabank Bolsa Intern.	V	12,18	2,92	67/256
1)Kutxabank Bolsa Japón	V	5,81	5,72	13/22
1)Kutxabank Bolsa N Econ.	V	8,14	1,88	29/35
1)Kutxabank Bolsa Sectorial	V	7,98	1,61	145/256
1)Kutxabank Bono	F	10,12	-0,02	128/140
1)Kutxabank Dividendo	V	12,09	2,19	23/55
1)Kutxab G. Activ Rdmtto Plus	R	23,83	0,60	132/191
1)Kutxab G. Activa Inv. Extr	V	12,00	1,22	163/256
1)Kutxab Fondo Solidario	I	7,25	0,05	8/15
1)Kutxab G. Activa Inv. Plus	V	12,22	1,25	161/256
1)Kutxabank G. Activa Inv.	V	11,90	1,21	164/256
1)Kutxab G. Activa Patr. Ext	M	9,84	0,16	73/130
1)Kutxabank G Activa Patri.	M	9,75	0,15	75/130
1)Kutxab G. Activa Patr Plus	M	9,96	0,18	72/130
1)Kutxabank G. Activa Rdto.	R	23,26	0,57	136/191
1)Kutxab G. Activa Rdmtto Ext	R	23,54	0,59	134/191
1)Kutxabank RF Corto	F	9,68	0,18	83/140
1)Kutxabank RF Empresas	D	6,88	0,21	70/77
1)Kutxabank RF Largo Plazo	F	947,04	-0,23	48/89
1)Kutxabank RF Selec. Cart.	M	5,97	0,14	24/40
1)K. RF Obj. Sost. Cl. Cart	F	6,17	-1,19	87/89
1)Kutxabank Renta Global	M	20,25	0,00	100/130
1)K. RV Obj. Sost. Cl. Cart.	V	6,35	-0,45	230/256
1)K. RF Obj. Sost. Cl. Est.	F	6,13	-1,25	89/91
1)K. RV Obj. Sost. Cl. Est.	V	6,29	-0,55	232/256
1)Kutxabank B Sm&Mid Eur Ca	V	7,92	-0,79	15/24
1)Kutxabank Bol Emerg. Cart	V	11,35	-2,39	41/57
1)Kutxabank Bol. Euroz. Car	V	7,74	2,58	12/55
1)Kutxabank Bol Int Cartera	V	12,90	3,02	62/256
1)Kutxabank Bol Japón Cart.	V	6,16	5,81	11/22
1)Kutxabank Bol N Econ. Car	V	8,62	1,97	28/35
1)Kutxabank Bol Secto Cart	V	8,46	1,70	137/256
1)Kutxabank Bolsa Cartera	V	21,51	-0,39	30/81
1)Kutxabank Bolsa EEUU Cart	V	13,89	3,16	43/85
1)Kutxabank Bono Cartera	F	10,40	0,02	123/140
1)Kutxabank Dividendo Car	V	12,80	2,29	19/55
1)Kutxabank Monetario Ahorr	D	6,01	-	-
1)Kutxabank Rent Global Car	M	21,20	0,08	87/130
1)Kutxabank RF Carteras	F	6,43	0,22	68/140
1)Kutxabank RF LP Cartera	F	988,05	-0,16	46/89
1)Kutxabank 0/100 Carteras	X	2,92	-2,10	168/174

Lazard Frères Gestion
25, rue de Courcelles 75008 Paris-France. Domingo Torres Fernández. Tfno. +33144130194. Email. domingo.torres@lazard.fr. Fecha v.l.: 31/01/24

1)Lazard Conv. Global	F	468,29	-0,95	14/21
1)Lazard Equity SRI	V	2.575,56	3,38	1/55
1)Lazard Obj. Alpha Euro	V	543,09	0,79	50/55
1)Norden	V	248,48	0,04	1/1
1)Objectif Convert. Eur. A	F	144,85	-0,48	9/21
1)Objectif Crédit FI	F	364,25	1,65	2/14
1)Objectif Small Caps Euro	V	1.756,22	0,05	11/24
1)Lazard Equity Recovery R	V	152,22	1,68	31/55

Loreto Inversiones
Castellana 40 5ª 28046 Madrid. Gema Toran Lorente. Tfno. 917813149. Fecha v.l.: 31/01/24

1)Loreto Premium Global I	X	1.073,60	-1,69	165/174
1)Loreto Premium Global R	X	10,95	-1,73	167/174
1)Loreto Premium RF CP	F	10,26	0,23	64/140
1)Loreto Premium RFM I	M	1.013,03	-0,48	36/40

Fondo	Tipo	Valor liquid. desde 29-12-23	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Loreto Premium RFM R	M	10,23	-0,50	37/40
1)Loreto Premium RVM I	R	1.088,33	-2,24	23/26
1)Loreto Premium RVM R	R	11,00	-2,28	24/26

Magallanes Value Investors
Lagasca 88 4ª planta 28001. Carmen Delgado Notario. Tfno. 914361210. Fecha v.l.: 31/01/24

1)Magallanes European Eq.M	V	206,10	-0,57	90/115
1)Magallanes European Eq.P	V	215,64	-0,52	88/115
1)Magallanes Iberian Eq. M	V	167,51	1,92	4/81
1)Magallanes Iberian Eq. P	V	175,22	1,97	2/81
1)Magallanes Microcaps EurB	V	143,82	-0,31	12/24
1)Magallanes Microcaps EurC	V	140,49	-0,33	13/24
1)MVI UCITS European Eq I*	V	200,64	-1,11	102/115
1)MVI UCITS European Eq R*	V	192,35	-1,15	104/115
1)MVI UCITS Iberian Eq I*	V	152,74	1,98	1/81
1)MVI UCITS Iberian Eq R*	V	146,37	1,94	3/81

Mapfre Asset Management
Ctra. de Pozuelo, 50 - 1ª Majadahonda 28222 Madrid. Tfno. 915 813 780. Fecha v.l.: 30/01/24

1)Behavioral I	V	11,17	-1,17	105/115
1)Behavioral R	V	12,35	-1,22	106/115
1)Capital Responsable I	R	10,74	0,25	15/26
1)Capital Responsable R	R	10,91	0,21	17/26
1)Fondmapfre Bolsa América	V	19,75	4,70	13/85
1)Fondo Naranja Gar 2026 II	G	6,49	-0,25	31/33
1)Fondmapfre Bolsa Europa	V	86,61	1,16	51/115
1)Fondmapfre Bolsa Iberia	V	22,76	-1,73	

CUADROS



Desde Orby, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo

FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)BB Financ Inc Strat SA	M	13,11	0,63	26/130
1)BB Financ Inc Strat SB	M	9,85	-1,41	38/40
1)BB Fut Sust Nutr L EUR	V	4,62	0,33	1/4
1)BB Fut Sust Nutr LH EUR	V	4,59	-0,46	2/4
1)BB Gbl Demograph Opp L	V	6,24	1,86	125/256
1)BB Gbl Demograph Opp LH	V	5,75	0,90	175/256
1)BB Gbl Impact L	V	4,98	-0,06	216/256
1)BB Gbl Impact LH	V	4,55	-1,22	237/256
1)BB Gbl Leaders LA	V	6,87	3,11	59/256
1)BB Gbl Leaders LHA	V	6,19	1,96	121/256
1)BB Global High Yield L	F	13,19	1,48	11/53
1)BB Global High Yield S	F	19,22	1,74	10/53
1)BB Global H.Y. Hed. L B	F	3,64	-0,98	50/53
1)BB Global H.Y. Hed. SB	F	6,83	-1,03	51/53
1)BB Global H.Y. Hedged L	F	7,44	0,19	36/53
1)BB Global H.Y. Hedged S	F	13,97	0,11	38/53
1)BB Global H.Y. L B	F	4,75	0,49	19/53
1)BB Global H.Y. S B	F	7,35	0,62	17/53
1)BB India Opps L EUR Acc	V	6,17	4,70	1/3
1)BB Infrastruct Op Col LHA	V	5,81	-1,64	5/13
1)BB Infrastruct Op Col LHB	V	4,64	-2,54	11/13
1)BB Infrastruct Opp Col LA	V	6,80	-0,77	1/13
1)BB Infrastruct Opp Col LB	V	5,45	-1,66	6/13
1)BB Infrastructure SA	V	13,10	-0,80	2/13
1)BB Infrastructure SB	V	10,48	-1,68	8/13
1)BB Infrastructure SHA	V	11,15	-1,68	7/13
1)BB Infrastructure SHB	V	8,89	-2,56	12/13
1)BB Innovative Themt Op L	R	7,23	3,43	1/191
1)BB Innovative Themt Op LH	V	6,41	2,10	109/256
1)BB Invesco Balance Sel LA	X	5,99	0,40	100/174
1)BB Invesco Balance Sel LB	X	4,77	-0,10	136/174
1)BB Invesco Balance Sel SA	X	11,61	0,37	106/174
1)BB Invesco Balance Sel SB	X	9,27	-0,13	138/174
1)BB Med MStanley GLB HL	V	9,33	2,06	116/256
1)BB Med MStanley GLB HS	V	17,52	2,02	118/256
1)BB Med MStanley GLB L	V	11,84	2,98	64/256
1)BB Med MStanley GLB S	V	22,30	2,95	65/256
1)BB Multi Asset ESG L EUR	M	4,85	-0,88	128/130
1)BB Multi Asset ESG LH EUR	M	4,98	-0,24	113/130
1)BB New Opportun. Coll. L	X	7,01	0,75	72/174
1)BB New Opportun. Coll. LH	X	6,11	1,13	120/174
1)BB New Opportun. Coll. S	X	13,41	0,71	78/174
1)BB New Opportun. Coll. SH	X	11,64	0,10	122/174
1)BB Pacific Coll. Hed. L	V	7,15	0,14	4/11
1)BB Pacific Coll. Hed. S	V	13,06	0,11	5/11
1)BB Pacific Collection L	V	8,06	-0,47	8/11
1)BB Pacific Collection S	V	11,22	-0,51	9/11
1)BB Premium Coupon Col SHB	M	7,20	-0,68	126/130
1)BB Premium Coupon Coll L	M	6,22	0,35	55/130
1)BB Premium Coupon Coll LH	M	5,79	0,07	89/130
1)BB Premium Coupon Coll S	M	11,90	0,33	57/130
1)BB Premium Coupon Coll SH	M	11,04	0,06	91/130
1)BB Premium Coupon Collect	M	4,19	-0,38	118/130
1)BB Premium Coupon CollLHB	M	3,93	-0,66	123/130
1)BB Premium Coupon Coll.SB	M	8,19	-0,41	119/130
1)BB Socially Resps LA	R	6,35	1,91	28/191
1)BB Socially Resps LHA	R	6,08	1,16	78/191
1)BB Socially Resps SA	R	12,48	2,26	14/191
1)BB Socially Resps SHA	R	11,87	1,34	68/191
1)BB US Collection Hed. L	V	9,92	1,30	81/85
1)BB US Collection Hed. S	V	18,28	1,49	76/85
1)BB US Collection L	V	10,94	0,34	50/85
1)BB US Collection S	V	16,70	2,88	57/85
1)BB US Coupon Strgy LA	X	6,65	3,04	9/174
1)BB US Coupon Strgy LB	X	5,38	2,30	16/174
1)BB US Coupon Strgy LHA	X	5,48	1,24	46/174
1)BB US Coupon Strgy LHB	X	4,43	0,43	97/174
1)BB US Coupon Strgy SA	X	10,54	2,26	18/174
1)BB US Coupon Strgy SHA	X	10,73	1,22	48/174
1)BB US Coupon Strgy SHB	X	8,67	0,41	99/174
1)Ch Solidity & Return LA	F	4,64	-0,21	53/91
1)Ch Solidity & Return LB	F	4,39	-0,97	86/91
1)Ch Solidity & Return LB	I	8,33	-0,24	24/34
1)Cha. Emerging Mkts. Eq. L	V	8,44	-1,77	28/57
1)Cha. Emerging Mkts. Eq. S	V	18,07	-1,81	29/57
1)Cha. Euro Bond L - B	F	5,54	-0,82	83/89
1)Cha. Euro Bond S - B	F	10,35	-0,83	85/89
1)Cha. Euro Income L - B	F	4,45	0,20	72/140
1)Cha. Euro Income S - B	F	8,51	0,19	76/140
1)Cha. Europ. Eq. L Hedged	V	8,67	0,94	59/115
1)Cha. European Eq.S Hedged	V	16,24	1,05	55/115
1)Cha Financial Eq Evo L	V	4,92	2,89	1/8
1)Cha Financial Eq Evo S	V	9,24	2,85	2/8
1)Cha Healthcare Eq Evo L	V	6,86	3,84	10/38
1)Cha Healthcare Eq Evo S	V	13,71	4,08	8/38
1)Cha Ind&Mat Eq Evo L	V	11,89	-0,08	2/3
1)Cha Ind&Mat Eq Evo S	V	23,19	-0,12	3/3
1)Cha. In.Income LA Units	F	4,96	0,79	1/9
1)Cha. In.Income LB Units	F	4,57	0,79	2/9
1)Cha. Int. Bon L B Units	F	4,76	-0,15	48/91
1)Cha Int. Bond Hed. L - A	F	7,39	-0,27	57/91
1)Cha Int. Bond Hed. L - B	F	5,04	-0,83	83/91
1)Cha Int. Bond Hed. S - A	F	12,57	-0,28	59/91
1)Cha Int. Bond Hed. S - B	F	9,35	-0,87	84/91
1)Cha. Int. Bond L A Units	F	5,67	0,43	17/91
1)Cha. Int. Bond S B Units	F	9,29	-0,15	49/91

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Cha Int. Equity L	V	11,88	2,48	89/256
1)Cha Int. Equity S	V	14,94	2,88	72/256
1)Cha Int. Income Hed. L - A	F	5,87	0,12	7/9
1)Cha Int. Income Hed. L - B	F	4,20	0,12	6/9
1)Cha Int. Income Hed. S - A	F	10,14	0,10	9/9
1)Cha Int. Income Hed. S - B	F	8,07	0,10	8/9
1)Cha. Inter Bond S A Units	F	11,00	0,41	19/91
1)Cha. Intern. Eq. L Hedged	V	11,10	1,55	150/256
1)Cha. Interna. Eq.S Hedged	V	21,08	1,67	140/256
1)Cha. Int.Income S A Units	F	9,63	0,77	4/9
1)Cha. Int.Income S B Units	F	8,89	0,78	3/9
1)Cha. Liquidity Euro L	F	6,82	0,25	52/140
1)Cha. Liquidity Euro S	F	12,49	0,25	54/140
1)Cha. Liquidity USD L	D	5,16	2,02	12/15
1)Cha. Liquidity USD S	D	10,24	2,01	13/15
1)Cha. N.Amer. Eq. L Hedged	V	14,74	1,48	77/85
1)Cha. N.Amer. Eq. S Hedged	V	28,40	1,58	74/85
1)Cha. North American Eq. L	V	16,04	3,03	52/85
1)Cha. North American Eq. S	V	20,08	2,81	59/85
1)Cha. Pacif. Eq. L Hedged	V	7,44	0,38	2/11
1)Cha. Pacif. Eq.S Hedged	V	14,16	0,33	3/11
1)Cha Technology Eq Evo L	V	9,97	5,47	12/35
1)Cha Technology Eq Evo S	V	23,15	6,23	11/35
1)Challenge Energy Eq Evo L	V	7,53	-0,04	1/6
1)Challenge Energy Eq Evo S	V	14,10	-0,09	2/6
1)Challenge Euro Bond L	F	8,96	-0,31	50/89
1)Challenge Euro Bond S	F	15,42	-0,32	52/89
1)Challenge Euro Income L	F	6,88	0,20	18/89
1)Challenge Euro Income S	F	11,94	0,19	19/89
1)Challenge European Eq. L	V	6,29	1,24	49/115
1)Challenge European Eq. S	V	10,34	1,32	46/115
1)Challenge Germany Eq. L	V	6,80	-0,34	2/6
1)Challenge Germany Eq. S	V	12,48	-0,38	3/6
1)Challenge Italian Eq. L	V	5,95	1,99	2/2
1)Challenge Italian Eq. S	V	9,93	2,22	1/2
1)Challenge Pacific Eq. L	V	7,43	-0,23	6/11
1)Challenge Pacific Eq. S	V	9,43	-0,26	7/11
1)Challenge Spain Equity L	V	8,25	-0,67	37/81
1)Challenge Spain Equity S	V	17,25	-0,71	39/81
1)Gbl Eq Style Sel L	V	5,40	2,74	79/256
1)Gbl Eq Style Sel LH	V	5,36	1,69	138/256

Metagestión

Maria de Molina 39 4º Izda 28006 Madrid. Alberto Roldán. Tfno. 917816880. Fecha v.l.: 31/01/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Metavalor Internacional I	V	86,56	0,27	206/256
1)Meta Finanzas A	V	68,48	1,33	6/8
1)Meta Finanzas I	V	73,50	1,97	5/8
1)Metavalor	V	627,09	-4,52	80/81
1)Metavalor Dividendo	V	68,67	-0,15	221/256
1)Metavalor Global	X	74,87	-0,61	157/174

MFS Meridian Funds Sicav

Paseo de la Castellana, 18 p.17. 28046 Madrid. Email. mfsmeridianclientservicio@mfs.com. Fecha v.l.: 31/01/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)MFS Blended Res. Eu. Eq A1	V	29,37	1,49	40/115
1)MFS Continental Eur Eq A1	V	32,17	2,13	15/115
1)MFS Em Mkt Eq Rrch Fd AH1	V	7,30	-4,45	53/57
1)MFS Euro Credit Fd A1EUR	F	10,25	0,29	30/76
1)MFS European Core Eq A1	V	51,11	1,41	43/115
1)MFS European Res.A1	V	48,08	1,69	22/115
1)MFS European Sm Co A1	V	73,98	1,15	5/24
1)MFS European Value A1	V	60,11	1,01	56/115
1)MFS Gb List Infra A1EUR	V	10,32	-1,53	4/13
1)MFS Gb List Infra AH1EUR	V	10,31	-3,91	13/13
1)MFS Gb Strat Eq A1 Acc	V	12,57	6,98	2/256
1)MFS Gb Strat Eq AH1 Acc	V	12,27	4,51	12/256
1)MFS Global Equity A1	V	46,88	2,43	92/256
1)MFS Global Equity Inc.AH1	V	14,25	-0,07	217/256
1)MFS Global High Yield A1	F	22,80	2,75	1/53
1)MFS Global Opp. Bd Fd AH1	F	9,49	-0,63	79/91
1)MFS Global Tot Ret A1	I	25,24	1,00	5/34
1)MFS M F Gb N Disc Fd AH1	V	9,08	-1,84	5/5
1)MFS M F Gb N Disc Fd A1	V	10,91	0,55	2/5
1)MFS Managed Wealth AH1	X	8,64	1,05	52/174
1)MFS Merid Fd Ct Va Fd AH1	V	15,68	-1,38	238/256
1)MFS Merid Fd US Gr Fd AH1	V	14,58	4,14	23/85
1)MFS PrudCap Fd AH1EUR C	R	11,53	-0,69	186/191
2)MFS Asia Pac ex-Jap A1	V	28,53	-3,86	10/11
2)MFS Em Mkt Eq Rrch Fd A1	V	7,74	-2,57	43/57
2)MFS Em Mkts Dbt Lo Cur A1	F	13,34	0,16	14/29
2)MFS Emerging Mkt Eq.A1	V	12,80	-2,38	40/57
2)MFS Emerging Mkts Debt A1	F	39,10	1,14	5/29
2)MFS Gb Intr Val Fd A1USD	V	15,59	1,32	160/256
2)MFS Gb Listed Infra A1USD	V	10,39	-1,91	9/13
2)MFS Gb Strat Eq A1 Acc	V	12,91	6,68	3/256
2)MFS Global Conc.A1	V	67,98	2,83	74/256
2)MFS Global Credit A1	F	12,30	1,47	10/76
2)MFS Global Equity A1	V	79,29	2,09	110/256
2)MFS Global Equity Inc.A1	V	16,88	1,97	120/256
2)MFS Global High Yld.A1	F	33,78	2,48	4/53
2)MFS Global Opp. Bd Fd A1	F	11,14	1,33	8/91
2)MFS Global Res. Foc A1	V	46,37	2,79	76/256
2)MFS Inflation-Adj Bond A1	F	15,58	2,29	1/15
2)MFS Japan Equity A1	V	13,39	3,20	20/22
2)MFS M F Gb N Disc Fd A1	V	9,76	0,22	3/5
2)MFS Managed Wealth A1	X	10,11	3,09	8/174
2)MFS Merid Fd Ct Va Fd A1	V	17,63	0,71	192/256
2)MFS Merid Fd US Gr Fd A1	V	16,08	6,33	4/85
2)MFS PrudCap Fd A1USD C	R	13,53	1,37	66/191

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
2)MFS Prudent With A1	R	21,55	1,07	87/191
2)MFS US Conc.Growth A1	V	39,26	2,49	62/85
2)MFS US Corporate Bond F	F	12,17	1,97	7/76
2)MFS US Gov Bond A1	F	16,94	1,67	9/16
2)MFS US Total Ret. Bd A1	F	18,18	1,85	8/16
2)MFS US Value A1	V	38,84	2,41	63/85

Mirabaud Asset Mgmt (Europe) España

www.mirabaud.com. Tfno. +41 58 816 20 20. Email. marketing@mirabaud.com. Fecha v.l.: 31/01/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Mir. - Disco. Euro. A EUR	V	157,67	1,86	2/24
2)Mir. - Conv.Bds Gl. A USD	F	156,86	0,11	5/21
2)Mir. - Eq Asia ex Jap A	V	190,32	-2,64	7/11
2)Mir. - Eq Gbl Emerg Mkt A	V	108,14	-1,91	31/57
2)Mir. - Eq Gbl Focus A USD	V	156,78	3,54	44/256
2)Mir. - Gl.Eq.High Inc.A Cap	V	163,64	3,68	40/256
2)Mir. - Gl.HgYd Bds A USD	F	141,73	2,52	3/53
2)Mir. - Gl.Strat Bd A USD	F	123,34	2,70	1/91
2)Mir. - Gl.Sh.D.A USD Acc	F	113,69	2,38	4/13
5)Mir. - Disc. Euro. Ex UK	V	205,52	2,04	1/24
5)Mir. - Eq Swiss Sm&Mid A	V	520,91	-0,34	1/1

Miralta Asset Management

Manuel Gómez Moreno 2 Planta 17 A. 28020 España. Magdalena Cuello. Tfno. 91 788 29 01. Fecha v.l.: 31/01/24



Mutuactivos S.A.

Pº Castellana, 33. Edif. Fortuny (Mutu

FONDOS DE INVERSIÓN (Continuación)

Fondo	Tipo	Valor liquid. desde 29-12-23	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Sabadell Prudente-Plus*	M	11,05	0,09	84/130
1)Sabadell Prudente-Premier*	M	11,32	0,12	79/130
1)Sabadell Prudente-Pyme*	M	11,00	0,08	86/130
1)Sabadell Rendimiento Sup.	F	9,66	0,34	26/140
1)Sabadell Rendimiento-Z	F	10,35	0,36	20/140
1)Sabadell Rendimiento-Base	F	9,38	0,29	41/140
1)Sabadell Rendimiento-Cart	F	9,57	0,35	25/140
1)Sabadell Rendimiento-Emp.	F	9,46	0,32	35/140
1)Sabadell Rendimiento-Plus	F	9,46	0,32	36/140
1)Sabadell Rendimiento-Prem	F	9,55	0,34	28/140
1)Sabadell Rendimiento-Pyme	F	9,42	0,31	40/140
1)Sabadell Urq. Patr.Priv.2*	M	24,17	0,78	20/130
1)Sabadell Urq. Patr.Priv.5*	X	12,24	2,32	15/174
1)Sab.Economía Digital-Base*	V	18,47	6,87	9/35
1)Sab.Economía Digital-Cart*	V	19,21	6,94	4/35
1)Sab.Economía Digital-Emp*	V	18,93	6,91	6/35
1)Sab.Economía Digital-Plus*	V	18,93	6,91	7/35
1)Sab.Economía Digital-Prem*	V	19,16	6,94	5/35
1)Sab.Economía Digital-Pyme*	V	18,70	6,89	8/35
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Base	R	12,75	0,43	153/191
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Cart	R	13,78	0,53	144/191
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Emp	R	13,63	0,48	148/191
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Plus	R	13,38	0,48	149/191
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Prem	R	13,98	0,52	145/191
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Pyme	R	13,36	0,46	151/191
1)Sab.España B. Futuro-Base	V	20,48	-4,18	77/81
1)Sab.España B. Futuro-Cart	V	22,33	-4,08	72/81
1)Sab.España B. Futuro-Emp	V	21,87	-4,14	74/81
1)Sab.España B. Futuro-Plus	V	21,40	-4,14	75/81
1)Sab.España B. Futuro-Pyme	V	21,46	-4,16	76/81
1)Sab.España B. Futuro-Prem	V	22,56	-4,09	73/81
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Base	I	1.293,38	-0,08	14/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Cart	I	1.389,02	0,01	9/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Emp	I	1.369,83	-0,01	11/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Plus	I	1.369,78	-0,01	12/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Prem	I	1.383,11	0,00	10/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Pyme	I	1.322,61	-0,05	13/15
1)Sab.Selec.Altern.-Base*	I	10,06	0,54	12/34
1)Sab.Selec.Altern.-Carte*	I	10,39	0,58	7/34
1)Sab.Selec.Altern.-Empresa*	I	10,22	0,56	9/34
1)Sab.Selec.Altern.-Plus*	I	10,22	0,55	10/34
1)Sab.Selec.Altern.-Premier*	I	10,38	0,57	8/34
1)Sab.Selec.Altern.-Pyme*	I	10,14	0,55	11/34
1)Sab.Selec.Epsilon-Base*	I	18,11	2,49	6/21
1)Sab.Selec.Epsilon-Cart.*	I	19,51	2,56	1/21
1)Sab.Selec.Epsilon-Empresa*	I	19,55	2,54	4/21
1)Sab.Selec.Epsilon-Plus*	I	19,16	2,54	3/21
1)Sab.Selec.Epsilon-Premier*	I	19,79	2,56	2/21
1)Sab.Selec.Epsilon-Pyme*	I	19,18	2,51	5/21

Sabadell Asset Management Luxembourg

Del Sena 12 P&E Can Sant Joan 081745. Cugat del Valles. info@bancasabadell.com. Tfno. 902323555. Fecha v.l.: 31/01/24

1)SabFunds Capital Apprec.2	R	905,36	0,63	130/191
1)SabFunds Capital Apprec.3	R	13,43	0,83	112/191
2)Sab.Balanced Alloc.40	R	118,30	1,95	26/191
2)Sab.US Core Equity	V	165,47	3,60	36/85

Santander Asset Management

Paseo de la Castellana 24 28046 Madrid. Web. http://www.santanderassetmanagement.es. Fecha v.l.: 30/01/24

1)Aurum Renta Variable	V	23,48	5,29	6/256
1)Fonemporium*	M	21,12	-0,26	114/130
1)Inveractivo Confianza*	M	15,42	-0,18	31/40
1)Sant. Acciones Esp. A	V	22,62	-1,30	52/81
1)Sant. Acciones Esp. B	V	25,58	-1,27	51/81
1)Sant. Acciones Esp. C	V	25,33	-1,24	50/81
2)Sant. Acciones Euro	V	4,60	1,39	41/55

Fondo	Tipo	Valor liquid. desde 29-12-23	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Sant. Acciones Latinoam	V	24,75	-2,83	5/7
1)Sant. Dividendo Europa A	V	10,57	-0,63	94/115
1)Sant. Dividendo Europa B	V	11,16	-0,59	92/115
1)Sant. Eurocrédito	F	97,16	-0,03	54/76
1)Sant. Future Wealth*	V	120,99	1,82	127/256
1)Sant. GB Cremiento AJ*	M	104,33	0,26	66/130
1)Sant. GB Cremiento S*	M	106,11	0,26	65/130
1)Sant. GB Decidido AJ*	V	227,20	1,59	146/256
1)Sant. GB Equilibrado AJ*	R	144,12	0,76	116/191
1)Sant. GB Equilibrado S*	R	146,41	0,76	115/191
1)Sant. Gest Dinam Alternat*	I	68,01	0,21	17/34
1)Sant. Índice España B	V	123,56	-0,29	27/81
1)Sant. Índice España I	V	135,38	-0,21	19/81
1)Sant. Índice Euro B	V	247,43	3,03	8/55
1)Sant. Índice Euro Clase I	V	269,16	3,11	6/55
1)Sant.Ind.España Openbank	V	122,13	-0,30	28/81
1)Sant. PB Aggressive Port*	V	335,38	1,64	142/256
1)Sant. PB Balanced Port*	R	10,20	0,71	120/191
1)Sant. PB Dynamic Port*	R	118,43	1,11	83/191
1)Sant. PB Moderate Port*	M	101,53	0,37	52/130
1)Sant. PB System Balanced*	I	92,18	0,30	14/24
1)Sant. PB System Dynamic*	I	119,46	1,90	1/15
1)Sant. Rendimiento B	D	89,46	0,29	48/77
1)Sant. Rendimiento Clase A	D	83,98	0,27	57/77
1)Sant. Rendimiento Clase C	D	89,33	0,31	33/77
1)Sant. Renta Fija A	F	868,36	-0,76	81/89
1)Sant. Renta Fija B	F	919,15	-0,74	80/89
1)Sant. Renta Fija C	F	983,39	-0,72	78/89
1)Sant. Renta Fija I	F	1.009,92	-0,70	77/89
1)Sant. Renta Fija Privada	F	96,28	-0,49	67/76
1)Sant. Resp. Solidario A	I	130,63	-0,33	15/15
1)Sant. RF Convertibles	F	938,13	-1,67	21/21
1)Sant. Sel. RV Asia*	V	275,08	-1,79	2/11
1)Sant. Sel. RV Japon*	V	41,03	-	-
1)Sant. Sel RV Norteamérica*	V	121,79	4,16	22/85
1)Sant. Selecc. RV Emerger*	V	116,37	-0,28	10/57
1)Sant. Small Caps España	V	263,12	-2,36	69/81
1)Sant. Small Caps Europa	V	138,85	-2,40	22/24
1)Sant. Sostenible RF Ahorr	F	92,75	0,03	119/140
1)Sant. Sost. Crecimiento 1	I	98,33	-1,29	24/24
1)Sant. Sost. Evolución	I	102,13	-1,99	6/6
1)SPB RF Ahorro A	F	9,65	0,34	30/140
1)SPB RF Ahorro I	F	9,89	0,37	19/140

Santander SICAV

Cantabria s/n 28660 Boadilla del Monte. santanderassetmanagement.com. Fecha v.l.: 30/01/24

1)Sant. Active Portfolio IAE	M	134,36	1,72	4/130
1)Sant. AM Euro Corp Bond A	F	8,36	-0,51	69/76
1)Sant. AM Eur Corp Bond AD	F	87,78	-0,51	70/76
1)Sant. AM Euro Corp Bond B	F	8,95	-0,48	65/76
1)Sant. AM Eur Corp Bond BD	F	89,59	-0,49	66/76
1)Sant. Corp. Coupon CDE	F	113,91	1,99	5/76
1)Sant. Euro Equity A	V	198,66	1,42	39/55
1)Sant. Euro Equity B	V	146,65	1,46	36/55
1)Sant. European Dividend A	V	6,37	-0,71	99/115
1)Sant. European Dividend B	V	7,29	-0,66	97/115
1)Sant. Latin Am. Corp. A	F	206,47	-0,12	60/76
2)Sant. Active Portfolio 1A	M	112,63	1,75	3/130
2)Sant. Active Portfolio 1B	M	121,22	1,80	2/130
2)Sant. Corp. Coupon AD	F	95,55	1,98	6/76
2)Sant. Corp. Coupon CD	F	99,71	2,02	4/76
2)Sant.European Dividend AU	V	154,03	-0,68	98/115
2)Sant.GO North America C-A	V	21,90	2,21	65/85
2)Sant.GO North America C-B	V	25,36	2,27	64/85
2)Sant.Lat Ame Corp.Bond AD	F	72,37	1,85	9/76
2)Sant.Short Durat. DollarA	F	26,277,14	0,35	10/13
2)Sant.Short Durat. DollarB	F	29.104,42	0,37	9/13

Singular Asset Management SGIC

Goya 11 28001 Madrid. Cristina Nadal Jiménez. Tfno. 910621500. Fecha v.l.: 31/01/24

Fondo	Tipo	Valor liquid. desde 29-12-23	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Alma V FIL A*	F	104,31	-	-
1)Belgravia Delta A	I	7,98	-1,55	32/34
1)Belgravia Delta Z	I	8,01	-1,50	31/34
1)Belgravia Epsilon C	I	2.428,43	-1,04	29/34
1)Belgravia Epsilon R	I	2.393,24	-1,07	30/34
1)Belgravia V Strategy A	V	12,34	-0,58	91/115
1)Belgravia V Strategy Z	V	12,37	-0,51	87/115
1)Dalmatian	M	8,75	0,35	56/130
1)Gamma Global A	X	11,24	-0,15	140/174
1)Gamma Global Z	X	11,28	-0,12	137/174
1)Global Div. Fund*	V	6,45	0,97	170/256
1)Global Value Selection*	X	6,97	-0,10	135/174
1)Kappa*	X	9,91	-0,35	154/174
1)Lambda Universal*	X	10,00	3,89	3/174
1)Megatendencias A*	V	84,13	0,33	202/256
1)Megatendencias Z*	V	86,20	0,38	201/256
1)Multiactivos 100, A*	V	13,64	2,50	87/256
1)Multiactivos 20 A*	M	9,89	0,09	85/130
1)Multiactivos 40 A*	R	10,49	0,67	125/191
1)Multiactivos 40 Z*	R	10,54	0,66	126/191
1)Multiactivos 60 A*	R	11,48	1,34	69/191
1)Multiactivos 60 Z*	R	11,55	1,26	72/191
1)Multiactivos 80 A*	V	12,61	2,04	117/256
1)Principium A	X	15,79	0,59	87/174
1)Principium Z	X	16,26	0,62	85/174
1)RHO Selección A*	X	10,16	0,39	102/174
1)RHO Selección B*	X	10,13	0,37	103/174
1)RHO Selección C*	X	10,09	0,34	107/174
1)Sigma I A	V	12,36	-5,51	249/256
1)Sigma I Z	V	12,42	-5,47	248/256
1)SWM Capital 2 Plus*	I	6,55	-0,19	21/34
1)SWM España GA A	V	16,31	1,08	6/81
1)SWM España GA Z	V	17,16	1,16	5/81
1)SWM Estrategia RV A	V	5,44	1,76	135/256
1)SWM Estrategia RV Z	V	5,56	1,80	131/256
1)SWM Global Flexible I*	X	34,24	0,37	104/174
1)SWM Global Flexible A*	X	32,34	0,34	108/174
1)SWM Global Flexible Z*	X	36,31	0,37	105/174
1)SWM RF Flexible A	F	6,37	0,33	26/91
1)SWM RF Flexible Z	F	6,46	0,36	24/91
1)SWM RF Objetivo 2025 A	F	10,26	0,07	110/140
1)SWM RF Objetivo 2025 Z	F	10,27	0,08	108/140
1)SWM RF Objet 2025 II FI A	F	10,16	0,21	71/140
1)SWM RF Objet 2025 II FI Z	F	10,16	0,22	66/140
1)SWM Valor A	F	6,06	0,24	58/140
1)SWM Valor Z	F	6,34	0,25	50/140
1)Tar fondo*	X	15,77	2,60	12/174

Solventis

Castellana 60 4º 28046 Madrid. Tfno. 917932970. Web. www.solventis.es. Fecha v.l.: 31/01/24

1)Global Mix Fund*	R	10,99	0,22	165/191
1)SDLF II BP, FIL*	I	1.036,34	-	-
1)SDLF II INST., FIL*	I	1.046,82	-	-
1)SDLF II PC, FIL*	I	1.046,82	-	-
1)Solventis Atenea GD*	D	10,23	0,27	54/77
1)Solventis Atenea R*	D	10,23	0,26	59/77
1)Solventis Aura Iber.Eq. R	V	12,96	-0,32	29/81
1)Solventis Aura Iber.Eq.GD	V	13,02	-0,29	26/81
1)Solventis Cronos GD*	F	10,17	-0,33	63/91
1)Solventis Cronos R,*	F	10,11	-0,36	66/91
1)Solventis EOS RV GD	V	9,71	2,93	66/256
1)Solventis Eos RV R	V	9,66	2,89	71/256
1)Solventis Eos, Sicav	V	20,89	2,49	10/115
1)Solventis Hércules GD*	M	10,78	-0,11	105/130
1)Solventis Hércules R*	M	10,70	-0,15	109/130

Fondo	Tipo	Valor liquid. desde 29-12-23	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Solventis Horizon.2026 GD*	F	10,55	0,11	23/89
1)Solventis Horizonte 2026R*	F	10,54	0,09	26/89
1)Solventis Lennix R*	X	10,62	0,49	95/174
1)Solventis Zeus GD*	X	10,07	1,42	40/174
1)Solventis Zeus R,*	X	9,97	1,36	41/174
1)Spanish Direct Leasing BP*	I	1.285,28	-	-
1)Spanish Direct Leasing I*	I	1.280,13	-	-
1)Uve Equity Fund	V	101,08	-4,83	247/256

Trea Asset Management

Ortega y Gasset 20 5º 28006 Madrid. www.tream.com. Tfno. 914362825. Email. info@tream.com. Fecha v.l.: 31/01/24

1)Alpha Investment FI*	R	9,97	0,81	113/191
1)Gesrioja*	X	11,47	0,17	116/174
1)Global Best Selection*	X	14,05	-0,16	142/174
1)Trea Cajamar Ahorro	F	10,35	0,58	6/140
1)Trea Cajamar Corto Plazo	D	1.257,11	0,37	9/77
1)Trea Cajamar Crecimiento*	R	1.245,93	1,57	43/191
1)Trea Cajamar Flexible*	M	9,35	0,50	35/130
1)Trea Cajamar				

DIRECTIVOS / DEPORTE Y NEGOCIO

El Real Madrid ficha a HP y afianza la camiseta más cara

PATROCINIO El club vende por primera vez la manga de la elástica en un acuerdo millonario.

E.S.Mazo. Madrid

La afición estaba nerviosa. El Real Madrid anunció en sus redes sociales ayer por la mañana la próxima llegada de un gran fichaje y el nerviosismo crecía pensando en Mbappé. Pero esta vez el contrato estaba más cerca de los despachos que del césped, como hacía intuir ese anuncio viral que recorrió el mundo en el que figuraba una mesa, una silla, un ordenador y un calendario virtual.

El misterio se desvelará hoy oficialmente: la entidad blanca ha cerrado un acuerdo con HP para que la multinacional tecnológica se convierta en uno de los principales patrocinadores del club, con presencia en la cotizada camiseta. Según avanzó *Marca*, no desplaza a Fly Emirates, que, de acuerdo al contrato que se renovó 2022 y que seguirá vigente hasta al menos 2026, paga cerca de 70 millones por ser protagonista de la elástica, donde HP figurará en la manga por un importe que no llegaría al desembolso de la aerolínea, pero sí batiría récords en el mercado en su categoría.

Es un hito también al ser la primera vez que el conjunto vende esa parte de su camiseta a una marca. Tampoco nunca había tenido dos patrocinadores en la cotizada prenda, en un marco legal en el que LaLiga permiten hasta cinco espacios publicitarios y dos más en el pantalón. Pero no todos los equipos hacen uso de ese título bajo una teoría económica sencilla: cuanto menos *sponsor* figuren, más caro se vende el espacio, en una vía de ingresos que exprimen los clubs para complementar otras fuentes de negocio como las retransmisiones por televisión o la explotación de los estadios, especialmente en días de partido.

Con este contrato, el conjunto blanco consolida su liderato como la camiseta más cara del fútbol mundial, con un valor muy superior al techo de 200 millones, financiados principalmente por Adidas gracias al acuerdo que selló con el Madrid en la mayor alianza del ranking de patrocinios de equipos y que estará vigente hasta 2028, con permiso de nuevas renovaciones. Los términos económicos –no desvelados oficialmente, pero conocidos a través de



El Real Madrid tiene contrato con Fly Emirates hasta al menos 2026.

borradores del contrato– cifran los ingresos en un pago mínimo de 120 millones de euros anuales, a los que podrían sumarse otros 40 millones variables cada campaña en función del *merchandising*. Es una de las fuentes de financiación de la entidad que preside Florentino Pérez, que otra vez lideró la pasada temporada las clasificaciones financieras tanto en valor de mercado como en facturación, con un récord de 831 millones, lo que supone un aumento de 118 millones respecto a la campaña anterior y relega al segundo lugar al Manchester City, que el año pasado era líder de la clasificación. Solamente la pata comercial supuso un hito de 403 millones, frente a los 319 mi-

llones de la previa

En el ranking de camisetas, le sigue de cerca también el FC Barcelona gracias a Nike, con un acuerdo de 105 millones anuales que el club catalán y la marca estadounidense, socios desde 1998, firmaron para 10 años en 2016. Los otros grandes respaldos del equipo –una vez que se despidieron de la japonesa Rakuten en 2021 y el desembolso de 55 millones (más variables) al año a cambio del logo– son Spotify, con 57,5 millones anuales por ocupar la franja frontal de la camiseta azulgrana, y Ambilight, que luce en la manga. El club catalán ya arrebató el liderato en 2017 al Manchester United, cuyo reinado en el patrocinio se remontaba a hace casi

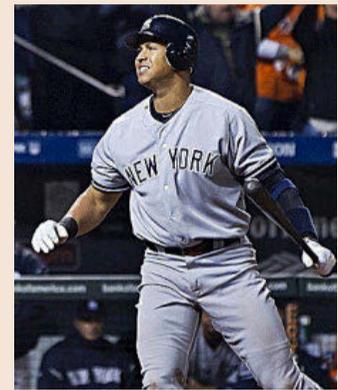
Impulso para el negocio del Bernabéu

La cuenta de resultados del Real Madrid presumirá del nuevo contrato con HP a las puertas de la inauguración del nuevo Santiago Bernabéu, que será una máquina financiera. La inversión total, para la que el club ha dispuesto de los dos créditos que tenía concedidos, ha sido de 893 millones para un proyecto que ha superado una pandemia y una guerra y que devolverá la total normalidad a la entidad en esta temporada 2023/2024 con los ojos puestos en el Mundial de 2030, para el que el coliseo blanco se sitúa como favorito para disputar la gran final. Entretanto, la NBA y la NFL ya han puesto los ojos en el estadio para jugar partidos de la temporada regular, a lo que suman otros grandes eventos como los conciertos. Taylor Swift inaugurará esa nueva etapa musical en el coliseo blanco. Manuel Carrasco, Luis Miguel, Karol G o Aitana son otros de los artistas que están agotando entradas para conciertos agendados para este año.

dos décadas, cuando Adidas sustituyó a Nike por 106 millones anuales.

Fabricantes

Son, así, las marcas técnicas las que marcan el ranking de camisetas más caras en el fútbol europeo, donde también destaca el Arsenal, con un acuerdo hasta 2030 de 88 millones con Nike. PSG pugna en el siguiente puesto gracias a Nike en el equipo francés, a razón de 80 millones de euros por temporada que se suman a sus acuerdos con Emirates y Goat. El Manchester City queda relegado en este caso con su alianza con Puma, que selló en 2019 y con vigencia hasta 2032 a razón de 76 millones de euros por campaña.



Los Baltimore Orioles pertenecían a los Angelos desde 1993.

Rubenstein compra los Orioles de la MLB por 1.600 millones

Expansión. Madrid

La familia Angelos, principal propietario de la franquicia de Major League Baseball (MLB), Orioles de Baltimore, ha llegado a un acuerdo para venderle una participación mayoritaria al inversor y filántropo originario de Baltimore, David M. Rubenstein, por 1.725 millones de dólares (1.600 millones de euros). La venta está todavía sujeta a la revisión y aprobación del Comité de Dueños de MLB y la aprobación completa de los propietarios de los clubs de la gran liga norteamericana.

Rubenstein, una de las grandes fortunas del escenario empresarial, es cofundador del Carlyle Group y se convertirá en el Dueño Controlador de los Orioles una vez que la operación se complete. Adquirirá al equipo junto a los inversionistas Michael Arougheti, cofundador y jefe máximo ejecutivo de Ares Management; Mitchell Goldstein y Michael Smith, codirectores de Ares Credit Group; Cal Ripken, Jr., leyenda de los Orioles y miembro del Salón de la Fama de Grandes Ligas; Kurt Schmoke, exalcalde de Baltimore; Grant Hill, Salón de la Fama de la NBA; Mike Bloomberg, empresario y filántropo; Michele Kang, líder de negocios; y otros inversores.

La familia Angelos ha tenido el control de los Orioles desde 1993. En aquel año, Peter Angelos adquirió el club por 173 millones de dólares. John, hijo de Angelos, es el actual presidente de la junta directiva. Recientemente, el equipo renovó el arrendamiento del Camden Yards.

Expansión
Directo

DEPORTE Y NEGOCIO

Cercanía e identificación: claves deportivas de Caser

ESTRATEGIA La aseguradora prima la anticipación y la exclusividad en sus acuerdos.

Victor Cruzado. Gerona

El deporte es una de las piezas angulares del posicionamiento y reconocimiento de marca de Caser en el mercado asegurador español. Para ello, la filial del grupo suizo Helvetia recurre a atletas de renombre y que no cuentan con una extensa cartera de patrocinadores, en la búsqueda de favorecer una asociación rápida y una fuerte vinculación con la enseña.

Nombres como los del exjugador de la NBA Marc Gasol o la tenista Garbiñe Muguruza han formado parte de la cartera de estrellas de la firma de seguros, que en los últimos tiempos ha recurrido al ciclismo y al esquí para ganar terreno en la memoria del aficionado, pero sin dejar de lado otras disciplinas. Para ello, la compañía dedica a patrocinio entre el 15% y el 20% de su presupuesto de marketing. “Buscamos el posicionamiento de marca con algo distinto, gracias a la anticipación. Que donde estemos no esté muy manchado con muchas compañías. No nos gusta el multilogo, nos gusta diferenciarnos”, explica a EXPANSIÓN David Martínez Rodilla, responsable de Patrocinios y Redes Sociales de Caser.

“Hemos acompañado durante los últimos cinco años a La Vuelta ciclista a España. También, y relacionado con este deporte, estamos asociados al excorredor Purito Rodríguez, que nos ayuda a vincular el patrocinio al acompañar a los invitados vips. Su presencia nos aporta capilaridad en todos los puntos de interés por donde pasa la competición”, añade Martínez.

Otros deportes

Además, la aseguradora patrocina el WiZink Center, en el que la marca cuenta con presencia tanto en el interior como en el exterior del recinto madrileño en todos sus eventos. “También apoyamos a deportes pequeños como el cróquet, una especialidad en crecimiento que nos permite, a través de nuestra División de Asesoría Financiera, acceder a un segmento de alto estatus económico”, añade el directivo.

Por otro lado, Caser sponsoriza tres equipos de baloncesto: el Unicaja de Málaga, el Basket Zaragoza y el



Joaquim Salarich, doble campeón de España de eslalon, es imagen y embajador deportivo de Caser.

“Mi cercanía es un atractivo”

Joaquim Salarich es la gran esperanza del esquí alpino español. El séptimo puesto logrado en la prueba de eslalon de la Copa del Mundo celebrada en Garmisch-Partenkirchen (Alemania) en 2022 fue el mejor resultado de un varón español en 42 años, desde que el legendario Paquito Fernández Ochoa acabara octavo la combinada disputada en la también germana Lenggries. “Mi cercanía me hace atractivo para las marcas”, señala el embajador de Caser. El esquiador catalán destaca la “pasión” de la firma aseguradora: “Siempre he visto a Caser con muchas ganas de trabajar de cara al público. Vivir el contacto humano es lo que más me llena, más que el negocio en sí. Me gusta el trato con las personas y ser interactivo con los clientes o en redes sociales, poder aportar iniciativas”, afirma. Además de Caser, cuenta con el apoyo del Gobierno, de varias firmas de material, como Rossignol, y de una estación de esquí italiana. “Soy de los pocos que puedo vivir del esquí como deportista en España. Aquí el problema es que la nieve sólo se ve como un ‘hobby’”, sentencia.

UCAM Murcia, así como al equipo de fútbol del mismo nombre. “Otro activo es la Madrid Horse Week. El mundo hípico nos aporta visibilidad en el negocio de agentes, corredores

y grandes cuentas, ya que en el ecosistema animal somos fuertes en el seguro del caballo y de mascotas”.

Una estrategia que, además de en el plano de negocio con la venta de

pólizas, da resultados en términos de visibilidad. “Gracias a la asociación con La Vuelta ya estamos en el *top of mind* de marcas reconocidas en el ciclismo”, añade Martínez.

Esquí

Como parte del Grupo Helvetia, muy comprometido con los deportes de invierno, Caser también apoya desde la pasada temporada la carrera de Joaquim Salarich, esquiador dos veces campeón de España en la disciplina de eslalon, así como de la Combinada Alpina en 2021. El catalán es imagen y embajador deportivo de la aseguradora.

“Es un orgullo formar parte de esta familia. Están vinculados a Helvetia, que siempre ha patrocinado a los competidores de la nieve. Ya es el segundo año y los frutos son buenos. Me ayudan a desarrollar mi programa de forma eficiente y es una recompensa a tanto trabajo realizado desde que era muy joven”, comenta Salarich.

El paso de Hamilton a Ferrari obligaría a Sainz a buscar otro equipo

Expansión. Madrid

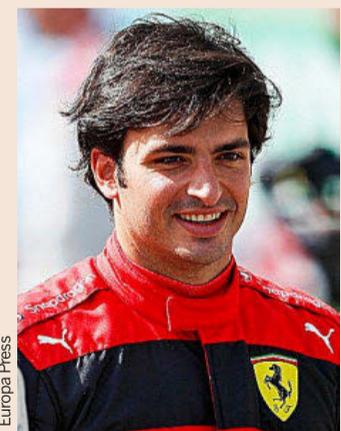
El hipotético fichaje del séptuple campeón mundial de F1 Lewis Hamilton (Mercedes) por Ferrari a partir de 2025 implicaría que, a partir del próximo año, el español Carlos Sainz dejaría de pilotar para la escudería.

Hamilton, de 39 años, y que mientras no sea oficial cualquier otro anuncio es piloto de Mercedes hasta finales de 2025 –aunque con una opción de salida después de esta temporada–, posee, aparte del de títulos –que comparte con el alemán Michael Schumacher–, los récords históricos de victorias (103) y poles (104) en la categoría reina.

Sainz, de 29 años, con dos victorias y 18 podios en la F1, tiene contrato en vigor con Ferrari hasta finales de esta temporada, por lo que, teniendo en cuenta que la pasada semana se anunció la renovación de su actual compañero, el monegasco Charles Leclerc, si finalmente se hiciera oficial el fichaje, traería como consecuencia la salida de la misma del piloto español.

Fuentes próximas al talentoso piloto madrileño admitieron conocer la posible llegada de Hamilton a Ferrari, sin confirmar ni desmentir ninguna hipótesis acerca del futuro de Sainz a partir del próximo año.

Como posibles destinos de Sainz, de confirmarse el fichaje de Hamilton por Ferrari, figuran la escudería Stake F1 Team (Sauber), la propia Mercedes o Aston Martin, el equipo actual de Fernando Alonso.



Europa Press

Sainz tiene contrato con Ferrari hasta finales de esta temporada.

Las 50 películas que debería ver para desarrollar la imaginación

CREATIVIDAD El cineasta Giuseppe Tornatore selecciona la filmoteca ideal para el crecimiento personal.

Álvaro Pérez-Alberca. Madrid

No existe la filmoteca perfecta. Cada cual ha ido construyendo la suya propia a lo largo de toda una vida: aquella película que vio con sus padres de pequeño, el cine de verano de su pueblo, una cita romántica, la primera vez que llevo a sus hijos al cine o aquella cinta que detestó y por la que tuvo que salirse de la sala. Todas, sean o no buenas películas, han contribuido a su desarrollo personal. Al menos eso es lo que piensa Giuseppe Tornatore, célebre director italiano de cine reconocido por filmes de la talla de *Cinema Paradiso* (1988), *Malèna* (2000) o *La mejor oferta* (2013).

El cineasta siciliano de 67 años ha recopilado en un libro la filmoteca que hubiese deseado tener cuando era joven para estimular su imaginación y creatividad entre otros valores fundamentales para su vida profesional y privada. Bajo el título *50 películas con las que hacerse mayor* (Libros Cúpula), Tornatore relata cuáles son sus imprescindibles para aprender a aceptar la diversidad (*El Hombre elefante* de David Lynch), conocer las propias heridas de nuestra historia reciente (*La Vida es Bella* de Roberto Benigni) o recordar la importancia que sigue teniendo la formación académica en nuestras vidas independientemente de nuestra edad (*El Club de los Poetas Muertos* de Peter Weir). “Si todavía existiera un yo de doce años y si tuviese a alguien que me diera una lista de 50 películas para ver, me parecería el mejor regalo del mundo”, explica el director.

“La selección propuesta en este libro incluye títulos muy interesantes, que son la historia y el presente del cine. El gran valor de esta lista reside en su variedad y su unidad: hay películas muy distintas entre sí por el tono de la narración, por las épocas en que están ambientadas, por el lenguaje en el que están contadas. Hay obras muy recientes, pero también filmes más antiguos”, añade Tornatore. En el libro podemos encontrar clásicos atemporales como *El bueno, el feo y el malo* de Sergio Leone, *El viaje de Chihiro* de Hayao Miyazaki o *El mago de Oz* de Victor Fleming. En cada cinta, el director italiano repasa a través de “una serie de fichas sencillas” el valor y el sentido de cada obra y qué puede aportar al espectador. “Espero incitar a los lectores a desarrollar la imaginación de la manera más productiva. Espero que todos los interesados disfruten de las 50 películas, pero también que se sientan



EL VALOR DE LAS COSAS PEQUEÑAS

“¿Qué importancia tiene una bicicleta? Para alguien como Antonio Ricci, que se mueve en un laberinto urbano de miseria y degradación, es la esperanza de conseguir trabajo. En ‘El Ladrón de Bicicletas’, un hecho aparentemente banal se convierte en algo importantísimo”, destaca Giuseppe Tornatore en relación a una de las obras vertebrales para entender el neorealismo italiano. Fue dirigida por Vittorio De Sica en 1948.



¿QUIÉN DESEO SER?

“¿Quién soy? ¿Quién deseo ser? ¿Los demás quién desearían que fuera yo? ‘El Club de los Poetas Muertos’ nos impulsa a mirarnos a la cara sin filtros, a reconocer nuestras debilidades y hacer las paces con ellas, pero también a no dejar de luchar nunca para encontrar nuestra voz”, explica Tornatore respecto al drama estudiantil que protagonizó Robin Williams junto a Ethan Hawke y que Peter Weir dirigió en 1989.

libres para decidir cuáles prefieren ver. Y, si no piensan verlas todas, ojalá de algún modo adquieran conocimientos aunque sólo sea leyendo las fichas. Lo importante es que el cine y los libros nos abran la mente y el corazón. Que nos estimulen la inteligencia y la capacidad de

emocionarnos. Tan fácil como eso”, concluye el artista italiano.

50 películas, 50 valores

Para ir abriendo el apetito y la curiosidad, revelamos algunas de las cintas que el cineasta ha incluido en su selecta lista, que desde ya puede



CÓMO ENFRENTARSE A UN DILEMA

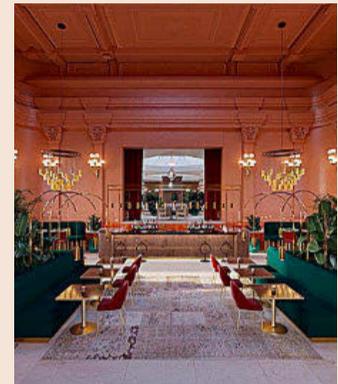
“¿Quién puede saber cómo se comportaría en la guerra? ¿O ante un terrible dilema? En ‘Adiós, muchachos’ la vida en el internado para algunos sólo es aburrida, para otros es una salvación. Sin embargo, este lugar es un refugio seguro en una Francia ocupada por los alemanes durante la Segunda Guerra Mundial donde la amistad se convierte en una herramienta fundamental para enfrentarse a la adversidad o cualquier escenario”, reconoce el autor.



EL VASO SIEMPRE MEDIO LLENO

“El vaso medio vacío o medio lleno. Seas optimista o pesimista, ‘Forrest Gump’ es un gurú (involuntario) a quien escuchar, porque, aunque sus aventuras puedan parecerse imposibles, su ‘tú construyes tu propia felicidad’ es una gran inspiración. Deja que las cosas fluyan, trata bien a los demás y sonríe; el resto llegará por sí sólo”, relata el cineasta italiano en su nuevo libro.

visionar solo o junto a su familia: *Matar a un ruiseñor* de Robert Mulligan, *Moonrise Kingdom* de Wes Anderson, *Qué bello es vivir* de Frank Capra, *La lengua de las mariposas* de José Luis Cuerda o *Il ragazzo selvaggio* de François Truffaut. Disfruten y aprendan.



Meliá abrirá su cuarto hotel de lujo en Madrid

Meliá Hotels International ha anunciado la apertura en mayo de su primer hotel Meliá Collection en Madrid. Casa de las Artes es el resultado de la transformación del antiguo Hotel Madrid Atocha, Affiliated by Meliá, en el Barrio de las Letras y contará con 137 habitaciones, un restaurante teatro, biblioteca, una sala de cine para proyecciones privadas, un patio interior ajardinado con techo acristalado y una piscina termal.

Más sabores de la dehesa de Extremadura

Elaborada con cabecero de lomo y papada de cerdo ibérico puro, la sobrasada de Señorío de Montanera, firma líder en productos de Denominación de Origen Dehesa de Extremadura, se presenta en un nuevo formato que facilita su consumo y la conservación de sus características (4,50 euros). Para realzar su sabor, se vende también en pack con un bote de perlas de miel de Caviaroli (19 euros), a través de su web.

Tener impacto en el exterior tiene premio

La Comunidad de Madrid ha entregado a Codan el Premio Madrid Alimenta por la internacionalización de esta compañía especializada en bollería. En 1986, Codan creó su departamento de exportación y fue una de las primeras empresas del sector en exportar a Francia. Actualmente, los productos de esta empresa madrileña llegan a todos los continentes, destacando el mercado norteamericano.

COMUNICACIÓN

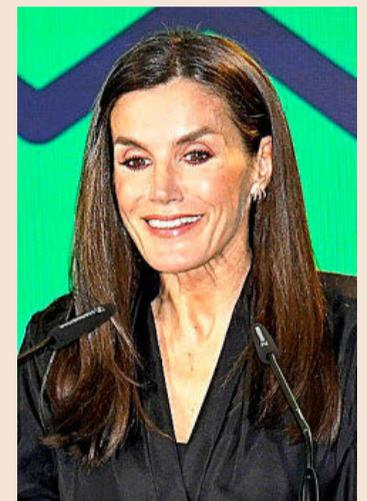
SALUD

El riesgo de desempleo es un 34% mayor en supervivientes de cáncer

Expansión. Madrid

El cáncer es la enfermedad que tiene una mayor prevalencia de pérdida de trabajo ya que el riesgo de estar en desempleo es un 34% mayor en supervivientes de cáncer. Éste ha sido el tema en el que la Asociación Española Contra el Cáncer (AECC) ha querido poner foco en el Día Mundial del Cáncer, que se celebra el 4 de febrero, en un acto presidido por Su Majestad la Reina, como presidenta de Honor con carácter permanente de la AECC y de la Fundación Científica de la Asociación. “Todas las personas que estamos en esta sala conocemos a gente muy querida que ha tenido un diagnóstico de cáncer y que estaban asalariadas en una pequeña, mediana o gran empresa, o trabajaban en el sector público o eran trabajadores por cuenta propia, autónomos. Y todos saben lo que ha sucedido, pero también sabemos que cuando han tenido información, cuando han sentido confianza, cuando han estado en el centro del proceso oncológico y se han sentido parte activa de ese proceso, y cuando han tenido el cariño y el apoyo de su entorno personal y familiar, las cosas han ido mejor”, señaló la Reina Leticia.

En España, el 38% de las personas diagnosticadas de cáncer en 2023 se encuentra en edad laboral, lo que se traduce en 110.000 pacientes, según datos del Observatorio del Cáncer. Un 28,4% de los pacientes afirma haber perdido o dejado el trabajo después de la enfermedad. Además, la reducción del 25% de la nómina en las inca-



Su Majestad la Reina es la presidenta de Honor permanente de la AECC.

La enfermedad provoca un coste a dos de cada cinco familias superior a los 10.000 euros

pacidades temporales, unido al largo periodo de las mismas a causa de la enfermedad, hace que muchos pacientes puedan encontrarse en una situación económicamente vulnerable. De hecho, esta enfermedad provoca un coste económico al 41% de las familias superior a 10.000 euros.

El aumento de la tasa de incidencia de esta enfermedad y de la supervivencia plantean otro gran desafío para los próximos años: la necesidad de poner el foco sobre las necesidades no cubiertas tanto de los pacientes como de los supervivientes de cáncer.



Carlos Ocaña, de Real Madrid TV; Marco Pompignoli, presidente de Unidad Editorial; Pablo Pereiro, presidente de NET; Cani Fernández, presidenta de la CNMC; Eduardo Olano, presidente de Uteca; Blas Herrero Fernández, presidente de Kiss Media; Javier Bardají, CEO de Atresmedia; Blas Herrero Vallina, director general de Kiss Media, y Miguel Langle, de Uteca.

El valor de los medios en el nuevo orden mundial

JORNADA Cómo proteger a los menores frente a determinados contenidos.

Expansión. Madrid

Cani Fernández, presidenta de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC), destacó ayer, durante la apertura de la Jornada de Uteca sobre *El valor de los medios de comunicación en el nuevo orden tecnológico mundial. Periodismo y empresas*, el papel de garante institucional de la CNMC en la protección de los menores. En este contexto, afirmó que “el último trimestre de 2023 y este inicio de 2024 está marcado, sin duda, por el clamor social en torno al acceso de los menores a contenidos que puedan afectar a su desarrollo físico, emocional, neuronal o moral”.

Fernández abogó por “establecer las mismas reglas para todos los que compiten en el sector” y reivindicó

lo “necesario que es que todos los agentes del sector cuenten con la máxima seguridad jurídica” y afronten el “clamor social en torno al acceso de los menores a ciertos contenidos. La protección de los menores nos concierne a todos”, apuntó, destacando que estamos ante “una generación que ya es digital, pero a la que todavía estamos a tiempo de proteger de los efectos de la digitalización”. “Es necesario establecer unas mismas reglas de juego para todos los actores que compiten en el sector por una misma audiencia”, matizó la presidenta de la CNMC.

María González Veracruz, secretaria de Estado de Telecomunicaciones e Infraestructuras Digitales en el Ministerio de Transformación Digital y de la Función Pública, ha queri-

do destacar el papel de los medios de comunicación ante la preocupante desinformación y la desprotección de los menores, “como garantes de la información y por su trabajo de verificación”. Por su parte, el presidente de Uteca, Eduardo Olano, ha incidido durante su intervención en la necesidad de que las grandes plataformas y redes sociales sean reguladas con las mismas reglas que el resto de operadores –entre ellos, las televisiones– y obligadas “al estricto cumplimiento de la ley”.

La Jornada ha contado con más de una treintena de ponentes y con mesas redondas en las que han participado, entre otros, Joaquín Manso, director de *El Mundo* y Sergio Cobos, director general de Publicidad de Unidad Editorial.

La mejor **INFORMACIÓN**, primero en **Expansión**



Todo lo que cuenta, está **aquí**

No se pierda **nuestros suplementos:**

Lunes: Expansión Start Up

Jueves: Economía Digital

Martes: Expansión Jurídico

Viernes: Casas y Estilo de Vida

Miércoles: | Expansión Fiscal
Economía Sostenible

Fin de semana: | Expansión del Inversor
Líderes & Tendencias
Expansión y Empleo
(sábados y domingos)

Opinión

Educación: una responsabilidad de todos



Santiago Álvarez de Mon

Desde que el informe PISA empezó a publicarse en el 2000, España ha obtenido este año sus peores resultados. Los alumnos españoles han bajado ocho puntos en matemáticas con relación a la edición pasada, y retroceden tres puntos en comprensión lectora. Especialmente delicadas e importantes ambas materias, ciertamente nos retratan, nada es por nada. A nadie sorprenderá tampoco que casi todos los países que mejoran sus resultados son asiáticos, con Singapur, Taiwán y Japón a la cabeza. Asunto capital para una sociedad esperanzada que mira al futuro con ilusión. Es lo que nos jugamos, merece un estudio en profundidad. Aquí me limito a dar unos trazos superficiales.

La raíz del problema no se arregla hablando simplemente de dotación presupuestaria y de número de alumnos por clase. Ojalá así, atacando ambos frentes, quedara solventado el problema. La raíz es más compleja. Arranco con una obviedad. No hay educación de calidad sin profesores extraordinarios, preparados, enamorados de su profesión. Yendo al mismo colegio, la diferencia entre una clase y otra puede ser abismal en función del profesor que te asignen. Algunos desarrollan una aprensión por los números por culpa del maestro que les tocó en suerte, y en cambio otros perdieron el miedo a las famosas *matracas* por la pasión y la claridad con que se las explicaron. A este respecto, les recomiendo la lectura de *Ordinary children, extraordinary teachers*. Su autora, Marva Collins, fundó West Side Preparatory School in Chicago, en 1975. ¿Ingredientes de su éxito? Citándola literalmente, amor y determinación. Respondiendo a una vocación maravillosa, observa a sus alumnos con una mirada limpia, curiosa, sin prejuicios, descubriendo talentos ocultos, visualizando un potencial que todavía no aflora a la superficie. Ninguna fórmula mágica, cabeza y corazón. Las dos barras paralelas en las que todo profesor honesto, comprometido se debe ejercitar son, por una lado, mucha exigencia y disciplina, la excelencia es un hábito, decía Aristóteles, y, por otro, mucho cariño y empatía. Si falta de una de esas dos dimensiones, el alumno se cae, desiste, se diluirá en la pandilla aborregada.

¿Solucionado el tema? ¿Responsabilidad exclusiva de los profesores? En absoluto. Comprensión lectora en franco e imparable declive, ¿es de extrañar? En una sociedad sobre estimulada, dispersa, adicta al móvil, pegada a las redes sociales, ¿quién es capaz de leer con atención durante minutos inolvidables, cosido al autor, a la historia? Hace unas semanas visité a unos

amigos. Observé, perplejo, cómo uno de los hijos, ocho años de edad, leía sin levantar la cabeza, absorto en la trama que fuera. Les felicité de corazón, me pareció un paisaje lunar, exótico, fresco. Algo básico, fundamental para la cultura, leer, lo estamos perdiendo temerariamente.

Estos padres ejemplares me animan a reflexionar sobre la responsabilidad de nosotros, padres y madres, en la formación de hábitos sanos por parte de nuestros hijos. ¿Milagro ese niño lector al que he hecho mención? En modo alguno, esa escena es producto de iniciativas y costumbres practicadas por dos padres pacientes que ven la lectura u otra actividad, dibujo, música... como ingredientes básicos en la educación de su prole. De hecho, ellos leen, el ejemplo como mensaje incontestable. ¿Tienen móvil? ¿lo usan? ¿Ven televisión? Sí, no son de otro siglo, pero se aseguran de que las dosis sean las debidas para su edad.

Autoridad

Otra tendencia parental que me encuentro de vez en cuando. Hijo llega a casa con un puñado de suspensos. El padre se cabrea y amenaza con ir al día siguiente a ver al director del colegio. En mi época, la bronca no le caía al cole, sino al hijo que lucía notas tan mediocres. La idea de autoridad, el respeto a los mayores desaparece del radar de los chicos, causando graves daños en el desarrollo

de una infancia y juventud sanas. A veces los padres no se lo ponemos fácil a los profesores, a lo peor porque no hemos acabado de construir un ambiente familiar, casero, propicio al estudio y al juego, cada uno cuando toca.

Una última consideración, a mi modo de ver de enorme alcance y gravedad. Paulatinamente, poco a poco, de manera irreversible e irresponsable, hemos cuestionado la cultura del esfuerzo, del trabajo, del mérito, del sacrificio. Abrazados a la mediocridad, enredados en actitudes pusilánimes, nuestros jóvenes crecen con escasa tolerancia a la frustración, hiperconectados, impacientes. Muchos de ellos no han recibido un no firme, justo y oportuno por respuesta, acostumbRANDOLES a un microcosmos que ralentiza o dificulta su crecimiento y madurez. Luego se darán de bruces con la realidad que les espera. Igualar a la baja, en lugar de apuntar alto y esforzarse al máximo. En fin, reto importante, tarea maravillosa, la educación de nuestros jóvenes.

Los pobres resultados académicos arriba referidos merecen un diagnóstico más completo y autoexigente de todos profesores, padres y autoridades educativas. Cuestión de inteligencia en el diagnóstico, requiere de carácter y humildad en la acción. Un temor, aviso, advertencia, pronóstico: los políticos no lo van a hacer, están en su onda particular y claustrofóbica.

Profesor en IESE

El fragor de los tractores: adaptación contra resignación



Lorenzo Dávila

Parece que desde hace algunas décadas estamos adentrándonos en un proceso de cambio climático. No conocemos las dimensiones del fenómeno, ni nuestra exacta responsabilidad en el mismo. Pero incluso aunque las causas de la distorsión climática fueran básicamente antropogénicas, empieza a haber consenso en que los efectos positivos de una política radical de mitigación de las causas del efecto invernadero –en el hipotético caso de que todos los habitantes de nuestro planeta nos pusieramos al unísono a remar en dicha dirección, lo cual está muy lejos de pasar– tardaría cientos de años en dar sus frutos. Hasta entonces, y sin por ello reducir los esfuerzos destinados a cambiar la dinámica de fondo, nuestra única arma para sobrevivir es la adaptación.

Hay precedentes en la historia de la humanidad en los que civilizaciones enteras sucumben ante cambios climáticos, de los que es difícil tener la dimensión comparativa con la actual. Fueron básicamente sequías. Entonces, la falta de tecnología para dar una respuesta adaptada a las nuevas circunstancias hídricas provocó la desaparición de una agricultura capaz de dar de comer a una población excedentaria, capaz de producir cultura, arte, ciencia y tecnología, en el seno de la cultura urbana, que está en el centro de las grandes civilizaciones, pero que tiene su posibilidad de existencia en esa agricultura.

Así ocurrió en Ankor, la ciudad hidráulica, la gran cultura de los jemeres. La imposibilidad de bombear aguas arriba desde un gran lago relativamente próximo la hizo desaparecer en la selva, en medio de una prolongada sequía, que impidió dar de beber y comer a su población. Esto supuso un retraso de siglos en el desarrollo de la región. Y eso es lo que hay que entender: someterse al estado de necesidad que impone la naturaleza significa la desaparición de la civilización, y es lo verdaderamente grave, porque la civilización, la cultura, es el marco necesario para una vida de progreso, en paz, orden y concierto.

Pero, afortunadamente, hoy disponemos de la tecnología necesaria para hacer frente al cambio climático sin tener que poner en riesgo nuestra civilización y nuestras libertades, que están vinculadas a nuestra riqueza tanto económica como social y democrática. Pensar que la adaptación consiste simplemente en la aceptación de las nuevas limitaciones y sus consecuencias, sobre todo económicas, suponen el germen, como ya ocurrió en múltiples ocasiones en el pasado, de la caída y desaparición de nuestra civilización y cultura, de la libertad que supone la superación del estado de necesidad.

Roma cayó cuando, después de haber externalizado toda su producción agroalimentaria al norte de África, en el año 429 el rey de los vándalos y alanos Geseric, al poco de hacerse con el trono, tomó el norte de África, dejando al Imperio Romano sin grano, en una profunda hambruna que terminó años después con su Imperio en descomposición. La renuncia a la autonomía alimentaria fue tanto una muestra de decadencia como una de las causas operativas del final de la civilización romana. Una sociedad que renuncia a producir su agua y alimentos está condenada a la desaparición o al sometimiento.

Estamos viendo en toda Europa, como el réquiem

desesperado de los tractores nos avisa del error de las políticas de la nueva Roma asentada hoy en Bruselas y Estrasburgo, con las que se está desplazando el abastecimiento de toda nuestra necesidad alimentaria hacia los nuevos graneros de los mercados internacionales, vaciándonos de toda capacidad productiva que nos permita no depender de otras “(in)civilizaciones” con otros criterios de libertad y de justicia, y que incluso antes de que dependamos de ellos ya afloran sentimientos de revancha. No parece que nuestro “senado romano” haya aprendido de la crisis del gas ruso. Pensar que es una cuestión de precio es no entender de qué estamos hablando, ni a qué nos enfrentamos.

Autonomía alimentaria

No podemos empujar al campo español y europeo al asilvestramiento, en una supuesta vuelta a la naturaleza que no es más que un abandono. Recordemos que en España no hay ningún ecosistema que no tenga origen antropogénico. Adaptarnos quiere decir intervenir para que nuestra agricultura y ganadería si-



gan existiendo, y conseguir la suficiente autonomía alimentaria para sobrevivir como sujetos políticos independientes.

Intervenir es invertir planificando el territorio, articulando las infraestructuras, básicamente hidráulicas. La necesidad de sostenibilidad no es sólo medioambiental, es también económica y social. La dignificación del campo pasa porque los decisores políticos sepan qué necesita el medio rural y que se lo pregunten a los ciudadanos que lo habitan. Evitando la burda hipocresía de establecer absurdos estándares fitosanitarios, hídricos y sociales inalcanzables, que hacen inviable la actividad agropecuaria, mientras que se ignoran en los productos importados de terceros países, promoviendo de facto una competencia desleal con los nuestros. Es un problema europeo. No es una cuestión de precio, sino de estrategia y de supervivencia.

Adaptarnos no puede significar autodestruirnos, sino utilizar la ciencia, el conocimiento, la tecnología y la creatividad con mesura y prudencia, y siendo conscientes de que hay cosas de las que no podemos prescindir –aunque las tengamos que mejorar– y de las que podemos presumir y sentirnos orgullosos. Obviamente todo esto tiene un coste. Habrá que pagarlo. Siempre será más barato que la extinción.

Foro agua, alimentos y sostenibilidad. Universidad Autónoma de Madrid

Las protestas de los agricultores son el síntoma de que algo no funciona en la manera en la que hemos estructurado la convivencia europea.

Los agricultores y los valores europeos



Marco Bolognini

La manera en la que el ser humano interactúa con el entorno y saca provecho de los recursos naturales disponibles es una buena medida para evaluar el nivel real de evolución de la sociedad.

En este sentido, la Unión Europea, a lo largo de las décadas recientes, ha tratado de regular el aprovechamiento agrícola comunitario intentando acomodar, al mismo tiempo, tres distintos criterios (en principio) difíciles de casar entre ellos: un reparto equitativo de oportunidades productivas internas, una apertura moderada al libre mercado global y una marcada tendencia hacia la “agricultura verde”, eco-compatible, con un impacto medioambiental decreciente. *Mutatis mutandis*, unas políticas parecidas se han llevado a cabo con la ganadería y su ecosistema de referencia.

La UE ha ido, por tanto, a incidir significativamente en los centros neurálgicos de un continente cuyas raíces productivas e, incluso, culturales radican precisamente en el sector primario, al menos en buena parte de sus Estados miembros.

Lo ha hecho sin haber antes construido una sólida Europa de los ciudadanos a través de los procesos de *moral suasion* que hubiesen facilitado una mejor comprensión y, por ende, una probable aceptación de las medidas adoptadas en los sensibles entornos agrícolas y ganaderos.

Las protestas que están montando

por media Europa, España incluida, no deben ser interpretadas de forma burdamente reductiva, pues no se trata simplemente de dinero.

No es una guerra entre proteccionismo y libre mercado. El rechazo a la ratificación de los acuerdos con Mercosur y Nueva Zelanda tienen una parte de lógica, y un alcance que trasciende del caso específico y concreto. Las manifestaciones de los agricultores son el síntoma evidente de que algo no funciona en la manera en la que hemos estructurado nuestra convivencia europea, a la que, por cierto, no debemos renunciar por mil y una buenas razones.

Lejos de los campos

Así las cosas, no nos queda otra opción que la de reconsiderar la forma en la que la Unión Europea promulga normas sin solución de continuidad y con un trabajo de *lobby* elitista (insisto: no de persuasión moral colectiva) realizado en Bruselas, lejos de los campos y de las cabanas ganaderas de los pequeños productores que se enteran por la prensa de sus cambiantes destinos.

La Unión Europea ostenta una sensibilidad social que no es posible encontrar en ninguna otra área del mundo. Lo demuestra claramente a la hora de establecer los criterios inspiradores de su actividad reguladora. Otra cuestión, bien distinta, es la incapacidad de compartirlas con la ciudadanía europea a través de actuaciones que lleguen “bajo la piel” de los ciudadanos de toda Europa, creando una convicción extendida y arraigada sobre la bondad, oportunidad y conveniencia a largo plazo de las normas a promulgar (reitero, ha-



cerlo antes de promulgarlas).

La bienintencionada Europa (aun siendo una pésima comunicadora) ha justamente identificado unos principios inspiradores que son propios de una sociedad evolucionada, socialmente sensibilizada: la agricultura y la ganadería deben tender a aminorar su impacto medioambiental aplicando normas estrictas en la fase de producción. De la misma forma, existen reglas que descienden del concepto europeo de salud pública que afectan a la calidad de la alimentación de todos los ciudadanos.

Estas reglas comunitarias encarecen, cierto es, los procesos productivos, pero aseguran, al mismo tiempo, una mejor calidad de los alimentos y una menor huella a nivel medioambiental. Es algo muy positivo para el

Debemos apoyar a la producción europea que se ajuste a las reglas pensadas en beneficio de todos

consumidor-ciudadano comunitario, aunque comporte un importante esfuerzo añadido para el productor.

Spongamos entonces que el sector primario, en su mayoría, ya haya aceptado –o digerido definitivamente– los principios inspiradores de las reglas que le afectan. Aun así, nos quedaría por resolver el problema, innegable, de las desigualdades competitivas entre los productores europeos y los extraeuropeos.

Si el nivel de exigencia cualitativa para nuestro sector primario es muy alto, y lo es en beneficio de toda la ciudadanía y, digámoslo, del futuro de nuestro continente entendido como espacio eco-sensible y social, entonces no se puede pedir menos a los productores-exportadores extraeuropeos. ¿Cómo se hace y con qué

grado de fiabilidad? El legislador europeo parece otorgar poderes taumatúrgicos a las nuevas normativas sobre las cadenas de suministro y las obligaciones de cumplimiento en materia de ESG, que deberían, en combinación entre ellas, favorecer una evaluación constante sobre el origen de bienes y servicios, incluso desde países extraeuropeos.

Reciprocidad imposible

Lo cierto es que, en la práctica, va a ser casi imposible asegurar un nivel de reciprocidad en el cumplimiento extracomunitario de los requisitos que se les imponen (o demandan) al sector primario comunitario. El papel lo soporta todo. La realidad fáctica, no. En este escenario, hay que sacar la balanza y empezar un ejercicio de priorización de los valores que están en juego.

Algunos creemos firmemente en la urgente necesidad –que deslinda en simple ineluctabilidad– de recuperar el medioambiente europeo y propiciar una alimentación lo más sana posible, a través de un sector primario que vaya reduciendo drásticamente el uso de pesticidas, hormonas y químicos variados.

Para conseguir estos resultados, debemos apoyar a la producción comunitaria que se ajuste a las reglas pensadas en beneficio de todos los ciudadanos, de su salud y de la del planeta.

Es probable que esto conlleve una ralentización o un freno a las importaciones de productos extra-UE que, por definición, son difícilmente controlables en cuanto a procesos productivos que incluyen también, dicho sea de paso, las condiciones laborales de los trabajadores.

Naturalmente, no es algo que haya que celebrar, pues cualquier traba al libre comercio global es una mala noticia. No obstante, hay que tener claro lo que debe primar, lo que más peso tiene en esta inevitable balanza.

Ese *quid* diferencial son hoy día los valores y principios sociales en juego, que definen a la amplísima colectividad europea a la que tenemos la suerte de pertenecer todos los habitantes de la Unión Europea.

Abogado

Expansión

DIRECTORA ANA I. PEREDA

DIRECTORES ADJUNTOS: Manuel del Pozo, Iñaki Garay

Subdirector: Pedro Blurrún. **Desarrollo digital:** Amparo Polo. **Corresponsal económico:** Roberto Casado. **Redactores jefes:** Mayte A. Ayuso, Juan José Garrido, Tino Fernández, Javier Montalvo, Emelia Viana, Clara Ruiz de Gauna, Estela S. Mazo, José Orihuel (Cataluña) y Miguel Ángel Patiño

Empresas Víctor M. Osorio / Finanzas/Mercados Laura García / Economía Juan José Marcos / Opinión Ricardo T. Lucas / Directivos Nerea Serrano Nueva York Sergio Saiz / Londres Artur Zanón / Comunidad Valenciana Julia Brines / Diseño César Galera / Edición Elena Secanella



EDITORA

Unidad Editorial Información Económica, S.L.U.
Avenida de San Luis, 25 (28033 Madrid)
Teléfono de contacto: 91 443 50 00

ADMINISTRADORES

Marco Pompignoli
Laura Múgica

COMERCIALIZACIÓN DE PUBLICIDAD
Unidad Editorial, S.A.

DIRECTOR GENERAL DE PUBLICIDAD
Sergio Cobos

Expansión

© Unidad Editorial, Información Económica SLU, Madrid 2024. Todos los derechos reservados. Esta publicación no puede ser -ni en todo ni en parte- reproducida, distribuida, comunicada públicamente ni utilizada o registrada a través de ningún tipo de soporte o mecanismo, ni modificada o almacenada sin la previa autorización escrita de la sociedad editora. Conforme a lo dispuesto en el artículo 32 de la Ley de Propiedad Intelectual, "queda expresamente prohibida la reproducción de los contenidos de esta publicación con fines comerciales a través de recopilaciones de artículos periodísticos".

LA MANSIÓN, DONDE SE ALOJARON VLADÍMIR PUTIN, TONY BLAIR Y GEORGE W. BUSH, SUMA 68 HABITACIONES, ACCESO AL MAR, VARIAS PISCINAS, PISTAS DE TENIS Y JARDINES DEL TAMAÑO DE 80 CAMPOS DE FÚTBOL.

Los hijos de Berlusconi piden 500 millones por Villa Certosa

Silvia Sciorilli Borrelli. FT

Villa Certosa, la lujosa finca en la playa de la isla de Cerdeña propiedad del difunto ex primer ministro italiano Silvio Berlusconi, y donde el magnate veraneó con los líderes más poderosos del mundo, se ha puesto a la venta por 500 millones de euros.

Los cinco hijos de Berlusconi, que falleció el pasado mes de junio a los 86 años, han acordado colgar el cartel de *se vende* a la mansión y han contratado a la sociedad inmobiliaria Dils, con sede en Milán, para buscar un comprador de forma privada.

Berlusconi compró la finca de 110 hectáreas en la costa nororiental de la isla, conocida como Costa Esmeralda, a finales de la década de 1980 y la reformó por completo.

En la fastuosa propiedad, que cuenta con 68 habitaciones, acceso directo al mar Mediterráneo, varias piscinas, pistas de tenis, jardines del tamaño de 80 campos de fútbol y un anfiteatro, veranearon el expresidente estadounidense George W. Bush y el ex primer ministro británico Tony Blair, entre otros.

En 2004, Blair fue agasajado con un deslumbrante espectáculo de fuegos artificiales en el que se leía *Viva Tony*. Vladimir Putin también pasó sus vacaciones allí con Berlusconi en múltiples ocasiones entre 2003 y 2010.

Entre los posibles compradores figuran multimillonarios emiratíes, saudíes, indios y estadounidenses. Dils se



Los costes de mantenimiento de las propiedades de la familia alcanzan los 24 millones

pondrá en contacto directamente con posibles compradores y no se hará publicidad de la venta. Se prevé que las visitas empiecen en febrero.

La propiedad también podría interesar a grupos hoteleros internacionales de lujo. La isla de Cerdeña ha sido tradicionalmente un destino popular para los oligarcas rusos y varias de las villas más lujosas

de la zona de Costa Esmeralda, donde se encuentran los centros turísticos de Porto Cervo y Porto Rotondo, fueron adquiridas en la década de 1990 por ciudadanos rusos. Sin embargo, las sanciones impuestas a Rusia por la guerra de Ucrania hacen improbable que un ruso compre la propiedad.

Según una tasación de 2021, la finca valía 260 millones de euros. El precio de venta actual es superior a lo que la familia esperaba. Villa Certosa ya salió supuestamente al mercado en dos ocasiones, en 2010 y 2015, pero Berlusconi siempre ne-

Entre los posibles compradores figuran multimillonarios emiratíes, saudíes, indios y de EEUU

gó los rumores de una posible venta. Según los medios de comunicación italianos, el magnate rechazó en 2015 una oferta de 500 millones de euros de la familia real saudí, en el que fue su segundo intento de adquirirla.

Las mayores propiedades del difunto Berlusconi las gestiona Idra, sociedad inmobiliaria propiedad de su familia.



UNA PROPIEDAD MAJESTUOSA. Villa Certosa (a la izquierda) está situada en la Costa Esmeralda de la isla de Cerdeña (Italia). La mansión tiene 68 habitaciones, acceso directo al mar, varias piscinas, pistas de tenis, jardines del tamaño de 80 campos de fútbol y un anfiteatro. Silvio Berlusconi (arriba) compró la propiedad, de 110 hectáreas, a finales de la década de 1980 y la reformó por completo.

Antes de su muerte el año pasado, los costes de gestión de las propiedades, incluida la de Cerdeña que ahora está a la venta, aumentaron de 21 a 24 millones de euros, según la información disponible públicamente. Más de la mitad de los costes estaban relacionados con reparaciones, mantenimiento y conservación de los espacios exteriores. Los gastos totales de electricidad en 2022 fueron de 1,3 millones de euros.

La familia posee muchas otras propiedades a través de otras empresas en Italia y en el extranjero. Aunque algunas como Villa Certosa se vende-

rán, otras permanecerán en la familia.

Su hija Marina Berlusconi, presidenta de Fininvest, el holding de la familia, va a comprar a sus hermanos Villa Campari, en el lago Maggiore, al norte de Italia. Su hermana menor, Barbara, quiere adquirir también a su familia la propiedad de Villa Macherio, la finca cercana a Milán donde crecieron ella y sus hermanos del segundo matrimonio de Berlusconi. Por último, Arcore, la finca cercana a Milán que durante los últimos 50 años fue la residencia principal del magnate, también permanecerá en la familia.

EL MUNDO

MARCA

Expansión

TELVA

YO

ESUE www.esuelaunidadeditorial.es

Tu Futuro es
PERIODISMO - COMUNICACIÓN - DEPORTE
MODA - EMPRESA - TRANSFORMACIÓN DIGITAL

Tu Futuro ESUE

informacion@escuelaunidadeditorial.es

Avalada por:



Expansión Casas y estilo de vida

Suplemento semanal/Nº 486

2 de febrero de 2024

→ MADRID



Retiro, un distrito variado en máximos históricos

→ NUEVA YORK

West Village, el exclusivo barrio de los famosos



ANDALUCÍA VIVIENDAS EN LOS CASCOS HISTÓRICOS DE LAS CAPITALES DE LA REGIÓN

Tesoros del sur



Esencia de Sevilla. Casa palacio donde Seville Sotheby's International Realty vende un dúplex por 875.000 euros.



Estos céntricos barrios ofrecen a sus residentes su riqueza patrimonial y una gran oferta de ocio

Sonia Mora. Sevilla

Vivir en los cascos históricos de las capitales de Andalucía es una experiencia única al alcance de unos pocos afortunados, tanto por la escasez de suelo para construir vivienda nueva, como por el alto precio de los inmuebles a la venta, cuya privilegiada situación proporciona un incomparable valor añadido.

Su privilegiada posición otorga a estos inmuebles un gran valor añadido

Tanto para uso propio como para destinarlos al alquiler turístico, son piezas muy codiciadas para el comprador no solo nacional, sino también internacional.

Residir en estas áreas es hacerlo en el corazón cultural de unas ciudades en las que se respira historia en cada esquina, en edificios muchas veces centenarios, aunque sometidos

a restauraciones integrales, que reflejan la rica herencia patrimonial de Andalucía. Calles adoquinadas, patios encajados y balcones llenos de flores son habituales en todos los centros de estas metrópolis, en los que los vestigios del pasado se funden con la vida moderna.

Pasa a la página 2 >

CAPITALES ANDALUZAS PASADO Y MODERNIDAD CONVERGEN EN EL CENTRO DE LAS CIUDADES

Viviendas únicas

en el corazón de la historia



Desde casas palacio hasta amplios dúplex, los cascos históricos de las ocho capitales andaluzas albergan una importante oferta residencial

< Viene de la página 1

Los barrios de los cascos históricos de las ocho capitales de provincia proporcionan un estilo de vida único, que combina la proximidad a monumentos emblemáticos, museos, teatros y centros culturales, con la más amplia oferta de tiendas boutique, restaurantes de cocina tradicional y bares de tapeo, además del resto de los servicios necesarios para la vida diaria como escuelas, supermercados, centros de salud o transporte público. Son, además, los espacios propicios desde los que disfrutar y sumergirse en las festividades tradicionales propias de cada ciudad.

Por eso las casas en venta en estas localizaciones, situadas entre edificios patrimoniales y plazas con encanto, ofrecen mucho más que una simple residencia; son tesoros impregnados de la esencia andaluza que forjaron numerosos pueblos a lo largo de los siglos.

Asimismo, para quienes estén interesados en invertir en una propiedad con potencial de alquiler turístico, también ofrecen una oportunidad lucrativa, especialmente tras la recuperación pospandemia del turismo en la comunidad, lo que garantiza una demanda constante de alojamiento en las zonas más céntricas y convierte a estos inmuebles en una inversión rentable a largo plazo. De hecho, para dar respuesta a esta nueva tendencia de alojamiento, muy consolidada en la región, la Junta de Andalucía acaba de aprobar un nuevo decreto para regular las viviendas turísticas, que propiciará una mayor profesionalización en la actividad.

Por todo lo anterior, y porque en numerosas ocasiones se trata de joyas arquitectónicas únicas, con actualizaciones que garantizan el confort y la funcionalidad de un inmueble a la altura del siglo XXI, los precios de las viviendas en venta en estas áreas suelen destacar entre los más elevados de la capital. En el caso de Sevilla, según el último informe de



Un dúplex único en el casco antiguo sevillano

Inmueble que vende Seville Sotheby's International Realty, situado en una casa palacio del siglo XVI, que fue la residencia del Duque de Águilas, con unas exclusivas zonas comunes que se traducen en tres hermosos patios y una piscina en la azotea con vistas a la Catedral y la Giralda. Con una superficie construida de 232 metros cuadrados, la vivienda ofrece una distribución funcional, con cuatro dormitorios y tres baños, y entre sus calidades destacan sus ventanas y puertas de madera noble, los suelos de mármol y barro cocido y los baños revestidos en mármol travertino y estuco.

875.000 euros.

mercados locales de Tinsa, correspondiente al cuarto trimestre de 2023, Casco Antiguo es el único distrito donde el valor del metro cuadrado supera los 3.000 euros (3.014 concretamente), frente a los 2.112 euros de media de la capital.

En el caso de Málaga, de la que también la tasadora hace un análisis por-

Los precios de las casas suelen estar entre los más altos de cada capital

menorizado por distritos, el Centro ocupa la segunda posición con 2.639 euros el metro cuadrado, solo superado por Málaga Este (con una cifra de 3.062 euros el metro cuadrado), un área donde se localizan destacadas villas de lujo al albergar algunas de las barriadas con mayor renta per cápita de la ciudad como Cerrado de Calde-

rón, Colinas del Limonar o Pinares de San Antón.

En el resto de las capitales, diferentes estudios de portales inmobiliarios y tasadoras señalan también los entornos históricos y monumentales como zonas nobles en las que el valor de las viviendas supera la media, en la mayoría de los casos de forma acusada.

Frente a la Catedral y el Palacio Episcopal de Málaga

Propiedad que vende Gilmar situada en pleno corazón del centro histórico de la capital malagueña. Ocupa dos plantas de un edificio construido a finales de la década de 1990, haciendo esquina y con diez balcones a la plaza, con vistas directas a la escalinata y la entrada principal de la Catedral. Se trata de dos fincas registrales unidas entre sí ocupando una superficie total construida de 330 metros cuadrados, con cinco dormitorios. Se encuentra en un inmejorable estado de conservación y solo exhibe materiales de primera calidad.

2,89 millones de euros.





Casa señorial en pleno casco histórico de Cádiz

Engel & Völkers presenta esta residencia del siglo XIX en el barrio gaditano de El Mentidero, en el casco histórico, a pocos metros de lugares emblemáticos como la Plaza San Antonio y la Alameda, con vistas a la Bahía. Con una superficie construida de aproximadamente 500 metros cuadrados, esta casa unifamiliar, totalmente rehabilitada, ha conseguido mantener la esencia original a través de techos de vigas de madera vista o suelos hidráulicos, incorporando detalles actuales con excelentes calidades. Se comercializa por **1,38 millones de euros**.

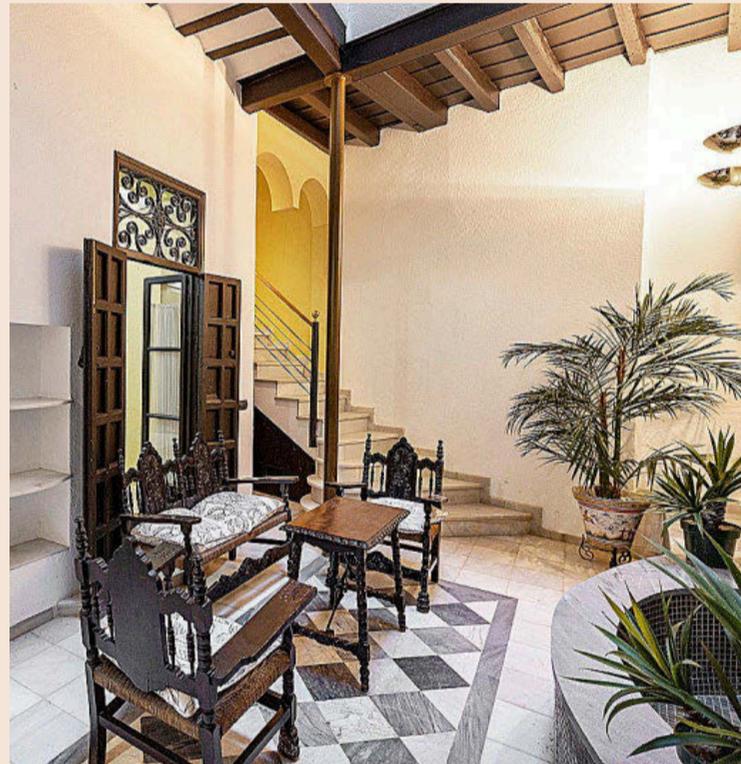
Gran casa palacio en el centro de Huelva

Elephant Real Estate vende esta vivienda en el corazón de la capital onubense, frente a la Iglesia de La Concepción. Destacan sus techos abovedados, suelos hidráulicos de gran valor, puertas interiores de madera con tragaluz, un hermoso patio y una inmensa azotea. Ha sufrido diversas reformas, la última hace solo unos años, pero la más importante y que le otorga su singularidad fue la llevada a cabo por el prestigioso arquitecto perteneciente al movimiento racionalista José María Pérez Carasa. A la venta por **725.000 euros**.



Con piscina privada en la capital hispalense

Vivienda reformada a partir de un concepto moderno, con las más altas calidades en materiales e instalaciones, en una de las mejores ubicaciones del centro de Sevilla. Tiene cuatro plantas, las tres primeras en torno a 110 metros cuadrados cada una, y una última descubierta de 40 metros, que alberga una exquisita terraza con piscina. Un patio interior ocupa la zona central, con una fuente y suelos de mármol. Comercializa Seville Sotheby's International Realty. **2,5 millones de euros**.



Respirando el alma de Sevilla

Chalet adosado de 194 metros cuadrados en uno de los barrios más emblemáticos de la capital hispalense, Santa Cruz, junto a la Catedral y con magníficas vistas. Ofrece todas las comodidades de una vivienda moderna, pero manteniendo la esencia de la ciudad gracias a sus tradicionales ventanas y techos de madera. Posee tres plantas más azotea, sobresaliendo en la baja un patio típico sevillano con suelos de mármol y una fuente central. Vende Gilmar por **890.000 euros**.



Un hogar espacioso en la ciudad de Granada

En la exclusiva y céntrica zona de la calle Recogidas, una de las ubicaciones más privilegiadas de la capital granadina, se encuentra esta vivienda de 324 metros cuadrados construidos con seis habitaciones, y que se sitúa en un edificio con videovigilancia 24 horas y portero físico para mayor seguridad y comodidad de los residentes. Entre sus singularidades destaca un luminoso salón comedor de 80 metros cuadrados, con acceso a una terraza de 23 metros. Incluye una plaza de garaje y un trastero. Vende Si Soluciones Inmobiliarias. **795.000 euros**.

Exclusivo ático dúplex en el corazón de Málaga

Vivienda que comercializa Engel & Völkers, situada en un edificio histórico del centro de la capital costasoleña, frente al Paseo del Parque y el mar. Sobre una superficie construida de 238 metros cuadrados, ocupa las dos últimas plantas del inmueble, con cinco habitaciones y tres baños, cuenta también con una plaza de garaje de fácil acceso. En su planta principal dispone de un amplio y soleado salón, desde el que se accede a una gran terraza con inmejorables vistas de la alameda y la ciudad. En venta por **1,95 millones de euros**.





Junto a la Puerta de Alcalá

Esta propiedad, de 264 metros cuadrados, está situada en un edificio clásico en el barrio de los Jerónimos, la zona más cara del distrito de Retiro. Totalmente reformada, cuenta con tres amplios salones en los que destacan los suelos de roble natural y sus balcones con vistas al centro de la capital. Además, tiene un comedor con la cocina integrada y equipada con electrodomésticos de alta gama, lavadero independiente y trastero. La parte más privada de la vivienda dispone de cuatro dormitorios con sus respectivos baños y un aseo extra para invitados. La comercializa Sotheby's y está a la venta por **5,5 millones de euros**.

MÁXIMOS HISTÓRICOS EL METRO CUADRADO EN ESTE DISTRITO ROZA LOS 5.200 EUROS

Retiro está al alza:

más allá de la selecta zona de los Jerónimos



Este distrito toma su nombre del famoso parque madrileño alrededor del cual se reparten sus seis barrios, que disponen de una oferta inmobiliaria muy variada

Beatriz Amigot, Madrid

Retiro es una de las zonas de moda de la capital. "Las operaciones han crecido un 25% de media en el distrito en 2023", asegura Iró Tsiopoulou, directora de Engel & Völkers en esta área de Madrid.

Jerónimos es el barrio más *top* del distrito y uno de sus puntos fuertes reside, sin duda, en su céntrica ubicación, junto a lugares emblemáticos de la ciudad como Cibeles, el Museo del Prado o el Jardín Botánico. A esto se añade la arquitectura clásica y señorial presente en muchos de sus edificios. "Siempre será la zona *prime* de Retiro por excelencia compitiendo muy de cerca con Recoletos", apunta Tsiopoulou. Las ventas en esta zona se han elevado un 30% en el último año, según las cifras que maneja Engel & Völkers. Las calles más demandadas son las que están cerca del parque del Retiro y la Puerta de



Con vistas a los Jerónimos

En esta residencia, de 252 metros cuadrados, destaca su salón en el que se puede disfrutar de primera mano, a través de sus tres balcones, de la arquitectura gótica de la iglesia de los Jerónimos. Además, tiene un comedor independiente y una cocina con isla central. En el área de descanso hay cuatro dormitorios, todos con baño en suite, y uno de ellos con un amplio vestidor. El aseo para las visitas, el cuarto de lavado y la zona de servicio completan la distribución de la vivienda. Sotheby's vende este inmueble por **3,6 millones de euros**.

Alcalá, donde el precio puede alcanzar los 20.000 euros el metro cuadrado (un nivel que se mide cara a cara con lo mejor del barrio Salamanca). Este es el caso de uno de los pisos que comercializa actualmente Sotheby's en la calle Alfonso XII, cuyo precio por metro supera los 20.800 euros.

Pero Jerónimos no es la única zona que atrae a los inversores. Los expertos coinciden en que Ibiza es el segundo barrio más solicitado por su

cercanía al parque del Retiro, al barrio Salamanca y al centro de la capital –especialmente, las viviendas situadas en los alrededores de la avenida de Menéndez Pelayo–. Además, Pacífico, Niño Jesús, la Estrella y Adelfas también están despertando interés por sus precios más bajos.

En el distrito de Retiro, el comprador nacional es el mayoritario, copando el 77% de las operaciones en 2023, según el último informe de la inmobiliaria. Sin embargo, hay dos

barrios, Jerónimos e Ibiza, en los que han puesto también sus ojos los extranjeros provenientes, principalmente, de EEUU, Italia, China y Latinoamérica –quienes, tras copar el barrio Salamanca, han empezado a establecerse en Retiro–. Las viviendas más buscadas por estos clientes son pisos de 2 y 3 dormitorios cercanos al pulmón verde de la ciudad.

Este aumento de la demanda ha hecho que vivir en este distrito madrileño sea ahora más caro que nun-

ca. Los precios subieron un 3,4% en diciembre y marcaron récord al alcanzar los 5.174 euros el metro cuadrado, según cifras de Idealista. Pero es importante saber que el parque inmobiliario cambia mucho de unos barrios a otros y se mueve en una horquilla muy amplia que va de los 4.437 euros el metro cuadrado de Adelfas a los 7.255 euros de Jerónimos (un 1% y un 1,6% más que hace un año, respectivamente). En Ibiza, se pagan 6.784 euros (un 12,3% más),



Rehabilitación en Ibiza

Este piso, con terraza y una superficie de 185 metros cuadrados, ha sido totalmente remodelado. Tiene una cocina abierta al salón-comedor, cuatro dormitorios (todos con baño en suite) y un aseo para las visitas. La propiedad, que se vende amueblada, está en la quinta planta y tiene orientación sur. Además, cuenta con trastero y puerta de servicio independiente. Uno de los principales atractivos de este inmueble es su ubicación, ya que el edificio se encuentra a 200 metros del parque del Retiro. Además, la finca tiene un portal representativo y dispone de portero. La comercializa Barnes y su precio es de **1,6 millones de euros**.

Ático dúplex en la Estrella

Este inmueble de obra nueva forma parte del Residencial Becrux situado en la calle Astros esquina Doctor Esquerdo. Tiene una superficie de 218 metros cuadrados y cuatro habitaciones. Destacan sus zonas comunes con gimnasio, spa, local comunitario, jardín con solárium, piscina para niños y adultos, pista de pádel y pista polideportiva. Vende Grupo Ibosa por **1,5 millones de euros**.



Con jardín y piscina en Niño Jesús

Esta vivienda, de 210 metros cuadrados, se ubica en una de las zonas más tranquilas del distrito de Retiro. Este piso ha sido completamente reformado y cuenta con cuatro dormitorios y dos baños. Además, sus propietarios podrán disfrutar del jardín de la urbanización y la piscina. Detrás de su comercialización está Engel & Völkers y su precio asciende a **1,5 millones de euros**.



Pacífico, competitividad en precio

En este piso exterior, de 95 metros cuadrados, se ha realizado una reforma integral en 2023 para mejorar su distribución y su luminosidad y se vende totalmente amueblado. Dispone de un salón comedor con chimenea de bioetanol, tres dormitorios (todos con armarios empotrados) y dos baños. Engel & Völkers se encarga de su comercialización con un precio de **496.000 euros**.

en Niño Jesús, 5.361 euros (5%); en Estrella, 4.565 euros (3,2%); y en Pacífico, 4.485 euros (1,4%).

Las previsiones para este año son que los precios sigan al alza, sobre todo, en las mejores ubicaciones. “El distrito de Retiro, al igual que el resto de los distritos centrales de Madrid, continuará experimentando un aumento en el valor de las propiedades”, asegura Alvise da Mosto, director de Barnes en Madrid. “Concretamente, se anticipan incrementos en

el barrio de Jerónimos, especialmente aquellas viviendas que tienen vistas directas al Retiro”, añade.

Por su parte, Javier Guimó, director de Madrid de Sotheby's International Realty, explica que “aunque en el último trimestre de 2023 hubo cierta desaceleración en algunas zonas del distrito, hay otras como Jerónimos, Ibiza y Niño Jesús, que apuntan a que los precios seguirán una tendencia al alza, al menos en el primer trimestre de 2024”.



Precio:

18

millones de €

Una oportunidad para ser vecino de Harry Potter

Este ático de 340 metros cuadrados repartido en cuatro dormitorios tiene las mejores vistas al Empire State y el 'skyline' del centro de Manhattan. Además de dos terrazas, cuenta con una oficina, una amplia bodega de vino y cuarto de entretenimiento multimedia. El edificio (con piscina y biblioteca) se encuentra en la misma calle donde viven, entre otros famosos, Sofia Coppola, Daniel Radcliffe o las hermanas Olsen.

MANHATTAN EL DISTRITO MÁS CARO DE LA CIUDAD

Vivir en West Village,

el exclusivo barrio de los famosos en Nueva York



El metro cuadrado en la zona más cara de Nueva York cotiza de media por encima de los 23.000 euros y se multiplica por tres si en el inmueble viven Nicole Kidman o Hilary Swank

Sergio Saiz. Nueva York

Renacimiento griego, art déco, estilo italiano... West Village es posiblemente el barrio arquitectónicamente más ecléctico de Manhattan, y también el más caro, a pesar de que aquí escasean las mansiones.

En el código postal 10014 de Nueva York, el metro cuadrado de una vivienda cotiza de media en cerca de 25.500 dólares (23.472 euros), aunque cuando se trata de una de sus famosas casas de ladrillo adosadas, el precio se dispara al doble, o al triple si es un moderno apartamento con vistas al río Hudson y el vecino estado de New Jersey.

El barrio más exclusivo de la ciudad destaca por ser el preferido de las grandes estrellas de cine,

como Hilary Swank, Jim Carrey, Hug Jackman, Nicole Kidman, además de otros rostros mundialmente conocidos, como el del diseñador Marc Jacobs.

Que sea una zona tan cotizada no solo se debe a sus ilustres residentes, sino también a que se trata de un distrito histórico con una superficie que no llega a los dos kilómetros cuadrados; la posibilidad de construir nuevas viviendas está muy restringida y requiere de una autorización especial. Por el contrario, en la conocida como milla de los multimillonarios (en Central Park) levantar un rascacielos es más sencillo, igual que encontrar triplex y áticos de cuatro plantas a precios imposibles, pero con el metro cuadrado un 15% más barato.



Precio:

12

millones de €

Jugar al golf con Tiger Woods

Áticos triplex en Nueva York hay muchos, pero situados en un edificio centenario con ladrillo visto y chimenea de lecha original son un activo difícil de encontrar en la ciudad de los rascacielos de cristal. Con 31 ventanas y una superficie de más de 570 metros cuadrados, cuenta con tres dormitorios, aunque la gran protagonista es la azotea de casi 300 metros cuadrados con vistas a la ciudad. El golfista Tiger Woods se encuentra entre los vecinos que viven en la misma calle.





Precio:
18
millones de €

El legado cultural de Bank Street

Se trata de un edificio de 1845 distribuido en seis plantas y dividido en cinco apartamentos, completamente reformados. Las dos primeras plantas se pueden unificar, formando la vivienda principal e incluyendo el jardín. El bloque se encuentra al final de Bank Street, una calle que fue famosa por concentrar grandes artistas musicales y escritores estadounidenses. Yoko Ono y John Lennon vivieron aquí en la década de los setenta.



Hablar de cine con Sarah Jessica Parker

La propiedad está dividida en dos viviendas, aunque se trata de una única casa adosada de más de 300 metros cuadrados. Las plantas superiores forman parte de la residencia principal, mientras que la inferior (a nivel del jardín trasero) está configurada como un pequeño apartamento independiente. El dormitorio principal se encuentra en la última planta iluminado por una amplia claraboya. Sarah Jessica Parker vive en una de las casas contiguas.

Precio:
12
millones de €



Precio:
9
millones de €

Compartir el ascensor con Hilary Swank

Apartamento de 200 metros cuadrados y tres dormitorios. Se trata de una de las viviendas más pequeñas que pueden encontrarse en el icónico edificio Superior Ink, firmado por el arquitecto Robert A.M. Stern y uno de los pocos proyectos inmobiliarios construidos en el siglo XXII con vistas al Hudson. Una de sus vecinas más famosas es Hilary Swank. Aquí también vive Anne M. Mulcahy, quien fuera presidenta y consejera delegada de la multinacional Xerox.

Precio:
16
millones de €

Vivir como uno de los protagonistas de 'Friends'
Sobre una estructura del siglo XIX, este inmueble fue completamente reconstruido en 2002 y posteriormente renovado en 2018. Se trata de una casa adosada con cinco dormitorios, cuatro baños, jardín, terraza en la planta superior y varios espacios repartidos en los cerca de 400 metros cuadrados que tiene el conjunto de la vivienda. El edificio se encuentra justo al lado del famoso apartamento de la serie de televisión 'Friends'.



Precio:
14
millones de €

Una manzana con un toque mágico
Situada en Waverly Place, esta propiedad se encuentra en una de las manzanas más pintorescas de West Village, diseñada en su conjunto por William B. Tuthill en 1886, famoso arquitecto estadounidense que, entre otros edificios, firmó el Carnegie Hall de Nueva York. Aun así, es famosa gracias a la serie de TV 'Los magos de Waverly Place'. El inmueble que está a la venta se planificó en su día como dos casas adosadas, que se unieron en una sola tras una reforma en 1961, sumando en total 650 metros cuadrados de vivienda.



Precio:
7
millones de €

Charles Street: la milla de la fama
Esta propiedad dividida en cuatro plantas y con fachada de estilo neoclásico fue construida en 1840. Aunque actualmente está configurada como tres viviendas independientes, se pueden unir. La planta superior está disponible también para alquilar como un apartamento tipo loft, con una renta mensual de 45.000 euros. Se encuentra en el punto neurálgico de West Village, donde se concentra un mayor número de 'celebrities': Justin Timberlake, Jon Bon Jovi, Meg Ryan, Ben Stiller, Irina Shayk...



Una buena ducha después de un largo día de trabajo

Jacob Delafon. Las nuevas mamparas Contra Mix N'Match de Jacob Delafon se presentan con la opción de elegir entre cuatro colores de perfil, tres cristales diferentes y hasta cuatro dimensiones; en total, 48 opciones para una ducha moderna y original. Cuenta con una fijación fácil, 'pack' completo (barra de refuerzo horizontal, de máxima longitud de 100 centímetros y gancho toallero incluidos) y están hechas en vidrio templado de 8 mm anticalcáreo, pensadas para completar con la nueva grifería empotrada Grands Boulevards.



Lámparas y menaje a todo color

Bordallo Pinheiro. La firma portuguesa propone sorprender este San Valentín con piezas de artesanía para el hogar, como esta original Lámpara Tomate, en el color rojo pasión, con la que alegrar cualquier cocina. También con el



rojo como dominante, propone la Caja Pitahaya, perteneciente a la colección Frutas Tropicales; o el plato de postre María Flor, pieza contemporánea, pero manteniendo el trazado campestre de un diseño original de Bordallo.



Velas con un aroma romántico

Baobab Collection. La línea de velas de la marca se viste de romanticismo con un sinfín de corazoncitos rojos, blancos y dorados que decoran el cristal serigrafiado de la vela Crazy Love, el regalo perfecto para festejar este 14 de febrero. Con un diseño

que está inspirado en los estampados de los vestidos de alta costura de los años 70, los aromas florales de la mimosa, del espino blanco y del almizcle envolverán el ambiente de amor. Su precio, desde 105 euros.

ENTREVISTA EMMANUEL ARNAUD, COFUNDADOR Y PRESIDENTE DE HOMEEXCHANGE

“Sin riesgo no hay recompensa”



La plataforma de intercambio de casas cumple 12 años con España como segundo mercado mundial y el objetivo de hacer crecer su división de viviendas de lujo

Nerea Serrano. Madrid

¿Dejaría a su perro con un extraño y en su propia casa? Por los hijos no les pregunto, porque según el INE y la Asociación Nacional de Fabricantes de Alimentos para Animales de Compañía en España ya hay más perros que niños menores de 14 años. Dejar al ser que seguramente más quiera a cargo de otro humano es la mayor prueba de confianza y, si además es dentro de la propia vivienda, se alcanza la cuadratura del círculo. “Lo bonito de HomeExchange es que los miembros abren su casa con todas sus cosas. De hecho, muchos confían incluso a sus mascotas para que los cuiden sus invitados. Se generan muchos lazos de confianza”, apunta orgulloso Emmanuel Arnaud, presidente de HomeExchange, quien añade que la plataforma de intercambio de propiedades que fundó hace 12 años se basa en compartir más que una simple casa: “Desde sus mejores consejos para disfrutar mejor del hogar a sus recomendaciones para descubrir los lugares del destino que no están en las guías turísticas”, asegura.

–Las estancias en España a través de su plataforma han crecido un 57% más que en 2022. ¿Por qué?

Por sus ventajas. Desde el ahorro en el alojamiento o el poder experimentar como un habitante más, hasta viajar de forma más responsable y



Emprendedor. Emmanuel Arnaud tiene como socio a Charles-Edouard Girard.

sostenible, contribuyendo positivamente a la economía local.

–¿España es uno de los pilares de la empresa que lidera?

España es el segundo mercado después de Francia y seguido por EEUU. Ya cuenta con 22.000 miembros, lo que es un 56% más que en 2022. Además, el pasado verano el destino en el que más pernoctaciones se produjeron en la plataforma

no fue ni París ni Nueva York, sino Barcelona.

–Y yo que pensaba que los españoles éramos desconfiados...

HomeExchange juega un papel muy importante en el futuro del turismo. En 2024, aspiramos a alcanzar los 28.000 miembros en España y también queremos hacer crecer HomeExchange Collection [la división de residencias de alto *standing*]



Una de las casas disponibles en la plataforma de HomeExchange en Altea.

umentando la oferta de casas y duplicando el número de nuevos miembros al final del año.

–¿Cómo convencer a los reacios?

Nuestra casa es probablemente una de nuestras posesiones más importantes y donde reside nuestra intimidad familiar. Todos nuestros miembros reconocen haber tenido temores y, al mismo tiempo, todos afirman que gran parte de ellos desaparecieron al realizar el primer intercambio. Existe un proceso de verificación de perfiles y hay comentarios, valoraciones... El 99,7% de los intercambios en 2023 salieron bien.

–En este mundo de crispación generalizada, ¿no es la desconfianza un valor al alza?

Aunque la sociedad puede estar experimentando tensiones y cambios en las actitudes hacia la privacidad, nuestra empresa busca abordar estos desafíos y facilitar la construcción de relaciones de confianza. Aun así, puedes usar los GuestPoints, es decir, yo me voy a tu casa, pero tú a la mía no y te compenso con puntos.

–¿Cómo se puede luchar contra los anuncios falsos y los timos que habitan en Internet?

Como en nuestro negocio no existe ningún tipo de transacción económica entre los miembros que intercambian sus casas, es menos atractivo para los *scammers*.

–El cambio de la legislación española ha puesto más difícil el avance de plataformas como Airbnb, ¿esto les beneficia o repercute?

No se nos puede confundir con otras plataformas. Nuestro modelo es la conciliación: tanto entre la necesidad de los residentes de encontrar viviendas, aunque vivan en zonas turísticas, y la de los cargos políticos de seguir haciendo de su ciudad un destino turístico acogedor.

–¿Cómo de ‘acogedor’ es emprender un negocio?

Crear tu propia empresa es toda una aventura. Cuando empiezas, no sabes cual es el camino hacia el éxito y tienes que inventar tu forma de avanzar a base de ensayo y error. Siempre tienes dudas, tomas un montón de decisiones equivocadas y vives con el riesgo de que la empresa cierre o que tengas que despedir a parte del equipo si los resultados no son buenos. Pero sin riesgo no hay recompensa.